Московский Государственный Институт Стали и Сплавов

(технологический университет)

Курсовая работа

по экономической теории

Тема: **«Валовой внутренний продукт как главный показатель Российской экономики»**

Москва, 2007г.

**Оглавление**

Введение…………………………………………………………………….2

Глава 1

1) Система макроэкономических показателей……………………...….3-5

2) место ВВП в системе макроэкономических показателей. Структура ВВП…………………………………………………………………………......6-10

Глава 2

1) ВВП как экономическая категория. Методы исчисления ВВП…11-21

2) Номинальный и реальный ВВП……………………………...……22-23

Глава 3

1) ВВП России…………………………………………………………24-26

2) Проблема достоверности макроэкономических показателей…...27-29

Заключение………………………………………………………………..30

Список используемой литературы…………………………………...31-32

**Введение**

Валовой внутренний продукт (ВВП) является одним из важнейших параметров развития экономики, которые подвержены систематическому наблюдению экономистов[[1]](#footnote-1). Такое отношение к ВВП обусловлено тем, что он выражает итоговый результат функционирования всей экономики и поэтому именно он в первую очередь является объектом макроэкономического регулирования. Все регулирующие мероприятия правительства, в конечном счете, направлены на обеспечение желаемой величины ВВП.

Цель данной работы – рассмотреть проблемы, связанные с измерением результатов национального производства. При этом решаются следующие задачи: дается опреде­ление основному показателю национального произво­дства — валовому внутреннему продукту, показывается его место в системе макроэкономических показателей и способы расчета, показывается, какие сложности и проблемы возникают при расчете результатов национального производства.

**Глава 1**

**Система макроэкономических показателей**

Правилами национального счетоводства, разработанными ООН и принятыми в большинстве стран, предусматривается использование единой системы однородных экономико-статистических показателей на макро- и микроуровне хозяйственной деятельности. Это означает их “сквозное” применение на разных уровнях (от предприятия, фирмы до региона, национальной экономики) и единообразное методологическое содержание и построение. На уровне страны система национальных счетов (СНС) включает следующие макроэкономические показатели[[2]](#footnote-2):

- валовой внутренний продукт — ВВП (Gross Domestic Product — GDP);

- валовой национальный продукт — ВНП (Gross National Product — GNP);

- чистый национальный продукт — ЧНП (Pure National Product — PNP);

- национальный доход — НД (National Income — NI);

- располагаемый национальный доход — РНД (National Disposable Income — NDI) и, наконец, личные доходы населения —ЛД (Personal Income — PI). При наличии информации по этим показателям мы с достаточной точностью можем оценить экономическое положение страны, условия и возможности осуществления процесса воспроизводства, удовлетворения потребностей населения и хозяйства, обеспеченность товарами и услугами, другими ресурсами.

Исходный макроэкономический показатель СНС — валовой внутренний продукт — ВВП. Он отражает совокупную стоимость конечных товаров и услуг в текущих ценах, созданных на экономической территории страны за определенный период (год, квартал, месяц). Применяется при определении уровня и темпов экономического развития, направлений и сфер использования ресурсов, доходов и уровня жизни населения, производительности труда и др. В России ВВП официально рассчитывается и публикуется с 1991 года. Его можно рассчитать тремя методами: производственным — как сумму валового выпуска товаров и услуг всеми отраслями экономики за вычетом объема промежуточного потребления; по расходам на конечное потребление; по доходам — как сумму доходов всех институциональных единиц, совпадающую с величиной их расходов. На практике наиболее распространен второй метод, как относительно простой и обеспеченный необходимой и достаточно достоверной информацией. В этом случае ВВП состоит из:

— затрат населения на приобретение товаров и услуг;

— валовых инвестиций частных предприятий;

— государственных расходов, в том числе инвестиционных;

— изменения запасов товаров.

Представим ВВП в виде формулы:

ВВП = потребление населения + инвестиции фирм + расходы государства + изменение запасов.

ВВП исчисляется в рыночных ценах реализации товаров и услуг покупателям. Второй макроэкономический показатель СНС, в ряде стран (США, Япония) используемый как основной, — валовой национальный продукт — ВНП. Он включает и внешнеэкономические результаты, то есть итоговые показатели экспорта и импорта товаров и услуг. Количественное различие между ВВП и ВНП невелико и определяется суммой внешнеторгового сальдо:

ВНП = ВВП + сальдо внешней торговли (чистый экспорт).

Для экономически развитых стран чистый экспорт составляет не более 2-2,5% к ВВП. Третий макроэкономический показатель СНС — чистый национальный продукт — ЧНП. Это ВНП за вычетом суммы потребленного в процессе его создания основного капитала. Последняя определятся величиной, а точнее, нормами амортизации, которые в настоящее время в большинстве стран колеблются в пределах 9-12%. Четвертым макроэкономическим показателем системы национального счетоводства является национальный доход — НД, представляющий собой разность между ЧНП и суммой косвенных налогов на товары и услуги. По экономическому содержанию он соответствует вновь созданной стоимости, находящейся в распоряжении населения, фирм и предприятий до распределения прибыли и без учета трансфертов. Национальный доход страны, учитывающий платежи и поступления фирм, в частности налоги на прибыли корпораций, отчисления в социальные фонды, нераспределенную прибыль, представляет собой располагаемый национальный доход — РНД, также являющийся макропоказателем СНС. Наконец, с добавлением чистых трансфертов получаем суммарный личный доход — ЛД.

**Место ВВП в системе макроэкономических показателей. Структура ВВП**

В ряде стран ВВП занимает ведущее место в системе макроэкономических показателей, он характеризует стоимость конечных товаров и услуг, произведенных резидентами страны за тот или иной период[[3]](#footnote-3). ВВП исчисляется в рыночных ценах конечного потребления, то есть в ценах, оплачиваемых покупателем, включая все торгово – транспортные наценки и налоги на продукты. ВВП используется для характеристики результатов производства, уровня экономического развития, темпов экономического роста, анализа производительности труда в экономике и так далее.

Прежде всего, ВВП – это показатель произведенного продукта, который представляет собой стоимость произведенных конечных товаров и услуг. Это означает, что стоимость промежуточных товаров и услуг, использованных в процессе производства (таких, как сырье, материалы, топливо, энергия, семена, корма, услуги грузового транспорта, оптовой торговли, коммерческие и финансовые услуги и т. п.), не входит в ВВП. В противном случае ВВП содержал бы повторный счет.

Конечная продукция — это товары и услуги, которые покупаются потребителями для конечного использования, а не для перепродажи. Промежуточная продукция — это товары и услуги, которые проходят дальнейшую переработку или перепродаются несколько раз, прежде чем попасть к конечному потребителю.

Для того чтобы правильно рассчитать совокупный объем производства, необходимо, чтобы все продукты и услуги, произведенные в данном году, были учтены один раз, и не более того. Большинство продуктов проходят несколько производственных стадий, прежде чем попадают на рынок. В результате отдельные части и компоненты большинства продуктов покупаются и продаются несколько раз. Таким образом, чтобы избежать многократного учета частей продуктов, которые продаются и перепродаются, при расчете ВВП учитывается только рыночная стоимость конечных продуктов и исключается промежуточный продукция.

Например, зерно, выращенное в сельском хозяйстве, прежде чем превратиться в конечный продукт — хлеб, проходит четыре стадии обработки: 1) сбор, обмолот и сортировка зерна в сельском хозяйстве; 2) очистка, сушка и хранение на элеваторах; 3) размол зерна на мельницах; 4) выпечка хлеба на хлебозаводах.

Если, предположим, цена зерна, произведенного в сельском хозяйстве, составляет n единиц, то при его обработке и переработке на трех последующих стадиях эта цена еще трижды включается в издержки производства на элеваторе, мельнице хлебозаводе и в конечном итоге четырежды суммируется при счете объема продукции по всем отраслям. Однако реальная стоимость, создаваемая на каждой стадии обработки зерна и охватывающая стоимость производства и доход, предстает лишь в виде заработной платы, амортизации и прибыли этого конкретного предприятия.

Следовательно, для исключения многократного повторного счета, ВВП должен выступать как стоимость конеч­ных товаров и услуг и включать только стоимость, создаваемую (добавляемую) на каждой промежуточной стадии обработки.

Рассмотрим подробней понятие добавленной стоимости.

Добавленная стоимость (ДС) - это стоимость, созданная в процессе про­изводства на данном предприятии и охватывающая реальный вклад предприятия в создание стоимости конкретного продукта, т.е. заработную плату, прибыль и амортизацию конкретного предприятия. Поэтому стоимость потребленных сырья и материалов, ко­торые приобретались у поставщиков, и в создании которых пред­приятие не принимало участия, в добавленную стоимость про­изведенного данным предприятием продукта не включается.

Иначе говоря, добавленная стоимость — это валовая про­дукция предприятия (или рыночная цена выпущенной продук­ции) за минусом текущих материальных издержек, но с вклю­чением в нее отчислений на амортизацию (так как основные фонды предприятия принимают участие в создании новой сто­имости производимой продукции). В советской практике этот показатель носил название условно чистой продукции.

ВВП – это также внутренний продукт, потому что он произведен резидентами. К резидентам относятся все экономические единицы (предприятия и домашние хозяйства) независимо от их национальной принадлежности и гражданства, имеющие центр экономического интереса на территории данной страны. Это означает, что они занимаются производственной деятельностью или проживают на экономической территории страны длительное время (не менее года). Экономическая территория страны – это территория, административно управляемая правительством данной страны, в пределах которой лица, товары и деньги могут свободно перемещаться. В отличии от географической территории она не включает территориальные анклавы других стран (посольства, военные базы), но включает такие анклавы данной страны, расположенные на территории других стран.

ВВП – это валовой продукт, потому что он исчисляется до вычета потребления основного капитала. Потребление основного капитала представляет собой уменьшение стоимости основного капитала в течение отчетного периода в результате его физического и морального износа и случайных повреждений, не носящих катастрофического характера. Теоретически внутренний продукт должен определяться на чистой основе за вычетом потребления основного капитала. Однако для определения потребления основного капитала в соответствии с принципами СНС требуются специальные расчеты на основе данных о восстановительной стоимости основных фондов, их сроке службы и износе по видам основных фондов. Амортизация по данным бухгалтерского учета не подходит для этой цели. Не все страны производят такие расчеты, а те, которые производят, используют различные методы. Таким образом, данные о ВВП более доступны и сравнимы между странами, и поэтому показатель ВВП получил более широкое распространение, чем чистый внутренний продукт.

Помимо ВВП в статистике ряда зарубежных стран используется и более ранний макроэкономический показатель — валовой национальный продукт (ВНП). Оба они отражают результаты деятельности в двух сферах народного хозяйства материального производства и услуг. Оба определяют стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг в экономике за один год (квартал, месяц). Эти показатели подсчитываются в ценах как текущих (действующих), так постоянных (ценах какого-либо базового года).

Разница между ВНП и ВВП состоит в следующем:

1) ВВП подсчитывается по так называемому территориальному признаку. Это совокупная стоимость продукции сфер материального производства и сферы услуг независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных территории данной страны;

2) ВНП — это совокупная стоимость всего объема продукции и услуг в обеих сферах национальной экономики независимо от местонахождения национальных предприятий (в стране или за рубежом).

Таким образом, ВНП отличается от ВВП на сумму так называемых факторных доходов от использования ресурсов данной страны за рубежом переведенная в страну прибыль вложенного за рубежом капитала, имеющейся там собственности, заработная плата граждан, работающих за рубежом за минусом аналогичных вывезенных из страны доходов иностранцев.

Обычно, чтобы рассчитать ВНП, к показателю ВВП добавляют разность между прибылями и доходами, полученными предприятиями и физическими лицами данной страны за рубежом, с одной стороны, и прибылями и доходами, полученными иностранными инвесторами и иностранными работниками в данной стране, с другой стороны.

Эта разность весьма невелика: для ведущих стран Запада не более ±1 % от ВВП. Статистическая служба ООН рекомендует в качестве основного показателя использовать показатель ВВП. В США и Японии используется показатель ВНП.

GDP = GNP – E, (1)

где GDP – валовой внутренний продукт;

GNP – валовой национальный продукт;

E – чистый экспорт.

**Глава 2**

**ВВП как экономическая категория. Методы исчисления ВВП**

Валовой внутренний продукт может быть исчислен следующими тремя методами[[4]](#footnote-4):

1. как сумма валовой добавленной стоимости (производственный метод)
2. как сумма компонентов конечного использования (метод конечного использования)
3. как сумма первичных доходов (распределительный метод)

При расчете производственным методом ВВП исчисляется путем суммирования валовой добавленной стоимости всех производственных единиц – резидентов, сгруппированных по отраслям или секторам.

В СНС показатель добавленной стоимости оценивается в так называемых основных ценах, включающих субсидии на продукты, но за вычетом налогов на продукты (например, налог на продажи, НДС и т.п.). Такой подход позволяет более точно измерить вклад каждой отрасли в создание ВВП. Надо отметить, что взаимосвязь между валовой добавленной стоимостью и ВВП принимает следующий вид:

GDP = D + N – U, (2)

где D – добавленная стоимость всех отраслей экономики в основных ценах;

N – налоги на продукты;

U – субсидии на продукты.

В соответствии с принятой в СНС трактовкой границ сферы производственной деятельности включает:

1. все товары независимо от их использования
2. услуги, предоставленные другим институциональным единицам, в частности, нерыночные услуги органов государственного управления и некоммерческих организаций
3. услуги домохозяйств по проживанию в собственном жилище и домашние услуги, оказываемые оплачиваемой домашней прислугой. Бесплатные домашние услуги, оказываемые членами домашних хозяйств друг другу (приготовление пищи, стирка, уборка, ремонт домашнего оборудования), не включаются в границы сферы производства в СНС.

В границы сферы производства должны включаться также производство товаров и оказание услуг теневой экономикой, т.е. производство товаров и оказание услуг, запрещенные законом (незаконное производство), и производство товаров и оказание услуг, в принципе разрешенные законом, но скрываемые от государственных органов с целью сокрытия доходов (скрытое производство).

Различаются два типа выпуска: рыночный и нерыночный. Рыночный выпуск включает товары и услуги:

1) реализуемые по экономически значимым ценам путем продажи или бартера;

2) предоставляемые работникам в качестве оплаты труда в натуральной форме;

3) производимые одним заведением предприятия (подразделением, находящимся на самостоятельном балансе или являющимся отдельной учетной единицей) и поставляемые другим заведениям того же предприятия для использования в производстве в том же или последующих периодах (например, продукты питания, переданные подсобными хозяйствами предприятия в столовые, детские учреждения, дома отдыха, принадлежащие данному предприятию, и т.п.);

4) готовую продукцию и незавершенное производство, поступающие в запасы материальных оборотных средств у производителя и предназначенные для рыночного использования, то есть на перечисленные выше цели.

Нерыночный выпуск включает товары и услуги:

1) производимые экономическими единицами для их собственного конечного потребления или накопления (например, сельскохозяйственные и другие продукты, произведенные для этих целей в фермерских, крестьянских или подсобных хозяйствах населения, строительство хозяйственным способом, услуги по проживанию в собственном жилище, услуги оплачиваемой домашней прислуги и т.п.)

2) предоставляемые бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения, другим институциональным единицам, включая услуги, оказываемые обществу в целом (например, бесплатное образование и медицинское обслуживание, услуги государственного управления, обороны и др.);

3) готовую продукцию и незавершенное производство, предназначенные для нерыночного использования и поступающие в запасы материальных оборотных средств у производителя.

Товары и услуги, произведенные для собственного конечного использования, оцениваются в основных ценах на аналогичные рыночные товары и услуги. Нерыночные услуги, оказываемые учреждениями государственного управления и некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства, оцениваются исходя из текущих затрат этих организаций, включая потребление основного капитала.

Расходы на промежуточное потребление – это стоимость товаров (за исключением основных фондов) и рыночных услуг, потребленных в течение данного периода с целью производства других товаров или услуг. Они включают:

1) затраты сырья, материалов, топлива, энергии, семян, кормов (покупных и собственного производства), продуктов питания, медикаментов, канцелярских принадлежностей, спецодежды и т.п.;

2) оплату работ и услуг, предоставленных другими предприятиями и отдельными лицами (ремонт, услуги транспорта, связи, вычислительных центров, коммунальные услуги, услуги рекламы, банков, юристов, консультантов, страхование и т.п.);

3) расходы на командировки в части оплаты проезда и гостиниц.

Промежуточное потребление оценивается по ценам покупателей, действующим на момент поступления товаров и услуг в процесс производства и включающим торгово-транспортную наценку и налоги на продукты (кроме налога на добавленную стоимость) за вычетом субсидий на продукты.

При исчислении валовой добавленной стоимости должны учитываться также расходы на промежуточное потребление косвенно измеряемых услуг финансового посредничества, которые определяются как разница между процентами, полученными и выплаченными финансовыми посредниками (например, банками), и относятся ко всем их клиентам, то есть к предприятиям и домашним хозяйствам, резидентам и нерезидентам. Поэтому они должны быть распределены между ними и показаны, соответственно, в промежуточном потреблении производственных единиц, конечном потреблении домашних хозяйств и экспорте услуг, что соответствует требованиям СНС 1993 года. Однако данная методика расчета находится в стадии рассмотрения, а пока большинство стран использует метод СНС 1968 года, согласно которому все косвенно измеряемые услуги финансового посредничества относятся к расходам на промежуточное потребление условной единицы, выпуск которой равен нулю. Таким образом, сумма валовой добавленной стоимости отраслей или секторов должна быть уменьшена на величину стоимости услуг финансового посредничества.

Однако для оценки ВВП в рыночных ценах этого недостаточно. Необходимо учитывать также чистые налоги на продукты, т.е. добавить налоги на продукты, не включенные в оценку валовой добавленной стоимости отраслей или секторов, и вычесть субсидии на продукты, включенные в оценку валовой добавленной стоимости. К таким налогам на продукты относятся, прежде всего, налоги на импорт и налог на добавленную стоимость, которые не учитываются в валовой добавленной стоимости. Кроме того, если валовая добавленная стоимость исчисляется в основных ценах, как это рекомендует СНС 1993 года, то необходимо добавить и все остальные налоги на продукты (акцизы, налоги на экспорт, налог с продаж, налог с оборота и т.п.), так как в этом случае они не учитываются в валовой добавленной стоимости. Субсидии на продукты (кроме субсидий на импорт), напротив, включаются в оценку валовой добавленной стоимости отраслей или секторов в основных ценах и поэтому должны быть исключены из общего итога ВВП в рыночных ценах.

Согласно методу конечного использования ВВП определяется как сумма следующих компонентов:

1. расходы на конечное потребление товаров и услуг;
2. валовое накопление;
3. сальдо экспорта и импорта товаров и услуг.

Формула расчета ВВП данным методом выглядит следующим образом:

GDP = C + I + E, (3)

где GDP – валовой внутренний продукт;

C – конечное потребление;

I – инвестиции (валовое накопление основных фонов, прирост запасов материальных оборотных средств, чистое приобретение ценностей);

E – чистый экспорт.

Под расходами на конечное потребление товаров и услуг понимают расходы домашних хозяйств на потребительские товары и услуги, а также расходы учреждений государственного управления (бюджетных организаций) и некоммерческих организаций на товары и услуги для индивидуального и коллективного потребления. Расходы на конечное потребление домашних хозяйств включают:

1. расходы на покупку потребительских товаров и услуг
2. потребление товаров и услуг, полученных в натуральной форме в порядке оплаты труда и так далее
3. потребление товаров и услуг, произведенных домашними хозяйствами для собственного конечного потребления

Расходы на конечное потребление учреждений государственного управления и некоммерческих организаций определяются следующим образом: текущие расходы на содержание этих учреждений минус поступления этим учреждениям от продажи товаров и услуг по рыночным ценам плюс стоимость потребительских товаров и услуг, купленные этими учреждениями у рыночных производителей для передачи домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения, плюс возмещение расходов домохозяйствам на приобретение товаров и услуг за счет государственных фондов социального страхования.

Бюджетные организации здравоохранения, социального обеспечения и т.д. представляют товары и услуги для индивидуального потребления, которые используются домашними хозяйствами для удовлетворения личных потребностей. Услугами для коллективного потребления являются услуги бюджетных организаций управления, обороны.

Под валовым накоплением понимается чистое приобретение (приобретение за вычетом выбытия) резидентами товаров и услуг, произведенных и оказанных в текущем периоде, но не потребленных в нем. Валовое накопление включает валовое накопление основного капитала, изменение запасов материальных оборотных средств и чистое приобретение ценностей.

Валовое накопление основного капитала представляет собой вложение средств в объекты основного капитала для создания нового дохода в будущем путем использования их в производстве. Валовое накопление основного капитала определяется как приобретение активов за вычетом выбытия новых и существующих основных фондов. Приобретение активов включает покупки, бартер, получение капитального использования, капитальный ремонт. Выбытие активов показывается как отрицательное приобретение.

Изменение запасов материальных оборотных средств – это изменение стоимости производственных запасов, незавершенного производства, готовой продукции и товаров для перепродажи. Изменение стоимости запасов материальных оборотных средств должно определяться как разница между поступлениями продукции в запасы и изъятия из них, при этом продукция должна оцениваться в рыночных ценах, действующих соответственно в момент поступления или изъятия. Однако на практике трудно получить информацию о всех поступлениях и изъятиях продукции в течение отчетного периода, поэтому изменение запасов обычно рассчитывается как разница между стоимостью запасов на конец и начало периода по данным бухгалтерских отчетов предприятий. В этом случае необходимо исключить влияние изменения стоимости продукции в результате изменения цен за время нахождения её в запасах.

Чистое приобретение ценностей – новая категория, появившаяся в СНС 1993 года. Ценностями являются предметы, которые приобретаются не для производственных или потребительских целей, а для сохранения стоимости, т.е. предметы, ценность которых со временем увеличивается: драгоценные металлы и камни (кроме монетарного золота, а также золота и камней, предназначенных для промышленного использования), ювелирные изделия, антиквариат, коллекции и т.п. В СНС 1968 года они учитывались в ВВП в составе конечного потребления.

Экспорт и импорт товаров и услуг – экспортно-импортные операции данной страны со всеми странами (туризм, транспортные услуги, строительные, страховые, финансовые, компьютерные услуги, реклама и другие услуги). Экспорт и импорт представляет собой стоимость вывезенных из страны или ввезенных в страну товаров.

При определении распределительным методом ВВП включает следующие виды первичных доходов: оплату труда наемных работников, чистые налоги на производство и импорт (налоги на производство и импорт минус субсидии на производство и импорт), валовую прибыль и валовые смешанные доходы.

GDP = W + Q + R + P + T, (4)

где GDP – валовой внутренний продукт

W – заработная плата, выплаченная предприятиями и

организациями данной страны своим рабочим и служащим,

независимо от того, являются ли они резидентами или

нерезидентами данной страны;

Q – отчисления на социальное страхование;

R – валовая прибыль;

P – валовой смешанный доход;

T – налоги на производство и импорт (за вычетом субсидий).

Оплата труда наемных работников - это сумма всех вознаграждений в денежной или натуральной форме, выплачиваемых работодателями наемному работнику в обмен на работу, выполненную в течении отчетного периода. Она складывается из двух компонентов:

а) заработная плата. Охватывает все виды заработков, включая различные премии, надбавки, начисленные в денежной или натуральной форме за счет себестоимости и прибыли. А также денежные суммы, начисленные в соответствии с законодательством за непроработанное время (отпуск, праздничные дни и т.п.). Заработная плата учитывается до вычета налогов и других удержаний, взимаемые с наёмных работников.

б) отчисление работодателей на социальное страхование производится работодателями, чтобы обеспечить работникам в будущем право на получение социальных пособий.

Различают фактические (платежи, производимые работодателями третьей стороне, то есть организации социального страхования в соответствии с программой социального страхования и обеспечения) и условно исчисленные (эквивалент социальным пособиям, выплачиваемым работодателями непосредственно их работникам или бывшим работникам).

Налоги на производство и импорт - это обязательные платежи, взимаемые органами государственного управления с предприятий в связи с производством и импортом товаров и услуг или использованием факторов производства. Сюда входят налоги, такие как: НДС, акцизы, налоги на продажи, налог с оборота, налоги на отдельные виды услуг, прибыли фискальных монополий, налоги на импорт, экспорт, таможенные пошлины, налоги на землю, средства производства и рабочую силу.

Субсидии на производство и импорт – это текущие безвозмездные невозвратные платежи, которые государство производит предприятиям в связи с производством, продажей или импортом товаров и услуг.

Валовая прибыль и валовые смешанные доходы - прибыль и доходы представляют собой ту часть добавленной стоимости, которая остаётся у производителей после вычета расходов, связанных с оплатой труда наёмных работников и чистых налогов на производство и импорт. В данном случае измеряется прибыль (или убыток), полученный от производства, до учёта доходов от собственности. Для некорпоративных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам, этот вид дохода содержит элементарное вознаграждение за работу, который не может быть отделён от дохода владельца или предпринимателя. В этом случаи она называется смешанным доходом.

Особенность распределительного метода расчета ВВП заключается в том, что один из его компонентов (валовая прибыль и валовые смешанные доходы) представляют собой балансирующую статью счета образования доходов и рассчитывается сальдовым путем, то есть как разница между ВВП и другими компонентами первичных доходов (оплата труда и чистые налоги на производство и импорт). Таким образом, по сравнению с двумя другими методами он носит подчиненный характер.

Для исчисления индексов физического объема ВВП и его компонентов показатели ВВП, первоначально оцененные в текущих ценах, должны быть переоценены в постоянные цены, в качестве которых обычно используются текущие цены какого – либо периода, принятого за базу сравнения, т.е. базисного периода. Существует несколько методов исчисления ВВП и его компонентов в постоянных ценах, наиболее важными из которых являются:

1. метод дефлятирования с помощью индексов цен;
2. метод двойного дефлятирования;
3. метод экстраполяции показателей базисного периода с помощью индексов физического объема;
4. метод переоценки элементов затрат.

Например, метод экстраполяции предполагает исчисление показателей в постоянных ценах путем умножения стоимости в текущих ценах в базисном периоде на индекс физического объема, выражающий отношение физического объема в текущем периоде к физическому объему в базисном. Эта процедура расчета описывается с помощью следующего равенства:

∑q0p0Iq = ∑q1p0  , (5)

где q0p0 – показатель в базисном периоде в текущих ценах базисного периода;

Iq – индекс физического объема;

q1p0 – показатель в текущем периоде в постоянных ценах (ценах базисного периода).

**Номинальный и реальный ВВП**

Если расчеты ВВП производить в текущих ценах, то может оказаться искаженным физический объем производства. Есть разница в значениях номинального и реального ВВП[[5]](#footnote-5).

*Номинальный ВВП* подсчитывается в текущих ценах (**PQ**), где Р- индекс цен, Q – физический объем производства. Для определения физического объема производства устанавливается *базисный год* и рассчитываются в его ценах произведенный в текущем году ВВП. Новый базисный год обычно определяется каждые 10-15 лет.

Реальный ВВП – это фактический объем выпуска продукции, рассчитанный в ценах базисного года. Для вычисления реального ВВП необходимо использовать индекс цен.

**Реальный ВВП (Q) = номинальный ВВП (PQ) / дефлятор ВВП,**

следовательно,

**дефлятор ВВП (Р) = номинальный ВВП (PQ) / реальный ВВП (Q)**

Дефлятор ВВП измеряет интенсивность инфляции или обратного процесса – дефляции. Если величина индекса цен больше 1, то произошло дефлирование ВВП, если индекс цен меньше 1, то произошло инфлирование.

Дефлятор ВВП учитывает цены всех товаров и услуг, произведенных в стране. Дефлятор не учитывает цены импортных товаров. Дефлятор допускает изменения в наборе товаров и услуг в соответствии с изменением состава ВВП.

Макроэкономическая теория использует различные индексы цен для исчисления реального ВВП.

*Индекс потребительских цен* (ИПЦ), в котором используется фиксированный набор благ (“потребительская корзина”). ***Индекс Ласпейраса*** **IL = p1i q0i / p0i q0i** , где q0i количество товаров и услуг, произведенных в базисном году, p0i - цены товаров и услуг в базисном году, p1i - цены товаров и услуг в текущем году. ИПЦ отражает только цены товаров, приобретаемых домашними хозяйствами. ИПЦ учитывает цены импортных товаров.

*Индекс цен производителей* (ИЦП), где в качестве весов цен берется количества товаров и услуг, произведенные в текущем году. ***Индекс Пааше***  **Ip =** **p1i q1i** / **p0 q1i**, где q1i - количество товаров и услуг в текущем году. Дефлятор ВВП представляет собой индекс Пааше.

В последнее время широкое применение находит ***индекс Фишера***, представляющий собой среднегеометрическое значение из индексов Ласпейраса и Пааше.

**Глава 3**

**ВВП России**

Система национальных счетов в методологическом плане строится в основном с учетом рекомендаций международных организаций, разрабатывающих проблемы СНС. После принятия в 1993г. пересмотренной версии системы национальных счетов, разработанной совместно ООН, МВФ, Мировым банком, ОЭСР и Евростатом, Госкомстат России начал работу по приведению национальной методологии СНС в соответствие с новыми рекомендациями[[6]](#footnote-6).

В настоящее время в России регулярно осуществляется построение счетов производства, образования доходов, распределения первичных и вторичных доходов, использования доходов, операций с капиталом и счета товаров и услуг для внутренней экономики в текущих ценах и основных показателей - в сопоставимых ценах. Построение остальных счетов, а также балансовых таблиц национального богатства и других элементов системы национальных счетов будет осуществляться поэтапно.

В соответствии с имеющимся регламентом предоставления данных по ВВП по мере получения дополнительной информации значения показателей счетов могут уточняться.

Формирование валового внутреннего продукта по источникам доходов отражает первичные доходы, получаемые единицами, непосредственно участвующими в производстве, а также государственными учреждениями и некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства. В этом расчете валовая прибыль (валовой смешанный доход) является балансирующей статьей и определяется как разница между валовым внутренним продуктом, рассчитанным производственным методом в рыночных ценах, оплатой труда наемных работников и чистыми налогами на производство и импорт.

Данный метод используется Госкомстатом только для анализа стоимостной структуры ВВП, а не для определения его номинального объема или динамики.

Производство в СНС характеризуется показателями выпуска, промежуточного потребления и валового внутреннего продукта.

Статистическое расхождение между произведенным и использованным валовым внутренним продуктом показывает расхождение между значениями ВВП, рассчитанными различными способами: как суммы валовой добавленной стоимости и как суммы конечного потребления, накопления и чистого экспорта.

В связи уточнением методологии расчетов начиная с 1995г., в отдельных случаях показатели ВВП и его компоненты не сопоставимы с данными предыдущих лет.

В соответствии с Федеральной программой статистических работ Госкомстат России пересмотрел динамический ряд ВВП за период с 1995 по 2002 годы (включая внутригодовые изменения) и представляет публикацию полученных результатов.

В качестве базисного года для пересмотра представленного ряда за период 1995 по 2000 гг. выбран 1995 год, за период 2000-2002 гг. - 2000 год.

Динамический ряд за весь рассматриваемый период построен на основе сцепления 2-х периодов 1995-2000 и 2000-2002, рассчитанных, соответственно, в среднегодовых ценах 1995 и 2000 годов.

Пересмотр динамического ряда сопровождался приведением в методологическое соответствие показателей производства и использования ВВП в текущих и постоянных ценах по всему временному ряду.

Построение динамического ряда ВВП осуществлено с учетом рекомендаций Руководства СНС версии 1993 года, методологических рекомендаций МВФ, Европейской Статистической Комиссии ООН и Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) по исчислению ВВП в постоянных ценах.

Уточнение показателей производства и использования ВВП обусловлено актуализацией исходной информации, совершенствованием методологии исчисления отдельных показателей в соответствии с рекомендациями СНС. При пересмотре показателей ВВП использовались актуализированные данные оборота розничной торговли, объема платных услуг населению, экономической деятельности некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (использованы данные выборочного обследования за 2000г.).

Реальный объем валового внутреннего продукта России в теку­щих рыночных ценах в январе-сентябре 2005 года вырос на 6,2 про­цента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 15 триллионов 385,4 миллиарда рублей, сообщается в сводке Федераль­ной службы государственной статистики (Росстата)[[7]](#footnote-7).

Реальный объем ВВП России в рыночных ценах в I квартале 2005 года вырос на 5,2 процента, во II квартале — на 6,1 процента, в III квартале — на 7 процентов по сравнению с аналогичными прошлогодними перио­дами. ВВП России за I полугодие 2005 года увеличился на 5,7 процента по сравнению с сопоставимым периодом 2004 года. По сравнению с предыдущими кварталами объем ВВП в I квартале 2005 года сократился на 12,1 процента, во II квартале 2005 года — уве­личился на 8 процентов, в III квартале 2005 года — увеличился на 15 процентов.

**Проблема достоверности макроэкономических показателей.**

В целях выработки финансовой политики необходимо проводить анализ и прогнозирование взаимосвязей материальных и финансовых потоков в экономике, осуществлять достоверный расчет основных макроэкономических показателей. Проблема заключается в том, что процесс реформирования экономики опережает процесс совершенствования системы сбора и обработки статистической информации. Показатель ВВП дает возможность в денежном выражении измерить объем годового производства страны, но ВВП не полностью отражает экономическое благосостояние нации[[8]](#footnote-8).

Во-первых, практически во всех странах отсутствует систематическая и достоверная информация таких видов деятельности, как домашний уход за больными и детьми, домашнее благоустройство (ремонт квартир, обуви, аппаратуры и т.п. своими силами).

Во-вторых, отсутствует оценка негативных результатов функционирования производства (загрязнение окружающей среды, изменения климата, истощение ресурсов), что влечет уменьшения благосостояние общества.

В-третьих, показатель ВВП не учитывает благосостояние общества, связанное с досугом: в условиях высокоразвитой экономики уровень доходов достаточен для качественного отдыха и увеличения свободного времени значительной части населения, что равнозначно увеличению благосостояния страны.

В-четвертых, в мире, в том числе и в России трудности достоверного расчета макроэкономических показателей усугубляются наличием “теневой” экономики, масштабы которой в настоящее время не подлежат точной оценке. По мнению Госкомстата России, доля ее в структуре российского ВВП сейчас составляет порядка 20%. Но возникает вопрос: ограничивается ли масштаб теневой экономики этой цифрой и в какой мере ее размеры реально учитываются в расчетах ВВП? По оценкам различных экспертов, этот показатель варьирует от 30 до 50% в стоимостной оценке. Это влияет на расчет таких показателей, как например скорость оборота денежных средств, оборачиваемость средств в расчетах.

Отсутствие достоверной информации при принятии того или иного решения в сфере макроэкономического регулирования ведет к определенному искажению запланированного соотношения между ростом цен, удорожанием кредита и оттоком капитала из реального сектора в сферу спекуляции. Новые подтверждения этому содержит январский бюллетень Института экономического анализа. Исследование посвящено анализу последствий денежной эмиссии, которую нынче опять стало модно рассматривать как якобы приемлемый способ выхода из кризиса. Это стало уже вопросом не теории, а практики: только за сентябрь-декабрь 1998 г. денежная база была увеличена на 30%, что соответствует росту на 123% в расчете на год (против запланированных правительством 30%). Столь же строгая статистическая закономерность в соотношении денежной эмиссии и экономического роста:

– в странах с эмиссией ниже 4% в год среднегодовые темпы прироста ВВП на душу населения составили 1,9%;

– в странах с эмиссией от 4 до 15% прирост составил 1,8%;

– при эмиссии от 15 до 30% – прирост 1,7%, при эмиссии от 30 до 100% экономический рост составил всего 0,4% в год;

– свыше 100% экономический рост был отрицательный, то есть спад в среднем на 2,2% в год.

В России максимальным темпам эмиссии соответствовали максимальные темпы экономического спада, при сокращении эмиссии спад замедлился, а в 1997 г. получился даже небольшой прирост производства. В 1998 г. имела место значительная эмиссия, и возобновился спад ВВП.

Необходимо отметить, что на состояние экономики России огромное влияние оказывает конкретная политическая ситуация, действующая практика налогообложения и государственного регулирования, что способствует направлению финансовых ресурсов на потребление в большей степени, чем на накопление и инвестирование.

При этом сложности в получении объективных стоимостных оценок дополняются проблемами учета производства продукции в натуральном выражении, вызванными попытками руководителей отдельных организаций занизить масштабы выпуска продукции в целях как сокращения налогооблагаемой базы, так и обоснования причин неплатежеспособности.

В результате в сфере анализа и прогнозирования макроэкономических показателей в настоящее время возникают проблемы при расчете:

объемов промежуточного потребления и валового внутреннего продукта, в том числе на стадии первичного распределения и конечного использования;

финансовых показателей хозяйственной деятельности организаций;

динамики натуральных и стоимостных показателей по отдельным отраслям реального сектора экономики.

Таким образом, возникает необходимость разработки системы расчета макроэкономических показателей, включающей корректировку на неучтенный объем натурально-стоимостных и финансовых ресурсов.

**Заключение**

В заключение работы можно сделать следующие выводы.

ВВП является одним из основных показа­телей экономического состояния общества, представляет со­бой рыночную стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в течение года в стране за определенный период времени. ВВП может быть рассчитан путем суммирования добавленной стоимости произведенного продукта по всем отраслям экономики; путем сложения совокуп­ных расходов, необходимых для производства всей конечной продукции; либо путем сложения доходов, полученных от производства данного объема продукции. Основными проблемами измерения результатов национального производства являются: промежуточные товары, непроизводственные сделки, инфляция и дефляция, своевременность и точность данных, теневая экономика и другие факторы. Существуют множество систем и показателей, в том числе ВВП на душу населения, характеризующих с разных сторон общественное благосостояние, но на настоящий момент ни одна из них не дает точной оценки уровня жизни общества.

**Список используемой литературы**

1. Алисов, Н. В. Экономическая и социальная география мира (общий обзор): учеб. для вузов / Н. В. Алисов, Б. С. Хорев. М., 2001.
2. Амосова В.В., Гукасьян Г.М., Маховикова Г.А., Экономическая теория, СПб.: Питер, 2002,-480с.: ил.
3. Мэнкью Н.Г. Принципы макроэкономики: 2-е изд., С – Пб.: Питер, 2003. – 576 с.
4. Камаев В.Д. Учебник по основам экономической теории. – М., 2004.
5. Курс экономической теории. Под редакцией Чепурина М.Н., Киселевой Е.А. - Киров: АСА, 2003.
6. Доклад о развитии человека за 2005 г. - Нью-Йорк, 2005.
7. Ежемесячный журнал Аналитической лаборатории 'Веди', №3, 2002, № 3, 2003, № 3, 2005, №12, 2005 - http://www.vedi.ru/ar\_red\_r.htm ;

Прайм-ТАСС. ВВП показывает рост//Российская газета. 20 декабря 2005 №46(537), с. 6.

1. Российский статистический ежегодник: Стат.сб/ Госкомстат России.-М.:2001.-С.279, 656.
2. http://www.gks.ru/ - Сайт Федеральная служба государственной статистики
3. Макроэкономика: Учебник. Под ред. Сидоровича А.В. – М.: издат-во «Дело и Сервис», 2002.
4. Финансово-кредитный энциклопедический словарь. Под. ред. Грязновой А.Г. – М.: издат-во «Финансы и статистика», 2002.
5. Булатов А.С. Экономика: Учебник. М.: издат-во «БЕК», 1997.
6. И. Осадчая. Превратности развития российского капитализма // Наука и жизнь. 2005 №8, с.36 – 44

15. Кулагина Г.Д., Кашкатов Б.И. Макроэкономические показатели и система национальных счетов. Учебное пособие. — М., 1994.

16. National Accounts. OECD. Stat. Direct. —1997.

17. Main Economic Indicators. OECD. — 1997.

18. Обзор экономики России. 1997. I. РЕЦЭП. — М„ 1997.

19. Россия — 1997. Экономическая конъюнктура. — М., 1997.

20. В. Кулаков, А. Дрыночкин. Анализ экономического положения зарубежных стран. Учебное пособие. — М., 1998.

21. Башкатов Б.И., Кулагина Г.Д. Экономическая статистика. Учебное пособие. – М.: изд-во МНЭПУ, 1997. - 60 с.

22. Макконнел К.Р., Брю С.Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика. В 2 т.: Пер. с англ. Т.1.

23. Общая теория статистики: Учебник/Под ред. чл.-корр. РАН И.И. Елисеевой. – М.: Финансы и статистика, 4-е изд., перераб. и доп., 1999. –480 с.: ил.

24. Сажина М.А., Чибриков Г.Г. Экономическая теория. Учебник для вузов. – М.: Издательская группа НОРМА – ИНФРА – М, 1998. – 456 с.

25. Экономическая статистика. Учебник/Под ред. Ю.Н. Иванова.- М.: ИНФРА-М, 2-е изд., доп., 2000. – 480с.

26. Командоров И.В. Проблема достоверности макроэкономических показателей // Материалы XXXVII международной научной студенческой конференции, Новосибирск,1999 - http://www.nsu.nsk.su/conf/issc/econ2/index.htm

27. Курс экономической теории / под ред. Чепурина М.Н. и Киселевой Е.А.– Киров, 1999

28. Луссе А. Макроэкономика. – С-Пб., 1999

29. Макконел К.Р., Брю С.Л. Экономикс. – М., 1995

30. Савицкая Е.В., Евсеев О.В. Экономический словарь для юных бизнесменов -

http://www.bashedu.ru/konkurs/luchenko/rus/base/gt\_22.htm

31. Толпинская В.А. Логика прогнозирования ВНП // интернет - журнал Полемика, №5, ноябрь 1999 – http://ns.irex.ru/publications/polemika/5/art4.htm

1. http://www.gks.ru/ - Сайт Федеральная служба государственной статистики [↑](#footnote-ref-1)
2. Кулагина Г.Д., Кашкатов Б.И. Макроэкономические показатели и система национальных счетов. Учебное пособие. — М., 1994. [↑](#footnote-ref-2)
3. Экономическая статистика. Учебник/Под ред. Ю.Н. Иванова.- М.: ИНФРА-М, 2-е изд., доп., 2000. – 480с. [↑](#footnote-ref-3)
4. Курс экономической теории / под ред. Чепурина М.Н. и Киселевой Е.А.– Киров, 1999 [↑](#footnote-ref-4)
5. Общая теория статистики: Учебник/Под ред. чл.-корр. РАН И.И. Елисеевой. – М.: Финансы и статистика, 4-е изд., перераб. и доп., 1999. –480 с.: ил. [↑](#footnote-ref-5)
6. Прайм-ТАСС. ВВП показывает рост//Российская газета. 20 декабря 2005 №46(537), с. 6. [↑](#footnote-ref-6)
7. Прайм-ТАСС. ВВП показывает рост//Российская газета. 20 декабря 2005 №46(537), с. 6. [↑](#footnote-ref-7)
8. Командоров И.В. Проблема достоверности макроэкономических показателей // Материалы XXXVII международной научной студенческой конференции, Новосибирск,1999 [↑](#footnote-ref-8)