**Содержание**

Введение……………………………………………………….…………………..4

1\_Доходы населения: понятие, виды и источники формирования…………………………..………………………………………....6

2 Проблема неравенства в распределении доходов. Бедность……………….10

3\_Государственное перераспределение доходов. Система социальной защиты……………………………………………………………………………12

4 Доходы населения Республики Беларусь……………………………………17

Заключение…………………………………………………………………….…25

Список использованных источников……………………………………….…..28

**Реферат**

Курсовая работа: 29 с., 1 рис., 17 источников.

Доходы, доходы населения, формирование доходов, заработная плата, пенсии, стипендии, пособия, республика беларусь, динамика, формирование

**Объект исследования** - доходы населения.

**Предмет исследования** - доходы населения Республики Беларусь.

**Цель работы:** изучить доходы населения Республики Беларусь.

**Методы исследования:** сравнительного анализа, экономико\_- математический, экспертных оценок, группировок.

 Автор работы подтверждает, что приведенный в ней расчетно-аналитический материал правильно и объективно отражает состояние исследуемого процесса, а все заимствованные из литературных и других источников теоретические, методологические положения и концепции сопровождаются ссылками на их авторов.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

 (подпись студента)

**Введение**

В современной рыночной экономике доходы граждан формируются глав­ным образом за счет реализации принадлежащих им факторов производст­ва — труда, капитала, предпринимательских способностей, а также части природных ресурсов, в частности земли. Другим источником дохода явля­ются пособия по безработице, пенсии по старости и иные выплаты. Таким образом, доход в самом общем виде — это сумма денежных средств, которую получают граждане в виде заработной платы, гонорара, процента, дивиденда, предпринимательской прибыли, ренты, а также трансфертных платежей (пособия по социальному обеспечению и безработице, в том числе социальные пособия многодетным семьям) в течение определенного времени, обычно одного года.

В микроэкономике термин "доход" используется исключительно для обозначения притока средств, полученных за предоставление факторов производства. В макроэкономике используется термин "национальный до­ход", включающий сумму всех доходов в экономике страны (в том числе прибыли фирм), за исключением трансфертных платежей (пособия по без­работице, пенсии по старости и т. д.). Мы будем исходить из того, что с точки зрения домашнего хозяйства (или отдельного человека) любые день­ги, полученные им и идущие на удовлетворение его потребностей, счита­ются доходом (выручены ли они от продажи факторов производства или получены в форме пенсии по старости, пособия по безработице либо дру­гого вида социального страхования). Именно такой доход — важный фак­тор, определяющий покупательную способность, социальную обеспечен­ность и благосостояния\_граждан.

Последние исследования показывают, что существует взаимосвязь между такими показателями, как уровень бедности, рост безработицы, неравенство доходов и т.д. и темпом падения ожидаемой продолжительности жизни и государство должно регулировать эти показатели для процветания своего народа и избежания различных кризисов.

В связи с Мировым кризисом, который продолжается до сих пор, в Республики Беларусь доходы населения растут очень медленно, по сравнению с ростом цен и других расходов населения, что ухудшает социально-экономическую обстановку в нашей стране и сегодня тема повышения доходов населения как никогда актуальна.

Для достижения цели данной курсовой работы необходимо решить ряд задач:

1. Изучить доходы населения: понятие, виды и источники формирования.
2. Рассмотреть проблему неравенства в распределении доходов. Бедность.
3. Рассмотреть государственное перераспределение доходов и систему социальной защиты.
4. Проанализировать доходы населения Республики Беларусь.

Для написания данной курсовой использовались различные учебники и книги как зарубежных, так и отечественных авторов: Кравцовой Г.И., Агаповой Т. А., Базылева Н. И., Ивашковского С.Н., Бондаря А.В., Ясинского Ю.М., Плотницкого М.И. и других. Также в качестве источников были использованы следующие официальные сайты: сайт Министерства статистики, сайт Министерства труда, а также сайты информационных агенств Белта и Chobs.

**1 Доходы населения: понятие, виды и источники формирования**

Уровень и качество жизни в значительной степени зависят от величины доходов населения, поэтому представляется необ­ходимым рассмотреть это явление более подробно.

Произведенный в экономике совокупный доход общества распределяется в соответствии с вкладом в его выработку всех факторов производства: труда, земли, капитала и предприни­мательской способности. Такое распределение называется пер­вичным (функциональным). Результатом его выступают фак­торные, или первичные, доходы, основными формами кото­рых являются заработная плата, предпринимательская при­быль, процент и рента, размеры которых зависят от конкурент­ных условий. [9, с. 284]

Однако предельная производительность факторов производ­ства — не единственный критерий распределения в экономике, поскольку оставляет «за бортом» тех индивидов, которые но владеют ни одним из них и не могут получать факторных дохо­дов (в частности, инвалиды, престарелые, несовершеннолет­ние). Их доходы (социальные трансферты, которые выступают в форме пенсий, пособий, стипендий, разнообразных выплат) не обусловлены участием в общественном производстве и явля­ются результатом перераспределения, или вторичного (персо­нального) распределения функциональных доходов. Размеры вторичных доходов существенным образом зависят от проводи­мой государством социальной политики.

Личный (персональный) доход может быть значительно больше факторного, поскольку включает в себя, как правило, несколько источников (доходы от ведения личного подсобного хозяйства, от участия в криминальной деятельности, наслед­ство, выигрыш в лотерею и др.).

Итак, доходы населения — это все средства в натуральной и денежной форме, получаемые домохозяйствами. Они могут иметь натуральную или денежную форму. Натуральные дохо­ды включают все поступления продуктов земледелия, ското­водства, услуг и другой продукции в натуральной форме.

Денежные доходы населения представляют собой сумму де­нежных средств, получаемых домохозяйствами за определен­ный промежуток времени и предназначенных для приобрете­ния благ и услуг в целях личного потребления. В целом денеж­ная форма доходов распространена шире, чем натуральная, од­нако у малообеспеченных слоев населения доля натуральных доходов выше, чем у богатых.

Для оценки уровня доходов применяют понятия номиналь­ного, располагаемого и реального доходов.

Номинальный доход — это вся сумма денежного дохода, не зависящая от налогообложения и уровня цен.

Располагаемый доход — это номинальный доход за выче­том налогов и других обязательных платежей, т.е. средства, не­посредственно используемые населением на потребление и сбе­режения.

Реальный доход — это количество товаров и услуг, кото­рые можно приобрести на сумму располагаемого дохода. Вели­чина реального дохода зависит от его номинального уровня, налогов на доходы, цен на потребительские товары. Реальные доходы населения определяются только а динамике за кон­кретный период времени с использованием индекса потреби­тельских цен, который рассчитывается за каждый месяц и за год в целом:

где РД — реальные доходы, р.; НД — номинальные доходы, р.; НП — налоги и обязательные платежи, р.; I — индекс потребительских цен. [9, с. 285]

Иногда реальные доходы населения определяют через пока­затель покупательной способности денег, характеризующий изменение объема товаров или услуг, которые можно приобрес­ти на одну и ту же сумму в разные периоды времени. Исчисле­ние реальных доходов по такой методике предполагает, что ка­чество товаров и соотношение цен внутри той или иной их груп­пы не изменяется, отсутствуют дефицит товаров и государ­ственное регулирование цен. Если эти условия соблюдены, по­купательная способность денежной единицы определяется фи­зическим объемом товаров, которые можно купить на сумму среднедушевого дохода. Полученный результат достаточно точ­но характеризует изменения реальных денежных доходов насе­ления за исследуемый период.

В зависимости от циклов жизнедеятельности человека дохо­ды делятся на получаемые:

1) до участия в трудовой деятельнос­ти (до достижения трудоспособного возраста);

2)\_от участия в трудовой, предпринимательской, общественной деятельности;

3) временно неработающими (безработными, беженцами и т.д.);

4)\_после завершения трудовой деятельности (пенсионерами).

С юридической точки зрения, доходы бывают законными (легальными) и незаконными (нелегальными). К последним доходам относятся доходы от незарегистрированной в установленном порядке деятельности, укрываемые от налогообложения, имеющие криминальное происхождение и т.п.

В странах с развитой рыночной экономикой источником ин­формации о доходах населения являются выборочные обследования домохозяйств, данные деклараций физических лиц об их доходах, подаваемых в налоговые органы, показатели оплаты труда и расходов на коночное потребление домохозяйств в Сис­теме национальных счетов (СНС).

На уровень доходов населения непосредственное влияние оказывает состояние экономики страны, проводимая социальная политика. Вместе с тем нельзя исключать также влияния на уровень доходов населения индиви­дуальных свойств людей, имеющих существенное значение для труда и тру­довых отношений, особенно их работоспособности и трудолюбия, установки на благосостояние как на ценность и цель жизни, склонности к лидерству, предрасположенности к индивидуальной или совместной работе и т.п. Из числа факторов, оказывающих влияние на уровень доходов нельзя исклю­чить также влияние везения и удачи.

С другой стороны, доходы сами оказываются фактором многих соци­альных явлений, в частности, влияющим на занятость, на профессионально-трудовую карьеру, качество жизни, социальные отношения, поведение и соз­нание людей. Так, имея достаточные средства, человек может сменить одну работу на другую, получить образование и сделать профессиональную карье­ру, приобрести средства производства и стать собственником, предпринима­телем или самостоятельно занятым работником.

Доходы являются фактором расслоения общества, возникновения в нем неравенства. При этом различают социальное неравенство и экономиче­ское. Сущность социального неравенства заключатся в неодинаковом досту­пе различных категорий населения к социально-значимым благам, дефицит­ным ресурсам, ликвидным ценностям. Сущность экономического неравенст­ва состоит в том, что меньшинство всегда владеет большей частью нацио­нального богатства. Это явление известно также как закон Парето, согласно которому между уровнем доходов и числом их получателей всегда существу­ет обратная зависимость.

С одной стороны, население любой страны неравномерно распределя­ется по уровню доходов; с другой - общий объем доходов также неравно­мерно распределяется по группам населения.

Для измерения уровня неравенства в распределении доходов исполь­зуются так называемые кривые Лоренца и индексы Джини. [10, с. 252]

Кривые Лоренца - это кривые, показывающие, какую долю суммиро­ванных за год доходов получили различные процентные доли населения, на­чиная с беднейших граждан или домохозяйств и кончая самыми богатыми.

Методика построения кривых Лоренца следующая. Прежде всего, «ранжируются» граждане или домохозяйства в соответствии с уровнем полученного ими годового дохода. Граждане или домохозяйства подразделяется либо на пять так называемых квинтильных групп (по двадцать процентов в каждой группе). Далее подсчитывается годовой доход каждой такой группы и выражается в процентах от общей суммы доходов населения или домохозяйств. Затем подсчитываются доли доходов, которые выделенные группы граждан или домохозяйств получают кумулятивно, т.е. «нарастающим итогом».

На график сначала наносится точка, показывающая долю доходов беднейшей и последующей за ней группы и т.д., вплоть до нанесения последней точки, соответствующей доли суммарного дохода (сто процентов). Соединив все точки на графике линией, начинающейся из точки, соответствующей нулю процентов доходов и нулю процентов населения, а заканчивающейся точкой, соответствующей ста процентам доходов и ста процентам населения получается кривая Лоренца, тем менее равномерным является распределение доходов в стране.

Кривая Лоренца абсолютного равенства, т.е. совершенно равномерного распределения доходов, принимает форму прямой линии в случае, когда первая группа, например, первые двадцать процентов населения, получают ровно двадцать процентов всех доходов, сорок процентов населения, соответственно, сорок процентов всех доходов и т.д. Чем больше кривая Лоренца, построенная по данным распределения доходов в той или иной стране, отклоняется от линии равномерного распределения доходов, тем сильнее в этой стране неравенство в распределении доходов между различными группами населения.

Рисунок 1 - Кривая Лоренца

 Примечание - Источник: [7, с. 427]

Индекс Джини показывает, какую долю площадь между кривой Лоренца и прямой абсолютного равенства составляет от площади треугольника под прямой абсолютного равенства. При этом индекс Джини, равный нулю про­центов, характеризует ситуацию абсолютного равенства, а индекс Джини, равный ста процентам, свидетельствует об «абсолютном неравенстве». По­скольку в реальной жизни не существует ни абсолютного равенства, ни абсо­лютного неравенства, фактическое значение индекса Джини всегда больше нуля, но меньше ста процентов, и чем больше его значение, тем выше нера­венство в распределении доходов в стране.

Более простым способом определения неравенства в доходах населе­ния является определение соотношения в доходах между высокодоходными и низкодоходными слоями населения, например, между «верхней» и «ниж­ней» квинтильными группами населения или домохозяйств.

**2 Проблема неравенства в распределении доходов. Бедность**

Чрезмерное неравенство в доходах может угрожать политической стабиль­ности в стране. Когда большое число людей не удовлетворено своим положени­ем в обществе, труднодостижимы политические компромиссы между богатыми и бедными. Политическая нестабильность наносит огромный ущерб перспективам экономического развития страны, увеличивая риск инвестирования в экономику страны, отпугивая потенциальных инвесторов. [10, с. 253]

Высокий уровень неравенства в доходах ограничивает возможности применения важнейших рыночных методов регулирования экономики, таких, как повышение цен или обложение налогами и штрафами. Например, суще­ственное повышение коммунальных платежей могло бы стать решающим способом повышения эффективности жилищно-коммунального хозяйства, однако в условиях острого неравенства доходов такие меры могут привести к неприемлемым лишениям среди беднейших слоев населения.

Чрезмерное неравенство в доходах может также отрицательно сказы­ваться на моральных нормах поведения участников экономических процессов, препятствовать возникновению отношений доверия и приверженности выпол­нению принятых на себя обязательств. В результате существенно затрудняется всякая деловая активность.

С другой стороны, из опыта СССР известно, что слишком равномерное распределение доходов отрицательно влияет на эффективность экономики. Минимальные различия в доходах (при искусственно выравненных уровнях оплаты труда разной сложности) не создают достаточных материальных сти­мулов к активному участию людей в экономической деятельности, к добросо­вестному труду.

Чрезмерное неравенство в доходах отрицательно влияет также на каче­ство жизни людей, обусловливает относительно большую долю бедняков в со­ставе населения страны.

Бедность - это обусловленное низким уровнем дохода недопустимое лишение необходимых материальных благ.

Представление о величине дохода, ниже которого начинается бедность, в разных странах очень различно. Как правило, чем богаче страна в целом, тем выше уровень ее национальной черты бедности, или порога бедности.

В целях проведения международных сравнений используется так назы­ваемая международная черта бедности по доходам, которая Мировым бан­ком установлена на уровне реального дохода чуть больше одного доллара на человека в день. С помощью этого условного инструмента было подсчитано, что из 6 миллиардов человек, живших на Земле в конце XX века, почти по­ловина жили менее чем на 2 доллара в день, в том числе около одной пятой части - менее чем на 1 доллар в день.

Относительная бедность - отсутствие достаточного дохода по сравне­нию с другими членами общества, например, по сравнению со средним уров­нем дохода по стране или с тем уровнем благосостояния, которое семья, груп­па, гражданин имели в прошлом.

Субъективная бедность - оценка человеком своего благосостояния с точки зрения того, насколько имеющийся доход позволяет ему и его семье жить достойно.

Признаками бедности считаются низкое качество питания и жилищных условий. «Бедность по доходу» в большинстве случаев сопровождается также низкими показателями состояния здоровья и образования, так называемой «бедностью человеческого потенциала». Таким образом, бедность - это край­няя степень ограничения возможностей человека вести достойный, принятый в данном обществе и желательный для человека образ жизни.

Следовательно, бедность следует рассматривать в двух измерениях: с точки зрения доходов (бедность как производная недостаточных доходов) и с точки зрения возможностей (бедность как производная недостаточных воз­можностей).

В мировой практике известно несколько методов определения бедности:

1) нормативный (по нормам питания и иным стандартам минимального по­требительского набора, например, минимальной потребительской корзины); [2, с. 127]

2) статистический, когда в качестве бедных рассматривается какая-то часть (например, первые 10-15 %) населения в общем ряду распределения его по размерам получаемых душевых доходов;

3) стратификационный, когда к бедным относятся люди априорно огра­жденные в возможностях самообеспечения (старики, инвалиды, неполные и многодетные семьи, дети без родителей, безработные, иммигранты и т.п.);

4) эвристический, определяющий, исходя из оценок общественного мне­ния или с позиций самого респондента, достаточный или недостаточный уровень жизни:

5) экономический, определяющий категорию бедных исходя из возмож­ностей государства в поддержании их материальной обеспеченности.

Для целей социальной политики (помимо официального национального порога бедности) нередко устанавливается еще и критерий нуждаемости, под которым понимается тот минимальный уровень доходов, который дает право на получение в той или иной форме государственной поддержки (пособий, льгот, помощи в натуральной форме и т.д.).

Официальный порог бедности и критерий нуждаемости, как правило, не совпадают. Критерий нуждаемости должен быть гибким показателем и ре­гулярно пересматриваться, как с целью не допустить снижения мотивации труда, так и исходя из реальных финансовых возможностей страны. В поли­тическом смысле ужесточение критерия нуждаемости - одна из самых непо­пулярных мер.

**3 Государственное перераспределение доходов. Система социальной защиты**

Один из "провалов" рынка проявляется в том, что рынок не гарантирует право на труд, на доход, на образование, не обеспечивает социальную за­щиту инвалидов, малоимущих, пенсионеров и некоторых других категорий граждан. В связи с этим возникает необходимость вмешательства госу­дарства в сферу распределения доходов и формирования соответствую­щей системы социального обеспечения нуждающихся. [7, с. 434]

Распределение доходов в обществе осуще­ствляется на этапе формирования доходов владельцев производственных факторов (функциональное распределение). Персональное распределение доходов — результат их перераспределения, которое, в свою очередь, осуществляется государством. Средства, поступающие от государства в распоряжение домашних хозяйств, изменяют объем душевого дохода в за­висимости от величины и структуры семей, соотношения иждивенцев и лиц, имеющих самостоятельные доходы. Через перераспределение до­ходов государство вовлекается в широкомасштабную деятельность по осуществлению социальных функций.

Основной инструмент перераспределения доходов — государственный бюджет. Система государственного бюджета включает сбор налогов, осу­ществление трансфертных платежей (в денежной и натуральной формах), формирование механизма социального обеспечения и страхования и т. д.

Идея перераспределения доходов родилась вследствие того, что одним людям достается слишком мало, а другим — слишком много средств существования. При этом сторонники этой идеи исходят из того, что для богатых расставание с частью дохода — не столь чувствительный акт, как ее приобретение для бедных. Иначе говоря, для богатого определенная потеря дохода будет значить меньше, чем соответствующий прирост до­хода для бедного.

Такой вывод имеет научное объяснение и основывается на теории убы­вающей предельной полезности, в соответствии с которой в процессе об­мена каждая сторона отказывается от "последних" дачей товара, которого у него много, чтобы приобрести "первые" доли товара, которого у нее нет. В этом случае обмен максимизирует общую степень удовлетворенности (полезности) индивидов.

Данная теория, появившаяся в XIX в. и относящаяся к экономическим благам, со временем была распространена и на доходы. Одним из авторов убывающей полезности дохода был А. Пигу, который писал: "Очевидно, что любое перемещение доходов от относительно богатого человека к относительно бедному... должно увеличить общую сумму удовлетворен­ности, поскольку это обеспечивает удовлетворение более насущных по­требностей за счет менее насущных". Другой сторонник этой концепции, А. Лернер, отмечал; "Общая удовлетворенность максимизируется таким распределением доходов, которое уравнивает предельные полезности до­ходов всех членов общества". Однако в этих двух высказываниях есть свои нюансы. Утверждение А. Пигу означает, что передача 10 долл. из одних рук в другие оправданна, если новому владельцу эта сумма принесет больше пользы, чем предыдущему. Сказанное же А. Тернером необходи­мо понимать таким образом, что доходы хорошо распределены, если по­теря 10 долл. будет одинаково переживаться всеми членами общества. Отсюда нетрудно сделать вывод о том, что общая удовлетворенность максимизируется при равномерном распределении доходов. [7, с. 436]

Однако у сторонников государственного перераспределения доходов и их теоретиков есть немало оппонентов. Они полагают, что распростра­нение теории убывающей полезности на доходы неоправданно, потому что применение маржиналистских подходов в этой сфере подразумевает сравнение степеней удовлетворенности разных людей. Между тем удовле­творенность разных людей неодинакова, их вкусы и образ жизни нельзя мерить одной меркой. В демократическом обществе те, кто располагает большим доходом, как правило, прилагают больше усилий к тому, чтобы его иметь для удовлетворения более высоких потребностей (например, купить хороший автомобиль, построить загородный дом, совершить зару­бежное путешествие). Однако есть немало людей, которые довольствуются не слишком высоким уровнем дохода и не испытывают особого дискомфорта от этого. У таких людей всегда есть выбор, который предоставляет возможность иметь больший или меньший доход, зависящий в значитель­ной мере от их индивидуальных усилий (если исключить инвалидов, боль­ных, стариков).

Разумеется, тот факт, что распределение в рыночной экономике вытекает из вклада, который одни участники рынка вносят в благосостояние других, вовсе не означает, что это единственный критерий распределения. По большому счету рыночное распределение — результат игры, в которой переплетаются вклад, удача и случай. Как отмечал Ф. Хайек. рыночный процесс - "это соревнование, проходящее по правилам, исход которого решает умение игроков, их силы, но также и случай. Это игра, в которой побеждает не только умелый, но и удачливый". Результат этой игры до известных пределов обществу приходится принимать как данность.

Неравномерное распределение доходов не является само по себе несправедливым. Давая ему оценку, экономисты предлагают выяснить вопрос о причинах возникновения этого неравенства и различать нера­венство возможностей и неравенство результатов. Общество должно предоставить всем гражданам одинаковые возможности для реализации их способностей, а это, прежде всего проблема производства. [16, с. 382]

Если руководствоваться справедливостью лишь в процессе распределе­ния, то необходимо иметь в виду, что любое перераспределение дохода, преследующее максимизацию обшей полезности в текущем периоде, неиз­бежно ведет к снижению дохода и обшей полезности в последующем. Это связано с тем, что перераспределение снижает заинтересованность в ин­тенсивной деятельности у тех слоев, которым приходится отдавать часть своего дохода, и не повышает ее у тех, кому оказывается поддержка. В ре­зультате часть дохода общества теряется. По расчетам А. Оукена утечка через "дыры худого ведра перераспределения" составляет более 70% дохо­да. Эти "дыры" неизбежны во всяком перераспределении и возникают как следствие подрыва стимулов к деловой активности и роста администра­тивных расходов на осуществление программ поддержания доходов.

К сказанному следует добавить, что перераспределение дохода вызывает большие изменения в экономической деятельности: спрос на одни товары и услуги возрастает, а на другие — снижается или исчезает вовсе. По­скольку в рыночной экономике трудовые усилия и ресурсы направляются туда, где они лучше используются и вознаграждаются, общество имеет возможность производить высококачественные товары и услуги, спрос на которые предъявляют главным образом зажиточные слои.

Нельзя также забывать, что многие из широкодоступных сегодня благ были когда-то предметами роскоши и продавались только благодаря тому, что немногие люди хотели приобрести их по высоким ценам и имели такую возможность. К таким благам можно отнести специи, газеты, авто­мобили и др. Нетрудно предположить, каким бы сейчас было экономиче­ское развитие США, Японии, многих западноевропейских стран, если бы их хозяйственные системы ориентировались главным образом на выпуск товаров массового спроса для большинства в ущерб разнообразию това­ров для меньшинства. К сожалению, реальная действительность дает не­мало примеров подобного хозяйствования, одним из которых был опыт бывшего СССР. Напротив, опыт развитых стран показывает, что рост благосостояния их граждан, имеющаяся у них возможность потреблять многие высококачественные товары (от продуктов питания и одежды до жилья и отдыха) были связаны не с уравнительным распределением, а с неравенст­вом в распределении доходов.

Рассматривая эту проблему, Б. де Жувенель обращает внимание на взаи­мосвязь между распределением покупательной способности и прогрессом. "Опыт показывает, — пишет он, — что прогресс сдерживается в тех слу­чаях, когда неравенство чрезмерно наследуется, а также когда шкала до­ходов имеет разрывы. Но он также сдерживается, когда равенство дости­гается насильственными мерами. Видимо, существует оптимальное для целей прогресса распределение потребительской способности".

Реальная жизнь, однако, требует активного участия государства в пере­распределении доходов и поддержании их на определенном уровне. В стра­нах с развитой рыночной экономикой постепенно сформировалась раз­ветвленная система социального обеспечения граждан, на которое уходят значительные средства. Социальные государственные расходы, как пра­вило, составляют от 10-15 до 24-30% ВВП. В большинстве стран соци­альная политика реализуется посредством разного рода программ, среди которых типичными являются: [1, с. 494]

1. Программы социального страхования.

2. Программы государственной помощи.

Программы социального страхования являются формой социальной зашиты населения от различных рисков, связанных с потерей трудоспо­собности и доходов. Особенность социального страхования — его финан­сирование из специальных внебюджетных фондов, формируемых из целе­вых взносов работодателей и работников при поддержке государства. В России система социального страхования состоит из двух частей. Пер­вая призвана обеспечить восстановление и сохранение трудоспособности работников, включая проведение оздоровительных мероприятий; вторая гарантирует материальное обеспечение лиц, утративших трудоспособность или не имеющих ее.

Социальное страхование существует в двух формах: обязательное и добровольное. Обязательное социальное страхование — особая разновид­ность государственных социальных гарантий, обеспечиваемых через целе­вые внебюджетные (государственные или общественные) фонды. В случае дефицита этих фондов государство оказывает им поддержку из средств госбюджета.

Добровольное социальное страхование строится на принципах коллек­тивной самопомощи при отсутствии страховой поддержки государства. Его отличительными чертами являются демократизм управления страховыми фондами, наиболее полная реализация принципа самоуправления, социальное партнерство работодателей и наемных работников, тесная за­висимость страховых выплат от уровня доходов страхователей. Фонды добровольного социального страхования рассматриваются не как альтер­натива, а как дополнение к обязательному страхованию.

Источниками финансирования социальных фондов служат:

а) страховые взносы застрахованных;

б) страховые взносы предпринимателей;

в) субсидии государства.

Взносы застрахованных представляют собой прямой целевой налог, ставка которого в большинстве стран устанавливается в процентах к вало­вому заработку независимо от величины дохода. Взносы с работодателей взимаются в процентах не к общему фонду заработной платы фирмы, а к заранее установленной максимальной валовой заработной плате. Взносы предпринимателей приравниваются к издержкам производства и возмеща­ются ими в виде повышения цен на товары и производимые услуги.

Использование средств социального страхования осуществляется в форме денежных выплат, финансирования услуг и предоставления льгот. Основной формой являются денежные выплаты: пенсии и пособия. Пен­сии представляют собой гарантированную денежную выплату для обеспе­чения граждан в старости, в случае полной или частичной нетрудоспособ­ности, потери кормильца, а также в связи с достижением установленного стажа работы в определенных сферах трудовой деятельности. Различают страховые (трудовые) и социальные пенсии. К первым относятся пенсии по возрасту, по инвалидности, по случаю потери кормильца, за выслугу лет; вторые выплачиваются гражданам, не имеющим права на трудовую пенсию. Право на государственную страховую пенсию приобретают лица при наличии у них определенного трудового стажа и при условии уплаты соответствующими предприятиями и организациями страховых взносов в государственный Пенсионный фонд. Размер пенсий, как правило, соизме­ряется с прошлым заработком и устанавливается в процентах к нему на общих или льготных основаниях.

Социальные пенсии выплачиваются нетрудоспособным гражданам при отсутствии у них права на страховую пенсию. Размеры пенсий определя­ются по категориям получателей в процентах к минимальной пенсии по возрасту. [7, с. 439]

Пособия — это гарантированные денежные выплаты при временном перерыве в работе (по уходу за ребенком после его рождения, по времен­ной нетрудоспособности, по беременности и родам), а также для компенса­ции дополнительных расходов, возникающих в определенных случаях (при рождении ребенка, в случае смерти работника или члена его семьи).

Особое место среди пособий по социальному страхованию занимает по­собие по безработице, которое выплачивается за счет государственных фондов занятости и негосударственных фондов страхования от безработицы. Основное назначение этого пособия — не допустить резкого падения до­ходов работников, оказавшихся временно незанятыми.

Финансирование услуг через социальное страхование предусматривает в первую очередь оказание материальной поддержки учреждениям здраво­охранения для восстановления трудоспособности граждан и проведения оздоровительно-профилактических мероприятий (оплата лечебно-профи­лактической помощи, содержание домов-интернатов, покрытие затрат на организацию лечения и отдыха престарелых и инвалидов, их трудовое устройство и др.). Существование льгот связано с получением отдельными группами населения конкретного материального блага или услуги, которое дает возможность увеличения их потребительских возможностей.

Программы государственной помощи, или благотворительные про­граммы, существуют во многих странах. Их назначение — обеспечивать пособиями тех, кто сам не в состоянии заработать, или тех, кто имеет ма­леньких детей. Эти программы финансируются большей частью за счет правительственных средств, а их источником служат налоговые поступ­ления. В рамках таких программ предоставляются дополнительные посо­бия малоимущим, осуществляется помощь семьям с детьми-иждивенцами, выдаются продовольственные талоны, оказывается специальная медицин­ская помощь. В некоторых странах предоставляются налоговые кредиты на заработанный доход, по которым работающим, но низкооплачиваемым семьям с детьми сокращается размер подоходного налога или предостав­ляются наличные средства, если выплаченные ими налоги превышают их налоговую задолженность с учетом льгот.

**4 Доходы населения Республики Беларусь**

Главным вектором социально-экономического развития белорусского государства является повышение общественного благосостояния, улучшение уровня и качества жизни населения. [5]

Доходы от собственности, предпринимательской деятельности и личного подсобного хозяйства в настоящее время играют значительно меньшую роль в формировании денежных поступлений граждан. Однако, как показывает опыт других государств (прежде всего стран с рыночной экономикой), самозанятость, предпринимательская деятельность, аренда недвижимости, выгодное вложение собственных сбережений служат весомым источником доходов для многих граждан.

В данной связи в Беларуси принимаются меры по улучшению делового климата и условий предпринимательской деятельности, поддержке развития личных подсобных и фермерских хозяйств.

Отличительной чертой государственной социальной политики в нашей стране является справедливое распределение доходов, направленное на повышение благосостояния всех граждан, недопущение глубокого социального расслоения по уровню доходов, порождающего в обществе серьезные противоречия и создающего угрозу общественно-политической безопасности.

В нашей стране доходы 10% наиболее обеспеченного населения в 5,6 раза превышают доходы 10% наименее обеспеченного населения. Это ниже критически допустимого уровня дифференциации доходов, используемого в мировой практике (в 10 раз). [5]

Для сравнения: в Германии, Австрии, Франции данный показатель составляет 5-7 раз, Казахстане - 7,4, Украине - 8,7, в России - 16,8 раза.

В 1990-е - начале 2000-х годов первостепенной задачей политики доходов было преодоление малообеспеченности в стране. Для ее решения государство осознанно шло на форсированный рост основных доходов населения по сравнению с ростом производства.

Так, при росте в 2001-2008 гг. валового внутреннего продукта в 1,9 раза реальные денежные доходы населения возросли в 2,7 раза, в том числе реальная заработная плата - в 2,9 реальный размер пенсии - в 2,7 раза.

За аналогичный период реальные денежные доходы граждан в России выросли в 2,1 раза, в Казахстане - в 2,3, в Украине - в 3 раза.

По темпам роста денежных доходов населения Беларусь в 2008 году опередила Россию и Казахстан. В прошлом году реальные денежные доходы населения Беларуси увеличились по сравнению с 2007 годом на 12,7%. Для сравнения: в Российской Федерации, по предварительным данным, за 2008 год реальные денежные доходы населения увеличились на 5%, в Казахстане - на 3,3%. [3]

Рост денежных доходов населения в прошлом году наблюдался во всех регионах Беларуси. А наиболее высокие темпы их роста отмечены в Минской области (121,6%), наиболее низкие - в столице (108,3%).

В последние годы повышение денежных доходов населения республики осуществляется в более тесной увязке с ростом экономики, повышением ее эффективности. [5]

В январе-апреле 2009 года денежные доходы населения республики возросли на 21,3% и составили 27 трлн. рублей при росте потребительских цен на товары и услуги на 15,2%. В результате реальные доходы граждан (т. е. скорректированные на инфляцию) увеличились на 5,3%. В расчете на душу населения денежные доходы составили 698 тыс. руб. в месяц и увеличились по сравнению с январем - апрелем 2008 г. в реальном выражении на 5,5%.

Снижение темпов роста денежных доходов населения, в том числе и заработной платы, является общемировой тенденцией. Так, по данным Международной организации труда, в мире в период с 2001 по 2007 год увеличение реальной средней заработной платы составляло не более 1,9% в год. При этом в развитых странах заработная плата возрастала в среднем на 0,9% в год, в странах Латинской Америки и Карибского бассейна - на 0,3%, Азии - на 1,7%.

В политике денежных доходов населения государство руководствуется двумя основными подходами:

1) создание условий для того, чтобы трудоспособные граждане могли своим добросовестным трудом и инициативой зарабатывать достойные, постоянно повышающиеся доходы для себя и своих семей;

2) обеспечение надежной социальной защиты и поддержка нетрудоспособных и тех категорий населения, которые по объективным причинам не в состоянии обеспечить минимально допустимый уровень жизни.

Основными источниками формирования денежных доходов населения являются оплата труда и трансферты населению (пенсии, пособия и стипендии), удельный вес которых в общей сумме денежных доходов населения в январе-апреле 2009г. составил 76,7%. [15]

В ценах июня 2009г среднедушевой минимальный потребительский бюджет для семьи из четырех человек составил 387,92 тыс. руб., а бюджет прожиточного минимума в среднем на душу населения - 249,41 тыс. руб.

Далее следуют: прочие доходы, поступления от продажи продукции сельского хозяйства, доходы от предпринимательской и иной деятельности, приносящей доход и другие - 20,6%, что в первом полугодии 2008 г составило 19,7%; трансферты населению, пенсии, пособия, стипендии и другие трансферты населению - 20,4 %, а в 2008 году - 20,9 %; доходы от собственности, проценты по депозитам, дивиденды и пр. - 2,7 % против 1,9 в прошлом году. [4]

Главная составляющая доходов населения - заработная плата. Она призвана служить надежным источником доходов, выступая в то же время важнейшим экономическим фактором стимулирования трудовой активности работников.

Исходя из критерия социальной справедливости, важнейшим принципом организации системы оплаты труда в Республике Беларусь является обеспечение равной платы за равный труд. Это достигается на основе использования тарифной системы, включающей нормирование труда и Единую тарифную сетку. Тем самым обеспечивается одинаковый подход при формировании тарифных заработков работников с учетом их квалификации, профессионального уровня, сложности и общественной значимости их труда.

При этом предприятия могут самостоятельно устанавливать системы (повременно-премиальная, сдельно-премиальная, сдельно-прогрессивная и др.) и размеры оплаты труда. Бюджетные организации вправе устанавливать системы оплаты труда, а ее размеры устанавливаются правительством. [5]

Заработная плата работника зависит от отработанного рабочего времени, выработки, качественных показателей труда, соблюдения технико-технологических стандартов, трудовой дисциплины и индивидуальными размерами не ограничивается.

Государственное регулирование роста заработной платы осуществляется путем увязки параметров ее повышения с увеличением объемов производства, реализации продукции (работ, услуг), эффективностью финансово-хозяйственной деятельности. Этим достигается дифференциация размера тарифной ставки первого разряда и заработков работников одинаковой квалификации, работающих на разных предприятиях и в отраслях экономики, в зависимости от результативности функционирования субъекта хозяйствования.

Отличительной особенностью государственного регулирования оплаты труда в нашей стране является ее прогнозирование путем установления заданий по росту заработной платы. Их выполнение находится под постоянным контролем республиканских и местных органов власти. Накопленный опыт в этой области показывает, что прогнозирование является ключевым инструментом, обеспечивающим высокие темпы и поступательность повышения заработной платы, опережающие темпы ее роста в отраслях и конкретных организациях, где она значительно ниже среднего уровня (сельское хозяйство, социальное обеспечение, культура, легкая промышленность).

Номинальная начисленная среднемесячная заработная плата работников республики в январе-апреле 2009г. составила 937,3 тыс. рублей, в том числе в апреле - 965,7 тыс. рублей и увеличилась по сравнению с мартом текущего года на 0,9%, или на 8,5 тыс. рублей. [6]

Реальная начисленная заработная плата (заработная плата, рассчитанная с учетом роста потребительских цен на товары и услуги) в апреле 2009г. по сравнению с апрелем 2008 г. увеличилась на 0,4%, по сравнению с мартом 2009 г. на 0,5%.В региональном разрезе самый высокий уровень оплаты труда - в г. Минске (1 178 тыс. руб.), самый низкий - в Брестской (775 тыс. руб.) и Могилевской (795 тыс. руб.) областях.

В бюджетных организациях номинальная начисленная средняя заработная плата в июне 2009г. составила 820,7 тыс. рублей и увеличилась по сравнению с маем 2009г. на 4,7%. реальная начисленная заработная плата за аналогичный период увеличилась на 4,3%.

На промышленных предприятиях средняя заработная плата в июне 2009г. составила 1080,6 тыс. рублей, что на 6,5% выше среднереспубликанского уровня оплаты труда. Наиболее высокий уровень оплаты труда сложился на предприятиях нефтеперерабатывающей промышленности - 2091,4 тыс. рублей, черной металлургии - 1495,3 тыс., химической промышленности - 1458,2 тыс. рублей, что в 1,9-1,3 раза выше, чем в среднем по промышленности. На предприятиях швейной промышленности средняя заработная плата составила 623,8 тыс. рублей, текстильной - 706,6 тыс., кожевенной, меховой, обувной -798,2 тыс., деревообрабатывающей - 799,5 тыс. рублей, или на 42-26% ниже, чем в среднем по промышленности. [6]

В строительных организациях в июне текущего года средняя заработная плата составила 1401,8 тыс. рублей, или на 38,1% выше, чем в среднем по республике.

В организациях транспорта средняя заработная плата в июне 2009г. сложилась в размере 1163,4 тыс. рублей, в том числе автомобильного - 969.4 тыс., железнодорожного- 1286,3 тыс., трубопроводного - 1559,8 тыс., авиационного- 1573,8 тыс. рублей.

В организациях сельского хозяйства средняя заработная плата работников в июне 2009г. составила 700,2 тыс. рублей, что на 31% ниже, чем в среднем по республике.

В учреждениях здравоохранения заработная плата сложилась в размере 824,7 тыс. рублей, в том числе врачей - 1424,6 тыс., среднего медицинского персонала - 804,3 тыс., младшего медицинского персонала - 501,1 тыс.; учреждениях образования - 745,9 тыс., в том числе учителей - 845,2 тыс., профессорско-преподавательского состава - 1851 тыс. рублей; культуры и искусства - 750,2 тыс., в том числе библиотекарей - 554,1 тыс., артистов -891.5 тыс.: в организациях науки и научного обслуживания - 1401,4 тыс., в том числе в учреждениях, ведущих научно-исследовательские работы - 1380,2 тыс. (из них в НАН Беларуси - 1206,1 тыс. рублей).

Просроченная задолженность по заработной плате в Республике Беларусь по перечню обследуемых организаций составила 1814,7 млн. рублей, или 0,1% от фонда заработной платы по республике за апрель. [6]

Опережающему повышению заработной платы в сельском хозяйстве способствовала реализация Государственной программы возрождения и развития села на 2005-2010 гг. [5]

Важным механизмом социальной защиты трудящихся является минимальная заработная плата, представляющая собой законодательно устанавливаемый предельно допустимый низший уровень оплаты труда. Ниже этого уровня наниматель не имеет права выплачивать заработную плату своим работникам при условии выполнения ими установленных норм рабочего времени и выработки. Тем самым защищаются интересы низкооплачиваемых категорий работников.

Следует отметить, что в республике в 2000-е годы рост минимальной заработной платы значительно опережал рост средней заработной платы. Это преследовало цель максимально подтянуть заработки низкооплачиваемых работников.

Заработная плата работников Республики Беларусь защищена от инфляции. При росте потребительских цен на 5% и более она в установленном законодательством порядке индексируется пропорционально инфляции.

В связи с тем, что индекс потребительских цен за июль 2009 г. не превысил пятипроентный порог к месяцу предыдущей индексации (январь 2009г.), пособия и стипендии безработным в период профессиональной подготовки, переподготовки и повышения квалификации по направлению органа по труду, занятости и социальной защите городского, районного исполнительного комитета индексируются на 18 %. [17]

Населению, получающему доходы на территории Республики Беларусь из других источников, возмещение потерь от инфляции осуществляется по основаниям, предусмотренным коллективными договорами (соглашениями).

Индексация осуществляется по нормативу, установленному Указом Президента Республики Беларусь от 28 января 2006г. № 55 «О нормативе индексации денежных доходов населения с учетом инфляции». Индексируется доход в пределах 249 410 рублей - 100 процентов утвержденного бюджета прожиточного минимума в среднем на душу населения, действующего на момент индексации. Часть дохода, превышающая 249 410 рублей, индексации не подлежит.

Предметом особой заботы государства является защита социально уязвимых категорий населения (пенсионеров, детей, инвалидов).

В Республике Беларусь свыше 2,4 млн. человек, или каждый четвертый житель, - пенсионеры. Из них более 1,9 млн. человек являются получателями пенсии по возрасту, 281,7 тыс. - по инвалидности, 138,2 тыс. - по случаю потери кормильца. Нетрудоспособным гражданам, не получающим трудовую пенсию, назначается социальная пенсия. В настоящее время ее получают свыше 50 тыс. человек. [15]

На выплату пенсий расходуется около 11% валового внутреннего продукта страны. Это - одни из самых высоких показателей среди государств - участников СНГ.

В мае 2009г, средний размер пенсии назначенной органами по труду, занятости и социальной защите, составил 391 тыс. рублей (116,7% от величины среднедушевого минимального потребительского бюджета семьи пенсионеров). Средний размер пенсии по возрасту составил 409,3 тыс. рублей, по инвалид­ности - 361,4 тыс. рублей, по случаю потери кормильца - 244,4 тыс. рублей, социальной пенсии - 182 тыс. рублей.

Реальный размер назначенной пенсии (пенсии, скорректированной на индекс потребительских цен на товары и услуги) в мае 2009г. по сравнению с маем 2008г. уменьшился на 1,4%, по сравнению с апрелем 2009г. - на 0,2%.

В Беларуси повышение уровня пенсий осуществляется путем пересмотра их размеров с учетом роста средней заработной платы и изменения бюджета прожиточного минимума.

Так, в 2008 году в связи с ростом средней заработной платы дважды пересматривался размер трудовых пенсий (с 1 февраля и 1 августа).

Кроме того, в связи с увеличением бюджета прожиточного минимума трижды пересчитывались минимальные и социальные пенсии, а также надбавки и повышения к пенсиям.

В последние годы в Беларуси осуществлен ряд мер по совершенствованию пенсионной системы, ее финансовому укреплению:

* введен индивидуальный (персонифицированный) учет плательщиков взносов на социальное страхование;
* в систему обязательного пенсионного страхования включены индивидуальные предприниматели;
* принят Закон Республики Беларусь «О профессиональном пенсионном страховании».

Так, с введением в 2003 году системы персонифицированного учета в пенсионном обеспечении началось формирование комплексной электронной базы данных на будущих пенсионеров. Новацией явился учет фактически уплачиваемых страховых отчислений в Фонд социальной защиты населения Республики Беларусь, что позволяет исчислять пенсию в более тесной увязке с суммой уплаченных взносов. [5]

Реализация Закона о профессиональных пенсиях, вступившего в силу с начала 2009 года, обеспечит снижение затратности общей пенсионной системы за счет введения дополнительных страховых взносов от работодателей, чьи предприятия имеют рабочие места с вредными и опасными условиями труда. Дифференциация размеров этих выплат будет стимулировать нанимателей улучшать условия труда.

В Беларуси обеспечивается своевременность выплаты населению заработной платы и пенсий.

В нашей стране существует широкая система материальной поддержки семей с детьми: пособия в связи с рождением и воспитанием детей, льготы на питание, материальная помощь в погашении кредитов на строительство жилья и т.д.

Системой социальных пособий охвачено свыше 470 тыс. детей (26% от их общей численности).

С 1 февраля 2009г. среднемесячный размер государственного пособия семьям, воспитывающим детей в возрасте до 3-х лет, установлен в размере 188 тыс. руб. Размер пособия на детей старше 3-х лет повышен до 70 тыс. руб.

Материальная поддержка учащейся молодежи осуществляется в виде выплат различных видов государственных стипендий. В течение 2008 года их размеры пересматривались дважды.

В настоящее время в зависимости от успеваемости величина учебной стипендии студентов вузов варьируется от 98 тыс. до 156 тыс. руб.; учащихся ссузов и учреждений профтехобразования - от 82 тыс. до 131 тыс. руб.

Размер социальной стипендии студентов вузов составляет 77 тыс. руб., учащихся ссузов и учреждений профтехобразования - 63 тыс. руб. [13]

Повышению уровня доходов малообеспеченных граждан способствует предоставление государственной адресной социальной помощи и безналичных жилищных субсидий. С начала прошлого года существенно расширены критерии предоставления этих видов государственной поддержки, что позволяет в несколько раз увеличить охват одной и другой формой помощи нуждающихся граждан.

Безналичные жилищные субсидии в 2008 году были предоставлены 60,1 тыс. семей, средний размер субсидии составил 38 тыс. руб. (в 2007 году - 31 тыс. руб.).

В настоящее время на социально-экономическое развитие страны влияют последствия мирового финансово-экономического кризиса.

Вместе с тем в начале 2009г. в Беларуси в отличие от других государств не допущено заметного снижения денежных доходов населения, хотя их рост временно замедлился.

Финансовые потрясения заставляют большинство предприятий во всем мире менять подходы к организации и управлению производством, оптимизировать численность персонала, пересматривать условия оплаты труда.

В 2009 году сокращение заработной платы по причине кризиса может коснуться сотен миллионов работников во всем мире. По заявлению гендиректора Международной организации труда Хуан Сомавия, «для 1,5 млрд. наемных работников в мире наступают трудные времена. Замедленные или отрицательные темпы экономического роста в сочетании с крайней нестабильностью цен приведут к снижению реальной заработной платы». [5]

По оценке экспертов, реальная заработная плата в мире в 2009 году возрастет в лучшем случае на 1,1%, а во многих государствах, включая промышленно развитые, этот показатель может снизиться. По прогнозам, рост зарплаты в промышленно развитых странах сократится с 0,8% в 2008 году до 0,5% в 2009 году.

Министерством экономики Республики Беларусь при участии Комитета государственного контроля проведены проверки экономической обоснованности значительного повышения цен у 375 субъектов хозяйствования и индивидуальных предпринимателей. В 214 случаях установлены факты завышения цен от 5% до 95% - на продовольственные и непродовольственные товары

В целях недопущения падения реальных доходов населения Правительством принято решение о ежемесячном мониторинге уровня зарплаты работников всех сфер экономики.

Указом Президента Республики Беларусь от 19 февраля 2009г. № 100 расширены возможности для строительства жилья гражданами, состоящими на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий и ранее не имевшими права на льготное кредитование. Организации застройщиков будут формироваться из числа состоящих на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий в порядке очередности, без учета их права на государственную поддержку (льготные кредиты).

При этом смягчен критерий для получения льготного жилищного кредита: если раньше среднедушевой доход не должен был превышать двух минимальных потребительских бюджетов, то сейчас - трех (не более 1 089 тыс. руб.).

Указом Президента Республик Беларусь от 23 января 2009г. № 49 «О некоторых вопросах стимулирования реализации продукции, товаров (работ, услуг) в 2009 году» закреплено право руководителей коммерческих организаций независимо от формы собственности ежемесячно выплачивать вознаграждение работникам, обеспечивающим реализацию продукции и снижение запасов готовой продукции. Руководителям и специалистам структурных подразделений, обеспечивающим поступление валютной выручки, могут устанавливаться персональные условия оплаты их труда, предусматривающие повышенные размеры окладов и выплат стимулирующего характера (надбавки, премии). [5]

Постановлением Совета Министров от 28 января 2009г. № 103 сняты ограничения по включению тарифной части заработной платы в затраты по производству и реализации продукции, товаров (работ, услуг). Вся тарифная часть зарплаты включается в затраты, исходя из тарифной ставки, действующей в данной организации.

В области социальной политики (в частности, политики доходов населения) основными задачами на сегодняшний день остаются сохранение рабочих мест и недопущение снижения достигнутого уровня заработной платы, пенсий, социальных пособий.

По предварительной оценке, за 2009 год заработная плата в долларовом эквиваленте в реальном секторе экономики возрастет на 5%.

Несмотря на негативные влияния последствий мирового финансово-экономического кризиса, государство не отказалось от социальной поддержки своих граждан. В стране принимаются целенаправленные меры по созданию условий для бесперебойной работы предприятий и сохранению занятости, обеспечению сбалансированного роста доходов, социальной защите наиболее уязвимых категорий населения.

**Заключение**

Таким образом, доходы населения — это все средства в натуральной и денежной форме, получаемые домохозяйствами. Они могут иметь натуральную или денежную форму. Натуральные дохо­ды включают все поступления продуктов земледелия, ското­водства, услуг и другой продукции в натуральной форме.

Номинальный доход — это вся сумма денежного дохода, не зависящая от налогообложения и уровня цен.

Располагаемый доход — это номинальный доход за выче­том налогов и других обязательных платежей, т.е. средства, не­посредственно используемые населением на потребление и сбе­режения.

С юридической точки зрения, доходы бывают законными (легальными) и незаконными (нелегальными).

Доходы являются фактором расслоения общества, возникновения в нем неравенства. При этом различают социальное неравенство и экономиче­ское.

Кривые Лоренца - это кривые, показывающие, какую долю суммиро­ванных за год доходов получили различные процентные доли населения, на­чиная с беднейших граждан или домохозяйств и кончая самыми богатыми.

Индекс Джини показывает, какую долю площадь между кривой Лоренца и прямой абсолютного равенства составляет от площади треугольника под прямой абсолютного равенства. При этом индекс Джини, равный нулю про­центов, характеризует ситуацию абсолютного равенства, а индекс Джини, равный ста процентам, свидетельствует об «абсолютном неравенстве».

Чрезмерное неравенство в доходах отрицательно влияет также на каче­ство жизни людей, обусловливает относительно большую долю бедняков в со­ставе населения страны.

Бедность - это обусловленное низким уровнем дохода недопустимое лишение необходимых материальных благ.

Официальный порог бедности и критерий нуждаемости, как правило, не совпадают. Критерий нуждаемости должен быть гибким показателем и ре­гулярно пересматриваться, как с целью не допустить снижения мотивации труда, так и исходя из реальных финансовых возможностей страны.

Причинами бедности являются низкий уровень экономического развития страны, безработица войны и военные конфликты, влекущие за собой раз­рушение промышленности, дорог и других объектов, а также массовые переселения людей, дискриминация по полу, цвету кожи, национальности, низкий уровень пенсионного обеспечения и др.

Для сокращения бедности и уменьшения степени неравенства доходов го­сударство проводит соответствующую социальную политику. Она включает комплекс мер по поддержанию уровня доходов граждан и созданию усло­вий для удовлетворения их первостепенных нужд. В рамках социальной по­литики разрабатываются программы социального страхования и программы государственной помощи. Средства социального страхования распре­деляются в форме денежных выплат (пенсии и пособия), финансирова­ния услуг (оплата лечебно-профилактической помощи, содержание домов-интернатов, покрытие затрат на организацию лечения и отдыха инвалидов и престарелых) и предоставления льгот (получение отдельными группами населения конкретных материальных благ и услуг). Программы государст­венной помощи обеспечивают пособиями тех, кто не имеет необходимых доходов в силу жизненных неудач, а также тех, кто содержит маленьких детей.

У политики перераспределения доходов и их выравнивания есть как сто­ронники, так и противники. Основной аргумент в пользу равенства доходов состоит в том, что любое перемещение доходов от относительно богатых граждан к относительно бедным увеличивает общую полезность в общест­ве, поскольку способствует удовлетворению более насущных потребностей за счет менее насущных. Главный довод оппонентов данной политики за­ключается в том, что равенство доходов подрывает стимулы к трудовой и предпринимательской деятельности и в конечном счете оборачивается снижением уровня дохода в будущем.

Главным вектором социально-экономического развития белорусского государства является повышение общественного благосостояния, улучшение уровня и качества жизни населения.

Снижение темпов роста денежных доходов населения, в том числе и заработной платы, является общемировой тенденцией.

Основными источниками формирования денежных доходов населения являются оплата труда и трансферты населению (пенсии, пособия и стипендии), удельный вес которых в общей сумме денежных доходов населения в январе-апреле 2009г. составил 76,7%.

Главная составляющая доходов населения - заработная плата. Она призвана служить надежным источником доходов, выступая в то же время важнейшим экономическим фактором стимулирования трудовой активности работников.

Номинальная начисленная среднемесячная заработная плата работников республики в январе-апреле 2009г. составила 937,3 тыс. рублей, в том числе в апреле - 965,7 тыс. рублей и увеличилась по сравнению с мартом текущего года на 0,9%, или на 8,5 тыс. рублей.

Важным механизмом социальной защиты трудящихся является минимальная заработная плата, представляющая собой законодательно устанавливаемый предельно допустимый низший уровень оплаты труда.

В мае 2009г, средний размер пенсии назначенной органами по труду, занятости и социальной защите, составил 391 тыс. рублей (116,7% от величины среднедушевого минимального потребительского бюджета семьи пенсионеров). Средний размер пенсии по возрасту составил 409,3 тыс.

В настоящее время в зависимости от успеваемости величина учебной стипендии студентов вузов варьируется от 98 тыс. до 156 тыс. руб.; учащихся ссузов и учреждений профтехобразования - от 82 тыс. до 131 тыс. руб.

По предварительной оценке, за 2009 год заработная плата в долларовом эквиваленте в реальном секторе экономики возрастет на 5%.

Несмотря на негативные влияния последствий мирового финансово-экономического кризиса, государство не отказалось от социальной поддержки своих граждан. В стране принимаются целенаправленные меры по созданию условий для бесперебойной работы предприятий и сохранению занятости, обеспечению сбалансированного роста доходов, социальной защите наиболее уязвимых категорий населения.

**Список использованных источников**

1. Агапова Т. А. Макроэкономика: Учебник МГУ им. М. В. Ломоносова, 4-е изд., перераб. и доп. / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина. - М.: Издательство «Дело и сервис», 2001.- 446 с.
2. Базылев Н. И. Экономическая теория (макроэкономика) ч. 3: Учебно-практическое пособие / Н. И. Базылев, С.П. Гурко. - Минск: БГЭУ, 2000. - 144 с.
3. Беларусь по темпам роста денежных доходов населения в 2008 году опередила Россию и Казахстан [Электронный ресурс] / Белта. - Минск, 2009г. - Режим доступа: http://www.belta.by/ru/news/econom?id=345689. - Дата доступа: 28.08.2009.
4. В Беларуси рост реальных денежных доходов населения в первом полугодии 2009г. составил 3,5% [Электронный ресурс] / Информационной агенство CbondS. - 2009г. - Режим доступа: <http://www.cbonds.info/rus/news/index.phtml/params/id/441495>. - Дата доступа: 28.08.2009.
5. Государственная политика в области формирования и регулирования доходов граждан [Электронный ресурс] / Витебский областной Исполнительный комитет. - Витебск, 2009г. - Режим доступа: <http://www.vitebsk-region.gov.by/ru/informday/pol_doh>. - Дата доступа: 28.08.2009.
6. Заработанная плата в Республике Беларусь [Электронный ресурс] / Белстат. - Минск, 2009г. - Режим доступа: <http://belstat.gov.by/homep/ru/indicators/wages.php>. - Дата доступа: 28.08.2009.
7. Ивашковский С.Н. Макроэкономика: Учебник. 2-е изд., испр., доп. / С.Н. Ивашковский. - Москва: Дело, 2002. - 472 с.
8. Макконелл К.Р. Экономикс: Принципы, проблемы и политика: в 2 т. / К.Р. Макконелл, С.Л. Брю. - Москва: ИНФРА-М, 2004. - 2 т.
9. Макроэкономика: учеб. пособие / А.В. Бондарь [и др.]. - Минск: БГЭУ, 2007. - 415 с.
10. Макроэкономика: учеб. пособие / И.В. Новикова [и др.]; под ред. И.В. Новиковай и Ю.М. Ясинского. - Минск: Аккад.упа. при Президенте Респ. Беларусь, 2006. - 343 с.
11. Национальная экономика Беларуси: Потенциалы. Хозяйственные комп-лексы. Направления развития. Механизмы управления: Учеб. пособие / Под общ. ред. В.Н. Шимова. - Минск: БГЭУ, 2005. - 844с.
12. Новикова И.В. Экономическая теория: учеб. пособие / И.В. Новикова. - Минск: БГЭУ, 2006. - с.543
13. Официальная статистика [Электронный ресурс] / Белстат. - Минск, 2009г. - Режим доступа: <http://belstat.gov.by/homep/ru/indicators/main.php>. - Дата доступа: 28.08.2009.
14. Плотницкий М.И. Микроэкономика и макроэкономика: Пособие для подготовки к экзаменам / М.И. Плотницкий. - Минск: Мисанта, 2007. - 272 с.
15. Социально - экономическое положение Республики Беларусь: статистический сборник // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. - Минск, январь-май 2009г. - 272 с.
16. Тарасевич Л.С. Макроэкономика: Учебник изд. 3-е, перераб. и доп. / Л.С. Тарасевич [и др.]. - СПб.: СПбГУЭФ, 1999. - с.452
17. Комментарий о порядке индексации доходов населения за июль 2009г. [Электронный ресурс] / Министерство труда. - Минск, 2009г. - Режим доступа: <http://mintrud.gov.by/ru/socnorm/new_url_272372539>. - Дата доступа: 28.08.2009.