РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

САМАРСКИЙ ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ

**Курсовая работа**

**на тему:**

**«Экономические основы производственной деятельности предприятия»**

**по дисциплине «Экономика организаций (предприятий)»**

Выполнил:

Студент 3-курса,

группы МО-110-05 з (С)

Алфёров И.В.

Научный руководитель:

К.э.н., доц. Меркушова Н.И.

Самара – 2008 г.

**Содержание**

Исходные данные к курсовой работе

Введение

Описание технологического процесса

1. Уставный капитал и имущество предприятия

Основные фонды

Оборотные средства

1. Производственная программа предприятия
2. Персонал предприятия

Расчёт потребности в персонале

Оплата труда персонала

1. Финансовые результаты деятельности предприятия

Калькуляция себестоимости единицы продукции

Прибыль предприятия: виды, распределение, использование.

Заключение

Список используемой литературы

**Исходные данные к курсовой работе**

Таблица 1

1. Количество оборудования и трудоёмкость обработки деталей и сборки 10 м2 алюминиевых конструкций

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Операции технологического процесса | Модель оборудования | Раздел I | Раздел II |
| Кол-во оборудования, шт. | Трудоёмкость, н.-ч | Цена единицы оборудования, тыс. руб. | Норма амортизации, % |
| 1 | A - компьютеры (техника вычислительная) | 6 | 1,3 | 20 | 2,78% |
| 2 | B - пилы радиальные | 3 | 0,4 | 125 | 1,19% |
| 3 | C - станок копировальный (фрезерный) | 4 | 0,7 | 80 | 0,83% |
| 4 | D - пресс пневматический | 2 | 0,8 | 120 | 0,83% |
| 5 | E- дрели электрические | 12 | 2,4 | 3 | 8,33% |
| 6 | F- станок для раскроя стекла | 1 | 1,2 | 180 | 1,04% |
| 7 | G - производственная линия сборки стеклопакетов | 1 | 1,2 | 600 | 0,83% |

Таблица 2

1. Нормативные показатели

|  |  |
| --- | --- |
| Показатели | Значение показателя |
| Коэффициент использования производственной мощности | 0,63 |
| Регламентированное время простоев оборудования, % | 4 |
| Затраты на транспортировку оборудования, % от цены за единицу оборудования | 5 |
| Длительность производственного цикла, дн. | 10,88 |
| Коэффициент сменности | 1 |
| Норма запаса материалов на складе, дн. | 60 |
| Норма запаса готовой продукции на складе, дн. | 10 |
| Материалоёмкость продукции, руб. | 1400 |
| Рентабельность продукции, % | 40 |

**Введение**

Экономика предприятия является самостоятельной экономической дисциплиной предметом изучения которой является деятельность предприятия, процесс разработки и принятия хозяйственных решений.

Предприятие функционирует в определенной предпринимательской сфере, которая оказывает влияние на всю его деятельность.

Предпринимательская сфера характеризуется сложившейся экономической и политической обстановкой, правой, социально-культурной, технологической, географической средой, экономической ситуацией, а также состояние институционной и информационной систем.

Предприятие в своей деятельности занимается не только хозяйственными проблемами, как технологическими правовыми, социальными, психологическими, психологическими вопросами.

Успешное осуществление предпринимательской деятельности в современных условиях возможно лишь при условиях успешного сочетания по крайней мере трех основных моментов:

* знание общеэкономической теории;
* наличие конкретных экономических знаний и навыков;
* умение использовать количественные методы для предпринимательских расчетов, аналитические вычисления и т.п..

Цель данной курсовой работы – построить модель безубыточного и рентабельного предприятия, экономически обосновать существование этого предприятия, т.к. всем известно, что цель коммерческой организации – это осуществлять свою деятельность и получать максимально возможную прибыль от своей деятельности.

Краткая характеристика предприятия:

Производственная организация «АЛЮКОН» образована в 2006 году как Общество с Ограниченной Ответственностью с целью получения прибыли путем снабжения строительной отрасли такой продукцией как алюминиевые строительные конструкции.

В данной курсовой работе мы используем для простоты расчётов один вид продукции - алюминиевые конструкции для остекления (в сборе) – единица продукции – 10 м.кв.

Предприятие планирует выпускать по 10000 м.кв. алюминиевых конструкций, т.е. 1000 единиц продукции в год. Отпускная цена 1 единицы продукции = 11566,01. Себестоимость 1 ед.прод. – 6421,45 руб.

1. **Уставный капитал и имущество предприятия**

ИМУЩЕСТВО - совокупность вещей и материальных ценностей, состоящих прежде всего в собственности лица или в оперативном управлении предприятия или организации. В состав ИМУЩЕСТВА входят также [деньги](http://www.klerk.ru/slovar/fin/?term=20936) и ценные бумаги. Круг объектов, входящих в состав ИМУЩЕСТВА, зависит от [формы собственности](http://www.klerk.ru/slovar/fin/?term=20706), к которой это ИМУЩЕСТВО относится.

- совокупность вещей и имущественных прав на получение вещей или иного имущественного удовлетворения от других лиц ([актив](http://www.klerk.ru/slovar/fin/?term=19074)). Так, устанавливая правила об ответственности предприятий по своим обязательствам, [закон](http://www.klerk.ru/slovar/fin/?term=19288) определяет ее объем в пределах принадлежащего им (закрепленного за ними) ИМУЩЕСТВА, на которое по закону может быть обращено взыскание.

- совокупность вещей, имущественных прав и обязанностей, которые ха рактеризуют имущественное положение их носителя ([актив](http://www.klerk.ru/slovar/fin/?term=19074) и [пассив](http://www.klerk.ru/slovar/fin/?term=19930)). С этим пониманием ИМУЩЕСТВА связано универсальное [правопреемство](http://www.klerk.ru/slovar/fin/?term=20019) (переход к другому лицу актива и пассива - прав и обязанностей) при наследовании и прекращении юридических лиц вследствие реорганизации.

УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ (фонд) - совокупность вкладов (в денежном выражении) в имущество при создании некоторых видов [коммерческих организаций](http://slovari.yandex.ru/dict/jurid/article/jur2/jur-2751.htm) (хозяйственных обществ и товариществ) для обеспечения его деятельности в размерах, определенных учредительными документами или законодательством. Особенности правового положения кредитных организаций, созданных в форме обществ с ограниченной ответственностью, права и обязанности их участников определяются также законами, регулирующими деятельность кредитных организаций.

ст. 87 ГК РФ.

В настоящее время, правовые особенности общества с ограниченной ответственностью установлены федеральным законом от 08.02.1998 № 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью". Этот документ, в частности устанавливает:

УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ общества с ограниченной ответственностью должен быть на момент регистрации общества оплачен его участниками не менее чем наполовину. Оставшаяся неоплаченной часть уставного капитала общества подлежит оплате его участниками в течение первого года деятельности общества. При нарушении этой обязанности общество должно либо объявить об уменьшении своего уставного капитала и зарегистрировать его уменьшение в установленном порядке, либо прекратить свою деятельность путем ликвидации.

Уставный капитал ООО «АЛЮКОН» был сформирован из денежных средств, внесённых двумя учредителями равными долями в размере 6 млн. руб., т.е. по 3 млн. руб. – от каждого учредителя.

Имущество ООО «АЛЮКОН»:

1. Здание (ангар) производственное – возведённый из металлоконструкций и панелей-сендвич.
2. Вычислительная техника, оборудование производственное, технологическое.
3. Автомобильный транспорт.
4. Инструмент электрический.
5. Производственный и хозяйственный инвентарь.
6. Денежные средства на р/с в банке оставшиеся после приобретения основных средств и использования их в оборот от уставного капитала.

**Основные фонды**

ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА, фонды - основной капитал, длительно используемые средства производства, участвующие в производстве в течение многих циклов, имеющие длительные сроки амортизации. К основным средствам (фондам) относят землю, производственные здания, сооружения, машины, оборудование, приборы, инструменты, то есть физический капитал. Объем основных средств исчисляется в денежном выражении, в виде их стоимости. В силу этого основные средства характеризуют иногда как денежные средства, вложенные в основные средства производства.

АМОРТИЗАЦИЯ (от лат. amortisatio - погашение) - исчисленный в денежном выражении износ основных средств в процессе их применения, производственного использования. Амортизация есть одновременно средство, способ, процесс перенесения стоимости изношенных средств труда на произведенный с их помощью продукт. Инструментом возмещения износа основных средств являются [амортизационные отчисления](http://slovari.yandex.ru/dict/economic/article/ses2/ses-4440.htm) в виде денег, направляемых на ремонт или строительство, изготовление новых основных средств. Сумма амортизационных отчислений включается в издержки производства (себестоимость) продукции и тем самым переходит в цену. Производитель обязан производить накопление амортизационных отчислений, откладывая их из выручки за проданную продукцию. Накопленные амортизационные отчисления образуют [амортизационный фонд](http://slovari.yandex.ru/dict/economic/article/ses3/ses-7139.htm) в виде денежных средств, предназначенных для воспроизводства, воссоздания изношенных основных средств. Величина годовых амортизационных отчислений предприятия, организации определяется в виде доли первоначальной стоимости объектов, представляющих основные средства. Нормативное значение этой доли называют [нормой амортизации](http://slovari.yandex.ru/dict/economic/article/ses2/ses-3926.htm).

**Виды оценки основных средств:**

В управлении основными средствами используется дифференцированная система стоимостных оценок, которая определяется целевой установкой измерения стоимости основного капитала: для внутрипроизводственной деятельности и оценки результатов, для начисления амортизации и расчета налогов, для продажи и сдачи в аренду, залоговых операций и др. Базовыми видами оценок основных фондов являются: первоначальная, восстановительная и остаточная стоимость.

Полная первоначальная стоимость основных фондов предприятия представляет собой сумму фактических затрат в действующих ценах на: приобретение или создание средств труда: возведение зданий и сооружений, покупку, транспортировку, установку и монтаж машин и оборудования и др. По полной первоначальной стоимости основные фонды принимаются на баланс предприятия, и она остается неизменной в течение всего срока службы средств труда и пересматривается при переоценке основных фондов предприятия или уточняется при модернизации или капитальном ремонте. Амортизация основных фондов также начисляется с полной первоначальной стоимости. нормативах, действующих на установленную дату.

Полная восстановительная стоимость – это сумма расчетных затрат на приобретение или возведение новых средств труда, аналогичных переоцениваемым.

Остаточная экономическая стоимость основных фондов представляет собой разницу между полной первоначальной или полной восстановительной стоимостью и начисленным износом, т.е. это денежное выражение стоимости средств труда, не перенесенной на изготовляемую продукцию, на определенную дату. Остаточная стоимость позволяет судить о степени изношенности средств труда, планировать их обновление и ремонт. При проводимых переоценках фондов одновременно уточняется размер начисленного износа по каждой единице средств труда. Также определяется восстановительная стоимость с учетом износа. Она рассчитывается в процентах к полной восстановительной стоимости на основе данных бухгалтерского учета.

Балансовая стоимость – стоимость, по которой, основные фонды учитываются в балансе предприятия по данным бухгалтерского учета об их наличии и движении. На балансе предприятия стоимость основных фондов числится в смешанной оценке: объекты, по которым производилась переоценка, учитываются по восстановительной стоимости на установленную дату, а новые средства труда, приобретенные (или возведенные) после переоценки, – по первоначальной стоимости. В практике работы предприятий и в методических материалах балансовая стоимость нередко рассматривается как первоначальная, так как восстановительная стоимость на момент последней переоценки совпадает с первоначальной стоимостью на эту дату.

Оценка и улучшение использования основных фондов решает широкий круг экономических проблем, направленных на повышение эффективности производства: увеличение объема выпуска продукции, рост производительности труда, снижение себестоимости, экономию капитальных вложений, увеличение прибыли и рентабельности капитала и, в конечном счете, повышение уровня жизни общества.

Основные фонды ООО «Алюкон»:

* 1. Здания и сооружения:

Производственный ангар первоначальной стоимостью 840 тыс.руб

Срок полезного использования – свыше 30 лет. (10-ая амортизационная группа) 100%/30 = 3,33% в год

Годовая сумма амортизации составит = 840\*3,33= 28 тыс.руб./год.

* 1. Силовое оборудование:

Электросиловые установки (трансформаторы электрические, преобразователи), обеспечивающие непрерывную подачу электрического тока на производственное оборудование.

Срок полезного использования – свыше 15 до 20 лет. (7-ая амортизационная группа) 100%/15лет = 6,67% в год.

Годовая сумма амортизации составит = 6,67%\*52,50т.р. = 3,5 т.р.

* 1. Рабочие машины и оборудование:

А) Компьютеры (техника вычислительная): Срок полезного использования свыше 3х до 5 лет включительно. 100%/5 лет = 20% в год

Годовая сумма амортизации = 126т.р.\*20% = 25,2 т.р./год.

B) Пилы радиальные: Срок полезного использования свыше 15 до 20 лет включительно. 100%/15лет = 6,67% в год.

Годовая сумма амортизации составит = 393,75\*6,67% = 26,25т.р./год

C) Станок копировальный (фрезерный) Срок полезного использования свыше 15 до 20 лет включительно. 100%/15лет = 6,67% в год.

Годовая сумма амортизации составит =336\*6,67% = 22,45 т.р./год.

D) Пресс пневматический. Срок полезного использования свыше 10 до 15 лет включительно (6-ая группа). 100%/10лет= 10% в год.

Годовая сумма амортизации составит = 252\*10% = 25,2 т.р./год.

E) Дрели электрические. Срок полезного использования свыше 1 до 2 лет включительно (1-ая группа). 100%/2 года = 50%.

Годовая сумма амортизации составит = 37,8\*50% = 18,9 т.р./год

F) Станок для раскроя стекла. Срок полезного использования свыше 7 до 10 лет включительно (5-ая группа). 100%/10лет = 10% в год.

Годовая сумма амортизации составит =10%\*189 т.р. = 18,9 тыс.р./год.

G) Производственная линия сборки стеклопакетов. Срок полезного использования свыше 7 до 10 лет включительно (5-ая группа). 100%/10лет = 10% в год.

Годовая сумма амортизации составит =10%\*630 т.р. = 63 тыс.р./год.

4. Транспортные средства: Срок полезного использования свыше 5 до 7 лет включительно. (4-ая группа). 100%/7 лет = 14,28% в год

Годовая сумма амортизации составит =14,28%\*420 т.р. = 60 тыс.р./год.

5. Производственный и хозяйственный инвентарь. Срок полезного использования свыше 3х до 5 лет включительно (третья амортизационная группа). 100%/5лет = 20% в год.

Годовая сумма амортизации составит =20%\*70 т.р. = 14 тыс.р./год.

Все вышеописанные основные средства – здание, оборудование, инвентарь были приобретены, доставлены и смонтированы на средства из уставного капитала предприятия.

Удельный вес элемента основных средств рассчитывается по формуле:

=

Где ∑N – итоговая стоимость всех основных средств, а Ni – стоимость элемента основных средств, удельный вес которого в общей сумме рассчитывается.

На основе рассчитанных данных мы заполним табл. 3.

Стоимость основных фондов

Таблица 3

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Элементы структуры | Первоначальная ст-ть, тыс. руб | Удельный вес элемента %2 | Годовая сумма амортизации, тыс.руб. |
| 1. Здания и сооружения | 840\* | 25,02 | 28 |
| 2. Силовое оборудование | 52,5\* | 1,56 | 3,5 |
| 3. Рабочие машины и оборудование,В том числе: | 1964,55\* | 58,52 | 199,9 |
| A - компьютеры (техника вычислительная) | 126\* | 3,75 | 25,2 |
| B - пилы радиальные | 393,75\* | 11,73 | 26,25 |
| C - станок копировальный (фрезерный) | 336\* | 10,01 | 22,45 |
| D - пресс пневматический | 252\* | 7,51 | 25,2 |
| E- дрели электрические | 37,8\* | 1,13 | 18,9 |
| F- станок для раскроя стекла | 189\* | 5,63 | 18,9 |
| G - производственная линия сборки стеклопакетов | 630\* | 18,77 | 63 |
| Транспортные средства | 420 | 12,51 | 60 |
| Производственный и хозяйственный инвентарь | 70 | 2,09 | 14 |
| Прочие виды основных фондов | 10 | 0,30 | - |
| ИТОГО | 3357,05 | 100 | 305,4 |

\* величина затрат на рабочие машины, оборудование, здания и сооружения определена их ценой с учетом затрат в размере 5% от стоимости на монтаж и транспортировку.

**Оборотные средства**

ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА - оборотный капитал, часть средств производства, целиком потребляемая в течение производственного цикла; включают обычно денежную наличность, материалы, сырье, топливо, энергию, полуфабрикаты, запчасти, незавершенное производство, расходы будущих периодов, исчисляемые в денежном выражении, а также малоценные и быстроизнашивающиеся предметы. Стоимость оборотных производственных средств определяется суммированием стоимостей их отдельных видов.

МАТЕРИАЛЬНО - ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ЗАПАСЫ (МПЗ)

- используемые в качестве сырья, материалов и т.п. при производстве продукции, предназначенной для продажи (выполнения работ, оказания услуг);

- предназначенные для продажи;[[1]](#footnote-1)

- используемые для управленческих нужд организации – прочие оборотные средства.

НЕЗАВЕРШЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО - частично готовая продукция, не прошедшая предусмотренный технологией полный цикл производства, необходимый, чтобы продукцию можно было отправить заказчику, поставить на рынок для продажи, отгрузить на склад готовой продукции.

ГОТОВАЯ ПРОДУКЦИЯ - часть материально-производственных запасов, предназначенных для продажи (конечный результат производственного цикла, активы, законченные обработкой (комплектацией), технические и качественные характеристики которых соответствуют условиям договора или требованиям иных документов, в случаях, установленных законодательством).

Условия для расчета потребности в оборотных средствах:

Структура производственного цикла (удельный вес технологического времени)

Удельный вес технологического времени – 0,125

tтехн=tтехн.i=(1,3+0,4+0,7+0,8+2,4+1,2+1,2)= 8 час =8 час / 8час/раб.день \* 30кал.день / 22раб.день= 1,36 кал.дня

Производственный цикл Tц=1,36 /0,125 =10,88 кал.дней

Нормы запаса материалов и комплектующих изделий (календарные дни)

tзап.м.=60 кал.дн.

Нормы запаса готовой продукции на складе (календарные дни)

Здн.=10 кал.дн.

Норматив производственных запасов определим по формуле:



Где Здн – норма запаса в днях (=60 дней[[2]](#footnote-2))

q – объём производства в натуральном выражении (1000 ед.продукции в год[[3]](#footnote-3))

М – материалоёмкость продукции (=1400 р/ед.пр.)

Дк – число календарных дней в периоде (365)



Затраты в незавершенное производство определим по формуле:



Где z – себестоимость единицы продукции (себестоимость

продукции = 6421,45 тыс.руб./ед.прод.[[4]](#footnote-4)),

Тц – длительность производственного цикла в днях

Кн.з. – коэффициент нарастания затрат, вычислим по формуле:

Кн.з.=0,5\*(1+)

Где Зн – начальные затраты по изделиям = 1400 р/ед.прод.

Кн.з.=0,5\*(1+)=0,609



Запасы готовой продукции определим по формуле:

Нгп=Здн\*= 10\*=175,9301 тыс.руб.

Величину прочих оборотных средств примем в размере 15% [[5]](#footnote-5)от суммы всех рассчитанных выше других оборотных средств:

(Ннзп+Нпр.з.+Нг.п.)\*15% = (230,137+116,5717+175,9301)\*15%=78,39582 тыс.руб.

На основании выполненных расчётов заполним таблицу стоимости оборотных средств.

Стоимость оборотных средств:

Таблица 4

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Виды оборотных средств | Стоимость, тыс. руб | Удельный вес, % |
| 1. Запасы сырья, материалов и др. | 230,137 | 38,29% |
| 2. Затраты в незавершенное производство | 116,572 | 19,40% |
| 3. Запасы готовой продукции | 175,930 | 29,27% |
| 4. Прочие оборотные средства | 78,396 | 13,04% |
| ИТОГО | 601,035 | 100 |

Вычислим коэффициент оборачиваемости оборотных средств на основе полученных данных:

Коб= 

Объём продаж = 1000\*11566,01 р.[[6]](#footnote-6) = 11566,01 т.р.

Сумма оборотных средств = 601,035 т.р.[[7]](#footnote-7)

Число оборотов =Коб=

Продолжительность

одного оборота в днях

1. **Производственная программа предприятия**

ГОДОВОЙ ФОНД РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ на 2007 год[[8]](#footnote-8):

— при 40-часовой рабочей неделе — 1986 часов;

— количество рабочих дней при 5-дневной рабочей неделе с двумя выходными днями — 249.

Описание технологического процесса:

ООО «АЛЮКОН» производит конструкции из алюминия для остекления зданий с разнообразными архитектурными решениями, практически любых сложных форм.

В номенклатуру продукции входят конструкции для остекления балконов и лоджий, окна и двери любой сложности, перегородки с термозащитным и противошумным заполнением, быстровозводимые павильоны, зимние сады.

Вся продукция изготавливается по чертежам, рассчитанным конструкторами на компьютере с помощью специальных программных пакетов, использующих исходные предоставленные заказачиком данные о габаритах конструкции, необходимых количественно-качественных показателелях конструкции.

Поступивший для производства в качестве сырья алюминиевый профиль и комплектующие выгружаются из кузова автомашины с помощью кран-балки и укладываются на стеллажи в складском помещении. Со склада профиль вручную подносят к радиальной пиле, и складывают на приемные направляющие, откуда они без труда подаются на распил. Для каждой из трёх марок алюминиевого профиля, используемого на производстве предусмотрена радиальная пила, рассчитанная на этот вид.

На улице шланги вытяжки пыли и стружек подключены к террикону-пылесборнику, вычищаемуся по мере заполнения террикона. Все мелкие обрезки профилей собираются и утилизируются.

После распила заготовки будущих конструкций сортируются и перевозятся на специальной тележке к месту сборки, к месту фрезеровки пазов и отверстий, к месту вырубки отверстий и технологических пазов.

Фрезеровка пазов и отверстий происходит на «копировальном» станке; здесь профиль устанавливается по нужным отметкам длины, зажимается пневмозажимом, и с помощью рычага с выключателем оператор двигает вращающуюся фрезу по профилю, которая повторяет контур шаблона, описывая его изнутри. Копировальный станок также оборудован пылеуловителем стружки и подключен к общей системе вытяжки. После окончания фрезерования заготовки перевозят на место сборки всей конструкции.

Вырубка технологических пазов и отверстий происходит на небольшом пневматическом прессе, который имеет подвижную часть, закрытую стальной сеткой. Заготовка вставляется одним из концов в стальную матрицу, а ногой оператор нажимает педаль, лежащую на полу; пресс вырубает паз и при отпускании педали возвращается в исходное положение, профиль вытаскивается и вставляется следующий. Прорубленные заготовки перевозятся к месту сборки. Вырубленные части алюминия по направляющим лоткам соскальзывают в приёмный ящик за станком и впоследствии сдаются в утиль.

В то время, как происходит обработка заготовок, стекольный цех подготавливает стекло и стеклопакеты для вставки в конструкции. Раскрой, резка стекла и сборка стеклопакетов производится в полуавтоматическом режиме с участием двух операторов и 3х сборщиков стеклопакетов и использованием станка для раскроя стекла и высокотехнологичного оборудования для сборки стеклопакетов. Все неликвидные остатки складываются в стальной ящик и измельчаются, и впоследствии утилизируется. Готовое для установки стекло подвозится на тележке к месту сборки, откуда его берут сборщики.

Сборка конструкций производится на козлах или стендах, специально оборудованных полками для инструмента, крепежа и аксессуаров. Здесь же сверлятся, если необходимо, электроинструментом (дрель электрическая) все технологические отверстия. Затем на конструкции регулируются все запоры, и упаковывается полиэтиленовой плёнкой и плотной бумагой. После упаковки готовое изделие маркируется, комплектуется дополнительными материалами, крепёжными элементами, и перемещается на площадку готовых конструкций.

Для проведения технологического контроля и оценки качества изготавливаемой продукции предусматривается ОТК.

Для проведения мелких текущих ремонтов оборудования в составе цеха предусматривается слесарь-электрик.

Погрузка готовой продукции производится вручную грузчиками в автомобильный транспорт с площадки готовых конструкций (склада готовой продукции). В среднем 1 грузчик сможет погрузить 1,5 единицы продукции в день (8 норм.-час). Территория предприятия находится в черте города, но, т.к. изготавливаемая продукция предназначена для установки (монтажа) на различных объектах строительства, ООО «АЛЮКОН» использует автомобильный транспорт для доставки конструкций на объект. За 1 рабочий день водитель-экспедитор может развезти на объекты 4 единицы продукции.

Предприятие работает в 1 смену, режим работы – 8 часовой рабочий день.

Основываясь на статистических данных, отметим, что в регионе строится и вводится в эксплуатацию с каждым годом всё больше кв.м. площадей жилых и общественных зданий. Например, в 2007 году в регионе было введено в эксплуатацию 2,5 млн. кв.м. Удельный вес алюминиевых конструкций из этого объёма составит примерно ~ 1%. В строительстве всё больше начинают применять технологии быстрого возведения зданий из металлических каркасов, которые в свою очередь предусматривают использование витражного алюминиевого остекления. Потребность в продукции данного вида = 2,5 млн \* 1% = 25 (\*10)тыс кв.м., востребованность продукции данного вида в регионе продолжает нарастать по 10-15% в год.

Производственная мощность оборудования предприятия выражается формулой:

Mij=Nij\*Fэфij\*nij,

где М – производственная мощность в соответствующих натуральных единицах;

Nij – часовая норма производительности единицы оборудования в натуральных единицах;

Fэфij- эффективный фонд времени работы единицы оборудования в год Эффективный фонд времени работы оборудования

Fэф= (365-выходные и праздничные дни)\*(продолжительность рабочего дня)\*(1-), где - плановый простой оборудования =4%[[9]](#footnote-9)

Fэф=1986\*(1-0,04)= 1906,56

nij- количество единиц оборудования;

i- вид продукции;

j- вид оборудования.

Расчет производственной мощности оборудования

Таблица 5

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Модель оборудования | nij - Кол-во оборудо-вания, шт.  | tij - Трудоёмкость, н.-ч[[10]](#footnote-10) | Nij часовая норма производительности оборудования в натуральных единицах | Тэфij эффективный фонд времени работы единицы оборудования в год | Mij производственная мощность единицы оборудования, нат. ед. |
| A - компьютеры (техника вычислительная) | 6 | 1,3 | 4,615385 | 1906,56 | 8799,51 |
| C - пилы радиальные | 3 | 0,4 | 7,5 | 1906,56 | 14299,20 |
| D - станок копировальный (фрезерный) | 4 | 0,7 | 5,714286 | 1906,56 | 10894,63 |
| E - пресс пневматический | 2 | 0,8 | 2,5 | 1906,56 | 4766,40 |
| F- дрели электрические | 12 | 2,4 | 5 | 1906,56 | 9532,80 |
| G- станок для раскроя стекла | 1 | 1,2 | 0,833333 | 1906,56 | 1588,80 |
| H - производственная линия сборки стеклопакетов | 1 | 1,2 | 0,833333 | 1906,56 | 1588,80 |
| ВСЕГО | 29 | 8 |  |  |  |

Производственная мощность всего предприятия ограничена производственной мощностью оборудования и как мы видим из таблицы min(Mij) = 1588,8 единиц продукции в год.

Максимальное количество выпуска товарной продукции с учётом коэффициента использования производственной мощности[[11]](#footnote-11) (0,63) = (1588,8\*0,63) = 1000 единиц продукции в год.

В трудовом выражении это выглядит так:

W= ПМнат \* tij,

Где ПМij = 1000 единиц продукции в год – производственная мощность оборудования, нат.ед.

tij – трудоемкость обработки единицы продукции (10 м.кв.)=8 норм.-час.

Планируемая отпускная цена 1 единицы продукции = 10608,24руб.[[12]](#footnote-12)

В стоимостном выражении ПМ составит = 1000ед.пр.\*10608,24р. = 10608,24 т.р.

На основании расчётов заполним таблицу:

Показатели производственной мощности предприятия

Таблица 6

|  |  |
| --- | --- |
| Показатели (за год) | Значение показателя |
| Товарная продукцияА) в натуральном выражении, ед.прод. | 1000 |
| Б) в трудовом выражении, н.ч. | 8000 |
| В) в стоимостном выражении, тыс. руб. | 11566,01 |

1. **Персонал предприятия**

ПЕРСОНАЛ - личный состав учреждения, предприятия, фирмы или часть этого состава, выделенная по признаку характера выполняемой работы, например управленческий персонал.

АДМИНИСТРАТИВНО-УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ПЕРСОНАЛ (АУП) - работники аппарата управления, служащие, входящие в администрацию фирмы, предприятия, организации, конторские работники, дирекция предприятий и учреждений.

ПРОМЫШЛЕННО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЕРСОНАЛ - основной персонал предприятия, непосредственно занятый производственной деятельностью или обслуживающий ее.

ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЕ РАБОТНИКИ

Вспомогательные работники - часть работников предприятия, не занятых непосредственно на основном производстве, а выполняющих вспомогательные функции.

Расчёт потребности в персонале:

В данной курсовой работе мы используем только три вышеприведенные категории персонала – административно-управленческий, промышленно-производственный и вспомогательный.

К управленческому персоналу относятся:

1. Директор организации

2. Главный бухгалтер

3. Менеджер

К вспомогательному персоналу относятся:

4. Контролёр ОТК

5. Слесарь-электрик

6. Уборщик (обслуживающий персонал)

7. Охранник

К промышленно-производственному персоналу относятся:

8. Инженеры-конструкторы

9. Основные производственные рабочие

10. Грузчики

11. Водители-экспедиторы

Для расчёта потребности в промышленно-производственном персонале заполним нижеприведённую таблицу 7:

Баланс рабочего времени одного списочного рабочего на год[[13]](#footnote-13)

Таблица 7

|  |  |
| --- | --- |
| Показатели | Значение показателя |
| 1. Календарное врем, дн. | 365 |
| 2. Нерабочее время:А) выходные дниБ) праздничные дни | 10412 |
| 3. Количество рабочих дней | 249 |
| 4. Рабочие дни с сокращенной продолжительностью (на 1 час), дн. | 6 |
| 5. Номинальный фонд времени, час. | 1986 |
| 6. Очередные и дополнительные отпуска, дн. | 18 |
| 7. Отпуска по учёбе, дн. | 0[[14]](#footnote-14) |
| 8. Отпуска по болезни, дн. | 10[[15]](#footnote-15) |
| 9. Полезный фонд рабочего времени | 1762 |

Эффективный фонд времени одного работающего. Численность основных рабочих

Fэф= Номинальный фонд рабочего времени – отпуска\* (продолжительность рабочего дня)

Fэф=1986-28\*8=1762час/(год\*1работ.)

Численность основных производственных рабочих:

Rосн= W/ Fэф1раб = [8000/1762]=[4.54]=5 чел

Из них потребность в конструкторах (занятых деятельностью только на одном виде виде оборудования - компьютерах) = [1000 \* 1,3 / 1762 ] = [0,74] = 1 чел.

Рассчитаем потребность в грузчиках:

Время, затрачиваемое на 1 ед.прод. одним грузчиком

 = 8/1,5[[16]](#footnote-16)= 5,33 норм.-час.

Итого времени на погрузку планового количества единиц продукции в год = 5,33\*1000 = 5333 норм.-час.

Необходимая численность грузчиков = [5333/Fэф]= [5333/1762] = [3.02] = 4 чел.

Рассчитаем потребность в водителях-экспедиторах:

Время, затрачиваемое на 1 ед.прод. одним водителем-экспедитором

 = 8/4[[17]](#footnote-17)= 2 норм.-час.

Итого времени на доставку по объектам планового количества единиц продукции в год = 2\*1000 = 2000 норм.-час.

Необходимая численность водителей-экспедиторов = [2000/Fэф]= [2000/1762] = [1,14] = 2 чел.

Итого численность промышленно-производственного персонала = кол-во основных рабочих + кол-во грузчиков + кол-во водителей экспедиторов

= 5+4+2 = 11 человек

Численность вспомогательного и управленческого персонала взята из практических соображений в минимальном количестве (по 1 чел.) в расчёте на то, что каждый выполняет свои функции в достаточном объёме:

АУП:

Директор-1

Гл.Бухгалтер -1

Менеджер -1

ИТОГО = 3 чел.

-------

Вспомогательный персонал:

Охранник – 1 чел.

Уборщик – 1 чел.

Контролёр ОТК – 1 чел.

Слесарь-электрик – 1 чел.

ИТОГО – 4 чел.

На основе выполненных расчётов заполним нижеприведённую таблицу:

Таблица 8

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Категории персонала | Списочная численность человек | % к итогу |
| Управленческий персонал | 3 | 16,67 |
| Основные производственные рабочие | 11 | 61,11 |
| Вспомогательный персонал | 4 | 22,22 |
| Итого | 18 | 100 |

Оплата труда персонала:

За основу расчётов взят прожиточный минимум [[18]](#footnote-18)для трудоспособного населения по состоянию на II квартал 2007 года [[19]](#footnote-19)= 4116 руб.

Заработная плата основных производственных рабочих, грузчиков и водителей экспедиторов рассчитывается в зависимости от выполнения производственного плана (Оклад + % --- косвенно-сдельная заработная плата).

Окладная часть зарплаты каждого из этих сотрудников а также административно-управленческого и вспомогательного персонала рассчитывается исходя из значимости сотрудника, и приведена ниже в штатном расписании[[20]](#footnote-20):

%-ная часть заработной платы зависит от выполнения поставленного плана производства продукции.

Расчёт фонда заработной платы промышленно-производственного персонала:

Калькуляция фонда заработной платы производится из расчёта выполнения производственного плана на 100%, т.е. 1000 ед.продукции.

Результаты расчётов приведены ниже в таблице 9.

Расчёт фонда %-ной части заработной платы промышленно-производственного персонала

Таблица 9

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № | Показатели | Значения показателей |
| основныепроизводствен-ныерабочие | грузчики | Водители-экспедиторы |
|  | Объём продукции, ед. | 1000 | 1000 | 1000 |
|  | Сдельная расценка за ед. продукции, руб. | 200 | 120 | 90 |
|  | Тарифный фонд зарплаты, руб. | 200000 | 120000 | 90000 |
|  | Премии за выполнение заданий (20-30% от тарифного фонда зарплаты),руб. | 40000 | 24000 | 18000 |
|  | Основная зарплата (пп. 3+4), руб. | 240000 | 144000 | 108000 |
|  | Надбавки за профессиональное мастерство, стаж работы, руб.(10% от тарифного фонда зарплаты) | 20000 | 0 | 9000 |
|  | Доплаты за условия труда, руб. | 10000 | 0 | 0 |
|  | Дополнительная заработная плата (пп.6+7), руб. | 30000 | 0 | 9000 |
|  | Годовой фонд заработной платы (пп.5+8), руб. | 270000 | 144000 | 117000 |
|  | Средняя месячная заработная плата 1 сотрудника, руб. | 4500 | 3000 | 4875 |

Всего годовой фонд заработной платы промышленно-производственного персонала = 270000+144000+117000 = 531 тыс.руб.

Штатное расписание предприятия

Таблица 10

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Структурное подразделение | Основные функции подразделения | Должность | Кол-во штатных единиц | Оклад, руб. | Годовой фонд зарплаты, тыс.руб. |
| АУП | Управление организацией  | Директор | 1 | 20000 | 240 |
| АУП | Управление организацией  | Гл.Бухгалтер | 1 | 15000 | 180 |
| АУП | Управление организацией | Менеджер | 1 | 10000 | 120 |
| ОТК | Контроль качества | Контролёр ОТК | 1 | 8000 | 96 |
| Охрана | Охрана имущества организации | Охранник | 1 | 6000 | 72 |
| ОП | Обслуживающий персонал | Уборщик | 1 | 4116 | 49,392 |
| Производство | Производственные функции | Инженер-конструктор | 1 | 4116 | 49,392 |
| Производство | Производственные функции | Основной рабочий | 4 | 4116 | 197,568 |
| Производство | Производственные функции | Грузчик | 5 | 4116 | 246,960 |
| Транспортное | Транспортные функции | Водитель-экспедитор | 2 | 4116 | 98,784 |
| ИТОГО | 18 |  | 1350,096 |

1. **Финансовые результаты деятельности предприятия**

**4.1. Калькуляция себестоимости единицы продукции**

\* За единицу продукции взято 10 м2 алюминиевых конструкций

Для калькуляции себестоимости единицы продукции определим статьи затрат:

1. Затраты на материалы [[21]](#footnote-21)– составляют 1400 руб./ед. продукции.
2. Затраты на заработную плату (переменные)

Годовой фонд заработной платы промышленно-производственного персонала [[22]](#footnote-22) / годовой объём продукции = 531 тыс.руб./1000 = 531 руб./ед.продукции

1. Отчисления на социальные нужды (переменные) = 531руб.\*26% = 138,06 руб./ед.продукции

Итого сумма переменных затрат на единицу продукции = Отчисления на социальные нужды (переменные) на единицу продукции + Годовой фонд заработной платы промышленно-производственного персонала на единицу продукции + Затраты на материалы на еденицу продукции

∑ = 1400+531+138,06 = 2069,06 р/единица продукции

1. Смета затрат на управление (постоянные расходы):

4.1. Амортизация оборудования = 305,4[[23]](#footnote-23) тыс.руб/год.

4.2. Содержание оборудования (10% от стоимости)= 1964,55[[24]](#footnote-24) тыс.руб.\*10% = 196,455 тыс.руб./год.

4.3. Текущий ремонт оборудования (5% от стоимости)= 1964,5524 тыс.руб.\*5% = 98,228 тыс.руб./год.

4.4. Содержание транспорта (10% от стоимости) = 420 тыс.руб.[[25]](#footnote-25) \*10% = 42 тыс.руб в год.

4.5. Заработная плата персонала согласно штатного расписания = 1350096[[26]](#footnote-26) руб./год.

4.6. Отчисления на социальные нужды (ЕСН = 26% от ФОТ) = 26% \* 1350,09626 тыс.руб. = 351,025 тыс.руб.

4.7. Прочие затраты на управление (20%-50% от суммарной стоимости статей затрат с пп.4.1. по пп.4.6. согласно методического задания)

= (305,4+196,455+98,228+42+1350,096+351,025)\*50% = 1171,602 тыс.руб.

На основании выполненных расчётов составим смету затрат на управление (табл.11)

Смета затрат на управление

Таблица 11

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № | Статьи затрат | Значение, тыс. руб. |
|  | Амортизация оборудования | 305,4 |
|  | Содержание оборудования (10% от стоимости) | 196,455 |
|  | Текущий ремонт оборудования (5 % от стоимости) | 98,228 |
|  | Содержание транспорта (10 % от стоимости) | 42 |
|  | Заработная плата вспомогательных работников предприятия, управленческого персонала и основных работников (окладную часть з/п). | 1350,096 |
|  | Отчисления на социальные нужды | 351,025 |
|  | Прочие затраты на управление (50% суммарной стоимости статей затрат с 1 по 7) | 1171,602 |
| ИТОГО затраты на управление | 3514,806 |

Посчитаем затраты на управление на единицу продукции из расчёта выполнения плана в 1000 ед.продукции в год:

Затраты на управление / 1000 = 3514,806 тыс.руб/1000 ед.прод. = 3514,81 руб/ед.прод.

1. Коммерческие расходы примем равными 15% от производственной себестоимости.

Производственная себестоимость = 3514,81+2069,06 = 5583,87 руб.

Коммерческие расходы = Производственная себестоимость\*15% =

= 5583,87\*15% = 837,58 руб/ед. прод.

На основании полученных данных заполним таблицу 12 – Калькуляция себестоимости продукции:

Калькуляция себестоимости единицы продукции

Таблица 12

|  |  |
| --- | --- |
| Статьи калькуляции | Значение показателя, руб. |
| 1. Основные материалы (переменные затраты) | 1400 |
| 2. Заработная плата основных работников (сдельная часть) (переменные затраты) | 531 |
| 3. Отчисления на социальные нужды (переменные затраты) | 138,06 |
| 4. Затраты на управление  | 3514,81 |
| 5. ИТОГО производственная себестоимость | 5583,87 |
| 6. Коммерческие расходы  | 837,58 |
| 7. ВСЕГО полная себестоимость единицы продукции | 6421,45 |

**4.2 Прибыль предприятия: виды, распределение, использование**

ПРИБЫЛЬ [profit, gain] - разница между доходом экономического субъекта (напр., фирмы) и полными издержками. Это наиболее общее определение, по-видимому, способно охватить многочисленные имеющиеся в литературе дефиниции: политико-экономические (где П., исходя из разного понимания ее экономической природы, по-разному определяется для социалистических и капиталистических предприятий), бухгалтерско-финансовые (балансовая П., чистая П. и т. д.); П. в экономико-математическом смысле, которая характеризуется как разность между доходами и издержками хозяйственного объекта, исчисленная в оценках оптимального плана (в объективно обусловленных оценках).

Принципиально различие между прибылью фактической и экономической прибылью: в первом случае П. измеряется разницей между доходами и издержками фирмы, включающими затраты и амортизационные отчисления; во втором - принимаются также в расчет вмененные издержки.

ВИДЫ ПРИБЫЛИ

Различают прибыль бухгалтерскую и чистую экономическую прибыль. Как правило, под экономической прибылью – понимается разность между общей выручкой и внешними и внутренними издержками.

В число внутренних издержек включают при этом и нормальную прибыль предпринимателя. (Нормальная прибыль предпринимателя - это минимальная плата, необходимая, чтобы удержать предпринимательский талант.)

Прибыль, определяемая на основании данных бухгалтерского учета, представляет собой разницу между доходами от различных видов деятельности и внешними издержками.

В настоящее время в бухгалтерском учете выделяют пять видов (этапов) прибыли: валовая прибыль, прибыль (убыток) от продаж, прибыль (убыток) до налогообложения, прибыль (убыток) от обычной деятельности, чистая прибыль (нераспределённая прибыль (убыток) отчётного периода).

Валовая прибыль определяется как разница между выручкой от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей) и себестоимостью проданных товаров, продукции, работ и услуг. Выручку от реализации товаров, продукции, работ и услуг называют доходами от обычных видов деятельности. Затраты на производство товаров, продукции, работ и услуг считают расходами по обычным видам деятельности. Валовую прибыль рассчитывают по формуле

где ВР – выручка от реализации; С – себестоимостью проданных товаров, продукции, работ и услуг.

Прибыль (убыток) от продаж представляет собой валовую прибыль за вычетом управленческих и коммерческих расходов:

где Ру – расходы на управление;Рк– коммерческие расходы.

Прибыль (убыток) до налогообложения – это прибыль от продаж с учетом прочих доходов и расходов, которые подразделяются на операционные и внереализационные:

где Содр – операционные доходы и расходы; Свдр – внереализационные доходы и расходы.

В число операционных доходов включают поступления, связанные с предоставлением за плату во временное пользование активов организации; поступления, связанные с предоставлением за плату прав, возникающих из патентов на изобретения, промышленные образцы и других видов интеллектуальной собственности; поступления, связанные с участием в уставных капиталах других организаций (включая проценты и иные доходы по ценным бумагам); поступления от продажи основных средств и иных активов, отличных от денежных средств (кроме иностранной валюты), продукции, товаров; проценты, полученные за предоставление в пользование денежных средств организации, а также проценты за использование банком денежных средств, находящихся на счете организации в этом банке.

Операционные расходы – это расходы, связанные с предоставлением за плату во временное пользование (временное владение и пользование) активов организации; расходы, связанные с предоставлением за плату прав, возникающих из патентов на изобретения, промышленные образцы и других видов интеллектуальной собственности; расходы, связанные с участием в уставных капиталах других организаций; проценты, уплачиваемые организацией за предоставление ей в пользование денежных средств (кредитов, займов); расходы, связанные с продажей, выбытием и прочим списанием основных средств и иных активов, отличных от денежных средств (кроме иностранной валюты), товаров, продукции; расходы, связанные с оплатой услуг, оказываемых кредитными организациями.

Внереализационными доходами являются штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров; активы, полученные безвозмездно, в том числе по договору дарения; поступления в возмещение причиненных организации убытков; прибыль прошлых лет, выявленная в отчетном году; суммы кредиторской и депонентской задолженности, по которым истек срок исковой давности; курсовые разницы; сумма дооценки активов (за исключением внеоборотных активов).

К внереализационными расходами относят штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров; возмещение причиненных организацией убытков; убытки прошлых лет, признанные в отчетном году; суммы дебиторской задолженности, по которой истек срок исковой давности, других долгов, нереальных для взыскания; курсовые разницы; сумма уценки активов (за исключением внеоборотных активов).

Прибыль (убыток) от обычной деятельности может быть получена вычитанием из прибыли до налогообложения суммы налога на прибыль и иных аналогичных обязательных платежей (суммы штрафных санкций, подлежащих уплате в бюджет и государственные внебюджетные фонды):

где Н – сумма налогов.

Чистая прибыль – это прибыль от обычной деятельности с учетом чрезвычайных доходов и расходов (рис. 20):

где Чдр – чрезвычайные доходы и расходы.

Чрезвычайными доходами считаются поступления, возникающие как последствия чрезвычайных обстоятельств хозяйственной деятельности (стихийного бедствия, пожара, аварии, национализации и т. п.). К ним относятся страховое возмещение, стоимость материальных ценностей, остающихся от списания непригодных к восстановлению и дальнейшему использованию активов, и т. п. В составе чрезвычайных расходов отражаются расходы, возникающие как последствия чрезвычайных обстоятельств хозяйственной деятельности (стихийного бедствия, пожара, аварии, национализации имущества и т. п.).

Чистая прибыль предприятия, т.е. прибыль, остающаяся в его распоряжении, определяется как разность между балансовой прибылью и суммой налогов на прибыль, рентных платежей, налога на экспорт и импорт.

Чистая прибыль направляется на производственное развитие, социальное развитие, материальное поощрение работников, создание резервного фонда, уплате в бюджет экономических санкций, связанных с нарушением предприятием действующего законодательства, на благотворительные и другие цели.

Используя затратный метод ценообразования (В общем виде модель формирования цены с помощью затратных методов ценообразования можно представить так: Совокупные расходы + Желаемый доход + Косвенные налоги в цене[[27]](#footnote-27)) рассчитаем оптовую цену единицы продукции :

Цопт = Сполн+Н+НП

Где

Цопт – оптовая цена единицы продукции

Н – наценка, включающая в себя уровень рентабельности 40%[[28]](#footnote-28) и компенсирующая налог на прибыль 24% и налог на добавленную стоимость 18% (величина - в прямой зависимости от себестоимости)

Сполн – Полная себестоимость единицы продукции = 6421,45 р.27

Н=К\*Сполн,

где К – численный коэффициент

Путём математических вычислений мной был найден коэффициент

К = 0,5264

Цопт=(Сполн+0,5264\*Сполн) = 9801,70 р.

НДС = Цопт\*18% = 9802,70\*18% = 1764,31 р.

Отпускная цена Цотп = Цопт+НДС = 1764,31+9802,70 = 11566,01р.

Полная себестоимость всей продукции = объём продукции за год \* Себестоимость 1 ед. = 1000 ед. прод.\*6421,45 р. = 6421,45 тыс.руб.

Выручка от продаж = объём продукции за год \* Цопт = 1000 \* 9802,70 =

= 9802,7 тыс.руб.

Прибыль от продаж = Выручка от продаж (без ндс) – Полная себестоимость всей продукции

=9802,7 тыс.руб. – 6421,45 тыс.руб. = 3380,25 тыс.руб.

Налог на прибыль, НП = 24%\*3380,25 тыс.руб. = 811,26 тыс.руб.

Чистая прибыль = Прибыль от продаж – НП

= 3380,25 тыс.руб. – 811,26тыс.руб. = 2568,99 тыс.руб.

Расчёт цены единицы продукции и суммы чистой прибыли

Таблица 13

|  |  |
| --- | --- |
| Показатели | Значение показателя  |
| 1. Полная себестоимость единицы продукции, руб. | 6421,45[[29]](#footnote-29) |
| 2. Уровень рентабельности продукции, % | 40%[[30]](#footnote-30) |
| 3. Оптовая цена единицы продукции, руб. | 9802,70 |
| 4. Налог на добавленную стоимость (по ставке 18%), руб. | 1764,31 |
| 5. Отпускная цена единицы продукции, руб. | 11566,01 |
| 6. Полная себестоимость всей продукции, тыс.руб. | 6421,45 |
| 7. Выручка от продаж в оптовых ценах, тыс.руб. | 9802,70 |
| 8. Прибыль от продаж, тыс.руб. | 3380,25 |
| 9. Налог на прибыль (по ставке 24%), тыс.руб. | 811,26 |
| 10. Чистая прибыль, тыс.руб. | 2568,99 |

Используя рассчитанные данные мы можем определить критический объём производства (т.е. порог рентабельности) данного предприятия:

qкр=Z/(Цопт-zпер),

где qкр – критический объём производства в натуральном выражении

Z-величина постоянных расходов на весь объём продукции =

= затраты на управление + коммерческие расходы (15%) = 3514,806[[31]](#footnote-31)+15%= 4042,0269 тыс.руб.

zпер – удельные переменные затраты на единицу продукции = переменные расходы + коммерческие расходы (15%) = 2069,06[[32]](#footnote-32)+15%=2379,419 руб.

Цопт = 9802,70[[33]](#footnote-33) руб.

qкр=4042,0269тыс.руб./(9802,70 руб/ 1ед.прод. -2379,419руб./1ед.прод.) =544,50 ед. прод.

Определим запас финансовой прочности :

%

Рассчитаем показатели для заполнения сводной таблицы основных экономических показателей:

Показатели эффективности использования основных фондов:

* Фондоотдача=

=[[34]](#footnote-34)= 2,92

* Фондоёмкость=

= =0,3424

* Фонд заработной платы:

= З.п. основных рабочих (сдельная часть)+фонд з.п. постоянный =

= 531 тыс.руб.[[35]](#footnote-35)+1350,096 тыс.руб.[[36]](#footnote-36) = 1881,096 тыс.руб.

* Среднемесячная заработная плата 1 работника:

= 1881,096тыс.руб./12[[37]](#footnote-37)/18[[38]](#footnote-38) = 8708,77 руб.

* Выработка товарной продукции в расчёте на 1 работающего=



* Выработка товарной продукции в расчёте на 1 основного рабочего=



* Затраты на 1 рубль товарной продукции, руб.

= 

* Рентабельность продукции, %

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПРОДУКЦИИ - отношение прибыли от реализации продукции к полным издержкам (себестоимости) ее производства и обращения.[[39]](#footnote-39)

=

* Рентабельность продаж, %

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПРОДАЖ - отношение прибыли от реализации продукции к объему продаж за определенный период.[[40]](#footnote-40)

=

* Рентабельность активов, %

= 

где Активы предприятия - деньги, счета дебиторов, оборотные фонды, основной капитал и нематериальные активы.

Активы предприятия = Стоимость основных фондов + оборотные средства + основной (уставный) капитал = 3357,05 тыс.руб. + 601,035тыс.руб. + (6000-3357,05-601,035) тыс.руб. = 6000 тыс.руб.

Рентабельность активов, % = 

**Заключение**

Условное предприятие является прибыльным. Чистая прибыль составила 2568,99 тыс. руб. на конец года. Предприятие способно к погашению краткосрочных обязательств; производительность труда высокая.

Чистую прибыль можно направить на увеличение производительности предприятия более чем в 1,5-1,7 раза путём увеличения производственной мощности за счёт покупки 2 видов оборудования явно ограничивающих объём выпускаемой продукции - станок для раскроя стекла (1) и производственная линия для сборки стеклопакетов (2). Но т.к. это связано с необходимостью увеличения производственных площадей, найма дополнительных основных производственных работников и появлением других затрат, необходимо предварительно провести маркетинговое исследование (используя средства из чистой прибыли, полученной предприятием), для определения увеличения и/или спада спроса на данную продукцию на региональном рынке. Риск в таком случае будет оправдан.

Сводная таблица основных экономических показателей деятельности фирмы

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № | Показатели | Значение показателя |
|  | Объём товарной продукции, тыс.руб. | 11566,01 |
|  | Объём товарной продукции, н.-ч. | 8000 |
|  | Прибыль от продаж, тыс.руб. | 3380,25 |
|  | Чистая прибыль, тыс.руб. | 2568,99 |
|  | Полная себестоимость продукции, тыс.руб. | 6421,45 |
|  | Стоимость основных фондов, тыс.руб. | 3357,05 |
|  | Стоимость оборотных средств, тыс.руб. | 601,035 |
|  | Численность персонала предприятия, чел. | 18 |
| В том числе: основные рабочие | 11 |
| Руководители, специалисты и служащие | 9 |
|  | Фонд заработной платы персонала, тыс. руб. | 1881,096 |
|  | Среднемесячная заработная плата одного работника, руб. | 8708,77 |
|  | Эффективность использования основных фондов: |  |
|  |  - фондоотдача | 2,52 |
|  - фондоёмкость | 0,3424 |
|  | Коэффициент оборачиваемости основных средств | 19,24 |
|  | Продолжительность одного оборота, дн. | 18,97 |
|  | Выработка товарной продукции в расчёте: |  |
|  - на одного работающего, тыс. руб. | 642,566 |
|  - на одного основного рабочего, тыс.руб. | 1051,455 |
|  | Затраты на 1 рубль товарной продукции, руб. | 0,55 |
|  | Рентабельность продукции, % | 52,64 |
|  | Рентабельность продаж, % | 29,23 |
|  | Рентабельность активов, % | 42,81 |
|  | Критический объём производства, ед. | 544,50 |

**Список используемой литературы:**

1. Новицкий Н.М. Организация производства на предприятиях – М.: «Финансы и статистика», 2002
2. Экономика Предприятия / Под ред. Н.А.Сафронова – М.: Юристъ, 2004.
3. Налоговый Кодекс Р.Ф.
4. Трудовой Кодекс Р.Ф.
5. Меркушова Н.И. Экономика организации (предприятий). Учебно-методическое пособие. Самарский институт управления, Самара, 2005.
6. Райзберг Б. А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б. Современный экономический словарь. 5-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 495 с. - (Б-ка словарей "ИНФРА-М").
7. Материалы с Интернет-ресурсов:
1. не используется в данной курсовой работе [↑](#footnote-ref-1)
2. См. исходные данные к курсовой работе – нормативные показатели (табл.2, стр.3) [↑](#footnote-ref-2)
3. См. введение – краткая характеристика предприятия (стр.5) [↑](#footnote-ref-3)
4. См. введение – краткая характеристика предприятия (стр.5) [↑](#footnote-ref-4)
5. См. «Методические указания и задания к курсовой работе» (стр.11) [↑](#footnote-ref-5)
6. См. введение – краткая характеристика предприятия (стр.5) [↑](#footnote-ref-6)
7. См. Стоимость оборотных средств (табл. 4, стр. 11) [↑](#footnote-ref-7)
8. Производственный календарь на 2007 год, Источник: 26.01.2007, 1/2007 "Экономика и учет в строительстве" [↑](#footnote-ref-8)
9. См. исходные данные к курсовой работе (табл.2, стр.3) [↑](#footnote-ref-9)
10. См. исходные данные к курсовой работе (табл.1., стр. 3) [↑](#footnote-ref-10)
11. См. исходные данные к курсовой работе (табл.2., стр. 3) [↑](#footnote-ref-11)
12. См. введение – краткая характеристика предприятия (стр.5) [↑](#footnote-ref-12)
13. Производственный календарь на 2007 год, Источник: 26.01.2007, 1/2007 "Экономика и учет в строительстве" [↑](#footnote-ref-13)
14. от автора: Показатель «Отпуска по учёбе» в данном случае взят равным 0, т.к. предположим, что на предприятии уже работают дипломированные специалисты, не нуждающиеся в обучении. [↑](#footnote-ref-14)
15. от автора: Показатель «Отпуска по болезни» взят приблизительно равным 10 дням в год на 1 работника. [↑](#footnote-ref-15)
16. См. описание технологического процесса (стр. 16) [↑](#footnote-ref-16)
17. См. описание технологического процесса (стр. 16) [↑](#footnote-ref-17)
18. Статьей 4 Федерального от 24.10.1997 N 134-ФЗ предусмотрено, что величина прожиточного минимума в целом по Российской Федерации определяется Правительством РФ ежеквартально на основании потребительской корзины и данных федерального органа исполнительной власти по статистике об уровне потребительских цен на продукты питания, непродовольственные товары и услуги и расходов по обязательным платежам и сборам.

Статья 133 ТК РФ. Установление минимальной заработной платы

…Минимальный размер оплаты труда устанавливается одновременно на всей территории Российской Федерации федеральным законом и не может быть ниже размера прожиточного минимума трудоспособного человека.

Месячная заработная плата работника, отработавшего за этот период норму рабочего времени и выполнившего нормы труда (трудовые обязанности), не может быть ниже минимального размера оплаты труда…. [↑](#footnote-ref-18)
19. Постановление Правительства РФ от 04.12.2007 г. № 841 [↑](#footnote-ref-19)
20. См. штатное расписание (табл.10 стр. 21) [↑](#footnote-ref-20)
21. См. Материалоёмкость, Исходные данные к курсовой работе (стр. 3) [↑](#footnote-ref-21)
22. См. годовой фонд з.п. (стр. 20) [↑](#footnote-ref-22)
23. См. стоимость основных фондов – амортизация оборудования, итого (табл.3, стр.9) [↑](#footnote-ref-23)
24. См. стоимость основных фондов – стоимость оборудования производственного (табл. 3. стр 9 ) [↑](#footnote-ref-24)
25. См. стоимость основных фондов – стоимость транспортных средств (табл. 3. стр 9 ) [↑](#footnote-ref-25)
26. См. штатное расписание – ИТОГО фонд з.п. (табл. 10, стр. 21) [↑](#footnote-ref-26)
27. Косвенные налоги на предпринимателей - в экономической статистике - налоги, которые являются надбавкой к цене продаваемого товара и учитываются в национальном продукте, но не входят в национальный доход, поскольку не поступают к владельцам собственности. К косвенным налогам на предпринимателей относятся: - налог на добавленную стоимость; - налог с продаж; - акцизные сборы; - оплата лицензий на ведение хозяйственной деятельности; + другие сборы, которые предприятия включают в издержки производства. *Источник:*  [↑](#footnote-ref-27)
28. Уровень рентабельности (в данной курсовой работе) - отношение величины чистой прибыли к себестоимости [↑](#footnote-ref-28)
29. См. Всего полная себестоимость (табл.12, стр. 24) [↑](#footnote-ref-29)
30. См. Нормативные показатели – рентабельность продукции (табл.2, стр.3) [↑](#footnote-ref-30)
31. См. итого затраты на управление (Табл.11, стр. 22) [↑](#footnote-ref-31)
32. См. итого переменные затраты (стр. 21) [↑](#footnote-ref-32)
33. См. Оптовая цена единицы продукции (табл. 13, стр. 28) [↑](#footnote-ref-33)
34. См. Итого стоимость основных фондов (табл. 3, стр. 8) [↑](#footnote-ref-34)
35. См. всего заработная плата промышленно-производственного персонала (стр. 19) [↑](#footnote-ref-35)
36. См. Штатное расписание Итого фонд заработной платы (Табл. 10, стр.20) [↑](#footnote-ref-36)
37. Количество месяцев в году (прим.автора) [↑](#footnote-ref-37)
38. См. Штатное расписание Итого количество штатных единиц (Табл. 10, стр.20) [↑](#footnote-ref-38)
39. Современный экономический словарь. [↑](#footnote-ref-39)
40. Электронный словарь Глоссарий.ру [↑](#footnote-ref-40)