# Проблемы финансового состояния промышленных предприятий в Российской Федерации

Развитие экономики во многом зависит от развития промышленности. Не составляет исключения и Россия. Промышленность в экономике нашей страны была и остается ведущей отраслью, без подъема и нормального функционирования которой невозможно дальнейшее развитие хозяйственных, финансовых и социально-культурных сфер экономики.

С переходом Российской Федерации от командно-административной системы к рыночным отношениям была осуществлена приватизация большего числа промышленных предприятий, которые остались без государственного финансирования. Промышленное производство заметно снизилось. Широкое распространение получили спекулятивные операции, приносящие участникам колоссальные прибыли без наращивания национального богатства.

В структуре ВВП на 01.01.2002 г. более 50% составляла сфера услуг. Российской Федерации. За январь-май 2002 года прибыль основных отраслей экономики составила 441,0 млрд. руб. Сальдированный финансовый результат крупных и средних организаций всех отраслей экономики снизился к уровню аналогичного периода прошлого года на 36,7%, в том числе в промышленности - на 45,4%. Доля убыточных организаций увеличилась на 4,7 процентного пункта и составила 43,2%. Данная ситуация отражается в табл. 1.1.

**Таблица 1.1   
Основные показатели работы отраслей промышленности РФ, 1997-2000 гг.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Отрасль промышленности | Уровень рентабельности продукции, % | | | | Финансовый результат, млн рублей | | | |
| 1997 | 1998 | 1999 | 2000 | 1997 | 1998 | 1999 | 2000 |
| Электроэнергетика | 14,3 | 14,1 | 12,0 | 13,7 | 2685200 | 3208600 | 20721000 | 36347000 |
| Угольная промышленность | 10,8 | 9,4 | 12,5 | 25,1 | 503000 | 326800 | 213300 | 4627300 |
| Нефтедобывающая промышленность | 11,7 | 13,1 | 15,7 | 44,5 | 2412800 | 2684400 | 9307000 | 161769000 |
| Газовая промышленность | 12,6 | 23,3 | 31,1 | 22,6 | 271900 | 6584000 | 6113000 | 7771000 |
| Чёрная металлургия | 5,0 | 3,6 | 10,3 | 28,2 | 223200 | 1293000 | 8980000 | 39709000 |
| Цветная металлургия | 10,4 | 11,4 | 33,0 | 57,4 | 384800 | 506700 | 3350000 | 88701000 |
| Химическая и нефтехимическая промышленность | 6,1 | 4,3 | 9,7 | 22,3 | 138400 | 761000 | 434000 | 33041000 |
| Машиностроение и металлообработка | 10,9 | 8,0 | 10,0 | 17,4 | 1446300 | 1342300 | 9705000 | 47930000 |
| Лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно- бумажная промышленность | -5,5 | -5,5 | 5,0 | 23,9 | -490700 | -541600 | 11686000 | 17874000 |
| Промышленность строительных материалов | 8,0 | 5,6 | 5,2 | 8,6 | 152800 | 907000 | 314000 | 3134000 |
| Лёгкая промышленность | 1,0 | -1,5 | 0,9 | 9,5 | -34100 | -85300 | 1435000 | 3015000 |
| Пищевая промышленность | 5,5 | 8,4 | 12,8 | 13,0 | 764500 | 1043600 | 14312000 | 27154000 |

Анализ табл. 1.1 позволяет сделать следующий вывод: уровень рентабельности продукции предприятий газовой промышленности уменьшился с 31,1% в 1999 году до 22,6% в 2000 году. Вместе с тем уровень рентабельности продукции предприятий угольной промышленности и нефтедобывающей промышленности увеличился в 2000 году до 25,1% и 44,5% соответственно. Сальдированный финансовый результат по итогам 2000 года нефтедобывающей промышленности превышает соответствующий результат газовой промышленности в 20,81 раза. Данная ситуация показывает, что среди отраслей топливной промышленности, являющейся стратегической для Российской Федерации, наименее эффективной является газовая отрасль промышленности.

Данные табл. 1.2 показывают, что в период с 1992 по 2000 гг. наблюдался рост убыточных предприятий, особенно усилившийся после 1993 года, когда была принята жесткая денежно-кредитная политика, направленная на ограничение денежной массы.

**Таблица 1.2   
Удельный вес убыточных организаций по основным отраслям экономики РФ (в процентах от общего числа предприятий)**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 1992 | 1993 | 1994 | 1995 | 1996 | 1997 | 1998 | 1999 | 2000 |
| Всего | 15,3 | 14,0 | 32,5 | 34,2 | 50,6 | 50,1 | 53,2 | 55,8 | 53,1 |
| Промышленность | 7,2 | 7,8 | 22,6 | 26,4 | 43,5 | 46,9 | 48,8 | 50,1 | 48,2 |
| Нефтяная промышленность | 3,8 | 2,9 | 7,8 | 8,6 | 11,9 | 9,6 | 8,9 | 9,1 | 8,5 |
| Газовая промышленность | 6,1 | 6,5 | 18,2 | 21,3 | 28,1 | 28,6 | 27,3 | 29,4 | 25,1 |
| В том числе машиностроение и металлообработка | 4,9 | 5,2 | 20,6 | 24,5 | 40,4 | 43,0 | 47,3 | 51,2 | 49,2 |
| Сельское хозяйство | 14,7 | 10,0 | 58,7 | 55,0 | 76,5 | 78,1 | 84,4 | 87,4 | 8,7 |
| Строительство | 7,6 | 5,9 | 14,5 | 17,7 | 33,4 | 36,6 | 40,6 | 44,8 | 45,2 |
| Транспорт | 20,7 | 16,6 | 28,8 | 31,5 | 54,0 | 54,0 | 53,4 | 56,2 | 54,8 |

Анализ табл. 1.2 позволяет сделать вывод о том, что удельный вес убыточных предприятий промышленности РФ составляет почти 50%. Несмотря на то, что газовая промышленность является одной из отраслей топливной промышленности, являющейся наиболее "благополучной", удельный вес убыточных предприятий в газовой промышленности достигает 25% от общего числа предприятий газовой промышленности. В этот же период, как показывает анализ табл. 1.3, резко возросла кредиторская и дебиторская задолженность предприятий промышленности РФ, что, с одной стороны, является следствием нарастания трудностей в финансовом состоянии предприятий всех отраслей экономики, а с другой - обусловливает снижение внутреннего платежеспособного спроса на продукцию промышленных предприятий.

**Таблица 1.3   
Задолженность предприятий и организаций отраслей экономики РФ (на конец; трлн руб.)**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Задолженность | 1993 | 1994 | 1995 | 1996 | 1997 | 1998\* | 1999\* | 2000\* |
| Суммарная задолженность по обязательствам | 58,3 | 219 | 574 | 1065 | 1453 | 2811 | 6811 | 5113 |
| В том числе просроченная | 17,4 | 96 | 250 | 538 | 782 | 1309 | 4539 | 3809 |
| Кредиторская задолженность | 47,0 | 174 | 483 | 941 | 1288 | 2297 | 3162 | 3925 |
| В том числе просроченная | 16,4 | 90,4 | 239 | 514 | 756 | 1230 | 1980 | 1796 |
| Задолженность по кредитам банков и займам | 11,3 | 45,1 | 91,4 | 124 | 165 | 514 | 1025 | 867 |
| В том числе просроченная | 1,0 | 5,6 | 10,6 | 23,5 | 26 | 78 | 126 | 96 |
| Дебиторская задолженность | 43,8 | 150 | 362 | 663 | 846 | 1542 | 1843 | 1729 |
| В том числе просроченная | 18,1 | 80,4 | 165 | 336 | 458 | 762 | 921 | 861 |

\*С 1998 г. - млрд руб.

Основным показателем, свидетельствующим о снижении эффективности деятельности промышленных предприятий в РФ, является динамика снижения производства продукции по отраслям промышленности, которая приведена в табл. 1.4.

Анализ табл. 1.2 позволяет сделать вывод о том, что удельный вес убыточных предприятий промышленности РФ составляет почти 50%. Несмотря на то, что газовая промышленность является одной из отраслей топливной промышленности, являющейся наиболее "благополучной", удельный вес убыточных предприятий в газовой промышленности достигает 25% от общего числа предприятий газовой промышленности. В этот же период, как показывает анализ табл. 1.3, резко возросла кредиторская и дебиторская задолженность предприятий промышленности РФ, что, с одной стороны, является следствием нарастания трудностей в финансовом состоянии предприятий всех отраслей экономики, а с другой - обусловливает снижение внутреннего платежеспособного спроса на продукцию промышленных предприятий.

**Таблица 1.4   
Снижение производства продукции в РФ в 2001 г. в процентах к 1992 г.**

|  |  |
| --- | --- |
| Отрасль/подотрасль | Процент снижения производства продукции |
| Промышленность | 42 |
| Топливно-энергетический комплекс | 65 |
| Электроэнергетика | 78 |
| Нефтедобывающая промышленность | 54 |
| Нефтеперерабатывающая промышленность | 60 |
| Газовая промышленность | 69 |
| Угольная промышленность | 59 |
| Цветная металлургия | 93 |
| Машиностроение | 30 |
| Химическая и нефтехимическая промышленность | 44 |
| Промышленность строительных материалов | 26 |
| Пищевая промышленность | 36 |
| Лёгкая промышленность | 12 |

Источник: [www.statistics.mck.ru](http://www.statistics.mck.ru)

Анализ данных табл. 1.3 позволяет сделать вывод о том, что стабильное положение сохранялось в электроэнергетике и цветной металлургии. В наиболее сложном финансовом положении среди отраслей промышленности оказалась легкая промышленность. Такая ситуация сложилась из-за высокой доли импорта продукции данного вида на российском рынке и из-за повышения цен на сырье, что привело к проблеме сбыта продукции предприятиями легкой промышленности.

Нестабильное положение российской промышленности подтверждает и динамика валового внутреннего продукта РФ (ВВП).

По данным Государственного комитета статистики, объем **валового внутреннего продукта** за январь 2001 г. составил в текущих ценах 966,7 млрд. руб. По сравнению с соответствующим периодом 2000 г. его объем в сопоставимых ценах увеличился на 2%. Темп роста ВВП в январе 2000 г. по отношению к январю 1999 г. составлял 105%.

В январе 2001 года отмечено замедление экономического развития страны по сравнению с началом 2000 г. Темпы роста основных макроэкономических показателей несколько ниже уровня января 2000 г., что показано на рис. 1.1.

|  |
| --- |
| **Рис. 1.1 Изменение основных показателей развития экономики в % к соответствующему периоду предыдущего года (экспорт и импорт - январь-декабрь 2001 г. к январю-декабрю 2000 г. и январь-декабрь 2000 г. к январю-декабрю 1999 г.)** |
|  |
|  |

Анализ данных, отраженных на рис. 1.1, показывает, что промышленной продукции (работ, услуг) в 2001 г. произведено на сумму 11280 млрд. руб., что составило 103,7% к соответствующему периоду 2000 г. Снижение объемов производства наблюдалось в химической и нефтехимической промышленности (8%), электроэнергетике (7,4%) и легкой промышленности (1,4%).

Нестабильное функционирование российских промышленных предприятий, по нашему мнению, объясняется рядом факторов, к внешним из которых относятся:

1. Уровень инвестиций в промышленное производство;

2. Уровень неплатежей в экономике РФ;

3. Уровень инфляции в РФ;

4. Изменения налогового законодательства в РФ;

5. Изменение курсов валют;

6. Снижение платежеспособности населения.

Первый фактор кратко можно охарактеризовать следующим образом.

До финансового и банковского кризиса, массового снятия денег со счетов банков и перевода свободных средств в доллары "на руках" у населения находилось, по экспертным оценкам, до 60 млрд. долл. Однако кризис в 1998 году привел к нежеланию населения доверять свои сбережения банкам и другим финансовым институтам. Поэтому мобилизовать их для вложения в реальный сектор экономики через банки, паевые инвестиционные и негосударственные пенсионные фонды или страховые компании было невозможно. Данная тенденция сохраняется и сегодня.

Расходы в консолидированном бюджете РФ на государственные инвестиции в 2000 году составили 55,8 млрд. руб. (включая погашение задолженности бюджета за ранее выполненный, но еще не оплаченный госзаказ), или лишь 3% бюджетных расходов. Для сравнения: на обслуживание государственного долга даже после его реструктуризации предстоит затратить втрое больше средств. Все еще низкий объем налоговых поступлений, растущие обязательства перед бюджетной и социальной сферой, перед внешними кредиторами постоянно подталкивают власти к тому, чтобы отказываться от инвестиционных расходов, направляя высвобождающиеся средства на выплату заработной платы и пенсий или погашение государственного долга.

После резкого падения курса акций российских предприятий, "краха" рынка ГКО в августе 1998 года и предложенных российским правительством условий реструктуризации внутреннего долга, в результате чего иностранные инвесторы потеряли значительную часть своих денег, ожидать от них значительных портфельных инвестиций вряд ли возможно. Об этом свидетельствуют следующие цифры: иностранные инвестиции в РФ составляли в 1997 году 12,3 млрд. долл., в 1998 году -11,8 млрд. долл., в 1999 году - 9,56 млрд. долл., в 2000 году - 9,23 млрд. долл.

Одной из главных проблем развития промышленных предприятий в РФ является проблема неплатежей за отгруженную продукцию и оказанные услуги.

"В хронической задолженности обследованных предприятий на долги другим предприятиям приходилось 56%, на долги по налогам - 29%, банкам - 8%, работникам предприятий - 7%, т.е. от неплатежей страдали, прежде всего, предприятия и бюджет, ставшие вынужденными кредиторами.

В срок до 2 месяцев рассчитывались 5% обследованных предприятий, до 6 месяцев - 51%, от 1,5 до 7,5 лет - 10%. Поскольку предприятие направляет часть выручки на оплату труда и иные текущие расходы, накопленную задолженность невозможно погасить в течение года. Единственный выход - реструктуризировать часть задолженности, то есть перевести ее из текущих обязательств в долгосрочные".

Показателем роста неплатежей в промышленности является рост просроченной дебиторской задолженности в составе общей дебиторской задолженности предприятий. Динамика просроченной дебиторской задолженности представлена в табл. 1.5.

Анализ данных табл. 1.5 позволяет сделать вывод о том, что просроченная дебиторская задолженность имеет динамику роста. Данная тенденция приводит не только к отвлечению средств из оборота предприятия, но и зачастую - к росту кредиторской задолженности, что может негативно сказаться на платежеспособности предприятия.

**Таблица 1.5   
Просроченная дебиторская задолженность организаций по отраслям экономики РФ в 2001 году (на конец года)**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Просроченная дебиторская задолженность | В том числе покупателей | | | Из общей просроченной задолженности |
| Всего | из неё | |
| по полученным векселям | государственных заказчиков по оплате за поставленную продукцию |
| Всего в экономике  млрд руб. | 815 | 669 | 7,1 | 43,0 | 669,0 |
| Промышленность  млрд руб. | 438 | 363 | 3,2 | 31,7 | 349,1 |
| Сельское хозяйство  млрд руб. | 17 | 14 | 0,1 | 0,3 | 14,3 |
| Строительство  млрд руб. | 72 | 61 | 1,0 | 4,6 | 55,2 |
| Транспорт  млрд руб. | 121 | 94 | 0,3 | 0,5 | 106,2 |
| Связь  млрд руб. | 6 | 5 | 0,0 | 0,5 | 4,6 |
| Торговля и общественное питание  млрд руб. | 32 | 22 | 1,8 | 0,3 | 26,8 |
| Жилищно-коммунальное хозяйство  млрд руб. | 94 | 82 | 0,4 | 1,9 | 82,3 |

Источник: Российский статистический ежегодник: Офиц. изд. М., 2002. С. 216.

Низкая платежеспособность предприятий промышленности Российской Федерации влияет на собираемость налогов и сборов, что негативно сказывается на размере бюджетов бюджетной системы государства. По оценкам экспертов из 2,6 млн. юридических лиц лишь около 400 тысяч платят налоги добросовестно и в срок. Однако в настоящее время ситуация начинает изменяться к лучшему: снижение таких налогов, как налог на прибыль и налоги с фонда оплаты труда, с параллельным усилением контроля за собираемостью налогов привело к исполнению намеченных планов. Основным показателем эффективной налоговой политики правительства Российской Федерации является динамика поступления налоговых платежей (табл. 1.6).

**Таблица 1.6   
Исполнение доходной части федерального бюджета Российской Федерации (налоговые доходы), млрд руб.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 1998 год | | 1999 год | | 2000 год | | 2001 год | |
| Утв. бюдж. | Факт. исп. | Утв. бюдж. | Факт. исп. | Утв. бюдж. | Факт. исп. | Утв. бюдж. | Факт. исп. |
| Налоговые доходы  В том числе: | 307,0 | 236,0 | 399,5 | 509,5 | 890,6 | 964,8 | 1351,2 | 1461,0 |
| Налог на прибыль | 48,1 | 34,9 | 36,0 | 81,0 | 163,2 | 178,0 | 214,6 | 214,3 |
| НДС | 141,3 | 104,7 | 143,7 | 221,0 | 317,7 | 371,5 | 557,7 | 638,9 |
| Акцизы | 78,7 | 52,5 | 87,1 | 84,2 | 135,6 | 131,1 | 215,9 | 203,1 |

Источник: Предварительная информация об исполнении Федерального бюджета за 2001 год. М., 2002.

Анализ данных табл. 1.6 позволяет сделать вывод о том, что улучшение экономической ситуации, принятие дополнительных мер по администрированию налоговых доходов, снижение налогового бремени способствовали устойчивому росту уровня собираемости налоговых доходов, начиная с 1999 года. Повышение уровня собираемости налоговых платежей и проведение реструктуризации налоговой задолженности способствовали снижению в 2001 году прироста задолженности по федеральным налогам и сборам. Если в 2000 году прирост задолженности по налоговым платежам в федеральный бюджет составил 42,5 млрд. руб. (14,7% к общей сумме задолженности), то за период с 1 февраля 2001 года по 1 января 2002 года задолженность по федеральным налогам снизилась на 40,3 млрд. руб., или более чем на 10%.

Однако, несмотря на проведение значительной работы по улучшению собираемости налоговых доходов, резервы по увеличению показателя уровня собираемости и сокращению недоимки по платежам в бюджетную систему продолжают оставаться значительными. Сумма задолженности по федеральным налогам на 1 января 2002 года составила 406,4 млрд. руб., в том числе без учета отсроченной задолженности, включая реструктуризированную задолженность, - 197,3 млрд. руб., а общая сумма задолженности, включая пени и штрафы, - 919,9 млрд. руб.

Низкая собираемость налогов оказывает негативное влияние на размер государственных инвестиций в промышленное производство. В условиях, когда собственных средств на расширенное воспроизводство у предприятий промышленности недостаточно, данная ситуация может привести к ускорению выбытия основных фондов предприятий.

Изменение валютного курса оказывает влияние на финансовые результаты предприятий, которые экспортируют и импортируют продукцию, а также закупают сырье и материалы за иностранную валюту.

Курсовая стоимость американского доллара за последние годы в основном повышается, что показано на рис. 1.2.

Постоянный рост курсовой стоимости доллара США является следствием валютной политики Центрального банка Российской Федерации. В связи с тем, что наибольший удельный вес в доходах консолидированного бюджета РФ занимают налоги, выплачиваемые промышленными предприятиями, связанные с экспортом готовой продукции, а также из-за того, что 50% валютной выручки должны в обязательном порядке продаваться Центральному банку по курсу ЦБ, курс американского доллара по отношению к курсу национальной валюты плавно повышается за счет усилий Центрального банка РФ как основного игрока на валютном рынке.

|  |
| --- |
| **Рис 1.2. Динамика курса американского доллара за период 1996-2002 гг.** |
|  |
|  |

Однако в связи с повышением курса доллара США себестоимость готовой продукции постоянно повышается, что влечет за собой определенные проблемы с ее реализацией и, соответственно, ухудшение основных финансовых показателей промышленного предприятия.

Нынешняя ситуация в нашей стране обусловлена низкой платежеспособностью населения. В некоторых регионах люди вынуждены уходить в неоплачиваемые отпуска из-за обвала некоторых отраслей промышленности. Необходимо отметить, что регионов-доноров в Российской Федерации насчитывается 8, а всего регионов - 89. Также негативным для страны является то, что в государственном секторе уровень заработной платы остается очень низким. Однако необходимо отметить, что проблема своевременной выплаты заработной платы существует не только в бюджетной сфере, но и в промышленности, что подтверждает неэффективность деятельности предприятий некоторых отраслей промышленности в Российской Федерации. Исходя из низкого платежеспособного спроса, российские предприятия, ориентированные на отечественный рынок, иногда не могут сбыть свой товар из-за отсутствия спроса на него в результате низкой платежеспособности населения. Данная ситуация отражена в табл. 1.7.

**Таблица 1.7   
Среднемесячная заработная плата работников предприятий и организаций в рублях и долларах США**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Годы | Среднемесячная заработная плата | |
| Руб. | Долл. США\* |
| 1991 | 548 | 18 |
| 1992 | 5995 | 22 |
| 1993 | 58663 | 57 |
| 1994 | 220351 | 98 |
| 1995 | 472392 | 103 |
| 1996 | 790210 | 154 |
| 1997 | 950205 | 164 |
| 1998 | 1051 | 108 |
| 1999 | 1582 | 64 |

\* Исходя из среднегодового официального курса долларов США

Анализ данных табл. 1.7 показывает, что уровень средней заработной платы в РФ в долларовом эквиваленте, начиная с 1997 года, постоянно снижается, а в 1999 году снижение составило 68,75%.

Одной из главных задач государства является повышение уровня экономики и благосостояния населения с параллельным сдерживанием темпов роста инфляции в пределах нормативного значения, который каждый год устанавливается правительством РФ. Если темпы индексации заработной платы являются более низкими по отношению к темпам роста инфляции за отчетный период, то это приводит к снижению платежеспособности населения.

Также увеличение темпов роста инфляции приводит к незапланированному росту отпускных цен на производимую продукцию в связи с повышением себестоимости продукции, что, в свою очередь, приводит предприятие к определенным проблемам при реализации продукции.

Необходимо отметить, что высокие темпы роста инфляции при длительном производственном цикле приводят предприятие к финансовым потерям в виде обесценения денежных средств.

Динамика темпов роста инфляции в Российской Федерации с 1993 - 2001 гг. показана в табл. 1.8.

**Таблица 1.8   
Динамка темпов роста инфляции в РФ**

|  |  |
| --- | --- |
| Годы | Уровень инфляции (%) |
| 1993 | 844,2 |
| 1994 | 215,0 |
| 1995 | 131,3 |
| 1996 | 21,9 |
| 1997 | 11,8 |
| 1998 | 84,4 |
| 1999 | 36,5 |
| 2000 | 18,5 |
| 2001 | 17,5 |

Анализ данных, приведенных в табл. 1.8, позволяет сделать вывод о том, что, несмотря на то, что темпы роста инфляции в стране за последние два года стабилизировались, правительству РФ не удается снизить их до 8-10%, согласно намеченным результатам финансовой политики государства.

При анализе факторов, воздействующих на финансовые результаты, важным остается изучение внутренних факторов. В данной диссертационной работе определены следующие основные внутренние факторы: особенности построения организационной структуры управления предприятием и особенности организации учетного процесса (управленческого, статистического, налогового, финансового учета).

Эффективность организационной структуры управления предприятием зависит от быстрой и качественной передачи информации и результатов деятельности из одного подразделения предприятия в другие. Необходимо сформировать организационную структуру таким образом, чтобы равномерно распределить обязанности между отделами предприятия. По нашему мнению, предприятие работает неэффективно, если данные условия не соблюдаются.

Предоставление самостоятельности предприятиям в решении как текущих вопросов их деятельности, так и в определении путей их дальнейшего развития, вызывает потребность в создании соответствующей информационной системы. В этой связи для предприятия необходимо использование следующих видов учета: управленческого, статистического, налогового, финансового.

Рассмотренные в данной диссертационной работе показатели состояния промышленности Российской Федерации определяют факторы финансовых рисков промышленного предприятия в условиях вероятностного поведения внешней и внутренней среды.

Управление финансовыми рисками является, по нашему мнению, одним из самых важных факторов оздоровления промышленного производства, так как их воздействие оказывает влияние на конечные финансовые результаты деятельности промышленного предприятия.

Рассмотренные выше факторы оказывают существенное влияние на формирование финансовых рисков промышленного предприятия. Об этом говорят многие ученые на страницах монографий, учебников, статей.

Таким образом, анализ исходных данных позволяет сделать следующие выводы:

1. Анализ состояния промышленных предприятий Российской Федерации показывает, что за период с 1992 по 2001 гг. произошло снижение эффективности деятельности предприятий промышленности РФ, которое выразилось в снижении уровня рентабельности продукции, увеличении количества убыточных предприятий, увеличении суммарной кредиторской задолженности промышленных предприятий.

2. Анализ факторов, оказывающих воздействие на состояние промышленности Российской Федерации, позволил к внешним из них отнести: уровень инвестиций в промышленное производство, уровень неплатежей в экономике РФ, уровень инфляции в РФ, изменения налогового законодательства в РФ, изменение курсов валют, снижение платежеспособности населения. Основными внутренними факторами являются особенности построения организационной структуры управления предприятием и достоверность финансовой информации, которая зависит от организации учетного процесса: управленческого, статистического, налогового, финансового учета.

3. Анализ газовой отрасли показал, что по сравнению с "нетопливными" отраслями промышленности данная отрасль является эффективной, что выражается в более высоком уровне рентабельности продукции и сальдированном финансовом результате за период с 1997-2000 гг. Вместе с тем среди отраслей топливной промышленности она является наиболее нестабильной. Уровень рентабельности уменьшился с 31,1% в 1999 году до 22,6% в 2000 году. Сальдированный финансовый результат по итогам 2000 года нефтедобывающей промышленности превысил соответствующий результат газовой промышленности в 20,81 раза. Удельный вес убыточных предприятий в газовой промышленности достиг 25% от общего числа предприятий, в то время как в нефтедобывающей промышленности уровень убыточных предприятий составляет 8,5% к 2000 году.

4. Одним из путей, позволяющих увеличить эффективность деятельности промышленных предприятий в РФ, является разработка системы управления финансовыми рисками промышленных предприятий.