МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ

ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ

КУРГАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

КАФЕДРА «ЭКОНОМИКА И МАРКЕТИНГ»

РАСЧЕТ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ПРЕДПРИЯТИЯ

(ВАРИАНТ №13)

Выполнила

Студентка группы Э-273

Прокопьева Алёна Владимировна

Проверил

Паклина Людмила Александровна

КУРГАН, 2008

ВВЕДЕНИЕ

Целью курсового проекта «Расчет основных показателей деятельности предприятия» является закрепление знаний, полученных по дисциплине «Экономика предприятия», приобретение навыков организации управленческой деятельности.

Курсовой проект состоит из двух разделов:

Раздел 1. Расчет основных показателей деятельности предприятия.

Раздел 2. Оценка и прогнозирование последствий изменения рыночных условий.

При оформлении курсового проекта необходимо руководствоваться правилами оформления курсовых и дипломных проектов.

Выполненный проект представляется кафедру в установленный срок.

РАЗДЕЛ 1. РАСЧЕТ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.

Эти расчеты основаны на исходных данных и дополнительных материалах. Студент должен выполнить следующие задания по обоснованию объема выпуска продукции:

1. Дать краткую характеристику продукции, на выпуске которой будет специализироваться предприятие.
2. На основании исходных данных определить полную себестоимость единицы каждого вида продукции.
3. Выполнить расчеты объема выпускаемой продукции в зависимости от существующего на рынке спроса, уровня себестоимости. Предложить до трех вариантов цены на каждый вид продукции.
4. Обосновать производственную программу предприятия, обеспечивающую получение максимальной прибыли, исходя из расчетных вариантов цены.
5. Определить основные экономические показатели создаваемого предприятия по производству и реализации товаров народного потребления.

ПОРЯДОК ВЫПОЛНЕНИЯ РАСЧЕТОВ

* 1. Краткая характеристика продукции

Мотокультиватор «Гном»

Технические данные

1) производительность труда, га/час 0,02

2) эксплуатационный расход топлива, кг/час 0,9

3) ширина захвата, мм 350-650

4) диаметр фрезы, мм 360

5) масса, кг 50

6) габаритные размеры, мм

длина 1100-1500

ширина 350-650

высота 640-1200

7) двигатель двухтактный,

карбюраторный

8) модель 2СД-М2

9) мощность, кВт (л.с.) 2,2(3)

Комплект поставки:

1) мотокультиватор 1 шт. в обрешетке

2) фреза 4 шт. в обрешетке

3) руль 1 шт. в обрешетке

4) насос АН 2-02-00 1 шт.

5) всасывающий трубопровод 1 шт.

Назначение

Используется для обработки легких почв и как насосный агрегат для полива водой садово-огородных участков.

Прицеп к легковым автомобилям

Технические данные

1) грузоподъёмность, кг 380

2) масса, кг 170

3) максимальная скорость автопоезда, км/час 90

4) габаритные размеры, мм

длина 3060-+25

ширина 1760-+15

высота 220-+10

5) колея колес прицепа, мм 1505-+30

6) объем кузова,м3 0,55

с надставленными бортами 1,10

с бортами и тентом 1,67

7) число колес 2

8) шины камерные, диа-

гональные или

радиальные

9) максимальная длина перевозимого груза, м 5,5

Комплект поставки:

1) прицеп 1 шт.

2) дуга тента 4 шт.

3) тент 1 шт.

4) кантик тента 1 шт.

5) борт надставной длинный 2 шт.

6) борт надставной короткий 2 шт.

7) скоба замыкающая 4 шт.

8) упор противооткатный 2 шт.

9) шпилька для установки колес 2 шт.

10) чехол 1 шт.

Назначение

Предназначен для перевозки грузов.

Варианты заданий представлены в таблице 1.1

Таблица 1.1 – Варианты заданий по выполнению курсового проекта

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| №  вар. | Материальные затраты на единицу продукции, руб. | | Трудоемкость изделия,  н-час. | |
| мотокультиватор | прицеп | мотокультиватор | прицеп |
| 13 | 5853 | 6410 | 15,0 | 21,0 |

Исходные данные для всех вариантов:

Средняя часовая тарифная ставка 50 р.

Премия и добавки 30%

Поясной коэффициент 15%

Отчисления на социальные нужды (ЕСН) 26% от суммы основной и дополнительной заработной платы.

Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования 100%

Цеховые расходы – 50% от основной заработной платы производственных рабочих.

Общезаводские расходы – 50% от основной заработной платы производственных рабочих.

Внепроизводственные расходы – 1% от производственной себестоимости.

Доходы от внереализованных операций:

1. от долевого участия в деятельности других предприятий 46500 р.
2. доходы по ценным бумагам 13200 р.
3. прибыль от посреднических операций и сделок 90400 р.
4. доходы, полученные в виде санкций 14850 р.

Расходы от внереализованных операций – 20550 р.

Прибыль от прочей деятельности – 4350 р.

Прибыль, направляемая на финансирование

капитальных вложений – 545150 р.

Капитальные вложения на природоохранные

мероприятия – 7800 р.

Взносы на благотворительные цели – 16000 р.

Затраты на содержание объектов социальной

Инфраструктуры предприятия – 138100 р.

Доходы и расходы от внереализованных операций, прибыль от прочей деятельности и льготы по налогу на прибыль распределяются по двум изделиям.

* 1. Расчет себестоимости единицы продукции

Калькуляция себестоимости продукции составляется по следующим статьям затрат (таблица 1.2).

Таблица 1.2 – Калькуляция себестоимости единицы продукции, руб.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Статьи расходов | Мотокультиватор | Прицеп |
| 1 Основные материалы, покупные полуфабрикаты, комплектующие изделия (материальные затраты)  2 Основная заработная плата производственных рабочих  3 Дополнительная заработная плата производственных рабочих  4 Отчисления на социальные нужды (ЕСН)  5 Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования  6 Цеховые расходы  7 Общезаводские расходы | 5853  1121,25  224,25  349,83  1121,25  560,63  560,63  9790,84  97,90  9888,75 | 6410  1569,75  313,95  489,76  1569,75  784,87  784,87  11922,95  119,23  12042,18 |
| 8 Производственная себестоимость  9 Внереализованные расходы |
| 10 полная себестоимость |

* + 1. Расчет заработной платы

В статью «Основная заработная плата производственных рабочих» включается:

1) оплата за выполнение операций и работ по изготовлению товарной продукции по нормам и расценкам;

2) заработная плата производственных рабочих – повременщиков, непосредственно занятых в производственном процессе;

3) выплаты стимулирующего характера по системным положениям: премии за производственные результаты, в том числе вознаграждение по итогам работы за год, надбавки за профессиональное мастерство, высокие достижения в труде и т.д.;

4) выплаты компенсирующего характера, связанные с режимом работы и условиями труда, в том числе: надбавки и доплаты за работу в многосменном режиме, за совмещение профессий, расширение зон обслуживания, за работу в тяжелых, вредных, особо вредных условиях труда и т.д.;

5) единовременные вознаграждения за выслугу лет;

6) выплаты, обусловленные районным регулированием оплаты труда.

Затраты по основной заработной платы на единицу j-го вида продукции рассчитываются прямым путем по формуле:

Сз.о j = t j Cз.ч Кпр Кп ,

где t j - трудоемкость j-го изделия, н/ч;

Сз.ч  - средняя часовая тарифная ставка, руб;

Кпр - коэффициент, учитывающий премии и надбавки 1,3;

Кп - поясной коэффициент 1,15.

Мотокультиватор:

Сз.о j = 15 \* 50 \* 1,3 \* 1,15 = 1121,25 р.

Прицеп:

Сз.о j  = 21 \* 50 \* 1,3 \* 1,15 = 1569,75 р.

В статью «Дополнительная заработная плата производственных рабочих» включаются выплаты непроработанное на производстве время:

1) оплата очередных и дополнительных отпусков;

2) оплата учебных отпусков и т.д.

Дополнительная заработная плата производственных рабочих рассчитывается, исходя из их основной заработной платы и средней нормы дополнительной платы по формуле:

Сз.д j = Сз.о j Кд.з. ,

где Кд.з. – коэффициент, учитывающий дополнительную заработную плату, 0,2.

Мотокультиватор:

Сз.д j = 1121,25 \* 0,2 = 224,25 р.

Прицеп:

Сз.д j = 1569,75 \* 0,2 = 313,95 р.

* + 1. Расчет отчислений на социальные нужды

В статье «Отчисления на социальные нужды» отражаются обязательные отчисления органам государственного социального страхования, пенсионного фонда занятости и медицинского страхования.

Отчисления на социальные нужды начисляются на сумму основной и дополнительной заработной платы. Расчет выполняется по формуле:

Ссj = (Сз.о j + Сз.д j) Кс ,

где Кс – коэффициент, учитывающий отчисления на социальные нужды, составляет 0,26.

Мотокультиватор:

Ссj = (1121,25 + 224,25) \* 0,26 = 349,83 р.

Прицеп:

Ссj = (1569,75 + 313,95) \* 0,26 = 489,762 р.

Косвенные расходы, расходы на содержание и эксплуатацию оборудования, цеховые и общезаводские расходы связаны с производством всех видов продукции, вследствие чего их трудно отнести непосредственно на себестоимость конкретного изделия, распределяются между изделиями пропорционально основной заработной плате производственных рабочих.

* + 1. Расчет расходов на содержание и эксплуатацию оборудования

Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования на единицу j-го вида продукции рассчитывается по формуле:

С o j = С з. о j Ко ,

где Ко – коэффициент, учитывающий расходы на содержание и эксплуатацию оборудования.

Мотокультиватор:

С о j = 1121,25 \* 1 = 1121,25 р.

Прицеп:

С о j = 1569,75 \* 1 = 1569,75 р.

* + 1. Расчет цеховых расходов

Цеховые расходы на единицу j-го вида продукции определяются аналогично по формуле:

С ц j = C з. о j Кц ,

где Кц – коэффициент, учитывающий цеховые расходы.

Мотокультиватор:

С ц j = 1121,25 \* 0,5 = 560,63 р.

Прицеп:

С ц j = 1569,75 \* 0,5 = 784,87 р.

* + 1. Расчет общепроизводственных расходов

С з. j = C з. о j Кз ,

где Кз – коэффициент, учитывающий общезаводские расходы.

Мотокультиватор:

С з j = 1121,25 \* 0,5 = 560,63 р.

Прицеп:

С з j = 1569,75 \* 0,5 = 784,87 р.

* + 1. Расчет производственной и полной себестоимости продукции

Производственная себестоимость единицы j-го вида изделий рассчитывается по формуле:

С пр j = См j + Cз.оj + C з.дj + Ссj + Соj + Сцj + Сзj

где С мj – материальные затраты на единицу j-го вида продукции.

Мотокультиватор:

С пр j = 5853 + 1121,25 + 224,25 + 349,83 + 1121,25 + 560,63 + 560,63 = 9790,84 Прицеп:

С пр j = 6410 + 1569,75 + 313,95 + 489,76 + 1569,75 + 784,87 + 784,87 = 11922,95 Полная себестоимость единицы j-го вида изделий:

Cj = Спрj + Cвj

где Cвj  - внепроизводственные расходы на единицу j-го вида продукции, 1 % от производственной себестоимости.

Мотокультиватор:

Cj = 9790,84 + 9790,84 \* 0,01 = 9888,75 р.

Прицеп:

Cj = 11922,95 + 11922,95 \* 0,01 = 12042,18 р.

1.3 Система налогообложения предприятия

Налоговая система – это совокупность налогов, сборов, пошлин и других платежей, взимаемых в установленном порядке. Налог – это обязательный взнос в бюджет, осуществляемый плательщиками в соответствии с законодательными актами. Налоги делятся на федеральные и налоги субъектов федерации и местные. Ввиду большого количества налогов и разных баз их отчислений в данном курсовом проекте предусмотрено ограничиться расчетом налога на добавленную стоимость (НДС) и налога на прибыль.

1.3.1 Ставки налога на прибыль и НДС

Размер ставок, объекты налогообложения, плательщики устанавливаются законодательными актами Российской Федерации и взимаются на всей территории. Органы государственной власти всех уровней не вправе вводить дополнительные налоги и обязательные отчисления, не предусмотренные законодательством РФ, повышать ставки установленных платежей.

Ставки налога на прибыль предприятий составляют 24%. Объектом налогообложения является валовая прибыль, расчет которой представлен на рисунке 1. Льготы по налогу на прибыль и расчет налогооблагаемой прибыли представлены на рисунке 2.

Выручка от реализации продукции

НДС

Издержки производства

Прибыль от реализации

убытки от внереализован-ных операции

убытки от прочей реализации

прибыль от реализации основных фондов и иного имущества предприятия

доходы от внереализованных операции

прибыль от прочей реализации

Валовая прибыль

Льготы

Прибыль к налогообложению

Налог на прибыль

Чистая прибыль

Фонд потребления

Фонд накопления

Резервный фонд

Нераспределенная чистая прибыль предприятия

Рисунок 1 – Алгоритм расчета прибыли

Валовая прибыль

Льготы:

1 прибыль, направленная на техперевооружение производства;

2 прибыль, направленная на природоохранные мероприятия в размере 30% от капитальных вложений;

3 затраты предприятия на содержание социально-культурной сферы, находящейся на его балансе;

4 взносы на благотворительные цели, в экологические и оздоровительные фонды (не более 3% облагаемой прибыли);

5 дополнительные льготы для предприятий со средне-списочной численностью работающих до 100 чел. в промышленности и строительстве;

а) исключительная прибыль, направленная на строительство, реконструкцию;

б) в первые два года не уплачиваются налог на прибыль предприятия по производству и переработке сельскохозяйственной продукции, товаров народного потребления, производству стройматериалов.

Налогооблагаемая прибыль

Рисунок 2 – Определение прибыли к налогообложению

НДС взимается в размере:

- 10% по продовольственным товарам кроме подакцизных, товарам для детей по перечню Правительства РФ;

- 18% по остальным товарам, включая подакцизные продовольственные товары.

Объектом налогообложения является добавленная стоимость, определяемая как разница между стоимостью реализованных товаров, работ и услуг и стоимостью материальных затрат, отнесенных на издержки производства.

1.3.2 Порядок формирования и распределения прибыли предприятия

Финансовым результатом деятельности предприятия является прибыль.

Чистая прибыль, остающаяся в распоряжение предприятия, идет в фонд потребления, фонд накопления, резервный фонд. Нераспределенная прибыль идет на выплату дивидендов учредителям, на увеличение резервного фонда, уставного капитала, фондов потребления и накопления.

Резервный фонд создается для покрытия кредиторской задолженности на случай прекращения деятельности предприятия в размере не более 25% от уставного капитала и не более 50% от налогооблагаемой прибыли.

РАЗДЕЛ 2. ОЦЕНКА И ПРОГНОЗИРАВАНИЕ ПОСЛЕДСТВИЙ ИЗМЕНЕНИЯ РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЙ

2.1 Определение уравнений спроса и предложения

Чтобы осуществить анализ и прогнозирование последствий изменения рыночных условий, необходимо построить кривые спроса и предложения. Возможно, использовать линейные кривые, которые являются аппроксимацией более сложных кривых.

По каждому виду товара имеются следующие исходные данные, полученные в результате маркетинговых исследований.

Уравнения линейных зависимостей записываются следующим образом:

Предложение: Q = a0 + a1P (2.1)

Спрос: Q = b0 – b1P (2.2)

Необходимо подобрать значения констант а0, а1, b0, b1.

Этот подбор осуществляются в два этапа.

Таблица 2.1 – Характеристика продукции на рынке

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Равновесная цена на рынке, руб. | Равновесное количество на рынке, шт. | Эластичность предложения от цены для данного товара | Эластичность спроса от цены для данного товара |
| Обозначение | Р\* | Q\* | Es | Ed |
| Автомобильный прицеп | 14300 | 1000 | 1,4 | -0,7 |
| М/к «Гном» | 11100 | 2300 | 1,6 | -0,8 |

Первый этап. Эластичность предложения или спроса от цены может быть записана как:

Е = (P/Q) (∆Q/∆P), (2.3)

где ∆Q/∆P – изменение в требуемом или предлагаемом количестве в результате

небольшого изменения цены.

Для линейной зависимости отношение ∆Q/∆P является постоянной величиной. Из уравнений (2.1) и (2.2) видно, что для предложения ∆Q/∆P = а1 и для спроса ∆Q/∆P = -b1.

Теперь нужно подставить эти величины вместо Q/P в формуле эластичности:

Предложение: Es = a1 (P\*/Q\*) (2.4)

Спрос: Ed = b1 (P\*/Q\*) (2.5)

Подставив данные из табл. 2.1 в (2.4) и (2.5), можно вычислить а1 и b1.

Мотокультиватор:

а1 = 1,6 / (11100/2300) = 0,331532

b1 = -0,8 / (11100/2300) = -0,165766

Прицеп:

а1 = 1,4 / (14300/1000) = 0,09702

b1 = -0,7 / (14300/1000) = 0,048951

Второй этап. Вычисление значения а0, b0, а1, b1 однозначно определяют кривые спроса и предложения.

При выполнении курсового проекта слушатель должен вычислить коэффициенты, записать уравнения кривых спроса и предложения (2.1) и (2.2), подставив в них значения данных коэффициентов для м/к «Гном» и автомобильного прицепа, построить по ним графики при нескольких вариантах цен (как минимум два). Полученные уравнения будут использоваться в имитационной модели «Выбор ценовой политики».

Мотокультиватор:

Qd = 4187 – 0,165766 \* P

Qs = -1363 + 0,331532 \* P

Прицеп:

Qd = 1715 – (- 0,048951) \* P

Qs = -430 + 0,097902 \* P

Мотокультиватор:

Спрос:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Q | 2300 | 2264 |
| P | 11100 | 11600 |

Предложение:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Q | 2317 | 2482 |
| P | 11100 | 11600 |

P

Q

Рисунок 3 – График спроса и предложения мотокультиватора

Прицеп:

Спрос:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Q | 1000 | 985 |
| P | 14300 | 14900 |

Предложение:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Q | 969 | 1028 |
| P | 14300 | 14900 |

P

Q

Рисунок 4 – График спроса и предложения прицепа

2.2 Использование имитационной модели «Выбор ценовой политики» для прогнозирования рыночных условий

Для прогнозирования рыночных условий используется имитационная модель «Выбор ценовой политики». Модель оформлена в виде таблицы 2.2 следующего вида.

Таблица 2.2 – Прогнозирование чистой прибыли предприятия, тыс.р.

Мотокультиватор:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | базов. вар. | 1–й вар. | 2–й вар. | 3-й вар. |
| 1 Цена продажи изделия  2 Возможный объем продаж при данной цене, шт.  3 Выручка от реализации про- дукции (п.1\*п.2)  4 Стоимость материалов на еди- ницу продукции  5 Стоимость материалов на воз-можный объем продаж (п.4\*п.2)  6 Издержки производства едини-цы продукции | 11100  2300  25530000  5853  13461900  9888,75 | 11400  2297  26185800  5853  13444341  9888,75 | 11500  2280  26220000  5853  13344840  9888,75 | 11600  2264  26262400  5853  13251192  9888,75 |
| 7 Издержки производства на весь возможный объем продаж (п.6\*п.2)  8 НДС (п.3\*0,18 – п.5\*0,18)  9 Прибыль от реализации (п.3- п.7-п.8)  10 Прибыль от внереализацион-ных операций  11 Прибыль от прочей реализа-ции  12 Валовая прибыль (п.9+п.10+ п.11)  13 Величина прибыли, не обла-гаемая налогом, обусловленная льготами  14 Налогооблагаемая прибыль (п.12-п.13)  15 Налог на прибыль (п.14\*0,24)  16 Чистая прибыль предприятия (п.14-п.15)  17 Величина отчислений в ре-зервный фонд | 22744125  2172258  613617  164950  4350  782917  16000  766917  184060,08  582856,92  2500 | 22714458  2175418,7  1295923,3  164950  4350  1465223,3  16000  1449223,3  347813,59  1101409,8  2500 | 22546350  2317528,8  1356121,2  164950  4350  1525421,2  16000  1509421,2  362261,08  1147160,2  2500 | 22388130  2342017,5  1532252,5  164950  4350  1701552,5  16000  1685552,5  404532,6  1281019,9  2500 |

Прицеп:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | базов. вар. | 1–й вар. | 2–й вар. | 3-й вар. |
| 1 Цена продажи изделия  2 Возможный объем продаж при данной цене, шт.  3 Выручка от реализации про- дукции (п.1\*п.2)  4 Стоимость материалов на еди- ницу продукции  5 Стоимость материалов на воз-можный объем продаж (п.4\*п.2)  6 Издержки производства едини-цы продукции | 14300  1000  14300000  6410  6410000  12042,18 | 14700  995  14626500  6410  6377950  12042,18 | 14800  990  14652000  6410  6345900  12042,18 | 14900  985  14676500  6410  6313850  12042,18 |
| 7 Издержки производства на весь возможный объем продаж (п.6\*п.2)  8 НДС (п.3\*0,18 – п.5\*0,18)  9 Прибыль от реализации (п.3- п.7-п.8)  10 Прибыль от внереализацион-ных операций  11 Прибыль от прочей реализа-ции  12 Валовая прибыль (п.9+п.10+ п.11)  13 Величина прибыли, не обла-гаемая налогом, обусловленная льготами  14 Налогооблагаемая прибыль (п.12-п.13)  15 Налог на прибыль (п.14\*0,24)  16 Чистая прибыль предприятия (п.14-п.15)  17 Величина отчислений в ре-зервный фонд | 12042180  1420200  837620  0  0  837620  0  837620  201028,8  636591,2  0 | 11981969  1484739  1159792  0  0  1159792  0  1159792  278350,08  881442  0 | 11921758  1495098  1235144  0  0  1235144  0  1235144  296434,56  938709,5  0 | 11861547  1505277  1309676  0  0  1309676  0  1309676  314322,24  995353,8  0 |

Величина отчислений из чистой прибыли в резервный фонд составляет не менее 25% от величины Уставного капитала, который для ООО составляет 100 минимальных заработных плат. Условно считаем равноценность вклада изделий в формирование резервного фонда.

Оптимальным для предприятия считается вариант с максимальной чистой прибылью. Показатели по этому варианту отражаются в таблице 2.3.

Таблица 2.3 – Основные показатели деятельности предприятия

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели | ед. изм. | Сумма |
| 1 | 2 | 3 |
| 1 Годовой выпуск  а) прицепа  б) мотокультиватора  2 Полная себестоимость  а) прицепа  б) мотокультиватора  3 Цена с учетом спроса и предложения  а) прицепа  б) мотокультиватора  4 Прибыль от реализации продукции  5 Валовая прибыль  6 Чистая прибыль  7 Резервный фонд | шт.  руб.  руб. | 985  2264  11861547  22388130  14900  11600  2841928,5  3011228,5  2276373,7  2500 |

2.3 Определение точки безубыточности производства продукции

Студенту необходимо определить объем производства мотокультиваторов и суперприцепов, начиная с которых предприятие будет получать прибыль и меньше которых производить продукцию убыточно. Для этого следует построить график рентабельности, показывающий зависимость между выручкой от реализации продукции, себестоимостью и объемом выпуска. На основе рассчитанных калькуляций себестоимости мотокультиватора и суперприцепа определить постоянные и переменные издержки.

Точка m является точкой безубыточности. Она показывает предельную сумму выручки от реализации продукции в стоимостной оценке и в натуральных единицах измерения, ниже которой деятельность предприятия будет убыточной, так как линия себестоимости выше линии выручки от реализации продукции.

Выручка

от реалии-

зации, руб.

количество продукции, шт.

Рисунок 5 – Зависимость между объемом реализации продукции, ее себестоимостью и суммой прибыли для мотокультиватора

Выручка

от реалии-

зации, руб.

количество продукции, шт.

Рисунок 6 - Зависимость между объемом реализации продукции, ее себестоимостью и суммой прибыли для прицепа

С помощью графика нужно определить точку безубыточного объема реализации продукции, или порога рентабельности, ниже которой производство будет убыточным.

Точку безубыточности можно определить аналитическим методом.

 , (2.6)

где qmin – минимальное количество продукции при данной цене;

Uпост – годовая сумма постоянных издержек, руб.;

Uпер. – сумма переменных издержек в себестоимости единицы продукции, руб.;

Р – цена единицы продукции, руб.

, (2.7)

где Тmin – минимальный объем выручки от реализации продукции, при котором уровень рентабельности больше 0% руб.

Мотокультиватор:

Uпост = (1121,25 + 560,63 + 560,63) \* 2264 = 5077042,64

Uпер = 5853 + 1121,25 + 224,25 + 349,83 + 97,9 = 7646,23

qmin = 5077042,64 / 11600 - 7646,23 = 1284,1

Тmin = 5077042,64 /( 1 – 7646,23 / 11600) = 14932478,35

Прицеп:

Uпост = (1569,75 + 784,87 + 784,87) \* 985 = 3092397,65

Uпер = 6410 + 1569,75 + 313,95 + 489,76 + 119,23 = 8902,69

qmin = 3092397,65 / 14900 - 8902,69 = 515,63

Tmin = 3092397,65 / (1 - 8902,69 / 14900) = 7682975,53

Заключение.

В курсовом проекте «Расчет основных показателей деятельности предприятия» мы рассчитали основные показатели деятельности предприятия. Произвели расчет заработной платы, отчислений на социальные нужды, расходов на содержание и эксплуатацию оборудования, цеховых расходов, общезаводских расходов, производственной и полной себестоимости продукции. Полная себестоимость мотокультиватора равна 9888,75, а прицепа 12042,18 рублей. Также мы оценили и спрогнозировали последствия изменений рыночных условий. Можно сделать вывод, что при увеличении цены товара, объем производства уменьшается. Определив уравнения спроса и предложения для мотокультиватора и прицепа, мы определили точку безубыточности производства продукции.

Список использованных источников

1. Анн Х., Багиев Г.Л., Тарасевич В.М. Маркетинг: Учебник для вузов.- СПб.: Питер, 2005.

2. Баев И.А., Варламова З.Н., Васильева О.Е. и др. Экономика предприятия: Учебник для вузов.-4-е изд./Под ред. акад. В.М. Семенова.- СПб.: Питер,2004.

3. Денисов А.Ю., Жданов С.А. Экономическое управление предприятием и корпорацией.- М.: Издательство «Дело и Сервис», 2002.

4. Львов Д.С. Экономика развития. – М.: Экзамен, 2002.

5. Производственный менеджмент: Учебник для вузов / Под ред. С.Д. Ильенковой. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2001.

6. Тарасевич В.М. Ценовая политика предприятия. – СПб.: Питер, 2001.

7. ГОСТ 7.32 – 2001.