**ВВЕДЕНИЕ**

Экономический рост - это не плавный, равномерно совер­шающийся подъём. В движении общественного производства есть годы, когда рост общего объема производства происходит очень быстро, в другие годы - медленнее, иногда происходит даже спад. Регулярно повторяющиеся за определенный промежуток времени колебания в движении обществен­ного производства означают «циклический» характер его развития.

Обеспечение эффективного развития рыночных отношений в российской экономике предполагает выявление и использование закономерностей, характерных для данной модели социально-экономических общественных отношений. Их исследование показывает, что среди доминирующих закономерностей развития отечественной экономики особое место занимает цикличность. Это объясняется тем, что именно уровень познания цикличности развития экономики обуславливает эффективность разработки механизма прогнозирования социально-экономических процессов в России и их регулирования, позволяющего если не избежать экономических кризисов в целом, то минимизировать издержки, вызываемые ими, и стимулировать новые экономические подъемы.

Значение теории цикличности в том, что ее разработка и применение позволяют наметить перспективы в развитии экономики, скорректировать национальную экономическую политику и повысить ее эффективность.

Явление цикличности как формы экономического развития нашло отражение в работах: Х.Кларка, К.Маркса, Ф.Энгельса, К.Жуглара, Дж.Китчина, В.Зомбарта, М.Туган-Барановского, Н.Кондратьева,
С.Кузнеца и др.

Следует отметить, что идея цикличности как первоосновы мира витала в науке со времен Древней Греции и Древнего Китая.

Объектом исследования является рыночная экономика, проявление циклических колебаний в ее развитии. Предмет исследованиясоставляет цикличность: понятие, причины, типы.

Цель и задачи заключаются в исследовании цикличности рыночной экономики. Реализация поставленной цели обусловила постановку следующих задач:

- раскрыть содержание и понятие экономического роста;

- изучить факторы и типа роста;

- исследовать сущность цикла и его фазы;

- определить причины цикличности;

- изучить типы циклов;

- изучить глобальный финансовый кризис в России и Зарубежом;

**1 ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ**

**1.1 Экономический рост и способы его измерения**

Жизнь, как утверждали еще мыслители в древности, есть движение*.* И, подобно живой природе, экономическая жизнь общества также находится в постоянном движении, которое лроявляется во множестве постепенных количественных и качественных изменений. Эти изменения касаются не толь­ко производительных сил и производственных отношений, но и растущей продуктивности труда, способности его создавать все большее количество благ, полезных обществу и человеку экономический рост и означает поступательное движение экономики, её прогресс и развитие.

Но почему это происходит? Какие силы движут эконо­мическим прогрессом?

Глубинные причины поступательного развития эконо­мики кроются в сложных и противоречивых связях между общественным производством и конечным его предназначением - удовлетворять потребности человека, служить потреблению. Сами экономические потребности человека порождаются производством. Создавая новый продукт и возбуждая потребность в нем, производство формирует условия удовлетворения этих потребностей.

В свою очередь, удовлетворенная потребность и появ­ление новых диктует необходимость повторения производ­ства, наращивания и совершенствования его для насыщения новых потребностей. Растущие потребности общества вы­зывают к жизни "средства производства", которые способ­ны удовлетворять эти потребности. Три величайших откры­тия - умение добыть огонь, изобретение колеса и машины - стали теми предпосылками, которые всякий раз выводили человечество на новые рубежи развития, измеряемые как «эпоха»

Потребности общества растут и изменяются в качес­твенном отношении. Они растут, прежде всего, потому, что растет численность населения. Действительно, численность населения Земли от одной эпохи к другой увеличивается, чуть ли не в "геометрической прогрессии". Так, если в V - XV вв., которые относятся к аграрной эпохе, среднего­довые темпы прироста населения составляли 0,1%, то раз­витая аграрная эпоха (XV - XVII вв.) дает среднегодовые темпы прироста населения уже 0,2%, соответственно "тор­гмвый капитакизм" (XVIII в.) и промышлбнный капитализм" (XIX в.) характеризуются показателями в 0,4% и 0,9%.

В наше время, благодаря успесам медицины и здраво­охранения, победившим многие тяжкие болезни, во многих странах растет средняя продолжительность жизни и сохра­няется высокий уровень рождаемости (прежде всего это характерно для стран Азии и Африки). Вследствие этого численность населения Земли увеличивается с каждым го­дом: только за последние 40 лет численность населения увеличилась в два раза. Только за последнее десятилетие ежегодный прирост составил около 75 млн. человек. Это равно численности жителей Германии, что равнозначно ежегодному появлению на карте мира нового крупного государства.

Одновременно растут и становятся более разнообразны­мипотребности людей. Для современного человека уже недостаточно только есть, пить, одеваться, иметь жилище, хотя и сами требования к таким благам возрастают; сегодня человек в развитых странах нуждается в современ­ных средствах передвижения, общения, услугах по поддер­жанию и укреплению здоровья, образовании и професси­ональной подготовке, в полноценном и содержательном отдыхе и т.д. Эти объективные процессы, протекающие в жизни общества, наука объединяет в «закон возвышения потребностей».

Коль скоро численность людей растет, а потребности их возрастают, экономика должна обеспечивать непрерыв­ный прирост благ, необходимых для удовлетворения этих потребностей. История свидетельствует, что жизнеспособ­ность экономической системы определяется тем, в какой степени она может решить эту задачу.

Любой экономический процесс имеет «собственные» характеристики измерения; как же измерить экономический рост?

Экономический рост определяется: 1) как увеличение объема реального ВНП или ЧНП за некоторый промежуток времени или 2) как увеличение объема реального ВНП или ЧНП на душу населения за некоторый период времени, использоваться могут оба определения[20, с.315].

Экономический рост в масштабе всего общественного производства представлен увеличением годового объема производства товаров и услуг. Поэтому показателем, с помощью которого измеряется экономический рост, обычно выступает валовой национальный продукт(ВНП). Кроме того, для этих же целей используется динамика валового внутреннего продукта(ВВП). При этом в расчет принима­ются изменения только реального ВНП (или ВВП). Увели­чение ВНП за счет более высоких цен текущего периода, т.е. изменение номинального(в ценовом выражении) ВНП, не может рассматриваться как экономический рост. В самом деле, если в данном году никаких изменений в общем объеме конечной продукции не произошло, а цены выросли, например, в 4 раза, свидетельствовала бы такая ситуация об экономическом росте? Отрицательный ответ очевиден.

Экономический рост принято измерять как в абсолют­ных величинах, так и в относительных(в процентах к величине предшествующего периода). Например, если в данном году реальный ВНП составил 210 млн. рублей, а в предыдущем - 200, то в абсолютном выражении он вырос на 10 млн. руб. (или на 5%).

Реальный ВНП может увеличиваться, но может и умень­шаться. Нулевое значение сравниваемых величин ВНП означает отсутствие изменении в движении ВНП, следовательно, отсутствие экономического роста.

За определенный промежуток времени экономический рост измеряется "годовыми темпами роста".Для того чтобы определить годовой темп роста ВНП, из величины реального ВНП данного года необходимо вычесть величину реального ВНП предыдущего года и полученную разность соотнести с величиной реального ВНП предыдущего (т.е. сравниваемого) года, выразив результат в процентах. Выстраивая показатели, характеризующие темпы роста ВНП за ряд лет, можно выявить тенденцию,т.е. направление экономического развития*.* В сочетании с другими макроэко­номическими показателями такая информация служит ос­новой экономического анализа, необходимого для выработ­ки и принятия решении на государственном уровне, а также для проверки и контроля эффективности экономической политики правительства.

Очевидно, что результат различных темпов будет зависеть от веса каждого процента прироста, т.е. от объема исходного и сравниваемого уровней (например, при объеме реального ВНП в 4 трлн. рублей разница между темпами роста в 1% выразится суммой в 40 млрд. руб.) В течение ряда лет даже небольшие различия в темпах роста могут приобрести решающее значение. Согласно подсчетам эко­номистов, если две страны имеют на старте одинаковый объем ВНП, но разные темпы роста (допустим, страна А - 4% в год, а страна В - 2%), то последствия окажутся существенными (первая страна удвоит свой ВНП всего за 17,5 лет, в то время как для другой для этого потребуется 35 лет).

Для измерения экономического роста, особенно при сопоставлении на международном уровне, широко исполь­зуется и такой показатель, как "величина ВНП на душу населения" (и темпы его роста). Эти показатели обычно используются для характеристики уровня жизни и динами­ки благосостояния населения той или иной страны. При этом следует иметь в виду некоторую условность этих показателей в качестве индикаторов уровня жизни, их усредненность. Ведь между производством конечных благ и их потреблением, а именно последнее характеризует уровень жизни, лежит область их распределения*.* Вот почему экономисты нередко прибегают к сравнению ВНП с боль­шим пирогом, предназначенным для потребления. И чем больше "пирог" тем больше и аппетитнее должна быть его часть, которая приходится в среднем на каждого жителя страны. Однако какую именно долю этого пирога будут "есть" неимущие и бедные слои населения, зависит от системы распределительных отношений, существующих в данном обществе, еще конкретнее - от уровня дифферен­циации доходов в нем. Не исключено, что в результате распределения "испеченного" общими усилиями пирога бедные станут беднее, а богатые - богаче.

Не менее важным является и то, как используется ВНП:если все увеличивающаяся его доля потребляется непроиз­водительно (например, направляется на развитие военно-промышленного комплекса), то тем меньше его доля, пос­тупающая в непосредственное потребление населения. От­влечение значительной части ВНП (на нужды военной промышленности или содержание государственного аппа­рата) уменьшает возможности развития производства в соответствии с его естественным назначением.

При одинаковом объеме реального национального продукта его величина, приходящаяся на душу населения, будет зависеть от численности населенияданной страны. Так, ВНП Индии почти на 70% превосходит ВНП Швей­царии, однако по доле его, приходящейся на душу населе­ния, Индия отстает от Швейцарии более чем в 60 раз! Поэтому, если изменение ВНП использовать как обобщен­ный показатель жизненного уровня, необходимо учитывать изменения, происходящие в численности населения. Напри­мер, если реальный ВНП за год увеличился на 1,5%, но общая численность населения за этот период тоже выросла на 1,5%, то в среднем уровне жизни населения никаких изменений не произойдет. Повышение среднего уровня жизни вызывает лишь такое увеличение объема производства (ВНП), которое превышает рост населения.

Что касается темпов изменения этого показателя (ре­альный ВНП на душу населения), то при одинаковых темпах разница в жизненном уровне населения будет ста­новиться все большей и большей. Например: две страны -А и Б развиваются одинаковыми темпами (5% в год); но если в стране А ВНП на душу населения составляет 10 тыс.руб., а в стране Б - 500 руб., то 5%-ный прирост для первой означает прирост в 500 руб., а для второй - всего лишь в 25 руб. в год.

**1.2 Факторы и типы роста**

Нужно учитывать, что темпы экономического роста могут иметь нулевое или даже отрицательное значение. В течение нескольких последних лет в Республике Беларусь, как и в других странах СНГ, были отрицательные темпы развития экономики, т.е. производство валового национального про­дукта было ниже предыдущего года. Однако в настоящее вре­мя наметилась тенденция их стабилизации (прекращение па­дения) и некоторого повышения. Определение же оптималь­ных темпов экономического роста является сложной теорети­ческой и практической задачей, ибо темпы зависят от большо­го количества взаимосвязанных факторов, среди которых в современных условиях опредейяющее значение приобретают научно-технический прогресс, сбалансированная структура отраслей народного хозяйства и некоторые другие.

Выделяют следующие основные факторы экономическо­го роста:природные ресурсы (земля), количество и качество трудовых ресурсов, объем основного капитала (основ­ные фонды), системы управления производством, научно-технический прогресс (использование его достижений) [5, с.316]. Важное значение для темпов и масштабов экономического роста имеет наличие природных ресурсов. Отдельные страны за счет преимущественно этого фактора добились значительных успехов в экономическом росте (Ку­вейт, Саудовская Аравия, другие нефтедобывающие стра­ны). В то же время некоторые другие страны Африки и Юж­ной Америки, обладающие большими запасами природных ресурсов, отстают в экономическом развитии. И напротив, страны, не имеющие таких запасов, например, Япония, зина­мают передовые позиции в мире по экономическому росту. Поэтому главное — не только наличие богатых лриродных ресурсов, но и их эффективное использование.

Второй важнейший фактор экономического роста — труд, точнее — затраты труда. Определение их является сложной за­дачей. Так, нельзя в основу класть численность населения страны, ибо часть населения не работает постоянно (пенсионеры, студенты, военнослужащие) или временно (безработные). Поэ­тому наиболее точным показателем является количество отра­ботанных человеко-часов. На этот фактор (затраты труда) в свою очередь влияют свои факторы: темпы прироста населе­ния, уровень безработицы и квалификации работников и др.

Третий фактор — капитал (оборудование, здания и соо­ружения, товарные запасы). США и страны Западной Евро­пы накопили значительный капитал и поэтому темпы его рос­та намного ниже, чем в Южной Корее, Тайване, Бразилии и других странах, где процесс его накопления начался сравнительно недавно. Для экономического роста большое значение имеет капиталовооруженность, т.е. объем основного капита­ла, приходящегося на одного работника.

Четвертый, пожалуй, наиболее значимый в настоящее вре­мя фактор — это научно-технический прогресс, накопленный научный потенциал, внедрение его достижений в производ­ство. Научно-технический прогресс, представляющий собой качественные преобразования в науке, технике и производ­стве, повышает эффективность остальных факторов экономи­ческого роста, способствуя более рациональному использова­нию природных ресурсов и рабочей силы, повышению про­изводительности труда, увеличению капиталоотдачи (фондо­отдачи). Поэтому лидерство в экономическом росте сейчас принадлежит странам, активно использующим достижения НТП: Сингапуру, Тайваню, Южной Корее и др.

Эти четыре фактора на макроуровне позволяют увеличить совокупное предложение товаров и услуг и поэтому относятся к факторам предложения. Кроме того, есть факторы экономичес­кого роста со стороны совокупного спроса: повышение уровня совокупных расходов и оптимальное распределение ресурсов для их наиболее эффективного использования.

Мировая экономическая история знает два основных типа экономического роста. Во-первых,это экстенсивный тип. Его суть состоит в том, что увеличение национального продукта осуществляется за счет привлечения дополнительных фак­торов производства. Во-вторых, интенсивный экономичес­кий рост, который осуществляется за счет применения бо­лее совершенных факторов производства и технологии, т.е. за счет НТП. Результатом интенсификации может явиться не только увеличение объема продукции, но и повышение ее качества. Сегодня растет значимость информационного про­изводства.

Экономическая история не знает интенсивного или экстен­сивного типа экономического роста в чистом виде. Всегда име­ет место преимущественно интенсивный или экстенсивный эко­номический рост. Отнесение экономического роста к тому или иному типу осуществляется в зависимости от величины удель­ного веса прироста производства, полученного за счет каче­ственного или количественного изменения его факторов. В 60-70-х гг. прирост национального дохода СССР лишь на 20-30% обеспечивался за счет интенсивных факторов. Соответствую­щий показатель для развитых в промышленном отношении стран составлял более 50%[8,c.529].

Вместе с тем есть факторы, сдерживающие экономический рост. К ним относятся: охрана окружающей среды, труда и здоровья, требующие больших затрат, отвлекаемых, напри­мер, от вложения их в НТП, новые технологии и другие фак­торы, экономического роста; трудовые конфликты, забастов­ки, влекущие за собой недополучение национального продук­та; неблагоприятные погодные условия особенно влияющие на сельское хозяйство, добывающие и другие отрасли.

Определение "вклада" каждого фактора в слагаемые эко­номического роста является весьма сложной задачей. Решить се помогают методы математического анализа. В настоящее время существует много моделей экономического роста.Сре­ди них можно выделить несколько наиболее значимых.

1. Однофакторная или неокейнсианская модель. Ее авто­рами являются Р. Харрод и Е. Домар. Они критически пере­работали кейнсианскую теорию макроэкономического равно­весия и создали свою модель, в которой рост национального дохода определяется только накоплением капитала, а все ос­тальные факторы (увеличение занятости, степень использо­вания НТП, совершенствование организации производства) исключаются. Здесь определяющий фактор экономического роста и его темпов — рост инвестиций, который способствует росту национального дохода и производственных мощностей. Рост национального дохода способствует увеличению заня­тости. Рост же производственных мощностей не допускает не­догрузку предприятий и безработицу.

2. Многофакторная или неоклассическая модель. Она ос­нована на следующих посылках: а) стоимость продукции в на­циональной экономике создастся всеми факторами; б) каждый фактор вносит свой вклад в создание стоимости продукции и получает доход в соответствии с этим вкладом; в) факторы производства взаимозаменяемые; г) есть количественная зависи­мость между выпуском продукции и факторами, необходимы­ми для её производства. Наиболее широкую известность полу­чила модель производственной функции Кобба - Дугласа. Она имеет вид*: У = А \* К \*L*, где У — объем производства; *К* — капитал; *L* — труд *А —* коэффициент пропорцимналь­ности;,  — коэффициенты эластичности объема производ­ства по затратам труда и капитала. На основе статистических данных о динамике основного капитала (К)*,* отработанных че­ловеко-часов (L) и физическом объеме продукции обрабатыва­ющей промышленности США за1900 — 1922 гг. Кобб и Дуглас эмпирическим путем определили, что У = 1,01 • K*0,25* • L0,75 . Это значит, что увеличение затрат *К* на 1 % ведет к увеличению объема производства на 1 /4 или 0,25, а рост *L* на 1 % ведет к возрастанию объема производства на 3/4 или 0,75.

1. Модель межотраслевого баланса В. Леонтьева. Назва­на по имени американского ученого, русского по происхожде­нию, Василия Леонтьева. Он создал межотраслевой баланс « затраты — выпуск» в виде четырех квадрантов. В первом со­держатся слагаемые материальных издержек на производ­ство национального продукта. Во втором — конечная продук­ция, используемая на потребление, накопление, государ­ственные закупки и экспорт. В третьем — добавленная стои­мость в виде заработной платы, прибыли, процента, ренты. В четвертом — показатели перераспределения чистого нацио­нального продукта. По столбцам в этой таблице межотрасле­вых связей откладываются затраты (стоимость) для каждой отрасли, а по строкам — структура распределения продукции каждой отрасли. Эта модель позволяет определить взаимоза­висимость между различными отраслями экономики, взаи­мовлияние их капиталовложений, доходов, цен, объемов про­изводства, а также осуществить прогноз развития всех отрас­лей экономики в связи с предполагаемым ростом выпуска ка­кой-то группы продуктов или одного продукта.
2. Концепция "нулевого экономического роста". Появи­лась в 70-х гг. XX в. Разработчики этой концепции пришли к выводу, что существующие темпы экономического роста и технического прогресса неизбежно приведут к загрязнению окружающей среды, истощению природных ресурсов, голоду и т.д. Поэтому экономический рост должен целенаправленно сдерживаться. Оппоненты этой точки зрения приводят свои доводы. Во-зервых, экономический рост позволяет содер­жать такую инфраструктуру чтобы помогать бедным, престарелым, больным совершенствовать систему образования и повышать личные доходы. Во-вторых, загрязнение окружа­ющей среды — не следствие экономического роста, а резуль­тат неверной экономической политики. Поэтому, чтобы решить эту проблему нужно ввести законодательное ограничение или особые налоги за загрязмение.

**2 ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦИКЛЫ**

**2.1 Сущность цикла и его фазы**

 Экономика, подобно развитию мира, функционирует с определенными закономернкстями, одной из которых является периодичность подъемов и спадов в производстве. Данное явление получило название цикличностью экономического развития. Цикличность можно рассматривать как один из способов саморегулирования экономики. И хотя цикличность развития признается еще не всеми экономистами, эта проблема привлекает все большее внимание, как ученых, так и практиков.

Цикличность экономического развития — это непрерывные колебания рыночной экономики, когда рост производства сменяется спадом, повышение деловой активности — понижением.

Цикличность характеризуется периодическими взлетами и падениями рыночной конъюнктуры.

Периоды повышения экономической активности характе­ризуются преимущественно экстенсивным развитием, а пе­риоды понижения экономической активности — началом преимущественно интенсивного развития. Поэтому цикл яв­ляется постоянной динамической характеристикой рыноч­ной экономики, без него нет развития экономики. Экономи­ческий цикл — это форма движения и развития рыноч­ной экономики[20,c.199].

Экономический цикл и его фазы означают следующие один за другим подъемы и спады уровней экономичес­кой активности в течение нескольких лет. Отдельные экономические циклы существенно отличаются друг от друга по продолжительности и интенсивности; Тем не менее, все они имеют одни и те же фазы, которые по-разному именуются разными исследователями (см. приложение А). Пик цикла, или подъем,— это полная занятость и быстрый рост производства, уровень цен и заработной платы имеет тенденцию к повышению. Кризис,или спадпроизводства, — это перепроизводство товаров, резкое сокращение производства, падение цен, рост безработицы и падение уровня заработной платы, массовое банкротство предприятий и резкое повышение ставки процента. Затем возникает депрессия. Депрессияхарактеризуется тем, что прекращается падение производства и занятости, экономика, достигнув самого низкого уровня, начинает вновь «выбираться» со дна. Наконец, в фазе оживления уровень производства повышается, а занятость возрастает вплоть до полной занятости.

Основу экономического цикла составляют периодически возникающие экономические кризисы. Движение от одного экономического кризиса до начала другого есть эконо­мический цикл. С началом нового кризиса кончается один пе­риод развития и начинается новый. Без кризиса не было бы цикла, а периодическое повторение кризиса придает рыноч­ной экономике циклический характер.

Экономический кризис обнаруживает перенакопление капита­ла, которое выступает в трех формах: 1) перепроизводство товарного капитала (рост нереализованной продукции); 2) перенакопление производительного капитала (увеличение недогрузки производственных мощностей, рост безработицы); 3) перенакопление денежного капитала (увеличение количество денег, не вложенных в производство). Общим результатом перенакопления капитала становится рост издержек производства, падение цен и, следовательно, прибыли. Но экономический кризис обнаруживает не только предел, и импульс в развитии экономики, выполняя стимулирую­щую функцию. Во время кризиса возникают побудительные мотивы к сокращению издержек производства, увеличению прибыли, усиливается конкуренция. Экономический кризис приводит к моральному износу средств производства, не способных обеспечить прибыльное функционирование капитала. Он же создает стимулы для об­новления капитала на новой технической основе. Поэтому кризис дает начало преимущественно интенсивному развитию экономики.

Кризис — важнейший элемент механизма саморегулиро­вания рыночной экономики. Экономический цикл проникает всюду, он ощущается практически во всей экономике. Взаи­мосвязь элементов экономики почти никому не дает воз­можности избежать депрессии или инфляции. Однако сле­дует иметь в виду, что экономический цикл разными путя­ми и в разной степени влияет на отдельных индивидов и на отдельные секторы экономики.

Что касается производства и занятости, то обычно от спада больше всего страдают те отрасли промышленности, которые выпускают средства производства и потребительские товары длительного пользования. Особенно уязвима строительная промышленность. Производство и занятость в отраслях промышленности, выпускающих потребительские товары кратковременного пользования, обычно меньше реагируют на цикл. Отрасли промышленности и рабочие, связанные со строительством жилых домов и промышленных зданий, с тяжелым машиностроением, с производством сельскохозяйственных орудий, автомобилей, холодильников, газовой аппаратуры и тому подобных товаров, испытывают тяжелый удар. И напротив, отрасли промышленности, которые производят товары длительного пользования, в фазе подъема получают максимальные стимулы для развития. Эти примеры, убедительно показывают уязвимость этих отраслей промышленности от циклически колебаний.

Когда наступает спад и семейный бюджет приходится сокращать, прежде всего, рушатся планы на приобретение товаров длительного пользования, таких, как бытовая техника иавтомобили. Люди не покупают новые модели. По-другому дело обстоит с пищевыми продуктами и одеждой, т.е. потребительскими товарами кратковременного пользования. Семья должна есть и одеваться. Эти покупки нельзя надолго откла­дывать. Правда, в какой-то степени количество этих покупок будет уменьшаться и, конечно, ухудшаться их качество, но не в той мере, как с товарами длительного пользования.

Большинство отраслей промышленности, производящих инвестиционные товары и товары длительного пользования, отличаются высокой концентрацией, когда на рынке господст­вует сравнительно небольшое количество крупных фирм. Вследствие этого такие фирмы обладают достаточной монопольной властью, чтобы в течение определенного периода противодействовать понижению цен, ограмичивая выпуск продукции из-за падения спроса. Поэтому уменьшение спроса оказывает воздействие главным образом на производство и занытость. Обрарную картину мы набкюдаем в отраслях промышленности, выпускающих товары кратковременного пользо­вания («мягкие товары), Эти отрасли в большинстве своем до­вольно конкурентоспособные и характеризуются низкой концейтрацией. Они не могут противодействовать повышению цен, и падение спроса больше отражается на ценах, чем на уровне производства. В общем, виде можно сказать, что отрасли промышгенности с высокой степенью концентрации В общем, виде можно сказать, что отрасли промышленности с высокой степенью концентрации испытывают резкое падение производства и относительно скором падение цен, а в то же время значительное падение цен и относительно небольшое снижение объема продукции наблюдается в отраслях с низкой концентрацией. Переход к расширению производства и к его обновлению не может произойти в один момент. Поэтому на смену кризиса приходит фаза депрессии. В кризисе создаются условия для интенсификации экономики. В ходе депрессии эти условия закрепляются, и начинается период интенсивности развития, который охватывает всю следующую фазу — оживление. В конце фазы оживления стимулы обновления исчерпывают себя. И следующая фаза цикла — подъем — снова начинается экстенсивное развитие[20,c.199-203]

**2.2 Причины цикличности**

Несмотря на обилие работ по проблеме цикличности, до сих пор нет единой концепции по поводу причин существования этого феномена:

Экстернальные теории объясняют экономиче­ский цикл внешними причинами: возникновением пятен на солнце, которые ведут к неурожаю и общему экономическому спаду (У.Джевонс, В.Вернадский); войнами, революциями и дру­гими политическими потрясениями; освоением новых террито­рий и связанной с этим миграцией населения, колебаниями численности населения земного шара; мощными прорывами в технологии, позволяющими кардинальным образом изменить струк­туру общественного производства. Основателем этого направления принято считать английского экономиста У. С. Джевонса (1835—0882 гг.), который связал экойомический цикл с 11-лет­ним циклом солнечной активности. В 70-е годы XIX в. Джевонс опубликовал ряд работ, в которых исследовал влияние солнечных пятен на урожайнмсть, на цены на зерно и на торговый цикл. Однако Джевонс связывал цикличность солнечной активности преимущественно с сельским хозяйством и торговлей. Последователи У Джевонса распространили действие солнечного цикла на всю экономику. Так, Х. С. Джевонс (сын) связал солнечный цикл с колебаниями занятости, а X. М. Мор разработал общую экономическую теорию солнечной цикличности [9. с.338].

В 1987 г. молодой япойский экономист Симанака Юдзи исследовал цикли­ческое развитие Японии с 1885 по 1984 гг. Он пришел к мнению, что за это время произошло девять 11-летних солнечных циклов, которые совпали с циклами Жуглара. Симанака считает также, что цикл Кузнеца равен двум солнечным циклам (22 года) цикл Кондратьева — пяти солнечным циклам (55 лет).

Теория Троцкого и современных «неомарксистов». В 1921 г. независимо от Кондратьева Л. Троцкий выдвинул собственную теорию длинных волн. Он считал, что длинные волны являются историческими периодами ускорения и за­медления развития капитализма, и выделил 5 разновременных периодов: с 1781 по 1921 гг, причем длинные волны якобы не имманентны экономической систе­ме, а вызываются экзогенными нецикличными факторами: обострением и ос­лаблением классовой борьбы. Среди современных экономистов, последователей Л. Троцкого, можно отметить Э. Мандела, автора монографии «Длинные волны капиталистического развития» (1980г.) [9, с. 338].

Одна из главных причин циклического развития экономики кроется в противоречии между спросом и предложением.

Это противоречие проявляется в следующем. Каждый кризис созревает в фазах оживления и подъема. Это фазы устойчивого расширения производст­ва. В этот период увеличивается занятость и растет совокупный потребитель­ский спрос. Рост потребительского спроса побуждает предпринимателей расширять производственные мощности и увеличивать инвестиции. Такое раз­витие продолжается до тех пор, пока темпы роста производства не начинают опережать темпы роста платежеспособного спроса. Когда это происходит, то наступает перепроизводство товаров, а вместе с ним и экономический кризис.

«Слишком много произвели, чтобы потребить».Наступает пе­риод вынужденной распродажи избыточных товаров, что неизбеж­но вызывает падение цен, рост безработицы и уменьшение прибыли. Возникает объективная потребность замены старого оборудования на новое, способное обеспечить прибыльное функционирование ка­питала. Кризис дает толчок для новых массовых инвестиций, застав­ляет всех предпринимателей применять новую технику. Обновле­ние капитала является материальной основой периодичности кри­зисов и продолжительности цикла. Это так называемые внутрен­ние, или интернальные, причины экономического цикла [19, с.134].

Также существуют теории, объясняющие возможность циклических колебаний на основе случайных процессов (Е. Слуцкий). Это дало основу для разработки современных схоластических теорий конъюнктуры, построенных на основе использования фактора различных шоков, предугадать появление которых невозможно (Р. Фриш, Р. Лукас). Разрабатывались также концепции, в основе которых факторов политических беспорядков (Дж. Акерман) или факторов политического избирательного цикла (Б. Фрей, В. Нордхауз) [8, с. 270].

Большинство современных экономистов стоит на позици­ях синтезирования, или комбинирования, экстернальных и интернальных теорий. Объясняя большие циклы, они прида­ют решающее значение колебаниям инвестиций. Исходной причиной этих непостоянных и изменчивых колебаний явля­ются такие внешние факторы, как: 1) технические нововведения; 2) динамика роста населения и 3) открытие новых территорий. К этим внешним факторам можно присоединять внутренние факторы, которые ведут к тому, что исходные изменения в инвестициях расширяются, принимая характер кумулятивного процесса. Рабочие, занятые в отраслях, со­здающих капитальные блага, расходуют часть своих новых доходов на потребительские товары, тем самым, побуждая фирмы обращаться к банкам и рынку ценных бумаг за новы­ми кредитами. Это делает предпринимателей оптимистичны­ми и способствует осуществлению новых инвестиционных программ.

Инвестиции могут быть как следствием, так и причиной экономического цикла. Однако есть и другие точки зрения на причины экономических циклов.

Чисто монетарная теория. Суть чисто монетарной тео­рии заключается в следующем: экономический цикл есть результат изменения денежного потока. Деньги — это единственная и достаточная причина изменения экономичес­кой активности, чередования процветания и депрессии. Когда денежный поток (сумма потребительских расходов) увеличи­вается, торговля становится оживленной, производство рас­ширяется, цены растут. И наоборот, когда спрос уменьшается, торговля ослабевает, производство сокращается, цены падают.

Денежный поток расширяется и сокращается вместе с фаза­ми подъема и спада экономического цикла. Отсюда следует, что количество денег (М) соответственно увеличивается и уменьшается.

Неденежные факторы, такие, как землетрясения, войны, забастовки и т.д., могут вызвать общее ухудшение экономиче­ской ситуации или чрезмерное развитие отдельных отраслей (в случае войны — оборонной промышленности) и частичную де­прессию в других отраслях (в случае неурожая — в сельском хозяйстве). Но общая депрессия в смысле фазы экономического Цикла, т.е. такое положение, при котором неиспользован­ные ресурсы и безработица имеют всеобщий характер, с пози­ций чисто монетарной теории, не может быть вызвана неденежными факторами.

Денежный поток изменяется в результате изменения количества денег: сокращение количества денег — прямая дефля­ция — оказывает угнетающее воздействие на экономическую активность, а увеличение количества денег, или инфляция, оказывает стимулирующее воздействие.

Стабилизация денежного потока дело нелегкое, так как денежно-кредитной системе присуща неустойчивость. В современ­ной экономике кредитные деньги являются средством платежа. Средства обращения состоят главным образом из кредитных денег, а деньги как законное платежное средство играют лишь вспомогательную роль. Именно банковская система создает кре­дит и регулирует его объем. Средством регулирования является учетная ставка и купля-продажа ценных бумаг на открытом рынке. Способностью расширять кредит обладает, конечно, не каждый отдельный банк, а вся банковская система в целом.

Фаза подъема экономического цикла вызывается расшире­нием кредита и длится до тех пор, пока это расширение про­должается или, по крайней мере, до тех пор, пока не начинает­ся его сокращение. Причиной расширения кредита является то, что банки облегчают условия предоставления ссуд своим клиентам.

Основным инструментом расширения кредита является снижение учетной ставки. Снижение учетной ставки побужда­ет оптовых торговцев увеличивать товарные запасы. Они уве­личивают заказы производителям товаров. Расширение про­изводства, в свою очередь, ведет к возрастанию доходов и рас­ходов потребителей. Это приводит к увеличению спроса на то­вары вообще, что влечет за собой сокращение товарных запа­сов в торговле. В результате следуют новые заказы, увеличе­ние производственной деятельности, затем рост доходов потре­бителей, их расходов и вновь уменьшение товарных запасов. Устанавливается кумулятивное расширение экономической деятельности. Дальнейшего поощрения со стороны банков уже не требуется. Наоборот, банки должны теперь быть достаточно осмотрительны и не допускать, чтобы процесс расширения ак­тивности вышел из-под контроля и переродился в бурную ин­фляцию. Они должны круто повысить норму процента, так как незначительное повышение процента не сможет удержать кого-либо от получения новых ссуд. Необходимо сделать так чтобы процесс расширения приобрел инерцию.

Процесс сокращения деловой активности является не менее кумулятивным, чем процесс ее расширения. Все факторы, которые способствовали подъему, теперь действуют в обратном правлении, снижая деловую активность. Движение по нисходящей спирали является негативной копией движения по исходящей спирали. Поэтому нет нужды повторять детали.

Чтобы депрессия перешла в оживление, достаточно расши­рения кредита. Таково чисто монетарное толкование экономи­ческого цикла. Утверждение о том, что причина кризиса все­гда кроется в кредитно-денежной сфере и что процветание можно было бы неограниченно продолжить, а депрессию — предотвратить, конечно, подвергается сомнению большинст­вом экономистов.

В этой связи рассмотрим другие теории цикла. Теория недопотребления. Сущность теории недопотреб­ления, или чрезмерных сбережений, в следующем:

1) сбережения могут привести к депрессии, так как сбереженные средства не используются для инвестирования;

2)сбережения ведут к сокращению спроса на потребительские товары, так как сберегаемые деньги не расходуются на потребление.

Таким образом: а) может образоваться излишек сбережений над новыми инвестициями, и этот излишек будет увеличивать­ся при каждом дополнительном акте сбережения; б) спрос на потребительские товары сократится, их предложение увели­чится, и цены на них, вероятнее всего, понизятся.

Сторонники теории недопотребления придают важное зна­чение рынку потребительских товаров, так как считают, что пока благополучно на рынке потребительских товаров, эконо­мической системе не угрожает кризис. Но есть и другая теория, которая делает акцент на рынок товаров производствен­ного назначения. Рассмотрим ее.

Теория перенакопления. Суть теории перенакопления в том, что отрасли, изготавливающие товары производственного назначения, подвержены воздействию экономи­мого цикла гораздо сильнее, чем отрасли, производя­щие потребительские товары. Во время подъема выпуск товаров производственного назначения растет, а во время спада - сокращается более резко, чем производство потребительских товаров кратковременного пользования. Потребительские товары длительного пользования (дома, автомобили) занимают особое положение, приближающее их к капитальным товарам.

Согласно данной теории причиной кризиса является реальная диспропорция в структуре производства, а не просто нехватка денег, вызываемая недостаточностью банковских резервов.

Таким образом, согласно теории перенакопления экономический цикл не представляет собой явление чисто денежного характера. Но это не значит, что деньги не могут играть роль решающего фактора, вызывающего цикл и являющегося причиной периодически возникающей реальной диспропорции. Некоторые представители теории перенакопления рассматривают денежные факторы в качестве движущих сил, которые и приводят к нарушению равновесия. Другие счита­ют, что определенная денежная система является обусловли­вающим фактором, который сам по себе не может нарушить равновесие, но служит инструментом, с помощью которого оказывают свое воздействие активные силы неденежного ха­рактера.

В этой связи появились монетарная и немонетарная теории перенакопления.

Ценный вклад монетарной теории перенакопления состоит: 1) в анализе диспропорций структуры производства, вызывае­мых расширением кредита в период фазы процветания; 2) в толковании кризиса как следствия этих диспропорций.

Таким образом, данная теория считает, что причинами пе­риодического перенакопления и нарушения равновесия во многом служат денежные факторы.

Немонетарная теория перенакопления подчеркивает значе­ние неденежных факторов: технологических изменений, ново­введений и открытий. Различие между этими теориями неве­лико: они незаметно переходят одна в другую.

«Психологические» теории**.** Наряду с экономическими теориями все большее место занимают «психологические» теории. К авторам этих теорий относятся Кейнс, Митчелл, Робертсон, Репке, Хаек. По их мнению, оптимизм и пессимизм есть факторы, способствующие расширению и сокращению деловой активности наряду с такими объективными экономическими факторами, как норма процента, денежный поток и т.д. которые пытаются доказать, что оптимизм и пессимизм предпринимателей полностью зависят от политики банков. Люди настроены оптимистически до тех пор, пока расширяется кредит, и, следовательно, происходит рост спроса, но когда кредит сокращается и спрос ослабевает, они становятся песси­мистами.

«Психологические» теории пытаются проанализиро­вать обстоятельства, которые зависят, скажем, от склон­ности к потреблению, сбережениям, инвестированию и т.д., и которые, в свою очередь, влияют на экономичес­кое развитие. «Психологические» теории не имеют самостоя­тельного значения, они совместимы с другими теориями эко­номического цикла и экономического роста[20,с.207-210].

**2.3Типы циклов**

Современной общественной науке известны более 1380 типов цикличности. В приложении Б отмечены шесть наиболее часто упоминаемых; экономика опериру­ет по преимуществу четырьмя первыми из них.

Циклы Жуглара.Раньше всего экономическая наука выделила цикл 7-12 лет, который впоследствии получил имя Жуглара. Впрочем, этот цикл имеет и другие названия: «бизнес-цикл», «промышленный цикл», «средний цикл», «большой цикл». Первый промышленный кризис разразился в Англии в 1825 г., когда машинное производство заняло господствующее положение в ме­таллургии, машиностроении и других ведущих отраслях. Кризис 1836 г. возник сначала в Англии, а затем распространился и на США. Кризис 1847-1848 гг., разразившийся в США и ряде европейских стран, по существу, был первым ми­ровым промышленным кризисом. За ним последовали кризисы 1857 и 1866 гг.. Если в XIX в. промышленный цикл со­ставлял 10-12 лет, то в XX в. его продолжительность сократилась до 7-9 и ме­нее лет: в 1882, 1890, 1900, 1907 гг. Самое разрушительное действие на эконо­мику оказали экономические кризисы 1920-1921, 1929-1933, 1937-1938 гг. Среди них выделяется «великая депрессия» 1929-1933 гг., отличавшаяся особо глубоким и длительным падением производства.

После второй мировой войны промышленные кризисы происходили в 1948-1949, 1953-1954, 1957-1958, 1960-1961, 1969-1970, 1973-1974, 1981-1982 гг., при­чем самым разрушительным был кризис середины 70-х годов.

Цикл 7-12 лет был назван именем К. Жуглара(1819—1905 гг.) за его большой вклад в изучение природы промышленных колебаний во Франции, Великобри­тании и США на основе фундаментального анализа колебания ставок процента и цен. Как оказалось, эти колебания совпали с циклами инвестиций, которые, в свою очередь, инициировали изменения ВНП, инфляции и занятости. К приме­ру, Шумпетер (1939 г.) выделил 11 циклов Жуглара за период с 1787 по 1932 гг.

Циклы Китчина(циклы запасов). Китчин (1926 *г.)* сосредоточил свое внима­ние на исследовании коротких волн длиной от 2 до 4 лет на основе изучения финансовых счетов и продажных цен.

Циклы Кузнеца***.***В 1930-е годы в США появились исследования так называе­мого «строительного цикла». Дж. Риггольмен, В. Ньюмен и некоторые другие аналитики построили первые статистические индексы совокупного годового объема жилищного строительства и обнаружили в них следующие друг за дру­гом длительные интервалы быстрого роста и глубоких спадов или застоя. Тогда и появился термин «строительный цикл», определяющий эти двадцатилетние колебания. В 1946 г. С. Кузнец пришел к выводу, что показатели национального дохода, потребительских расходов, валовых инвестиций в оборудование произ­водственного назначения, а также в здания и сооружения обнаруживают взаи­мосвязанные двадцатилетние колебания. При этом он отметил, что в строитель­стве эти колебания обладают самой большой относительной амплитудой [9, с. 334-335].

После выхода в свет работы Кузнеца термин «строительный цикл» практи­чески перестал употребляться, уступив место термину «длинные колебания» (long swings), в отличие от «длинных волн» Кондратьева (long waves). В 1955 г. В. Льюис и П.О. Лири в качестве признания заслуг американского исследовате­ля предложили термин «цикл Кузнеца», который и стал вскоре общепринятым.

Существенный вклад в развитие теории 20-летних колебаний Кузнеца внес английский экономист Р. Мэттьюз. Он предпринял попытку теоретического анализа трех компонент экономического цикла (3-4-, 10- и 20-летний) с единых позиций. Мэттьюз считал, что каждая из этих компонент связана с динамикой соответствующей категории инвестиций (инвестиции в материально-товарные запасы, инвестиции в производственное оборудование, инвестиции в жилищное строительство). В результате механизм каждой из компонент цикла оказывался по существу однотипным. Различия в периодах колебаний между ними Мэттьюз связывал со специфическими особенностями соответствующих категорий инвес­тиций.

В 1968 г. американский ученый М. Абрамовиц описал ядро механизма 20-летних колебаний, или «цепочку мультипликативно-акселераторного конту­ра», которая «генерирует» 20-летние колебания: доход —иммирация - жилищное строительство — совокупный спрос — доход (рост ВНП или товарной массы сти­мулирует приток населения и рождаемость, это ведет к ускорению инвестиций, в том числе и в жилищное строительство, затем происходит обратный процесс).

Циклы Кондратьева***.***Первые попытки в области создания теории длинных волн были предприняты на заре XX в. А. Гельфандом (Парвусом), Я. ван Гельдереном и С. де Вольфом. Однако наибольший вклад внес русский ученый Н. Д. Кондратьев (1892—1938 гг.), который опубликовал несколько основопо­лагающих работ в данной области. Он изложил результаты своих статисти­ческих экономических исследований, касающихся динамики индексов товар­ных цен, процентных ставок, ренты, заработной платы, производства важнейших видов продукции и т. д. для ряда развитых стран за отдельные периоды в пределах временного интервала с 1770 по 1926 гг.

Начало «большого» подъема Кондратьев связывал с массовым внедрением в производство новых технологий, с вовлечением новых стран в мировое хозяй­ство, с изменениями объемов добычи золота. При этом общая картина подъема описывалась следующим образом: внедрение технических нововведений идет параллельно с расширением инвестиционного процесса, который, в свою оче­редь, стимулирует производство и спрос, способствующие росту цен. В этот пе­риод безработица уменьшается, заработная плата, и производительность труда растут. Эти процессы затрагивают всю экономику, изменяют стиль жизни лю­дей. В начальный период дополнительные импульсы экономическому росту могут дать локальные войны. По мере развития циклического подъема войны становятся более разрушительными. Многие крупные социальные потрясения приходятся на конец «большого» подъема, а также на нижнюю точку цикла.

Свидетельством того, что экономика приближается к верхней точке большого цикла, являются начинающиеся на фоне изобилия недостаток отдельных товаров, сдвиги в структуре распределения доходов, рост издержек производства, замедле­ние роста прибылей и т. д. Возникает ситуация, известная теперь как стагфляция.

Существуют различные объяснения причин исчерпания энергии подъема. Одни видят причину в заметном увеличении нормы потребления, другие — в из­менении покупательной способности денег, третьи достижение «пика» связыва­ют с жизненным циклом продуктов и отраслей, создание которых явилось след­ствием крупных нововведений прошлых лет.

За каждым «большим» подъемом следует довольно короткий период, когда экономика как бы готовится к предстоящему длительному спаду, но в то же вре­мя сохраняется видимость процветания: люди по-прежнему полны надежд, лег­ко берут в долг. Поскольку реальная ситуация уже не та, происходит нагромож­дение задолженности, которое в любой момент грозит крахом. Это с неизбежностью и происходит, причем импульс может исходить от незначитель­ного события. Накопившиеся ранее противоречия выходят наружу: обнаружи­вается избыток производственных мощностей, происходят массовые ликвида­ции предприятий, растет безработица, цены падают. Кондратьев особенно подчеркивал депрессивное состояние сельского хозяйства как одно из главных препятствий длительного спада.

Подъем первого большого цикла Кондратьев связывал с промышленной ре­волюцией в Англии, второго — с развитием железнодорожного транспорта, третьего — с внедрением электроэнергии, телефона и радио, четвертого — с ав­томобилестроением. Пятый цикл современные исследователи связывают с раз­витием электроники, генной инженерии, микропроцессорами [21, с. 374 -376].

С точки зрения структуры экономики различают также аграрные и другие отраслевые кризисы, которые охватывают не всю экономическую систему, а лишь отдельные отрасли: сельское хозяйство, энергетику, тяжелую промышлен­ность и т. п. Структурные кризисы могут проявляться как в виде относительно­го недопроизводства, так и относительного перепроизводства, сопровождать общий промышленный цикл или не совпадать с ним. Крупнейший структурный кризис имел место в 1973-1975 гг., когда Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК),резко подняв цены на нефть, усугубила начавшийся в 1974 г. экономи­ческий кризис структурным энергетическим и сырьевым.

Аграрные кризисы, как правило, вызываются сочетанием природных факто­ров, упущениями в организации труда, технической отсталостью, несовершен­ными системами землепользования и землевладения и т. п. Аграрные кризисы отличаются продолжительностью и ацикличностью.

**3 ГЛОБАЛЬНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС В РОССИИ И ЗАРУБЕЖОМ.**

Мировой финансовый кризис, перешедший в острую фазу в середи­не сентября, ожидался давно. Как предсказывал, Кондратьев сейчас длится пятая вола, и мы вступаем в период понижающей стадии ее развития. Но вместе с тем, как и большинство кризисов, нынешний оказался довольно неожиданным. Об этом свидетельствуют и очевидная неготовность американских финансовых властей к преодоле­нию кризиса, и запаздывание с принятием каких-либо мер, и экстренный характер подготовки законопроектов, властям воз­можность действовать в экстраординарной предоставляющих ситуации. Скорость развития кризиса в США осенью текущего года, а также та быстрота, с какой он поражал европейские страны и крупнейшие банки, подтвердили реаль­ность финансовой глобализации. В такой ситуации было бы странно, если бы российская экономика осталась вовсе не затронутой волнами кризиса. И нет никаких сомне­ний, что именно события в США стали тем триггером, который запустил цепочку кризисных явлений на российском финансовом рынке.

Стало уже общепринятым говорить, что нынешний кризис возник из-за нестандартных ипотечных кредитов. Нестандартные ипотечные кредиты существуют в Америке давно, и это означает лишь то, что кредит выдавался заемщику, который не мог предоставить все требуемые банком документы или его финансо­вое положение не позволяло с уверенностью ожидать добросовестного исполнения им своих обязательств. Изначально объем таких кредитов был относительно невелик, в 2001 г. их выдали на 190 млрд. долл., что составило 8,6% общего объема ипотечных кредитов. Однако в 2005 г. объем этих кредитов достиг уже 625 млрд. долл., или 20% общего объема выданных ипотечных кредитов.

Этот рост обеспечивался согласованным участием нескольких групп игроков. Ипотечные брокеры, которые и принимали решение о выдаче кредитов, получали комиссию от объема выдаваемых кредитов и объясняли клиентам, что получение таких кредитов им ничем не грозит. Напротив, они стали намеренно снижать объем требований к клиентам и предъявляемой ими документации, сокращать объем первоначального взноса или договариваться с банками о том, что те будут кредитовать покупателей недвижимости для первоначального взноса.

Ипотечные банки, выкупая кредиты у брокеров, отнюдь не наме­ревались держать кредиты на своем балансе (видимо, хорошо зная их качество), а, научившись «упаковывать», активно продавали такие кредиты в виде производных ценных бумаг.

Это дало возмож­ность банкам существенно уменьшить объем принимаемых на себя рисков, перекладывая их на покупателей таких ценных бумаг. Вскоре «на помощь» ипотечным банкам пришли инвестбанки, надзор за которыми не предусматривал того контроля и оценки рисков, которые существуют для коммерческих банков.

Инвестбанки придумали технологию нарезки кредитов «солом­кой и кубиком», что позволяло им на основе построенных математических моделей доказывать клиентам: если взять много плохих активов и выкинуть из этого набора самые плохие, то оставшиеся будут довольно хорошими. В данном случае «хорошими» называют активы с инвестиционным рейтингом (вплоть до ААА), которые могли бы покупаться самым широким кругом инвесторов, включая пенсионные фонды, центральные банки и т. д.

Здесь следует сказать, что все эти события разворачивались на фоне сформировавшегося на американском рынке недвижимости устойчивого восходящего тренда, позволяющего рассчитывать на быстрый и легкий заработок. В такой ситуации традиционно имел рейтинг ААА (в него инвестировали прак­тически все самые консервативные инвесторы, включая Центральный банк России), американские власти фактически национализировали эти компании, предоставив им 200 млрд. долларов. Через несколько дней после этого рухнул инвестбанк Lehman Brothers, не найдя покупателя. Другой крупный инвестбанк — Merrill Lunch, являясь консультантом Lehman Brothers на переговорах с покупателями, как-то неожиданно осознал, что из роли консультанта ему нужно срочно превращаться в объект поглощения, и продался Bank of America. И практически одновременно с этим крупнейшая страховая компания в мире — AIG начала терять доверие кредиторов и оказалась на грани банкротства, от которого ееспасла опять-таки лишь фактическая национализация.

В качестве главной угрозы, с которой сегодня пытаются бороться финансовые власти западного мира, выступает угроза резкого кредитного сжатия для всей мировой экономики. За время кризиса мировая банковская система потеряла значительную часть своего капи­тала. Совокупные потери банков в мире на сегодняшний день составили свыше 800 млрд. долл. компенсировать же эти потери за счет привле­чения нового капитала удалось лишь наполовину[17, с25-31].

После затяжных дискуссий и попыток противостоять кризису в одиночку лидеры стран, входящих в Европейский союз*,* договорились о согласованных принципах и действиях по преодолению кризиса в бан­ковском секторе Европы. Главный рецепт Америки — вливание средств в капитал банковской системы — был принят и в Европе.

Вместе с тем несомненно, что кризис в меньшей степени затро­нул европейские банки, чем американские. Остаться в стороне они не могли: американские банки через секьюритизацию переложили риски нестандартных ипотечных кредитов на широчайший круг инвесторов, а европейские банки выступили одними из крупнейших покупателей этих ценных бумаг. Отсюда убытки. Однако система ипотечного кредитования в Европе принципиально отличается от американской тем, что в Европе должник отвечает перед кредитором всем своим имуществом, а не только перво­начальным взносом. Да и выдача нестандартных ипотечных кредитов не имела в Европе того масштаба, как в Америке.

Бесспорно, кризис на западных финансовых рынках явился толчком к развитию кризисного процесса в России, однако представляется, что причины российского кризиса иные, нежели кризиса в финансовом секторе США.

Сегодня - можно констатировать, что финансовый кризис в России реализуется в трех основных плоскостях: потеря части капитала банковской системой и возможное кредитное сжатие; падение цен на нефть и связанное с этим «охлаждение» российской экономики; перегружен­ность российской экономики краткосрочными внешними займами при невозможности их рефинансирования.

Рассмотрим их последовательно. Угроза кредитного сжатия*.* За период с 1 августа по 25 октября 2008 г., если судить по индексу РТС, котировки российских акций упали почти в 4 раза (549 пунктов против 1996). Российские банки практи­чески не понесли потерь от ипотечных ценных бумаг, которые они не приобретали как низко-доходные, а все западные финансовые институты, напротив, считали их высокодоходными, и для них потери банковской системы от падения фондового рынка оказались весьма значительными.

Острой проблемой для российских банков может стать не возврат полученных кредитов российскими заемщиками, что потребует от банков повышения уровня рисков и резервирования на покрытие воз­можных убытков. Это означает, что банки должны будут размещать большую долю своих активов в наименее рисковые инструменты за счет сокращения вложений с более высоким уровнем риска, то есть сокращения того же самого кредитного портфеля.

«Охлаждение» российской экономики.Российская экономика в последние годы демонстрирует все признаки «голландской болез­ни». Рост реального обменного курса национальной валюты за счет увеличения объемов экспорта одних отраслей оказывает негативное воздействие на другие отрасли и на экономику в целом. Следствием «голландской болезни» является переток производственных ресурсов из промышленности в сырьевой сектор, а также сектор услуг. Кроме того, укрепление национальной валюты усиливает приток капитала в страну, что «разогревает» потребительский спрос, однако негативный результат укрепления валюты в том, что ускоряется инфляция.

В качестве еще одного доказательства может служить тот факт, что практически 2/3 прироста ВВП в первом полугодии 2008 г. было получено в секторах, непосредственно связанных либо с благоприят­ной внешнеэкономической конъюнктурой (импорт и сырьевой экс­порт), либо *в* секторах, развитие которых опиралось на интенсивные заимствования (финансовая деятельность, строительство и операции с недвижимостью).

Такая структура экономики и источников ее роста означает, что радикальное изменение внешнеэкономической конъюнктуры (падение сырьевых цен и спроса насырьевые товары) и фактическое закрытие мировых рынков капитала, в том числе и для российских заемщиков, могут привести к чрезвычайно «жесткой посадке» российской экономи­ки**.**

Кризис внешнего долга. Со всей очевидностью Россия столкнулась с кризисом корпоративного внешнего долга. Это определит многие макроэкономические тенденции на ближайший период. Совокупный внешний долг российских банков и компаний на конец третьего квартала 2008 г. превысил 510 млрд. долл., изкоторых около 200 млрд. являются кратко срочными, то есть подлежащим погашению до конца 2009 г.

Если мировые кредитные рынки не откроются вновь для россий­ских заемщиков, то погашение внешнего долга будет осуществляться за счет либо «поедания» накопленных национальных сбережений (не важно, будут ли это валютные резервы Центрального банка, средства Резервного фонда или Фонда национального благосостояния, находя­щихся под управлением Минфина), либо существенного повышения нормы внутренних сбережений и сокращения уровня текущего потреб­ления.

На мой взгляд, меньше всего шансов сохранить высокие темпы экономического роста. Структура современной российской экономики, о чем говорилось выше, не содержит тех «очагов роста», на которые мож­но было бы возложить надежды в кризисный период. Доминирующее положение конъюнктурных отраслей и резкое ухудшение внешней конъ­юнктуры сырьевых цен и финансовых рынков делает практически неиз­бежным резкое замедление экономического роста в России, а возможно, и переход в состояние рецессии.

Более высока вероятность того, что антикризисные действия рос­сийских властей, которые во многом оборачиваются интенсивным нара­щиванием рублевой ликвидности в экономике, не будучи достаточными, для поддержания темпов роста, окажут сильное дестабилизирующее влияние на два оставшихся параметра — инфляцию и курс рубля. Хотя теоретически снижение темпов роста должно сдерживать инфляцию, представляется, что в сложившихся в России условиях инфляция в значительной мере подпитывается ожиданиями, которые еще в пред­кризисный период сформировали растущий ценовой тренд.

Думается, что в такой обстановке наиболее рациональной целью для российских властей могло бы стать решительное снижение инфляции до уровня, считающегося в современной экономике нормальным — 3% в год. Достижение этой цели может, с одной стороны, еще больше сни­зить темпы экономического роста, хотя их снижение и так объективно неизбежно, с другой *—* кардинально оздоровить экономику, сделать для населения привлекательными долгосрочные сбережения, а инвестицион­ные планы предприятий — реалистичными и обоснованными.

Понятно, что в условиях текущего кризиса, во-первых, нельзя надеяться на сохранение сложившейся модели развития экономики, а лю­бые попытки сделать это будут лишь усугублять кризисные процессы. Во-вторых, российский финансовый кризис образца 2008 года с высокой вероятностью будет носить затяжной характер, и необходимыми, но не достаточными условиями его завершения станут преодоление кризиса мировой финансовой системы, и выход мировой экономики из состояния рецессии. Достаточными для преодоления кризиса могут стать только действия российских властей, которые должны опираться на тщательный и беспристрастный анализ ситуации и аккуратный выбор мер экономичес­кой политики, которые будут реализовываться в это непростое время[17, с.26-35].

**ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

Экономический рост - это не плавный, равномерно совер­шающийся подъём. В движении общественного производства есть годы, когда рост общего объема производства происходит очень быстро, в другие годы - медленнее, иногда происходит даже спад.

Экономический рост определяется: 1) как увеличение объема реального ВНП или ЧНП за некоторый промежуток времени или 2) как увеличение объема реального ВНП или ЧНП на душу населения за некоторый период времени, использоваться могут оба определения.

Выделяют следующие основные факторы экономическо­го роста:природные ресурсы (земля), количество и качество трудовых ресурсов, объем основного капитала (основ­ные фонды), системы управления производством, научно-технический прогресс (использование его достижений)

Экономика, подобно развитию мира, функционирует с определенными закономерностями, одной из которых является периодичность подъемов и спадов в производстве. Данное явление получило название цикличностью экономического развития. Цикличность можно рассматривать как один из способов саморегулирования экономики.

Цикличность экономического развития — это непрерывные колебания рыночной экономики, когда рост производства сменяется спадом, повышение деловой активности — понижением.

Экономический цикл и его фазы означают следующие один за другим подъемы и спады уровней экономичес­кой активности в течение нескольких лет. Отдельные экономические циклы существенно отличаются друг от друга по продолжительности и интенсивности; Тем не менее, все они имеют одни и те же фазы, которые по-разному именуются разными исследователями (см. приложение А). Пик цикла, или подъем,— это полная занятость и быстрый рост производства, уровень цен и заработной платы имеет тенденцию к повышению. Кризис,или спадпроизводства, — это перепроизводство товаров, резкое сокращение производства, падение цен, рост безработицы и падение уровня заработной платы, массовое банкротство предприятий и резкое повышение ставки процента. Затем возникает депрессия. Депрессияхарактеризуется тем, что прекращается падение производства и занятости, экономика, достигнув самого низкого уровня, начинает вновь «выбираться» со дна. Наконец, в фазе оживления уровень производства повышается, а занятость возрастает вплоть до полной занятости.

Основу экономического цикла составляют периодически возникающие экономические кризисы. Движение от одного экономического кризиса до начала другого есть эконо­мический цикл.

Экономический кризис обнаруживает перенакопление капита­ла, которое выступает в трех формах: 1) перепроизводство товарного капитала (рост нереализованной продукции); 2) перенакопление производительного капитала (увеличение недогрузки производственных мощностей, рост безработицы); 3) перенакопление денежного капитала (увеличение количество денег, не вложенных в производство).

Несмотря на обилие работ по проблеме цикличности, до сих пор нет единой концепции по поводу причин существования этого феномена:

Экстернальные теории объясняют экономиче­ский цикл внешними причинами: возникновением пятен на солнце, которые ведут к неурожаю и общему экономическому спаду (У.Джевонс, В.Вернадский).

Одна из главных причин циклического развития экономики кроется в противоречии между спросом и предложением.

Также существуют теории, объясняющие возможность циклических колебаний на основе случайных процессов (Е. Слуцкий).

Большинство современных экономистов стоит на позици­ях синтезирования, или комбинирования, экстернальных и интернальных теорий. Объясняя большие циклы, они прида­ют решающее значение колебаниям инвестиций. Исходной причиной этих непостоянных и изменчивых колебаний явля­ются такие внешние факторы, как: 1) технические нововведения; 2) динамика роста населения и 3) открытие новых территорий.

Чисто монетарная теория. Суть чисто монетарной тео­рии заключается в следующем: экономический цикл есть результат изменения денежного потока.

Теория недопотребления. Сущность теории недопотреб­ления, или чрезмерных сбережений, в следующем:

1) сбережения могут привести к депрессии, так как сбереженные средства не используются для инвестирования;

2)сбережения ведут к сокращению спроса на потребительские товары, так как сберегаемые деньги не расходуются на потребление.

Теория перенакопления. Суть теории перенакопления в том, что отрасли, изготавливающие товары производственного назначения, подвержены воздействию экономи­мого цикла гораздо сильнее, чем отрасли, производя­щие потребительские товары.

Появились монетарная и немонетарная теории перенакопления.

Ценный вклад монетарной теории перенакопления состоит: 1) в анализе диспропорций структуры производства, вызывае­мых расширением кредита в период фазы процветания; 2) в толковании кризиса как следствия этих диспропорций.

Немонетарная теория перенакопления подчеркивает значе­ние неденежных факторов: технологических изменений, ново­введений и открытий. Различие между этими теориями неве­лико: они незаметно переходят одна в другую.

 «Психологические» теории**.** По их мнению, оптимизм и пессимизм есть факторы, способствующие расширению и сокращению деловой активности наряду с такими объективными экономическими факторами, как норма процента, денежный поток и т. д.

Современной общественной науке известны более 1380 типов цикличности.

Циклы Жуглара.Раньше всего экономическая наука выделила цикл 7-12 лет. Причины видел в изменениях, которые происходят в денежно – кредитной системе.

Циклы Китчина(циклы запасов). Китчин (1926 *г.)* сосредоточил свое внима­ние на исследовании коротких волн длиной от 2 до 4 лет на основе изучения финансовых счетов и продажных цен.

Циклы Кузнеца***.*** Он пришел к выводу, что показатели национального дохода, потребительских расходов, валовых инвестиций в оборудование произ­водственного назначения, а также в здания и сооружения обнаруживают взаи­мосвязанные двадцатилетние колебания. При этом он отметил, что в строитель­стве эти колебания обладают самой большой относительной амплитудой.

Большие волны Кондратьева. Начало «большого» подъема Кондратьев связывал с массовым внедрением в производство новых технологий, с вовлечением новых стран в мировое хозяй­ство, с изменениями объемов добычи золота. При этом общая картина подъема описывалась следующим образом: внедрение технических нововведений идет параллельно с расширением инвестиционного процесса, который, в свою оче­редь, стимулирует производство и спрос, способствующие росту цен. В этот пе­риод безработица уменьшается, заработная плата, и производительность труда растут. В начальный период дополнительные импульсы экономическому росту могут дать локальные войны. По мере развития циклического подъема войны становятся более разрушительными. Многие крупные социальные потрясения приходятся на конец «большого» подъема, а также на нижнюю точку цикла.

Свидетельством того, что экономика приближается к верхней точке большого цикла, являются начинающиеся на фоне изобилия недостаток отдельных товаров, сдвиги в структуре распределения доходов, рост издержек производства, замедле­ние роста прибылей и т. д. Возникает ситуация, известная теперь как стагфляция.

Существуют различные объяснения причин исчерпания энергии подъема. Одни видят причину в заметном увеличении нормы потребления, другие — в из­менении покупательной способности денег, третьи достижение «пика» связыва­ют с жизненным циклом продуктов и отраслей, создание которых явилось след­ствием крупных нововведений прошлых лет.

За каждым «большим» подъемом следует довольно короткий период, когда экономика как бы готовится к предстоящему длительному спаду, но в то же вре­мя сохраняется видимость процветания: люди по-прежнему полны надежд, лег­ко берут в долг. Поскольку реальная ситуация уже не та, происходит нагромож­дение задолженности, которое в любой момент грозит крахом. Это с неизбежностью и происходит, причем импульс может исходить от незначитель­ного события. Накопившиеся ранее противоречия выходят наружу: обнаружи­вается избыток производственных мощностей, происходят массовые ликвида­ции предприятий, растет безработица, цены падают. Кондратьев особенно подчеркивал депрессивное состояние сельского хозяйства как одно из главных препятствий длительного спада.

Мировой финансовый кризис, перешедший в острую фазу в середи­не сентября, ожидался давно. Как предсказывал, Кондратьев сейчас длится пятая вола, и мы вступаем в период понижающей стадии ее развития. Но вместе с тем, как и большинство кризисов, нынешний оказался довольно неожиданным.

Стало уже общепринятым говорить, что нынешний кризис возник из-за нестандартных ипотечных кредитов. Нестандартные ипотечные кредиты существуют в Америке давно, и это означает лишь то, что кредит выдавался заемщику, который не мог предоставить все требуемые банком документы или его финансо­вое положение не позволяло с уверенностью ожидать добросовестного исполнения им своих обязательств.

В качестве главной угрозы, с которой сегодня пытаются бороться финансовые власти западного мира, выступает угроза резкого кредитного сжатия для всей мировой экономики. За время кризиса мировая банковская система потеряла значительную часть своего капи­тала. Совокупные потери банков в мире на сегодняшний день составили свыше 800 млрд. долл. компенсировать же эти потери за счет привле­чения нового капитала удалось лишь наполовину.

После затяжных дискуссий и попыток противостоять кризису в одиночку лидеры стран, входящих в Европейский союз*,* договорились о согласованных принципах и действиях по преодолению кризиса в бан­ковском секторе Европы. Главный рецепт Америки — вливание средств в капитал банковской системы — был принят и в Европе.

Сегодня - можно констатировать, что финансовый кризис в России реализуется в трех основных плоскостях: потеря части капитала банковской системой и возможное кредитное сжатие; падение цен на нефть и связанное с этим «охлаждение» российской экономики; перегружен­ность российской экономики краткосрочными внешними займами при невозможности их рефинансирования.

Рассмотрим их последовательно. Угроза кредитного сжатия*.* За период с 1 августа по 25 октября 2008 г., если судить по индексу РТС, котировки российских акций упали почти в 4 раза (549 пунктов против 1996). Российские банки практи­чески не понесли потерь от ипотечных ценных бумаг, которые они не приобретали как низко-доходные, а все западные финансовые институты, напротив, считали их высокодоходными, и для них потери банковской системы от падения фондового рынка оказались весьма значительными.

«Охлаждение» российской экономики.Российская экономика в последние годы демонстрирует все признаки «голландской болез­ни». Рост реального обменного курса национальной валюты за счет увеличения объемов экспорта одних отраслей оказывает негативное воздействие на другие отрасли и на экономику в целом. Следствием «голландской болезни» является переток производственных ресурсов из промышленности в сырьевой сектор, а также сектор услуг. Кроме того, укрепление национальной валюты усиливает приток капитала в страну, что «разогревает» потребительский спрос, однако негативный результат укрепления валюты в том, что ускоряется инфляция.

Кризис внешнего долга. Со всей очевидностью Россия столкнулась с кризисом корпоративного внешнего долга. Это определит многие макроэкономические тенденции на ближайший период. Совокупный внешний долг российских банков и компаний на конец третьего квартала 2008 г. превысил 510 млрд. долл., изкоторых около 200 млрд. являются кратко срочными, то есть подлежащим погашению до конца 2009 г.

Более высока вероятность того, что антикризисные действия рос­сийских властей, которые во многом оборачиваются интенсивным нара­щиванием рублевой ликвидности в экономике, не будучи достаточными, для поддержания темпов роста, окажут сильное дестабилизирующее влияние на два оставшихся параметра — инфляцию и курс рубля.

Думается, что в такой обстановке наиболее рациональной целью для российских властей могло бы стать решительное снижение инфляции до уровня, считающегося в современной экономике нормальным — 3% в год. Достижение этой цели может, с одной стороны, еще больше сни­зить темпы экономического роста, хотя их снижение и так объективно неизбежно, с другой *—* кардинально оздоровить экономику, сделать для населения привлекательными долгосрочные сбережения, а инвестицион­ные планы предприятий — реалистичными и обоснованными.

Понятно, что в условиях текущего кризиса, во-первых, нельзя надеяться на сохранение сложившейся модели развития экономики, а лю­бые попытки сделать это будут лишь усугублять кризисные процессы. Во-вторых, российский финансовый кризис образца 2008 года с высокой вероятностью будет носить затяжной характер, и необходимыми, но не достаточными условиями его завершения станут преодоление кризиса мировой финансовой системы, и выход мировой экономики из состояния рецессии. Достаточными для преодоления кризиса могут стать только действия российских властей, которые должны опираться на тщательный и беспристрастный анализ ситуации и аккуратный выбор мер экономичес­кой политики, которые будут реализовываться в это непростое время.

**СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ**

1. Агапова Т. А., Серегина С. Ф. Макроэкономика: Учебник/ Под общей ред. д. э. н., проф. А. В. Сидоровича; МГУ им. М. В. Ломоносова. – 5 – е изд., перераб. и доп. – М.: Дело и сервис, 2002. – 448с.
2. Бекетов Н. В. Цикличность развития экономической системы и инновационные отношения в конкурентной среде/Н. В. Бекетов//Экономический анализ: теория и практика. – 2008. - №2. – С. 10 – 16.
3. Борисов Е.Ф. Основы экономической теории: Учебник/Е. Ф. Борисов – 2 - е изд. – М.: Высшая школа, 2002. – 240с.
4. Бункина М. К. Макроэкономика: Учебник/М. К. Бункина, В. А., Семенов. – М.:ДИС, 1997. – 320с.
5. Бурлачков В. Денежно – кредитная политика и глобальный финансовый кризис: вопросы методологии и уроки для России/В. Бурлачков//Экономический анализ: теория и практика. – 2008. - №2. – С.38 – 50.
6. Войтов А. Г. Экономика. Общий курс: Учебник./А. Г Войтов– 3 – е изд., переб. – М.: Маркетинг, 1999. – 429с.
7. Гальперин В. М. Макроэкономика: Учебник./Общ. ред. Л. С. Тарасевича. – СПб.: Экономическая школа, 1994. – 398с.
8. Грязнова А. Г. Экономическая теория: Учеб. Пособие для вузов/ А. Г Грязнова, В. М. Соколинский. – 2 – е изд. Перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2006. – 462с.
9. Добрынин А. И. Экономическая теория: Учебник/ А. И Добрынин, Л. С. Тарасевич. – 3 – е изд., перераб. и доп. – М.: ВЛАДОС, 2005. – 591с.
10. Зоидов К. Х. К проблеме исследования циклических процессов в советской и переходной российской экономике/К. Х. Зоидов//Экономическая наука современной России. – 2007. - №4. – С. 7 – 21.
11. Зоидов К. Х. К проблеме исследования циклических процессов в советской и переходной российской экономике/К. Х. Зоидов//Экономическая наука современной России. – 2008. - №1. – С. 35 – 47.
12. Зубко Н. М. Экономическая теория: Учебник/ Н. М. Зубко. – М.: НТЦ АПИ, 1998. – 492с.
13. Иохин В. Л. Экономическая теория: Учебник/ В. Л. Иохин. – М.: Юрист, 2000. – 862с.
14. Камаев В. Д. Экономическая теория: Учебник для студ. высш. учеб. заведений/В. Д Камаев. – 7 – е изд., перераб. И доп. – М.: ВЛАДОС, 2001. – 640с.
15. Майе П. Экономический рост/ пер. с фр. – М.: РАМАКС, 1996. – 134с.
16. Мостовая Е. Б. Основы экономической теории: Курс лекций/Е. Б. Мостовая. – М.: ИНФРА – М, 1997. – 496с.
17. Мухамедов В. А. Российский фондовый рынок и международные биржевые кризисы/В. А. Мухаммедов //Экономический анализ: теория и практика. – 2008. - №2. – С. 17 – 37.
18. Николаева И. П. Экономическая теория: Учебник/И. П. Николаева. – М.: Проспект, 2000. – 448с.
19. Носова С. С. Экономическая теория: Краткий курс/С. С. Носова. – М.: ВЛАДОС, 2001. – 288.
20. Носова С. С. Экономическая теория: Учебник МО РФ/С. С. Носова. – М.: ВЛАДОС, 2000. – 520с.
21. Селищев А. С. Макроэкономика: Учебник для вузов/А. И. Леусский. – СПб.: Питер, 2000. – 448с.
22. Шараев Ю. В. Теория экономического роста: Учебное пособие для вузов доп. МО РФ/Ю. В. Шараев. – М.: ГУВШЭ, 2006. – 254с.

**Приложение А**

**Экономический цикл. Изображены 4 фазы экономического цикла.**



**ПРИЛОЖЕНИЕ Б**

 **Основные типы циклов**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Тип** | **Длина цикла** | **Главные особенности** |
| Китчина | 2-4 года | Величина запасов колебания ВНП, инфляции, занятости, товарные циклы |
| Жуглара | 7-12 лет | Инвестиционный цикл колебания ВНП, инфляции и занятости. |
| Кузнеца | 16-25 лет | ДоходИммиграцияЖилищное строительство совкуп. спрос доход |
| Кондратьева | 40-60 лет | Технический прогресс, структурные изменения |
| Форрестера | 200 лет | Энергия и материалы |
| Тоффлера | 1000-2000 лет | Развитие цивилизаций |