Федеральное государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования

**ФИНАНСОВАЯ АКАДЕМИЯ ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**Кафедра «Макроэкономика»**

**КУРСОВАЯ РАБОТА**

*на тему:*

**«**Проблемы неравномерности развития мирового хозяйства в условиях глобализации**»**

Выполнил:

студент группы БД 2-2

Явленский Р.Д..

Научный руководитель:

к.э.н., ст. преп.

Орусова О.В.

Москва 2009

**План**

[Введение 3](#_Toc247986904)

[1. Глобализация. Определение и проявления в современном мире. 4](#_Toc247986905)

[2. Типы стран по экономическому развитию 5](#_Toc247986906)

[2.1 Развитые страны. Особенности 9](#_Toc247986907)

[2.2 Развивающиеся страны. Особенности 11](#_Toc247986908)

[2.3 Страны с переходной экономикой. Особенности 13](#_Toc247986909)

[2.4 Основные подгруппы 15](#_Toc247986910)

[3. Анализ влияния глобализации на экономику. Плюсы и минусы. 18](#_Toc247986911)

[4. Антиглобализм. 23](#_Toc247986912)

[5.Ситуация в России 25](#_Toc247986913)

[Заключение 26](#_Toc247986914)

[Список литературы: 28](#_Toc247986915)

## Введение

Мировая экономика – это огромная система экономических взаимосвязей национальных экономик и негосударственных структур. Ни мировые экономические отношения влияет множество факторов: социальных, политических, непосредственно экономических и т.д., но такое разнообразие источников изменений в мировой экономике наводит на вполне закономерную мысль, a что же всё-таки наиболее властно и влиятельно, кто или что диктует правила? Вопрос далеко не прост, и на него не может быть дано чёткого научного ответа, так как экономика не точная наука, в ней может быть множество отклонений, можно дать лишь какое-то мнение, приближённое к истине.

В этой работе будет рассмотрен такой не маловажный фактор, влияющий на мировые финансово-экономические связи, как глобализация. Стоит заметить, что этот процесс достаточно давно существовал и не мало повлиял на судьбы целых народов. Примером глобализации может служить захват Римской империей других народов ещё в античный период, и это достаточно очевидно. Римляне захватывая другие народы привносили в них частичку своей культуры, приносили им свой прогресс и определённые взгляды на жизнь. Дальше была эпоха географических открытий, где экономическая развитость Европы в совокупности с достижениями в мореплаванье, распространяли свои идеи по всему миру, занимаясь колонизацией. Ближе к нашему времени, можем вспомнить Вторую мировую войну, хоть это далеко не экономический процесс, но он так же влиял на связи между государствами. Научно техническая революция дала нам быстроходный транспорт, с помощью которого люди смогли за считанные дни, a порой и часы добираться из одного конца света в другой. Устранением барьеров для международной торговли с [1947 года](http://ru.wikipedia.org/wiki/1947_%D0%B3%D0%BE%D0%B4) занималось [Генеральное Соглашение по Тарифам и Торговле](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%93%D0%B5%D0%BD%D0%B5%D1%80%D0%B0%D0%BB%D1%8C%D0%BD%D0%BE%D0%B5_%D0%A1%D0%BE%D0%B3%D0%BB%D0%B0%D1%88%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D0%B5_%D0%BF%D0%BE_%D0%A2%D0%B0%D1%80%D0%B8%D1%84%D0%B0%D0%BC_%D0%B8_%D0%A2%D0%BE%D1%80%D0%B3%D0%BE%D0%B2%D0%BB%D0%B5) ([GATT](http://ru.wikipedia.org/wiki/GATT)) — серия соглашений между основными капиталистическими и развивающимися странами. В [1995 году](http://ru.wikipedia.org/wiki/1995_%D0%B3%D0%BE%D0%B4) 75 участников GATT образовали [Всемирную торговую организацию](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%92%D1%81%D0%B5%D0%BC%D0%B8%D1%80%D0%BD%D0%B0%D1%8F_%D1%82%D0%BE%D1%80%D0%B3%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%8F_%D0%BE%D1%80%D0%B3%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F) (ВТО). С тех пор ещё 21 страна присоединилась к ВТО, и 28 стран, включая Россию, ведут переговоры о вступлении. В наше же время процесс глобализации и интеграции всё больше и больше охватывают мир с помощью телевиденья, сети интернет и т.д.

Именно поэтому в этой работе стоит рассмотреть тему глобализации, разобраться, позитивно она влияет на экономику или негативно, стоит ли продолжать развитие этого процесса или он нас погубит. Можно сделать вывод, что эта проблема сейчас актуальна, как никогда, и обсуждается множеством экономистов. О плюсах и минусах глобализации газеты и экономические журналы, такие как РБК, исписали не одну страницу, но всё равно никто не может прийти к единому мнению, существуют лишь определённые общие тенденции. Следовательно этот экономический процесс требует дальнейшего рассмотрения и изучения.

Для начала в этой работе будет рассмотрена классификация стран по экономическому развитию. Это, несомненно, очень важный фактор, который определяет как глобализация будет влиять на ту или иную национальную экономику. Из-за обширности вопроса, мы не будем брать экономическое развитие транснациональных компаний или транснациональных банков, a рассмотрим лишь развитие групп государств и так же отдельных стран. После этого уже можно будет заняться непосредственным анализом преимуществ и недостатков глобализации и интеграционных процессов, опираясь на мнения известных экономистов и изданий.

## 1. Глобализация. Определение и проявления в современном мире.

**Глобализация** — процесс всемирной экономической, политической и культурной [интеграции](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%98%D0%BD%D1%82%D0%B5%D0%B3%D1%80%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F) и [унификации](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A3%D0%BD%D0%B8%D1%84%D0%B8%D0%BA%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F). Основным следствием этого является мировое [разделение труда](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A0%D0%B0%D0%B7%D0%B4%D0%B5%D0%BB%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D0%B5_%D1%82%D1%80%D1%83%D0%B4%D0%B0), миграция в масштабах всей планеты [капитала](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9A%D0%B0%D0%BF%D0%B8%D1%82%D0%B0%D0%BB), человеческих и производственных ресурсов, [стандартизация](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A1%D1%82%D0%B0%D0%BD%D0%B4%D0%B0%D1%80%D1%82%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F) законодательства, экономических и технологических процессов, а также сближение и слияние культур разных стран. Это объективный процесс, который носит системный характер, то есть охватывает все сферы жизни общества. В результате глобализации мир становится более связанным и более зависимым от всех его субъектов. Происходит как увеличение количества общих для групп государств проблем, так и расширение числа и типов интегрирующихся субъектов.[[1]](#footnote-1)

Международное разделение труда

Развитие производитель-ных сил

Международное экономическое сотрудничество (интернационализация производства и капитала)

Международная экономическая интеграция

Глобализация мировой экономики

В основе предпосылок и движущих сил глобализации мировой экономики лежит ряд факторов, относящихся к ведущим сферам современной жизни:

Экономический фактор. Огромная концентрация и централизация капитала, рост крупных корпораций, в том числе компаний и финансовых групп, которые в своей деятельности все больше выходят за рамки национальных границ, осваивая мировое экономическое пространство.

Политический фактор. Государственные границы постепенно утрачивают свое значение, становятся все более прозрачными, дают все больше возможностей для свободы передвижения всех видов ресурсов.

Международный фактор. Динамика глобализации связывается с датами крупных международных событий. Так, называют три вехи, стимулировавшие процессы глобализации. Это, прежде всего, конференция Европейских сообществ в Люксембурге в 1985г., которая приняла Европейский акт (вступил в силу в 1987г.), провозгласивший свободы в международном движении товаров, людей, услуг и капитала.

Далее, это конференция Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ) в Пунта дель Эсте в 1986г., открывшая Уругвайский раунд переговоров (главным образом о снижении тарифов и других ограничений в торговле), который продолжался восемь лет.

И, наконец, это воссоединение Германии, ликвидация СЭВ и Варшавского пакта.

Среди предпосылок процесса глобализации важное значение придается окончанию “холодной войны” и преодолению идеологических разногласий между Востоком и Западом, которые не только раскалывали и Европу, но и затрагивали так или иначе и другие части света.

Технический фактор. Средства транспорта и связи создают невиданные прежде возможности для быстрого распространения идей, товаров, финансовых ресурсов.

Общественный фактор. Ослабление роли традиций, социальных связей и обычаев способствует мобильности людей в географическом, духовном и эмоциональном смысле.

Процесс глобализации охватывает разные сферы мировой экономики, а именно:

- внешнюю, международную, мировую торговлю товарами, услугами, технологиями, объектами интеллектуальной собственности;

- международное движение факторов производства (рабочей силы, капитала, информации);

- международные финансово-кредитные и валютные операции (безвозмездное финансирование и помощь, кредиты и займы субъектов международных экономических отношений, операции с ценными бумагами, специальные финансовые механизмы и инструменты, операции с валютой);

- производственное, научно-техническое, технологическое, инжиниринговое и информационное сотрудничество.

*Компоненты глобализации мировой экономики*

Теория выглядит достаточно размыто, лучше всего проследить процессы глобализации на примерах, которые будут рассмотрены далее.

## 2. Типы стран по экономическому развитию

Наиболее полное представление о группах стран в международной экономике дают данные крупнейших международных организаций мира – ООН, МВФ и Мирового банка. Оценка их несколько различается, так как различно количество стран-участниц этих организаций (ООН – 185, МВФ – 182, Мировой банк – 181 страна), а международные организации наблюдают за экономикой только своих стран-членов.

***По методике ООН*** в числе важнейших показателей уровня социально-экономического развития любой страны следует выделять:

- ВВП/ВНП, а также ВВП/ВНП на душу населения;

- долю продукции обрабатывающей промышленности и сферы услуг в ВВП/ВНП;

- уровень образования населения и продолжительности жизни.

По величине ВВП на душу населения страны классифицируются на:

*- наименее развитые страны* (ВВП на душу населения - меньше 400 долл. в год);

*- развивающиеся страны*;

*- развитые страны*.

Для целей экономического анализа ООН делит страны на:

- развитые страны (государства с рыночной экономикой);

- страны с переходной экономикой (в прошлом социалистические страны или страны с централизованным планированием);

- развивающиеся страны.

Так же можно рассмотреть классификацию стран Мирового банка:

**Группы стран по уровню доходов**.

Национальные экономики делятся на данные группы согласно уровню ВВП на душу населения в 1997 г. Выделяются следующие группы:

* **страны с низким уровнем доходов** (785 долл. или меньше);
* **страны с уровнем доходов ниже среднего** (786-3125 долл.);
* **страны с уровнем доходов выше среднего** (3126-9655 долл.);
* **страны с высоким уровнем доходов** (9656 долл. и выше).

Украина относится к странам с уровнем доходов ниже среднего уровня (до 1995 года входила в группу стран с уровнем доходов выше среднего).

**Группы стран по уровню внешнего** [долга](http://click02.begun.ru/click.jsp?url=ZW2Q20xKS0oww3eBtr0irLWr-*JL*JDHwMTY-y*GRRBq2khyvJtonoryMZNZeFoUHK9nnPKBvZbZEe7LwdJ7DSbeMf-U4yv35iuTv2IJOzSIyEH4ubVOf*44ufCZghioLwyj46-OYrdyvzFHwgF*rqziP4wdySrlkFZxuRRKqSaYayvpljX*pWmvUyWMsz8YUq5Vfs4UwPuOd1zGy*RZ8an0JvEOMWzwkd307KvMyeCEZl-brweLKbKPJlxe4*daFOXO9nZAq4i1BXARZEBY3gqdmBo4FsQ-msD*oOTImyrayIlYtTsr6Ry6sB-f9RMrc6oL7AJKpQPNzgzRcDvv4blPIsQ).

Стандартная классификация Мирового Банка разбивает страны на:

* **государства с высоким уровнем внешней задолженности**;
* **государства со средней величиной внешнего долга**;
* **государства с наименьшей внешней задолженностью** (в т.ч. Украина).

Высокий уровень внешнего долга означает, что у страны превышены следующие критические показатели:

* отношение текущей стоимости обслуживания внешнего долга к ВВП больше 80%
* отношение текущей стоимости обслуживания долга к объему экспорта превышает 220%.

Средний уровень внешней задолженности присущ странам, у которых один или оба показателя превышают 60%, но не достигают критических величин.

Для стран, которые не предоставляют детализированные статистические данные о размере внешнего долга в Систему отчетности должников Мирового Банка, методика расчетов на основе текущей стоимости невозможна. В таком случае используется следующий способ классификации. У стран с высоким уровнем внешнего долга три из четырех следующих основных показателей превышают критический уровень:

* отношение долга к ВНП больше 50%,
* отношение долга к экспорту больше 275%,
* отношение величины обслуживания внешнего долга к экспорту превышает 30%,
* отношение процентов, выплачиваемых по внешним долгам, превышает 20% объема экспорта.

Несомненно, и та и другая классификация имеет свои плюсы и минусы и зависит тип классификации от целей и задач той или иной организации: если Мировой банк оценивает экономический успех стран для того, чтобы определить условия кредитования тех или иных стран, то ООН классифицирует страны по совершенно другому принципу.

В этой работе будет рассматриваться классификация стран по системе ООН, потому что в данном конкретном случае это будет наиболее удобно.

### 2.1 Развитые страны. Особенности

Развитыми странами считаются такие государства, для которых характерно наличие рыночных отношений в экономике, высокий уровень прав и гражданских свобод в общественной и политической жизни. Все страны с развитой экономикой относятся к капиталистической модели развития, правда характер развития капиталистических отношений имеет здесь серьезные различия. Уровень ВВП на душу населения практически во всех развитых странах не ниже 15 тыс. долларов в год (не менее 12 тыс. долл. по ППС), на достаточно высоком уровне гарантируемый государством уровень социальной защиты (пенсии, пособия по безработице, обязательное [медицинское страхование](http://click02.begun.ru/click.jsp?url=ZW2Q2*Lr6utSbHoBNj2iLDUrf2LLeBBHQERYf8FtiuESzmrCMfjAkKdTa0MdLo9GrTINZmLPXtXyJtUwuG*AqL5KY-Oh9g2ZzMHrUhNvL3k0ZpuJ289t*Gik07VE**2b5bZbh1FzXwHkNb5o7ET8LLUIgL4GEk7jD8Cwm9*aIQgvkXOEw2vWLmr97aQZCjLPqh7bup*83BKXeuM7QDdJiwZkLNZ3Maz*IoYGf9cfRK5h75AWZI9N8NAkx3j-zo*rQd7WAldZ*4btd-7emPYEB07RBR9yLccrpQvXnLp8Lz4piuMvxpCTME1Vp6pNsZyQhpGMeYYQy3Fxmk-jBcMpoLhH6fvTI5piNrZkLPgGRTJJCqa6)), продолжительность жизни, [качество образования](http://click02.begun.ru/click.jsp?url=ZW2Q2*z9-P2nf6yTpK8wvqe57fBZ6oLV0tbK7aAUZEJDuoBlyh6H6ElubfsFUla6W*8a5UcRm9p-iyBJugUW1yiodlz18JErDMdEAd5mRyiqL6EN1aAqJ51gFIoqVILODzpKb7z66RidjCIqoK7MC2QPXsMZeaejEzCd0D7WfipwZpal-cntEiFcFKkcE5OTrSqtNkBGDdNUqHZxX5B*fuOV1WL6R0Uh*VGYdiDLsfkCa3jBT7jiyZhD8hPvYVwsJ2oSXZq8O3ryDsO-D*Wt3j9OgKl-eK8fIKojxMA3WkhxVEFdNsJGAMCt5w49K-fiD1kNDcQdHNGtXYC7yxCrQR0wj-ucwFM3BFih6zJnn3FqOcybwYkTeFkUbmxrlJEF1VNlqSIK5Buiod9DmcwUCgsusLiTwry-CWc0LZbehid5tfBn7IOK-8-VMAB7MPmRzXL8vFubvOB6OOUISW10h*KrCeg5J0Yfgob5i3aNh0Qq1NLMQ8Ny3mukHbYUl1RXmCVmslUKlxpf4knUdQJLvqqOeBqzSnexMVBAxC--KAgjWJcZx70egBcntX8Mb6JfQaSnbhHUwKpkbyR-vitaDHfAHAxvXRKxOqn76pnCnvycGyOWqeKe4-kG2IEK7nRuotihrfYwCkUGntWqOxTj75zr9hlyAFlfNb7qG7QWOtYK2UOnfmmFDs8ogLzPvsgJz97dxQ) и медицинского обслуживания, уровень развития культуры. Развитые страны прошли аграрную и индустриальную стадию развития с преобладающим значением и вкладом в создание ВВП сельского хозяйства и промышленности. Сейчас эти страны находятся на стадии постиндустриализма, для которого характерна ведущая роль в национальном хозяйстве сферы нематериального производства, создающей от 60% до 80% ВВП, эффективным производством товаров и услуг, высоким потребительским спросом, постоянным прогрессом в науке и технике, усилением социальной политики государства.

К группе стран с развитой экономикой МВФ относит прежде всего ведущие капиталистические страны, называемые Большой семеркой (G7), куда входят США, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Италия и Канада. Данные государства занимают доминирующее положение в мировом хозяйстве, прежде всего по причине своего мощного экономического, научно-технического и военного потенциала, большой численности населения, высокого уровня совокупного и удельного ВВП.

Далее к группе развитых стран относятся относительно небольшие в сравнении с потенциалом G7, но высокоразвитые в экономическом и научно-техническом отношении страны Западной Европы, Австралия и Новая Зеландия.

В 1997 г. экономически развитыми стали считаться такие государства как Южная Корея, Гонконг, Сингапур, Тайвань (так называемые страны-«драконы» Юго-Восточной Азии) и Израиль. Их включение в группу развитых стран стало заслугой за бурный прогресс в экономическом развитии в послевоенный период. Это действительно уникальный пример в мировой истории, когда абсолютно ничего из себя не представляющие еще в 1950-е гг. страны захватили мировое экономическое первенство по целому ряду позиций и превратились в важные мировые промышленные, научно-технические и финансовые центры. Уровень ВВП на душу населения, качество жизни в странах-«драконах» и в Израиле вплотную приблизились к показателям ведущих развитых стран и в ряде случаев (Гонконг, Сингапур) даже превосходят большинство государств Большой семерки. Тем не менее, в рассматриваемой подгруппе есть определенные проблемы с развитием свободного рынка в его западном понимании, здесь действует своя философия становления капиталистических отношений.

ООН включает в число развитых стран ЮАР, а Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) относит к их числу также Турцию и Мексику, которые являются членами этой организации, хотя скорее это развивающиеся страны, но они вошли в нее по территориальному признаку (Турции принадлежит часть Европы, а Мексика входит в Североамериканское соглашение о свободной торговле — НАФТА). Таким образом, в число развитых стран включают около 30 стран и территорий.

Развитые страны являются главной группой стран в мировом хозяйстве. В конце 90-х гг. на них приходилось 55% мирового ВВП (если его подсчитывать по ППС), 71% мировой торговли и большая часть международного движения капитала. На страны «Семерки» приходится более 44% мирового ВВП, в том числе на США — 21, Японию — 7, Германию — 5%. Большинство развитых стран входит в интеграционные объединения, из которых наиболее мощными являются Европейский союз — ЕС (20% мирового ВВП) и Североамериканское соглашение о свободной торговле - НАФТА (24%).

### 2.2 Развивающиеся страны. Особенности

В группу развивающихся стран (менее развитых, слаборазвитых) входят государства с рыночной экономикой и низким уровнем экономического развития. Из 182 стран — членов Международного валютного фонда к развивающимся относят 121. Несмотря на значительное число этих стран, а также на то, что для многих из них характерны большая численность населения и огромная территория, на них приходится около 40% мирового ВВП, доля в мировом экспорте 26%.

Представляют собой периферию мировой экономической системы. Сюда относятся страны Африки, страны Азиатско- Тихоокеанского региона - АТР (кроме Японии, Австралии, Новой Зеландии, стран-«драконов» Юго-Восточной Азии и азиатских государств СНГ), страны Латинской Америки и Карибского бассейна. Выделяются и подгруппы развивающихся государств, в частности, *подгруппа стран АТР* (Западная Азия плюс Иран, Китай, страны Восточной и Южной Азии - все прочие страны региона), *подгруппа стран Африки* (Африка южнее Сахары за вычетом Нигерии и ЮАР - все прочие африканские страны за исключением Алжира, Египта, Ливии, Марокко, Нигерии, Туниса).

Вся группировка развивающихся стран весьма неоднородна, и, скорее, правильно было бы называть ее странами третьего мира. К развивающимся относятся, в частности, такие государства, которые по многим показателям уровня и качества жизни выше любой развитой страны (Объединенные Арабские Эмираты, Кувейт либо Багамские о-ва). ВВП на душу населения, объем социальных расходов правительства здесь соответствует или даже превышает аналогичные показатели стран Большой семерки. Есть в группе развивающихся государства средние, с неплохим уровнем развития экономической и социальной инфраструктуры, есть и значительное число стран с крайне отсталым национальным хозяйством, большинство населения которых находится за чертой нищеты, соответствующей по методике ООН одному доллару расходов в день на каждого жителя. Так же нельзя утверждать, что все они - экономики аграрного или аграрно-индустриального типа.

Название группы - развивающиеся страны - отражает, скорее, модель их национального хозяйства, в которой крайне невелика роль рыночных механизмов и частного предпринимательства, а преимущественное значение для развития имеют натуральное или полунатуральное хозяйство, преобладание аграрного и индустриального секторов в отраслевой структуре экономики, высокая степень государственного вмешательства в экономику и низкий уровень социальной защиты. Из-за общего характера вышеназванных особенностей к развивающимся государствам вполне правомерно причислять и большинство из переходных экономик, уровень жизни в которых значительно снизился из-за неэффективности управления экономическими преобразованиями. Ввиду подобных сложностей в классификации и разноплановостью развивающихся стран, проще всего классифицировать их методом исключений. Соответственно, развивающимися следует считать те государства, которые не вошли в группы стран с развитой рыночной экономикой и не являются бывшими социалистическими странами Центральной и Восточной Европы или бывшими республиками бывшего СССР.

Для целей конкретного экономического анализа развивающиеся страны делятся на:

* **страны** - **чистые кредиторы**: Бруней, Катар, Кувейт, Ливия, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия;
* **страны** - **чистые должники**: все прочие **РС**;
* **страны**-**экспортеры энергоресурсов**: Алжир, Ангола, Бахрейн, Венесуэла, Вьетнам, Габон, Египет, Индонезия, Ирак, Иран, Камерун, Катар, Колумбия, Конго, Кувейт, Ливия, Мексика, Нигерия, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия, Сирия, Тринидад и Тобаго, Эквадор;
* **страны**-**импортеры энергоресурсов**: все прочие РС;
* **наименее развитые страны**: Афганистан, Ангола, Бангладеш, Бур-кина-Фасо, Бурунди, Бутан, Вануату, Гаити, Гамбия, Гвинея, Гвинея-Бисау, Джибути, Демократическая Республика Конго (бывший Заир), Замбия, Йемен, Кабо-Верде, Камбоджа, Кирибати, Коморские о-ва, Лаос, Лесото, Либерия, Мавритания, Мадагаскар, Руанда, Западное Самоа, Сан-Томе и Принсипи, Соломоновы о-ва, Сомали, Судан, Сьерра-Леоне, Того, Тувалу, Уганда, Центральноафриканская Республика, Чад, Экваториальная Гвинея, Эритрея, Эфиопия.

### 2.3 Страны с переходной экономикой. Особенности

К этой группе относят государства, которые с 80—90-х гг. осуществляют переход от административно-командной (социалистической) экономики к рыночной (поэтому их часто называют постсоциалистическими). Это 12 стран Центральной и Восточной Европы, 15 стран — бывших советских республик, а по некоторым классификациям к ним также относят Монголию, Китай и Вьетнам (хотя формально две последние страны продолжают строить социализм). Иногда всю эту группу стран относят к развивающимся (например, в статистике МВФ), исходя из низкого уровня ВВП на душу населения (только у Чехии и Словении он превышает 10 тыс. долл.), а иногда к ним относят только три последние страны.

Страны с переходной экономикой производят около 6% мирового ВВП, в том числе страны Центральной и Восточной Европы (без Балтии) — менее 2%, бывшие советские республики - более 4% (в том числе Россия — около 3%). Доля в мировом экспорте - 3%. Китай производит около 12% мирового ВВП.

Здесь есть страны, добившиеся за десять лет рыночных реформ значительных успехов в экономическом развитии: Польша, Венгрия, Чехия, Словакия, Словения, Хорватия, Литва, Латвия и Эстония. В некоторых из них уровень жизни почти вплотную приблизился к стандартам стран Западной Европы, а темпы экономического роста сохраняются стабильно высокие и даже превышают западноевропейские. Основные структурные преобразования в экономике уже проведены, и на повестке дня стоит вопрос об интеграции в единый европейский рынок.

Другие государства, такие как Болгария, Румыния, Украина, Албания, Македония находятся в стадии трансформации всей экономической системы, и им еще только предстоит решение довольно сложных проблем переходного периода. Есть и такие страны, которые испытывают застой и уже перестали двигаться в сторону рыночной ориентации. К ним, например, относится Беларусь, рыночные реформы в которой захлебнулись, и нависла серьезная угроза возвращения к старой административно-командной системе. Относятся к данной группе и страны, серьезно пострадавшие от военных действий в результате нарушения их территориальной целостности и многочисленных этнических конфликтов. Таким государствам сейчас просто не до реформ, перед ними стоит проблема восстановления пострадавшей от войны экономики. Это Сербия, Черногория, Босния и Герцеговина.

Если в этой самой молодой группе стран попытаться выделить подгруппы, то возможна различная классификация. В одну группу можно выделить бывшие советские республики, которые ныне объединены в Содружество Независимых Государств (СНГ). Это позволяют сделать схожий подход к реформированию экономики, близкий уровень развития большинства этих стран, объединение в одной интеграционной группировке, хотя подгруппа достаточно разнородна.

В другую подгруппу можно объединить страны Центральной и Восточной Европы, включая страны Балтии. Для этих стран характерен преимущественно радикальный подход к реформам, стремление войти в ЕС, сравнительно высокий уровень развития большинства из них. Однако сильное отставание от лидеров этой подгруппы, меньшая радикальность реформ приводит некоторых экономистов к выводу, что Албанию, Болгарию, Румынию и некоторые республики бывшей Югославии целесообразно включать в первую подгруппу.

В отдельную подгруппу можно выделить Китай и Вьетнам, проводящие реформы схожим образом и имевшие в первые годы реформирования низкий уровень социально-экономического развития, который сейчас быстро повышается.

Из прежней многочисленной группы стран с административно-командной экономикой к концу 90-х гг. остались только две страны: Куба и Северная Корея.

### 2.4 Основные подгруппы

Теперь попытаемся собрать все воедино и, исходя из уже рассмотренных показателей, а также на основе роли стран в мировой экономике можно представить следующую элементарную типологию стран, насчитывающую десять групп государств:

**1**) **Большая семерка** - ведущие развитые страны, имеющие высокие социально-экономические показатели (лидирующие по количеству ВВП на душу населения, уровню производительности труда, находящиеся на передовых позициях в мировом научно-техническом прогрессе). На долю Большой семерки приходится 47% мирового ВВП, 51% международной торговли, здесь получил развитие широкий спектр отраслей материального и нематериального производства.

**2**) **Прочие развитые страны**, к которым относятся страны Западной Европы, страны-«драконы», Израиль, Австралия и Новая Зеландия. Для данных стран характерна высокая степень участия в международной торговле, более узкая специализация национальной экономики, сильный характер интеграционных процессов.

**3**) **Новые индустриальные страны**, включающие страны-«тигры» Юго-Восточной Азии (Малайзию, Таиланд, Индонезию и Филиппины) и несколько стран Латинской Америки (Мексику, Бразилию, Аргентину, Чили). Некогда данные страны представляли из себя слаборазвитые государства с преобладавшим сельским хозяйством и добывающими отраслями промышленности, но на сегодняшний день их позиции в мировой экономике значительно укрепились, и по совокупному потенциалу народного хозяйства им по праву принадлежит третья строчка в данной классификации. Всплеск в развитии для НИС начался с конца 1970-х гг., их долгосрочная экономическая стратегия нацелена на построение западной модели капитализма. НИС в высокой степени интегрированы в международную торговлю, и на сегодняшний день для них характерно бурное развитие отраслей национального хозяйства, продукция которых предназначается для экспорта. Несмотря на большие достигнутые успехи НИС еще не перешли рубеж, позволяющий перечислять их к группе развитых стран, хотя совсем недавно данную группу покинули пять стран -Израиль и страны-«драконы» ЮВА.

**4**) **Страны Центральной и Восточной Европы** (**ЦВЕ**), представляющие группу переходных экономик - бывших социалистических государств данного региона. К региону ЦВЕ по схожести модели развития, близости социально-экономических показателей, радикальности проводимых реформ причисляют также выступающие несколько особняком **страны Балтии** (Литва, Латвия, Эстония). Уровень экономического развития региона ЦВЕ довольно-таки неоднороден. Здесь есть, как мы уже отмечали, и страны-лидеры, метящие в группу развитых государств, и откровенно отсталые страны, приближающиеся по уровню бедности и отсталости экономики к наименее развитым государствам.

**5**) **Россия и бывшие республики СССР** (без Прибалтики) также являются переходными экономиками, правда, они постепенно скатываются до уровня развивающихся государств. Если с определенными допущениями славянские республики бывшего Советского Союза (Россия, Украина, Беларусь) еще можно считать тяготеющими по структуре экономики и по характеру ее развития и к группе развитых стран, и к наиболее прогрессивным странам ЦВЕ, то южные государства ближнего зарубежья, скорее, являются классическими развивающимися странами, чем переходными экономиками. Государства данной группировки в настоящее время пользуются остатками инфраструктуры канувшей в лету Советской империи и пытаются отыскать свой особенный путь в мировом экономическом развитии.

**6**) **Китай**, который следует выделить особо, поскольку страна занимает уникальное место в мировой экономике, строя модель-симбиоз рыночной и планово-регулируемой экономики, представляющий социалистический рынок с элементами свободного предпринимательства, но под руководством коммунистической партии. Сам по себе Китай также неоднороден: здесь есть приморские регионы, близкие по уровню своего развития к ведущим странам мира, а есть и территории на западе и в центре страны, крайне отсталые по характеру своего развития. В результате усредненные показатели для Китая позволяют говорить о нем только как о развивающейся стране. Тем не менее, для Китая характерны чрезвычайно высокие темпы экономического роста, благодаря которым низкий пока уровень благосостояния населения с каждым годом заметно растет. Ежегодный прирост ВВП – 9-10%, положительное сальдо в торговле даже с США, большой приток иностранного капитала, По экономической мощи Китай сейчас является второй державой в мире. И не будем забывать, что каждый пятый житель планеты Земли - китаец, а сама страна способна еще проявить себя в XXI веке с лучшей стороны.

**7**) **Индия и Пакистан** также выделяются в особую группу благодаря своему огромному экономическому потенциалу, который пока не задействован на полную мощность. В данных странах проживает значительное население (более чем шестая часть жителей планеты), они имеют большую территорию, богатую разными ресурсами, отличаются неплохим научным потенциалом, являются ядерными державами. Из-за невостребованности большей части своих неисчислимых ресурсов уровень социально-экономического развития, производства и потребления, доходов населения в Индии и Пакистане остается крайне низким, и, в целом, страны едва ли не стоят у мировой черты бедности, что тем не менее не мешает им махать друг перед другом ядерной дубинкой.

**8**) **Группа**, **которую образуют относительно благополучные развивающиеся страны**: некоторые из стран-экспортеров энергоресурсов с относительно небольшим населением, позволяющим разделить доходы от экспорта на всех своих граждан (ОАЭ, Катар, Кувейт, Оман, Саудовская Аравия), островные государства - туристические и финансовые центры, налоговые гавани, обладающие развитой инфраструктурой, политической стабильностью и либеральной экономикой (Багамские, Бермудские, Каймановы о-ва, Ямайка, Кипр, Мальта, Науру, Гваделупа и т.д.). Для стран группы характерен высокий показатель уровня ВВП на душу населения и сильная степень социальной защиты, практически вплотную приближающий отдельные государства к соответствующим показателям развитых стран.

**9**) «**Классические**» **развивающиеся государства** с низким уровнем экономического развития и размером ВВП на душу населения менее 1 тыс. долларов США в год и аграрно-индустриальным типом экономики. Общественный строй здесь весьма традиционен и консервативен, в промышленности получил развитие исключительно комплекс добывающих отраслей, а в сельском хозяйстве преобладают примитивные, доиндустриальные формы труда. Большинство стран группы составляют государства Африки региона южнее Сахары, отсталые страны Азии и Латинской Америки. В некоторых их них до сих пор существуют родо-племенные отношения.

10) **Наименее развитые страны** замыкают классификацию, потому как именно они плетутся в хвосте мирового прогресса. Многие из данных стран не имеют выхода к морю, что явилось едва ли не решающим фактором, повлиявшим на отсталость и неразвитость. Крайне невысоко можно оценить и экономический потенциал данных стран, где, зачастую, даже промышленность не представлена ни в каком виде, а об уровне образования и развития здравоохранения вообще не стоит говорить. Однако страны, получившие статус наименее развитых, пользуются особым вниманием мирового сообщества, что дает им льготный доступ к кредитам и займам, а также время от времени они могут рассчитывать на оказание гуманитарной помощи со стороны более развитых государств.

## 3. Анализ влияния глобализации на экономику. Плюсы и минусы.

Располагая информацией об особенностях развития различных групп, а так же стран мира, можно попробовать проследить влияние глобализации на мировые экономические процессы. Для начала стоит попробовать выделить общие плюсы и минусы:

В качестве позитивных последствий (преимуществ) глобализационных  
процессов можно назвать:

1. Глобализация способствует углублению специализации и международного разделения труда. В ее условиях более эффективно распределяются средства и ресурсы, что, в конечном счете, способствует повышению среднего уровня жизни и расширению жизненных перспектив населения (при более низких для него затратах).

2. Важным преимуществом глобализационных процессов является экономия на масштабах производства, что потенциально может привести к сокращению издержек и снижению цен, а, следовательно, к устойчивому экономическому росту.

3. Преимущества глобализации связаны также с выигрышем от свободной торговли на взаимовыгодной основе, удовлетворяющей все стороны.

4. Глобализация, усиливая конкуренцию, стимулирует дальнейшее развитие новых технологий и распространение их среди стран. В ее условиях темпы роста прямых инвестиций намного превосходят темпы роста мировой торговли, что является важнейшим фактором в трансферте промышленных технологий, образовании транснациональных компаний, что оказывает непосредственное воздействие на национальные экономики. Преимущества глобализации определяются теми экономическими выгодами, которые получаются от использования передового научно-технического, технологического и квалификационного уровня ведущих в соответствующих областях зарубежных стран в других странах, в этих случаях внедрение новых решений происходит в краткие сроки и при относительно меньших затратах.

5. Глобализация способствует обострению международной конкуренции. Подчас утверждается, что глобализация ведет к совершенной конкуренции. На деле речь скорее должна идти о новых конкурентных сферах и о более жестком соперничестве на традиционных рынках, которое становится не под силу отдельному государству или корпорации. Ведь к внутренним конкурентам присоединяются неограниченные в действиях сильные внешние конкуренты. Глобализационные процессы в мировой экономике выгодны, прежде всего, потребителям, так как конкуренция дает им возможность выбора и снижает цены.

6. Глобализация может привести к повышению производительности труда в результате рационализации производства на глобальном уровне и распространения передовых технологий, а также конкурентного давления в пользу непрерывного внедрения инноваций в мировом масштабе.

7. Глобализация дает странам возможность мобилизовать более значительный объем финансовых ресурсов, поскольку инвесторы могут использовать более широкий финансовый инструментарий на возросшем количестве рынков.

8. Глобализация создает серьезную основу для решения всеобщих проблем человечества, в первую очередь, экологических, что обусловлено объединением усилий мирового сообщества, консолидацией ресурсов, координацией действий в различных сферах.

Большинство экономистов придерживается мнения, что глобализация положительно влияет на мировую экономику, но как у любого неидеального процесса у неё есть и свои недостатки, которые порой оборачиваются катастрофами для определённого круга субъектов мировой экономики. Таким образом можно заметить, что глобализационные процессы чаще всего приветствуются в развитых странах и вызывают серьезные опасения в развивающемся мире. Это связано с тем, что преимущества глобализации распределяются неравномерно.

Современные глобализационные процессы развертываются, прежде всего, между промышленно развитыми странами и лишь во вторую очередь охватывают развивающиеся страны. Глобализация укрепляет позиции первой группы стран, дает им дополнительные преимущества. В то же время развертывание процессов глобализации в рамках современного международного разделения труда грозит заморозить нынешнее положение менее развитых стран так называемой мировой периферии, которые становятся скорее объектами, нежели субъектами глобализации. Следовательно, степень положительного влияния глобализационных процессов на экономику отдельных стран зависит от места, которое они занимают в мировой экономике, фактически основную часть преимуществ получают богатые страны или индивиды. Несправедливое распределение благ от глобализации порождает угрозу конфликтов на региональном, национальном и интернациональном уровнях. Происходит выравнивание доходов, а скорее их поляризация. В процессе ее быстро развивающиеся страны входят в круг богатых государств, а бедные страны все больше отстают от них. «Вместо того чтобы уничтожать или ослаблять проявления неравенства, интеграция национальных экономик в мировую систему, напротив, усиливает их и делает во многих отношениях более острыми». Глобализация приводит к углублению неоднородности, к возникновению новой модели мира — мира 20:80, общества одной пятой. 80% всех ресурсов контролирует так называемый «золотой миллиард», который охватывает лишь пятую часть населения планеты (в том числе США и страны Западной Европы — 70% мировых ресурсов). Процветающие 20% стран распоряжаются 84,7% мирового ВНП, на их граждан приходится 84,2% мировой торговли и 85,5% сбережений на внутренних счетах. С 1960 года разрыв между богатейшими и беднейшими странами более чем удвоился, что статистически подтверждает несостоятельность всяких обещаний справедливости в оказании помощи развивающимся странам. Развитые страны, используя открытость и глобализацию в своих интересах. Большие опасения вызывает желание США усилить однополярность мира. Не удивительно, что в арабском мире, например, глобализация ассоциируется с «американизацией» мировой системы, «новым колониализмом». Взаимозависимость, свойственная мировому развитию в начале и в середине ХХ века, сменяется односторонней зависимостью «третьего мира» от «первого». Неоднородность мира проявляется и в следующих данных: всего лишь 358 миллиардеров владеют таким же богатством, как и 2,5 миллиарда человек, вместе взятые, почти половина населения Земли. Приводятся данные, что от глобализации в конечном итоге выигрывает лишь 14,5% живущих в западном мире, в то время как остаются практически не затронутыми ею такие массивы, как Китай, Индия, Юго-Восточная Азия и Латинская Америка. Образуются также «черные дыры» в постсоветском пространстве, в Африке, в Центральной и Южной Азии.

В условиях глобализации возможно проявление разрушительного влияния центробежных сил, связанных с этим процессом, что может привести к разрыву традиционных связей внутри страны, деградации неконкурентоспособных производств, обострению социальных проблем, агрессивному проникновению чуждых данному обществу идей, ценностей, моделей поведения. В качестве проблем, потенциально способных вызвать негативные последствия от глобализационных процессов во всех странах, можно назвать:

- неравномерность распределения преимуществ от глобализации в разрезе отдельных отраслей национальной экономики;

- возможность перехода контроля над экономикой отдельных стран от суверенных правительств в другие руки, в том числе к более сильным государствам, ТНК или международным организациям;

- возможная дестабилизация финансовой сферы, потенциальная региональная или глобальная нестабильность из-за взаимозависимости национальных экономик на мировом уровне. Локальные экономические колебания или кризисы в одной стране могут иметь региональные или даже глобальные последствия.

Наиболее болезненные последствия глобализации могут ощутить на себе менее развитые страны, относящиеся к так называемой мировой периферии. Основная масса из них, участвуя в интернационализации в качестве поставщиков сырья и производителей трудоемкой продукции (а некоторые из них — поставщиков деталей и узлов для современной сложной техники), оказываются во всесторонней зависимости от передовых держав и имеют доходы, во-первых, меньшие, во-вторых, весьма нестабильные, зависящие от конъюнктуры мировых рынков.

Глобализация для таких стран порождает, помимо вышеперечисленных, и еще множество других проблем:

- увеличение технологического отставания от развитых стран;

- рост социально-экономического расслоения, маргинализацию (т.е. разрушение государственного общества, представляющее собой процесс распада социальных групп, разрыв традиционных связей между людьми, потерю индивидами объективной принадлежности к той или иной общности, чувства причастности к определенной профессиональной или этнической группе)[[2]](#footnote-2);

- обнищание основной массы населения;

- усиление зависимости менее развитых стран от стабильности и нормального функционирования мирохозяйственной системы;

- ограничение ТНК способности государств проводить национально ориентированную экономическую политику;

- рост внешнего долга, прежде всего международным финансовым организациям, который препятствует дальнейшему прогрессу.

Существенной проблемой является то, что неравномерность распределения преимуществ от глобализации наблюдается не только по отдельным странам, но и в разрезе отдельных отраслей. Отрасли, получающие выгоды от внешней торговли, и отрасли, связанные с экспортом, испытывают больший приток капитала и квалифицированной рабочей силы по сравнению с рядом отраслей, которые значительно проигрывают от глобализационных процессов, теряя конкурентные преимущества из-за возросшей открытости рынка. Такие отрасли вынуждены прилагать дополнительные усилия, чтобы приспособиться к изменившимся не в их пользу хозяйственным условиям, в них наблюдается отток капиталов, сокращение рабочих мест. Люди теряют работу, они вынуждены искать новые рабочие места, порой требуется их переквалификация. А все это вызывает крупные социальные расходы, причем в короткие сроки. В конечном итоге, конечно же, произойдет перераспределение рабочей силы, но социальные издержки будут очень велики.

Серьезным негативным последствием глобализации может быть переход контроля над экономикой отдельных стран от суверенных правительств в другие руки, в том числе к наиболее сильным государствам, многонациональным или глобальным корпорациям и международным организациям. В силу этого некоторые усматривают в глобализации попытку подрыва национального суверенитета. Современный корпоративный капитал фактически контролирует политическую жизнь современных развитых стран. Национально-государственные образования как таковые утрачивают роль активных агентов жизни и мирового сообщества. Преобладает мнение, что интеграционные процессы в экономике, глобализация финансового рынка ведут к «стиранию» государственных границ, к ослаблению государственного суверенитета в финансовой сфере.

Растущая глобальная интеграция рынков капитала угрожает экономической политике отдельных стран, так как иностранный капитал в виде прямых или портфельных инвестиций таит в себе определенную угрозу для национальной экономики в связи со способностью исчезать из страны столь же быстро, как и появляться.

Глобализация уменьшает способность правительств к маневру. Вскоре они будут поставлены перед необходимостью объединить усилия для контроля над международной деятельностью, информационными и финансовыми сетями ТНК.

В качестве угрозы можно отметить, в частности, потенциальный рост безработицы в результате перевода компаниями стран с высокой стоимостью рабочей силы части своих производственных мощностей в страны с низкой оплатой труда. Экспорт рабочих мест может оказаться нежелательным для экономики ряда государств. Но чаще всего в подобных условиях компании развитых стран прекращают выпуск убыточной продукции и переходят к производству товаров, требующих использования высококвалифицированного персонала. Происходит перераспределение рабочей силы. В результате рабочие с более низкой квалификацией остаются невостребованными, в их среде растет безработица, их доходы падают. А в качестве негативного последствия глобализации указывается заметное увеличение разрыва в уровнях заработной платы квалифицированных и менее квалифицированных работников. Следующую угрозу связывают с мобильностью рабочей силы. Массовая миграция населения, приобретающая глобальный характер, превращается в серьезный источник обострения социально-экономической обстановки в мире. Приток дешевой рабочей силы извне обострил конкуренцию на рынке труда развитых стран, что привело к осложнению межэтнических отношений и росту национализма в этих странах. Негативные последствия свободы перемещения рабочей силы уже давно признаются в качестве потенциальной опасности, а сегодня во многих странах она считается вполне реальной. Поэтому почти все государства ввели те или иные формы контроля над свободным перемещением рабочей силы. Но следует отметить, что наиболее подготовленная и представляющая высокую ценность рабочая сила отличается большей мобильностью и способна эффективно отыскать свою рыночную нишу. В условиях глобализации все страны попытаются привлечь талантливых специалистов и квалифицированных работников, охотно предоставив им визы и впустив на свой рынок. Возникновение межстранового перелива рабочей силы приведет к глобальному повышению производительности, поскольку будет достигнут оптимум в распределении трудовых ресурсов.

## 4. Антиглобализм.

«Антиглобализм - политическое движение, направленное против определённых аспектов процесса [глобализации](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%93%D0%BB%D0%BE%D0%B1%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F) в её современной форме, в частности против доминирования глобальных транснациональных корпораций и торгово-правительственных организаций, таких как [Всемирная торговая организация](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%92%D1%81%D0%B5%D0%BC%D0%B8%D1%80%D0%BD%D0%B0%D1%8F_%D1%82%D0%BE%D1%80%D0%B3%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%8F_%D0%BE%D1%80%D0%B3%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F) (ВТО). Антиглобализм часто путают с альтерглобализмом, то есть альтернативой [неолиберальной](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9D%D0%B5%D0%BE%D0%BB%D0%B8%D0%B1%D0%B5%D1%80%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B7%D0%BC) глобализации.» [[3]](#footnote-3)

Антиглобалистское движение, выступающее против кажущихся неотъемлемыми сегодня разрушительных (в первую очередь социальных) последствий технологического прогресса представляет собой не менее органичное порождение глобализации, чем мировое финансовое или телекоммуникационное сообщество. Его без всяких преувеличений можно назвать «оборотной стороной» сияющей медали глобализации. Более того: это движение является своего рода «встроенным стабилизатором» технологического и социального развития, причем не только развитых стран, но и всего человечества. Подобно тому, как левацкий террор 70-х годов ХХ века в Европе привлек внимание европейских обществ к проблеме денацификации и содействовал ее не только постановке, но и решению, a движение «зеленых» при всем экстремизме ряда своих проявлений способствовало осознанию значимости проблем экологии, антиглобалисты уже заставили управляющие системы развитых стран, по крайней мере, обратить внимание на вызываемый глобализацией рост неравномерности богатства и, главное, возможностей.

Это феноменальный результат, если вспомнить молодость антиглобализма как общественного явления: впервые он заявил о себе лишь в конце 1999 года - срывом министерской конференции ВТО в Сиэттле.

Существенно и то, что парадоксальное зарождение антиглобалистского движения именно в развитых странах способствовало если и не осознанию, то, во всяком случае, ощущению управляющими структурами этих стран наличия аналогичной проблемы не только на международной арене, но и в своих собственных обществах.

Ориентация на проблемы растущего неравенства, как во внутренней, так и в международной жизни, а также сама постановка проблемы справедливости, настойчиво вытесняемой из общественного сознания «новыми богачами» из «информационного класса», позволяет рассматривать антиглобалистское движение как новую и при том совершенно стихийно возникшую и продолжающую стихийно же развиваться левую инициативу, имеющую фундаментальное значение для всего последующего развития человечества.

В основе своей антиглобалистское движение направлено на достижение социальных целей; источник его движущей силы - ширящееся в современном мире осознание растущего неравенства и его четкой обусловленности процессами глобализации.

Протестуя против разрушительных последствий процессов глобализации, антиглобалисты последовательно отрицают системы ценностей, навязываемые современному человечеству адептами глобализации, преимущественно принадлежащими лагерю «либеральных фундаменталистов». Более того: они рассматривают сами эти системы (действительно предельно эгоистичные и не только безразличные, но и враждебно агрессивные по отношению к относительно слабым участникам конкурентной борьбы) как абсолютное зло, как один из самых опасных для человечества плодов современных глобализационных процессов.

При всех различиях во взглядах представители антиглобалистского движения в целом привержены традиционной гуманитарной системе ценностей, основанной на гуманистических идеалах, представлениях о необходимости солидарности и стремлении к справедливости как необходимой доминанте общественного развития.

## 5.Ситуация в России

Рассмотрев теорию в целом и ситуацию по всему миру, будет не лишним посмотреть, a как же глобализация влияет на нашу экономику и на наше экономическое развитие. Конечно, же нельзя сделать однозначных выводов о плюсах и минусах и их влиянии, но всё-таки вполне реально посмотреть ситуацию в общем. Начнём с того, что Россия страна с достаточно нестабильным экономическим развитием, так что это подтверждает тот факт, что источник нестабильности порой определить невозможно.

Плюсы глобализации для Российской федерации, общие для всех стран мира, сохраняются и в России: в постиндустриальный период глобализация даёт людям выход к информации, связывает их между собой, расширяет круг их возможностей и т.д. Eсли рассматривать именно экономику России, то было бы неправильным не заметить, что наша страна основывается на экспорте сырья, активно импортируя готовую продукцию, то есть связь с другими странами нам просто необходима, иначе ситуация в стране накалиться из-за недостатка не только продовольственной продукции, но и всеё остальной в целом. Так же не стоит забывать, что любая страна нуждается в иностранных инвестициях, Россия не исключение.

Если говорить об отрицательных последствиях, то глобализация при помощи множества международных организаций, таких как ВТО, может ослабить нашу экономику. A не вступление в такие организации может грозить плохой репутацией на мировой арене. Такие же условия, как ослабление таможенных пошлин, квотирование трансфертов правительства отечественному производству и т.д., несомненно, подорвут нашу экономику, a следовательно обеднит государство.

Если подвести итог, то можно заметить, что глобализация будет России во благо только при условии, что наша экономика наконец начнёт переходить от ориентированности на продажу сырья, a начнёт стимулировать предпринимательство к развитию, не ставя палки в колёса и создавая благоприятную среду для развития бизнеса.

## Заключение

Рассмотрев особенности развития национальных экономик в нашем мире и проанализировав влияние на них глобализации можно сделать общий вывод. Несомненно, наше современное общество находит в глобализации множество положительных сторон и достаточно усердно изобретает всё новые и новые технические средства, связывающие людей на расстоянии и передающие множество информации в тех или иных формах, создаёт всё больше различных международных организаций, контролирующих различные сферы жизни человечества, организовывает международные мероприятия, будь то собрания ООН, для обсуждения ситуации в мире или принятия каких-то жизненно важных решений, или же это Олимпийские игры, мало влияющие на жизнь людей по всему миру.

Но всё же мировая экономика, так активно регулируемая процессами глобализации, так же как и большинство современных национальных экономик поддаётся жестоким законам капитализма. Любые улучшения всегда делаются с помощью определённых затрат, жертв, такая тесная связь между экономическими, социальными, политическими и т.д. сферами жизни стран мира далеко не исключение. Глобализация даёт человечеству всё больше новых возможностей, но как можно было заметить при анализе влияния этого процесса на экономическое развитие, при всё всех своих положительных чертах она очень притесняет бедные страны, давая богатым всё больше и больше зарабатывать засчёт первых. То есть иными словами, она увеличивает существующий разрыв. Но и в этом правиле так же есть свои особенности и исключения: глобализация дарит свои возможности не только развитым странам, но и развивающимся, вливает в перспективные, но мало финансируемые проекты капитал, создавай общество с повышенными возможностями.

Ещё раз взглянув на общепринятое мнение по поводу интеграционных процессов в экономике, можем заметить, что существует тенденция выделять больше положительную сторону, но в этой работе так же достаточно подробно анализируются и минусы глобализации, раскрывая строгость и чёткость рыночных процессов. Как и в микроэкономике видно, что каждое государство, как отдельно взятый покупатель или продавец на рынке, действует исключительно из своей выгоды, преследуя лишь единственную цель – собственное обогащение. На слуху, в политических беседах мы часто слышим о заинтересованности развитых стран в поддержке и развитии производства в более бедных страна и т.д. Но на деле, совершенно очевидно, что развиваются лишь те проекты, что выгодны богатым странам, a в основном это добывающая промышленность, поставляющая в развитые страны дешёвый сырой материал.

Следовательно, сделаем вывод, что существующее различие в развитии стран мира не исчезнет в ближайшее время и процесс глобализации лишь доказывает. Пока того не захотят ведущие страны, развивающимся будет очень сложно встать на ноги, ведь мировое разделение труда распределено далеко не в их пользу и возможностей для изменения существующей ситуации крайне мало.

## Список литературы:

**I.** **Монографии, коллективные работы, сборники научных трудов**

1) Гринин Л. Е. Глобализация и национальный суверенитет. История и современность, М.: КомКнига, 2006

2) А.Г. Грязнова и Н.Н. Думная, Макроэкономика. Теория и российская практика: учебник, Москва, КноРус, 2008г

3) Думная Н.Н. Неравномерность развития мирового хозяйства в

условиях глобализации, М.: КНОРУС 2005

4) СалиховБ.В., Экономическая теория: Учебник, 2-е изд., перераб. и доп., Москва, «Дашков и Ко», 2008г

5) Долгов С.И. Глобализация экономики: новое слово или новое явление? –

М.: ОАО «Изд-во «Экономика», 1998

6) Экономическая энциклопедия/Гл. ред. Л.И.Абалкин, М., 1999

Райзберг Б. А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б., Современный

7) Николаева Л.А., Черная И.П., Экономическая теория, Москва, ВГЭУС, 2002г экономический словарь. 5-е изд., перераб. и доп., Москва, ИНФРА-М,2007

**II.** **Статьи из периодических изданий**

1) Елена Лашкина «глобализация: плюсы и минусы » - Независимая газета

2) Евгений Бажанов, Глобализация как обьективный процесс, Независимая газета

3) Евгений Дорохов, Экономическое определение глобализации - Коммерсант

4) Джеффри Сакс, Противоречия глобализации, Независимая газета

5) Алан А.Тейт, Глобализация – угроза или новые возможности для Европы?, Независимая газета

**III. Интернет ресурсы:**

1) <http://federov.npp-progress.com/node/624>

2) Экономический словарь <http://mega.km.ru/business/>

3) Словарь по экономике и финансам http://www.glossary.ru/

Приложения:

Международное разделение труда

Развитие производитель-ных сил

Международное экономическое сотрудничество (интернационализация производства и капитала)

Международная экономическая интеграция

Глобализация мировой экономики

1. Гринин Л. Е. Глобализация и национальный суверенитет. История и современность, с. 6 [↑](#footnote-ref-1)
2. Гринин Л. Е. Глобализация и национальный суверенитет. История и современность [↑](#footnote-ref-2)
3. Бузгалин А. В. «[Альтерглобализм: теория и практика](http://www.humanities.edu.ru/db/msg/29825)» [↑](#footnote-ref-3)