Содержание

[Введение 3](#_Toc263148324)

[1. Сущность, цели и свойства экономической системы 4](#_Toc263148325)

[2. Структура экономической системы 8](#_Toc263148326)

[3. Классификация экономических систем: типы и модели 13](#_Toc263148327)

[4. Развитие экономических систем 16](#_Toc263148328)

[Заключение 19](#_Toc263148329)

[Список литературы 20](#_Toc263148330)

Введение

Типы экономических систем очень актуальная тема. От типа системы зависит поведение государства, как на мировой, так и на внутренней арене. Вне системного характера экономики не могли бы постоянно возобновляться экономические отношения и институты, не могли бы существовать экономические закономерности, не могло бы сложиться теоретического осмысления экономических явлений и процессов, не могло бы быть скоординированной и эффективной экономической политики.

Как показывает история экономической науки, классификация экономических систем может производиться на основе различных критериев. В основе этой множественности лежит объективное многообразие свойств экономических систем. В современных курсах по экономической теории обычно выделяют рыночную, традиционную, административно-командную и смешанную экономику. Лучше всего изучена рыночная экономика, которая характеризуется как система, основанная на частной собственности, свободе выбора и конкуренции, опирается на личные интересы, ограничивает роль правительства. Именно поэтому я подробнее остановлюсь на рыночной системе.

Границами, отделяющими экономические системы друг от друга, являются промышлен­ная и научно-техническая революции. Внутри каждой из этих систем возможна более подробная типология, что позволяет наметить пути для синтеза формационного и цивилизационного подходов.

Таким образом, поняв суть системы, можно понять многие закономерности хозяйственной жизни общества.

Целью этой работы является классификация и анализ экономических систем и моделей.

Работа состоит из введения, четырех основных параграфов, заключения и списка литературы.

1. Сущность, цели и свойства экономической системы

История жизни разных народов изобилует фактами о том, что их благосостояние зависит от многочисленных факторов. Естественно, благосостояние того или иного народа предопределено, прежде всего, теми природными богатствами, которыми располагает данная страна. Конечно, на уровень жизни влияет и численность населения той или иной страны. Но больше всего благосостояние зависит от той или иной экономической системы, которая утвердилась в данной стране.

Общая объективная обусловленность формирования экономической системы общества связана с взаимозависимостью людей. Известный римский философ Марк Аврелий сказал об этом так: «Если бы ты даже очень хотел, ты не сможешь отделить свою жизнь от общества… Мы все сотворены для взаимодействия, как его ноги, руки и глаза».

Что же такое экономическая система? В ответах на этот вопрос в экономической теории есть четыре основных подходов.[[1]](#footnote-1)

При первом из них, называемом «технологическим», под экономической системой понимается совокупность всех технологических связанных отраслей хозяйства и предприятий, объединённых определёнными целями.

При втором – «базисном» подходе экономическая система - это совокупность общественных способов и процессов присвоения благ на основе определённой собственности.

Третий подход проявляется тогда, когда экономическая система понимается как тот или иной способ производства, т. е. исторически сложившийся способ добывания материальных благ на основе определённых производительный сил и соответствующих производственных отношений.

Четвёртый подход в отличии от других более системный, более комплексный и всесторонний. Согласно ему, экономическая система это основа, которая под взаимодействием своих движущих сил и механизмов координации обеспечивает материальную жизнеспособность и развития общества и его субъектов.

Главной функцией экономической системы, не зависящей от её конкретных характеристик и особенностей, - создание и развитие материальных условий для обеспечения жизнеспособности общества и его субъектов.

Из главной функции логично вытекают основные цели функционирования экономических систем. Если отвлечься от конкретной специфики, то их можно назвать общими целями:

- Создание материальных благ, обеспечивающих жизнедеятельности общества.

- Повышения уровня жизни деятельности людей.

- Обеспечение более полной занятости населения.

- Обеспечения экономической эффективности деятельности.

- Обеспечение экономического и социального прогресса.

Разные экономические системы, а тем более в разные эпохи функционируют в разных условиях. Тем не менее, выделяются два условия, общие для любых экономических систем:

- Неограниченность потребностей;

- Совокупность производительных сил и экономических отношений;

- Ограниченность ресурсов, имеющихся для удовлетворения потребностей;

Всем экономическим системам свойственны определённые характеристики. Это свойства экономические системы, не обладая которыми они не могут быть таковыми, функционировать и развиваться.

Первым таким свойством назовём целостность экономической системы. Целостность означает, что по отношению к окружающей среде данное образование (экономическая система) выступает единство.

Ещё этим свойством тесно связано другое свойство – целесообразность системы, означающее её направленность к определённой цели, а не слепую хаотичность.

Ещё одно важное свойство – интегративность системы. Оно выражает ту её особенность, которая состоит в объединяющей связи между всеми составляющими системы или её компонентами. Эта особая связь и обеспечивает самостоятельность и обособленность данной системы, выделение её среди других.[[2]](#footnote-2)

Следующее свойство экономической системы – самовоспроизведение, что отражает способность системы самосохраняться и самовозобновляться.

Наконец, свойством экономических систем следует назвать их способность к развитию. Это значит, что система не просто самовозобнавляется, но способна изменяется и, накапливая изменения, развиваться, прогрессировать, воспроизводить себя наиболее высокомуровне.

Все названные выше свойства – целостность, интегративность, целесообразность, самовоспроизведение, самовоспроизведение и способность к развитию – общие свойства экономических систем, присущие любой из них.

Основными свойствами (признаками) экономической системы являются целостность ее различных элементов, характер координации хозяйственной деятельности субъектов и социальная направленность общественного производства.

Целостность означает совместимость различных сторон системы, их взаимодополняемость, а следовательно, устойчивость связей и взаимосвязей между ними, другими словами, наличие закономерностей функционирования, присущих данной системе.

Характер координации хозяйственной деятельности указывает на то, каким образом субъекты получают необходимую информацию о том, что, как, сколько и для кого производить, каков характер взаимосвязи между производителями и потребителями благ, с помощью чего достигается увязка индивидуальных и общественных интересов.

Социальная направленность производства в решающей степени зависит от того, насколько равномерно распределена в обществе экономическая власть, каков диапазон имущественной дифференциации членов общества и социальных групп, что выступает в качестве непосредственного движущего мотива экономического роста.

Совокупность названных признаков обеспечивает самовоспроизводящий характер экономической системы, т. е. ее способность самостоятельно поддерживать и расширять свою жизнедеятельность. По мере исторического развития человечества самовоспроизводящиеся системы охватывали все более крупные общности людей: племена, общины, нации, региональные совокупности населения. Сейчас человечество вступает в такой этап своего развития, когда воспроизводство всех необходимых элементов для выживания и развития жизнедеятельности людей возможно лишь в глобальном масштабе. Международное разделение труда и его роль в определении эффективности национальной экономики достигли такого уровня, что решающим фактором мирового сообщества нужно считать не совокупность наций или региональных групп населения, а совокупность одновременно разделенных и интегрированных видов человеческой деятельности. Недаром в энциклопедическом словаре понятие «общество» определено как «совокупность исторически сложившихся форм совместной деятельности людей».

1. Структура экономической системы

Само понятие «система» означает сложную и взаимосвязанную совокупность каких-то элементов. А поскольку элементы экономической системы сами являются сложными, их называют подсистемами.

Чтобы жить, нужно производить, а для производства нужны определенные силы. Производительные силы и есть одна из основных подсистем экономической системы. Производственные силы - это совокупность личностных и вещественных факторов, используемых для производства материальных условий жизни общества.

В состав производительных сил входят:

- работники, люди с присущими им способностями и квалификацией;

- средства производства, включающие предметы труда и средства труда;

- наука и все знания, которые воплощаются в технике, технологии и организации производства;

Уровень производительных сил складывается многократно. Он зависит и от квалификационного, культурного и технического уровня подготовки работников, и от степени совершенства техники и технологии производства, и от достижения науки и масштабов их практического использования.[[3]](#footnote-3)

Экономическая система не существует вне человеческого общества, поэтому в ней действует множество субъектов. Все их можно объединить в три основные группы: предприятия (фирмы), домашние хозяйства, государство.

Предприятие – это то звено экономики, где осуществляется соединение рабочей силы со средствами производства и создаются на этой основе товары. Домашние хозяйства в экономической системе рассматриваются как производители и продавцы рабочей силы. Государство выполняет важнейшие функции по производству определённых товаров и услуг, а также сложные, регулирующие экономику функции.

Но главным и общим для всех этих групп объектом экономической системы является человек. Ради обеспечения жизнеспособности людей создаётся экономическая система, для этого она развивается. И более того, центральной действующей персоной экономической системы является сам человек. Какую бы группу субъектов экономической системы не рассматривали, везде главной фигурой является человек: и на предприятии, и в домашнем хозяйстве, и в государстве.

Вторая составляющая производительных сил – средства производства также прямо связана с человеком: он создаёт их, воспроизводит и совершенствует.

Третья составная часть производительных сил – наука и её результаты – без человека вообще не существует.

Из этого следует, что стержневым, центральным элементом экономической системы выступает человек. Человек занимает центральное место в структуре этой системы, он – её главное связующее звено, главный субъект.

Производя различные блага на основе тех или иных производительных сил, люди не могут не взаимодействовать между собой. Совокупность отношений между людьми по поводу рационального использования имеющихся ресурсов для эффективного воспроизводства материальных условий жизни общества – это и есть экономическое отношения. Они – ещё одна подсистема экономической системы.

В структуре экономических отношений выделяются три составные части. Во-первых, это производные отношения – отношения между людьми по поводу производства и присвоения созданных ими благ.

Во-вторых, организационно – экономические отношения, которые представляют собой отношения, связывающие и организующие экономику в единое целое через управление.

В-третьих, технико-экономические отношения, под которыми понимаются отношения между людьми по поводу более рационального и эффективного использования имеющихся технико-технологических ресурсов.

Рассматривая общую структуру экономических отношений, следует подчеркнуть, что главным определяющим их элементом являются производственные отношения. Именно от их содержания, от их особенностей зависят все другие экономические отношения и, более того, зависит сама экономическая система. Такая роль производственных отношений требует более пристального изучения.

Производственные отношения, в свою очередь, имеют собственную структуру. Иначе говоря, они состоят из нескольких составляющих, из нескольких видов отношений.[[4]](#footnote-4)

Первым из них следует назвать потребностные отношения, которые представляют собой отношения между людьми по поводу формирования, способов выражения и реализации их экономических потребностей. При этом к экономическим потребностям относят потребности в экономических благах, т. е. тех благах, которые создаются трудом людей в сфере экономики.

В структуре производственных отношений выделяются и трудовые отношения. В экономической теории под трудовыми отношениями понимаются отношения между людьми по поводу формирования рабочей силы и её использования в сфере трудовой деятельности.

Основными функциями, которые выполняются трудовыми отношениями и ради которых они формируются, являются следующие:

- создать и поддерживать благоприятные условия для подготовки, развития и оптимальной структуризации способностей человека к труду;

- обеспечивать условия для полной и рациональной занятости работника;

- обеспечивать условия эффективного использования рабочей силы;

- обеспечить условия оптимальной организации и эффективного управления трудовой занятостью;

- создавать условия для оценки оплаты труда;

Ещё одной, причём очень важной структурной частью производственных отношений, являются отношения присвоения, представляющие собой такие отношения между людьми, которые существуют по поводу способов включения полученных результатов производства в жизнедеятельность отдельных субъектов или групп.

Главной функцией отношения присвоения служить обеспечение условий для того, чтобы результаты процесса производства сделать своими и через включения их в среду своей принадлежности иметь возможность использовать по собственному усмотрению.

В состав экономической системы кроме рассмотренных выше подсистем производительных сил и экономических отношений входить подсистема движущих сил. Под движущими силами экономической системы понимается совокупность тех сил и факторов, которые, взаимодействуя, выступают возбудителями её составления и двигателями развития.

Основными элементами этой подсистемы теория рассматривает потребности, интересы и состязательность (соперничество).

В экономике всё начинается с человека, с его потребностей. Они – исходное начало экономики. Потребности можно определить как выражение насущных нужд организма, объективно важных для его сохранения и воспроизводства. Именно потребности, их возникновение, служат первым «толчком», побудителем к действию, к добыванию благ, способных их удовлетворить. Поэтому потребности - изначальное звено подсистемы движущих сил.

Дело в том, что потребность, как таковая, лишь отражает определённую нужду в чём-то (скажем, хочу есть – такова потребность). Но она не улавливает при этом объективные условия бытия, не выражает того пути, на котором можно её реализовать. А потребности и объективные условия часто находятся в противоречии.

Формой разрешения такого противоречия является интерес. Показывая пути, определяя направленность необходимых действий в данных объективных условиях, интерес и становится движущей силой человека. Он побуждает и направляет его активность, притом и мыслительную и деятельностную, и эмоциональную. Поэтому именно интерес следует рассматривать в качестве главной движущей силы субъекта. При этом под экономическим интересом активное отношение субъекта к освоению внешней среды, проявляющееся в виде такой объективной направленности его деятельности, которая при данных экономических условиях способна привести к удовлетворению возникшей потребности.

Поскольку эффектом, производимым интересом, является определённая энергия, приводящая людей в состояние активности, деятельностного и эмоционального возбуждения, интересы и становятся движущей силой развития экономической системы.

Наконец, третьей составляющей подсистемы движущих сил, назовём состязательность (соперничество). Активность людей повышается и в связи с тем, что их потребности часто совпадают, а интересы сталкиваются или расходятся. Возможности же их реализации и ресурсы ограничены. Здесь рождается и умножается состязательность на пути к объекту своего интереса. Здесь разворачивается, усиливая активность, соперничество за достижение тех благ, которые способны реализовать тот или иной интерес. Поэтому состязательность, соперничество – ещё одна движущая сила в рассматриваемой подсистеме.

3. Классификация экономических систем: типы и модели

Человеку довелось в своей истории познать достаточно много экономических систем. Это и даёт основание ставить вопрос об их классификации. Классификация в науке – всегда непростое дело. Её научная обоснованность во многом зависит от правильности выделения тех критериев, по которым осуществляется классификация.

Современная экономическая теория в качестве таких критериев называет следующие:

- господствующая форма хозяйствования;

- основные формы собственности;

- способ координации действии хозяйствующих субъектов;

- превалирующий способ распределения доходов;

- источник экономической информации;

- тип и границы государственного управления;

- степень включенности экономики в мировые хозяйственные отношения. На основе таких критериев в современной экономической литературе Запада чаще всего различаются три типа экономических систем:

- традиционная экономическая система;

- рыночная экономика;

- командная экономика;

Под традиционной экономической системой обычно понимается экономика основанная на традициях и обычаях, зафиксировавшаяся в экономическом сознании людей на основе опыта поколений.

Это, как правило, экономика натурального хозяйства, обслуживающего себя за счёт собственных ресурсов и сил.[[5]](#footnote-5)

Рыночный тип экономики трактуется как такая экономическая система, при которой движение ресурсов производства и само производство осуществляются на основе рыночного механизма регулирования, опирающегося на колебания спроса, предложения и цен, а также на экономическую выгоду.

Командная экономика определяется как такой тип, при котором товарно-денежные отношения имеют формальный характер, а движение ресурсов производства и само производство определяются административным центром на основе системы его команд.

Преодолевая ограниченность данной классификации, современная экономическая мысль выделяет ещё один тип экономики - смешанная экономика, для которой характерным является наличие элементов разных типов и секторов экономических систем. Именно такой тип представляет собой ряд современных западноевропейских стран.

Каждый вид экономической системы, реализуясь в условиях национальной экономики, приобретает свои особенности, обусловленные историей страны, её традициями, природной и социальной спецификой. Так складываются и различаются модели экономики.

Из всех современных моделей выделим три:

- Американская модель экономики, которая основывается на свободном частном предпринимательстве и стремлении к личной выгоде и богатству. Характерна высокая производительность труда.

Малообеспеченным слоям населения адресуются частичные льготы и пособия.

- Японская модель опирается на приоритеты нации – высокое национальное самосознание, первичность национальных интересов и задач перед личными, трудовая дисциплина. Поэтому некоторое отставание уровня заработка от производительности труда способствует снижению себестоимости и наряду с высоким качеством расширяет коридор конкурентно способности японских товаров.

- Шведская модель характеризуется сильной социальной политикой по сокращению имущественного неравенства населения.

Здесь функцию производства выполняют в основном частные предприятия, а функцию обеспечения высокого уровня занятости и жизни – государство. Около половины своих расходов оно направляет в социальную сферу.

4. Развитие экономических систем

Процесс развития характерен как для природы, так и для экономических систем. Их развитие совершается по своим законам.

Такие законы называются экономическими. Экономические законы выражают наиболее существенные объективные и устойчивые связи, и тенденции развития экономических процессов и явлений. Поскольку, экономика – сложное системное образование, она характеризуется не одним, а многими экономическими законами. Как и сама экономика, её законы представляют собой взаимосвязанную систему.

Однако, как вся система экономических законов, так и их классификация по-разному трактуются разными направлениями экономических теорий. Так, марксистское направление придавало большое значение исторической доминанте в их классификации.

Здесь различаются всеобщие экономические законы, которые характерны для всех социально-экономических формаций; общие законы, имеющие место в нескольких формациях; специфические законы, свойственные для отдельной формации. Среди специфических выделяется особый – основной экономический закон.

В направлениях экономической науки Запада главное внимание уделяется законам, характерным для рыночной экономики и её механизма, т.е. законам, обеспечивающим эффективный рыночный обмен и получение прибыли.

Кроме законов в экономической теории выделяются и закономерности. Иногда их употребляют как равнозначные понятия. Но есть и другие представления.

Суть их состоит в следующем. Реальная экономическая действительность с её многообразием форм, связей и зависимостей нередко как бы «не вмещается» в рамки своих законов. Такое случается, когда какому-то закону отводится место единовластного «хозяина».

А поскольку закон не один, их достаточно много, то они не просто сосуществуют, но и взаимодействуют.

Взаимодействия перекрещивающихся законов образует «узел» взаимодействия. В отличие от действия одного закона такое «узловое» взаимодействие двух или нескольких законов и называют закономерностью. Поскольку в жизни отдельно взятый закон изолированно, как правило, не действует, то закономерности как бы ближе к живой действительности, к реальности.

В отличие от законов природы, экономические законы действуют через деятельность людей, а не сами по себе. Прямо связанное с деятельностью людей, которая в свою очередь, зависит от их интересов, целей, желаний, использование экономических законов оказывается в действительности вариативным, т.е. осуществляемым в разных вариантах. Оно в силу этого может быть более или менее успешным или вообще безуспешным. Поэтому такое важное значение имеет проблема использования этих законов в практике хозяйствования. Как игнорирование экономических законов, неучёт их, так и неверное их использование чревато экономическими потерями, а то и социально-экономической нестабильностью, кризисными явлениями.[[6]](#footnote-6)

Кроме общеэкономических явлений следует внимательно изучать национальные особенности экономики, менталитет населения, вариативность развития. Всё это приводит к тому, что складываются различные виды и модели экономических систем, особенности которых необходимо учитывать при государственном управлении.

Управление экономикой и на уровне предприятия, и на уровне государства требует высокого уровня компетентности и профессионализма. Из этого логично вытекает вывод о значимости и ответственности экономической политики, научной обоснованности и практической выверенности её стратегии и тактики.

Экономические системы в реальной жизни развиваются и изменяются. Но для смены одной системы другой нужны определённые периоды времени. Их называют переходными периодами. А экономика такого периода рассматривается как переходная экономика.

Заключение

Центральная проблема любой современной экономики – это обеспечение экономического роста. Но без четких правил и их точного выполнения невозможно решить, ни одной проблемы. Если в казну не платят налогов, нельзя помочь социально незащищенным. Если все вокруг пронизано коррупцией, нельзя построить цивилизованный рынок. Если чиновник зависит от капитала, невозможен никакой экономический прогресс.

Особого внимания требует внедрение современных методов бухгалтерского учета и аудита. Необходимо заставить участников рынка раскрывать властям свои действительные расходы и доходы. В этой связи также целесообразно расширить возможности и компетенцию специального государственного органа в обеспечении соблюдения принятых стандартов отчетности, надзора за административными нарушениями и злоупотреблениями, в принятии мер по наказанию виновных. От его внимания не должны ускользать попытки искусственного раздувания издержек, создания излишних посреднических звеньев в процессе движения товаров и услуг на рынке.

Свойства хозяйственной системы как целого не тождественны простой сумме свойств, входящих в нее структурных элементов, появляются новые качества, новые свойства. Система всегда находится в развитии и обладает определенными свойствами: целостностью, упорядоченностью, стабильностью, изменчивостью, устойчивостью, подвижностью, противоречивостью.

Современный мир характеризуется наличием самых разных экономических систем, которые, возникая в тот или иной ис­торический период, не оставались неизменными, а постоянно развивались.

Список литературы

1. Баликоев В.З. Общая экономическая теория: Учебник для вузов. Изд. 5-е стереотип, Издательство: Омега-Л, 2006. – 732 с.
2. Основы экономической теории. Клюни В.Л., Издательство:Минск «Высшая школа», 2006. – 240 с.
3. Экономическая теория: Микроэкономика. Макроэкономика. Мегаэкономика, А.И. Добрынин, Л.С. Тарасевич, **Издательство:** Изд. СПбГУЭФ, Изд. «Питер», 2008. - 544 с.
4. Экономическая теория. Станковская И.К., Стрелец И.А., Издательство: Эксмо, 2010. – 480 с.
5. Экономическая теория. Конспект лекций. Душенькина Е.А. Издательство: itteachvideo, 2009. – 160 с.
6. Экономический рост: теории и проблемы, Лавров Е.И., Капогузов Е.А., Изд-во ОмГУ, 2006. – 214 с.

1. Экономическая теория: Микроэкономика. Макроэкономика. Мегаэкономика, А.И. Добрынин, Л.С. Тарасевич, **Издательство:** Изд. СПбГУЭФ, Изд. «Питер», 2008. - с. 218 [↑](#footnote-ref-1)
2. Экономический рост: теории и проблемы, Лавров Е.И., Капогузов Е.А., Изд-во ОмГУ, 2006. – с. 87 [↑](#footnote-ref-2)
3. Экономическая теория. Станковская И.К., Стрелец И.А., Издательство: Эксмо, 2010. – с. 360 [↑](#footnote-ref-3)
4. Баликоев В.З. Общая экономическая теория: Учебник для вузов. Изд. 5-е стереотип, Издательство: Омега-Л, 2006. – с. 618 [↑](#footnote-ref-4)
5. Экономическая теория. Конспект лекций. Душенькина Е.А. Издательство: itteachvideo, 2009. – с. 131 [↑](#footnote-ref-5)
6. Основы экономической теории. Клюни В.Л., Издательство:Минск «Высшая школа», 2006. – с. 188 [↑](#footnote-ref-6)