**Содержание:**

**Введение**…………………………………………………..……………………...3-4

**Глава I. Основы функционирования финансов в различных сферах деятельности**………………………………………………………………….5-10

1.1. Факторы, влияющие на организацию финансов в различных сферах деятельности…………………………………………………………………….5-8

1.2. Отраслевые особенности организации финансов предприятия…….....9-10

**Глава II. Организация финансов капитального строительства……..11-17**

2.1. Особенности строительной отрасли ……...............................................11-12

2.2. Затраты на выполнение строительно-монтажных работ ……………..12-13

2.3. Оборотные средства в строительстве……………………………..........13-15

2.4. Выручка от реализации и порядок формирования прибыли…………15-17

**Глав III. Финансы предприятий сельского хозяйства…………...……18-28**

3. 1 Особенности функционирования финансов сельскохозяйственных организаций………………………………………………………………..…18-20

3.2. Затраты на производство и реализацию продукции в сельском хозяйстве……………………………………………………………………...20-21

3.3. Оборотные средства предприятий сельского хозяйства……….…….22-26

3.4. Выручка от реализации и прибыль предприятий сельского хозяйства………………………………………………………………...……26-28

**Заключение**………………………………………………………..…………29-31

Список литературы………………………………………………………………32

**Введение:**

Финансы предприятий занимают ведущее место в системе общественного воспроизводства, формировании собственных денежных средств и централизованных финансовых ресурсов государства.

Развитие рыночных отношений в экономике привело к увеличению объемов и потоков социально-экономических связей, формированию новой философии распределительных отношений, адекватной рыночной экономике в организации финансов коммерческих организаций. Продолжают развиваться негосударственный сектор экономики, современная банковская система, рынки товаров, услуг, капитала. Предприятия перешли к широкому использованию рыночных методов регулирования своей деловой активности. Основной целью предпринимательской деятельности предприятия стало получение прибыли, которая служит важнейшим источником и предпосылкой приращения капитала, роста доходов предприятия и его собственников.

Финансы предприятий представляют собой совокупность денежных отношений, опосредующих экономические отношения, связанные с организацией производства и реализацией продукции, выполнением работ, оказанием услуг, формированием финансовых ресурсов, осуществлением инвестиционной деятельности.

Финансы предприятий, будучи частью общей системы финансовых отношений отражает процесс образования, распределения и использования доходов в организациях различных отраслей народного хозяйства и тесно связаны с предпринимательством, поскольку организация является формой предпринимательской деятельности.

Целью курсовой работы является раскрытие отличительных особенностей организации финансов в зависимости от отраслевой принадлежности.

Задачи нашей курсовой работы:

- рассмотрение факторы, влияющие на организацию финансов в различных сферах деятельности

- выявление преимуществ и недостатков видов отраслевых особенностей;

- изучение планирования и распределения прибыли организаций по отраслям хозяйствования;

- исследование формирования финансовых результатов.

В работе подробно исследованы особенности организации финансов капитального строительства и предприятий сельского хозяйства. Что помогает нам наглядно увидеть отличия организации финансов предприятия в зависимости от их отраслевых особенностей.

**Глава I. Основы функционирования финансов в различных сферах деятельности**

**1.1. Факторы, влияющие на организацию финансов в различных сферах деятельности**

Экономические субъекты функционируют в разных сферах деятельности: материальное производство, непроизводственная сфера, торгово-сбытовая деятельность, оказание услуг, в том числе информационных, финансовых и др.

Под экономическими субъектами понимаются коммерческие и некоммерческие предприятия, организации, а также предприниматели, действующие без образования юридического лица. Они могут вступать в различные финансовые отношения как между собой, так и с государством, финанcово-кредитными организациями и др.

Среди факторов, влияющих на организацию финансов экономических субъектов, выделяются:

* вид деятельности (коммерческий, некоммерческий);
* форма собственности;
* организационно-правовая форма;
* отраслевые особенности и др. (в таблице 1.1).

Таблица 1.1 - **Факторы, влияющие на организацию финансов**

|  |  |
| --- | --- |
| **Факторы** | **Влияние факторов** |
| Форма собственности | Государственная, частная |
| Организационно-правовая форма | Индивидуальные, партнерские, корпоративные |
| Отраслевая принадлежность | Строительство, сельское хозяйство, транспорт и др. |
| Размер капитала | Малые, средние, мини-предприятия (до 15 человек) |
| Вид деятельности | Коммерческие, некоммерческие |
| Монопольное положение на рынке | Естественные монополии |
| Стадия жизненного цикла | Становление, развитие |

Организационно-правовая форма экономического субъекта влияет на состав источников формирования уставного капитала, порядок распределения прибыли, использования имущества при ликвидации организации и др.

Так, организационно-правовая форма юридического лица устанавливается ГК РФ. В соответствии со ст. 50 ГК РФ юридические лица, являющиеся коммерческими организациями, могут создаваться в форме хозяйственных товариществ и обществ, производственных кооперативов, государственных и муниципальных унитарных предприятий. Различные организационно-правовые формы определяют особенности формирования финансовых ресурсов в момент создания организации, распределения прибыли, финансовой ответственности учредителей и участников. Так, финансовые ресурсы в момент создания акционерного общества формируются за счет средств, поступивших от размещения акций; товариществ и кооперативов — от размещения паев; унитарных предприятий — за счет бюджетных средств.

Для хозяйственных обществ (ООО, АО) предусмотрена возможность привлечения финансовых ресурсов за счет размещения долговых ценных бумаг. Организационно-правовая форма влияет на особенности распределения прибыли.

Так, у акционерного общества (АО) часть прибыли распределяется в форме дивидендов между акционерами; прибыль унитарных предприятий может поступать в бюджет не только в виде налоговых, но и неналоговых платежей (если собственником не принято иное решение); в производственных кооперативах между членами распределяется часть предпринимательского дохода (прибыли). Все коммерческие организации, как правило, формируют резервы за счет отчислений от прибыли, но для АО законодательно установлены:

* минимальный размер резервов (не менее 5% уставного капитала);
* размер отчислений в резервный фонд (не менее 5% чистой прибыли) и направления его использования (покрытие убытков, погашение облигаций общества и выкуп акций при отсутствии других источников).

Производственные кооперативы отчисляют часть предпринимательского дохода в неделимый фонд.

Государственная регламентация формирования и использования финансовых ресурсов унитарных предприятий связана с определенными ограничениями и выполнением государственного или муниципального заказа, с бюджетными инвестициями, бюджетными кредитами. Источниками формирования имущества предприятия являются:

* имущество, переданное предприятию по решению уполномоченного федерального органа исполнительной власти;
* доходы предприятия от его деятельности, в том числе дивиденды (доходы), поступающие от хозяйственных обществ и товариществ, в уставных капиталах которых участвует предприятие;
* заемные средства, в том числе кредиты банков и других кредитных организаций;
* целевое бюджетное финансирование, дотации;
* иные источники, не противоречащие законодательству РФ.

Отраслевые факторы, влияющие на организацию финансов, связаны с сезонностью производства, длительностью производственного цикла, особенностями оборота производственных фондов, степенью риска предпринимательской деятельности и др. Например, для сельского хозяйства (особенно растениеводства) характерно влияние природно-климатических факторов на процесс производства, что определяет его сезонный характер, высокую потребность в страховой защите. В этих условиях большую роль играют привлечение заемных средств для формирования финансовых ресурсов, создание резервных фондов и страхование. Для строительства и других отраслей, имеющих длительный производственный цикл (например, судостроение), характерно наличие больших объемов незавершенного производства, что также определяет необходимость формирования финансовых ресурсов за счет заемных средств.

Для отраслей с высокой степенью профессионального риска работающих (угольная, химическая, газовая промышленность и др.) предусмотрены более высокие тарифы по социальному страхованию от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний. Высокая степень риска присуща и деятельности финансовых посредников (страховых компаний, кредитных организаций), что определяет высокие требования к размеру собственного капитала, создание специфических финансовых резервов и использование других механизмов обеспечения финансовой устойчивости (например, для страховых организаций — перестрахование).

Отраслевые факторы обусловливают также размер коммерческой организации. Так, сталелитейная промышленность и другие отрасли тяжелой промышленности предполагают крупные масштабы предприятия, а торговля, бытовое обслуживание, инновационная деятельность, как правило, осуществляется через средний и малый бизнес.

В современных условиях с целью снижения предпринимательских рисков организации диверсифицируют направления своей деятельности. Но в ряде случаев законодательством некоторые виды коммерческой деятельности запрещено совмещать с другими видами деятельности: например, страховые компании не могут оказывать банковские услуги, осуществлять производственно-торговые операции и т.п.

**1.2. Отраслевые особенности организации финансов**

Отрасль - совокупность производственных объединений и предприятий, для которых характерно единство экономического назначения, изготавливаемой продукции, однородность производственно-технической базы, специфичность состава кадров и условий труда. Отрасли, в состав которых входит несколько однородных специализированных отраслей, называют комплексными отраслями. В состав специализированных отраслей включаются различные подотрасли и производства, которые характеризуются теми же признаками, что и отрасль, но являются более узкоспециализированными, выпускают более однородную продукцию по сравнению с отраслью и располагают количеством предприятий. Предприятия различаются между собой по многим характеристикам, по которым ведется их классификация.

Каждую отрасль отличают определенные технологические особенности, оказывающие воздействие на денежные потоки предприятий отрасли (непрерывность или цикличность, объем денежных средств).

Сейчас в рыночных условиях отнесение к отраслям размыто, т.к. предприятие может заниматься помимо основного, побочным видом деятельности.

Особенности в большой степени отражаются на формировании затрат и организации оборотных средств предприятия. Отрасли отличаются характером произведенного продукта, длительностью производственного цикла, характером накопления затрат. В отрасли с длительным производственным циклом (больше года) заказчик участвует в финансировании производства.

Особенности рынка товаров:

· Количество потенциальных потребителей (объем продаж);

· динамичность рынка (соответствие НТП);

· ограниченность потребителей товара.

· Технологическая сложность производства.

· Взаимоотношения предприятий (большая степень риска, если продукция технологически сложна).

· Трудоемкость, материалоемкость и т.д.

· Географическое положение (привязанность к сырью).

· Исторически сложившаяся рентабельность в отрасли.

Сельскохозяйственное производство отличается от других отраслей экономики тем, что производит продукцию животного и растительного происхождения и использует в процессе труда землю в качестве главного ничем другим незаменимого средства производства.

Сельское хозяйство:

1. Почвенно-климатические особенности (сказываются на урожайности и

доходе).

· Зональная специфика.

· Длительность рабочего периода.

· Объем культурно-технологических работ.

2. Погода - определяет результативность с/х работ.

3. Биологический фактор.

4. Социально-экономические особенности с/х производства.

5. Рискованность с/х, следовательно дополнительное страхование и

создание резервов (денежных и натуральных).

Строительство:

1. Подвижность производственной базы.

2. Расчеты заказчика и подрядчика.

Транспорт:

1. Специфика готовой продукции.

2. Высокая доля подвижного состава.

3. Высокая доля централизации доходов и ресурсов.

***ГЛАВА ΙΙ.* Организация финансов капитального строительства**

**2.1. Особенности строительной отрасли**

В последнее время организация упростилась. Существует два участника - заказчик и подрядчик (исполнитель строительных работ).

Выполнение строительства осуществляется двумя способами: подрядным и хозяйственным.

Одновременно рассматривается финансирование обеих сторон. При этом сначала происходит финансирование, заказ, только потом продукт (строительство).

Выполнение работ очень продолжительно по времени, большие заделы

незавершенного производства. Особенность - покрытие потребности в

оборотных средствах, обслуживающих эту стадию.

Хозяйственное выполнение работ зависит от финансового состояния заказчика. В строительстве - привязка к объекту, конкретное географическое положение, особенность организации ведения работ (переезды, перемещение

производственной базы).

Подрядные и строительные организации имеют нерегулярные поступления выручки, потребность в собственных оборотных средствах.

Разложение на этапы:

1. Нулевой цикл (канализация и др.), основной.

2. Коробка здания (менее трудоемко, но материалоемко) ;

3. Отделка (очень трудоемко);

4. Монтаж и наладка оборудования;

Каждый этап - субподрядчики на основе субподрядного договора.

Структура оборотных средств:

Ценообразование и оплата работ. В основе ценообразования сметная стоимость объекта (определяется при проектно - сметном заключении с дальнейшими изменениями в зависимости от ситуации). Специфика расчетов влияет на формирование прибыли. Существует нереализованная прибыль.

Часть задач по обеспечению объекта необходимыми материалами может

перекладываться и финансируется заказчиком.

**2.2. Затраты на выполнение строительно-монтажных работ**

Затраты делятся на:

- условно-постоянные и условно-переменные;

- прямые и накладные.

Деление затрат на условно-постоянные и условно-переменные также как и в других отраслях, а на прямые и накладные имеет свои особенности:

Прямые затраты:

- затраты, связанные с приобретением материалов и их доставкой;

- затраты, связанные с приобретением и доставкой строительных конструкций;

- ЗП рабочих;

- затраты, связанные с эксплуатацией машин и механизмов ;

- прочие прямые затраты.

Накладные расходы:

- административно - хозяйственные;

- управленческие;

- по организации и производству работ.

Несмотря на типичность выполняемых строительно - монтажных работ (СМР), размер расходов определяется по каждому объекту.

Помимо прямых и накладных расходов в сметную стоимость включаются “ плановые накопления “ (плановая прибыль строительной организаций). Сметная стоимость регулирует отношения между заказчиком и подрядчиком.

Полная сметная стоимость лежит в основе той договорной цены, которая

определяет величину выручки ...

Наряду со сметной стоимостью в капитальном строительстве , как правило, различают 3 вида себестоимости :

1)Сметная себестоимость = Полная стоимость - Плановая прибыль

2)Плановая себестоимость = Сметная себестоимость -

планируемой от снижения себестоимости работ.

3)Фактическая себестоимость = Вся величина производственных затрат, которые учитываются в регистрах бухгалтерского учета.

Плановая себестоимость - главный, основной показатель. Для ее определения составляется смета затрат на производство СМР. Ее величину определяем до заключения договора с подрядной организацией при этом используется специальный справочник - “ СНИП “ ( Строительные нормы и правила ), но в настоящее время приходится к нему использовать очень много поправочных коэффициентов.

**2.3. Оборотные средства в строительстве**

Состояние оборотных средств в строительстве характеризуется большими заделами незавершенного производства. Следовательно, необходима соответствующая организация оборотных средств.

В капитальном строительстве отсутствует в составе оборотных средств “ Готовая продукция “, но в значительной мере вниманию организации оборотных средств в строительстве отдается “ Расчетам и денежным средствам “.

Порядок организации, нормирования оборотных средств в капитальном

строительстве зависит от распределения обязанностей между заказчиком и

подрядчиком. Нормирование зависит от того как предусматривается комплектация необходимыми стройматериалами на стройплощадке. Выполнение работ предполагает полный комплект материалов на стройплощадке для выполнения этапа работ или завершения объекта. В этом случае предусматривается норма запаса для комплектования на данном объекте (“ подготовительный запас “ или “ период комплектации “ - устанавливается в днях) и расчет ведется прямым способом.

Если период комплектации больше периода монтажа, то используем формулу 2.1.:

Нк = [ Пк + ( Пк - Пм )]/ 2 (2.1)

Нк - норма оборотных средств на период комплектации;

Пк - период комплектации;

Пм - период монтажа.

Норматив оборотных средств в незавершенном производстве исчисляется в зависимости от выполнения работ:

1)Работы могут носить поточный характер, ведется домостроительными

комбинатами или строительными организациями, работающими на потоке – типовое жилье.

НП = З х ОП х Кнз х Опс (3.2.)

НП - норматив оборотных средств;

З - средний размер однодневных затрат по сметной стоимости;

ОП - средняя продолжительность строительства в днях;

Кнз - коэффициент нарастания затрат;

Опс - отношение плановой стоимости к сметной стоимости.

Кнз исчисляется в зависимости от равномерности распределения затрат по периодам строительства. Если затраты нарастают равномерно:

Кнз = [ У х ( СД - 1 ) ] /( 2 х 100 ) (3.3.)

У - удельный вес затрат первого месяца (шаг потока - от момента начала работ на 1 объекте до 2 объекте), в %;

СД - количество объектов одновременно сооружаемых;

При неравномерном нарастании затрат рассчитывается средневзвешенная величина затрат.

Отношение плановой стоимости к сметной необходимо, так как исходные данные приводятся по сметной стоимости.

2)Если работы выполняются не по типовым проектам, то не может быть привязки к типовым значениям. Расчет норматива ведется упрощенным методом, в основе которого лежит вариант расчетов между подрядчиком и заказчиком. Заказчик с подрядчиком рассчитывается ежемесячно по факту выполняемых работ и норматив незавершенного производства составляет - 10 % - 36 дней.

Источники финансирования потребности в оборотных средствах

Подрядные организации имеют собственные оборотные средства и при

возникновении дополнительной потребности используются заемные оборотные средства и другие источники (устойчивые пассивы).

Для подрядных организаций необходимы оборотные средства для начала выполнения работ. Поэтому им сразу перечисляются 50 %.

Строительные организации крайне редко прибегают к банковскому кредиту - высокий %.

* 1. **Выручка от реализации и порядок формирования прибыли**

Выручка от реализации подрядных строительных организаций слагается из:

· Сметная стоимость СМР, выполненных по соответствующим объектам работ и сданных заказчику;

·Сметная стоимость собственных капиталовложений;

·Доплата сверх сметной стоимости;

·Изменение остатков неоплаченных заказчиком работ на начало и конец периода;

·Выручка от выполнения работ и услуг, не связанных с основной деятельностью.

Как и в промышленности учет выручки от реализации продукции может вестись:

- по мере оплаты (в основном);

- по мере отгрузки.

Плановая прибыль от реализации определяется 2 способами:

· нормативный

· прямой.

Плановая прибыль и выручка от реализации зависит прежде всего от объема выполненных работ, других реализационных результатов.

Величина плановой прибыли может быть исчислена

· по нормативному методу:

Пнм=(Пн+Эс)\*СВР (3.4.)

Пн - величина плановых накоплений, вытекающая из сметной

стоимости объекта в процентах

Эс **-** экономия от сметной стоимости в процентах

СВР - стоимость выполненных строительно-монтажных работ

· по прямому методу (прямого счета):

Ппм=В-Сп

В - выручка от реализации выполненных работ по сметной стоимости (или по договорной цене)

Сп **-** плановая себестоимость выполненных работ

При применении обоих методов обеспечивается контроль за правильностью и полнотой определения показателя.

Особенность, относящаяся к затратам, не связанным с основной деятельностью строительной организации (внереализационный результат):

· убытки по операциям с тарой (залоговая стоимость строительной тары очень высока, поэтому при ее утере убытки очень велики);

· потери от уценки производственных запасов;

· затраты на производство, не закончившееся передачей заказчику готового объекта (бросовые затраты);

· затраты на содержание законсервированных объектов- характерная статья убытков (отказ заказчика или подрядчика от продолжения работ). Это – охрана объекта, создание условий для физического поддержания объекта, обеспечение отопления и др.

· затраты на стимулирование заказчиков строительной продукции;

· другие внереализационные затраты.

Другая особенность - расчеты по частичной готовности, т.е. не вся прибыль, предусмотренная сметной документацией, перечисляется строительной организации заказчиком. Появляется “внереализационная прибыль”, предусмотренная к реализации после полного окончания работ.

Распределение и использование прибыли подрядной организации каких-либо существенных особенностей не имеет.

**Глав III Финансы предприятий сельского хозяйства**

**3. 1 Особенности функционирования финансов сельскохозяйственных организаций**

Существует много особенностей, связанных с самой отраслью сельского хозяйства.

Из того, что в сельском хозяйстве главное средство производства - земля, вытекает особенность финансов предприятий: земля не амортизируется, следовательно, земля не формирует себестоимости продукции. В тоже время разный уровень плодородия и месторасположения способствуют образованию у сельскохозяйственных предприятий дифференцированного дохода (ренты).

В составе основных производственных фондов значительное место занимает продуктивный и рабочий скот. Эта часть фондов воспроизводится

непосредственно в сельском хозяйстве. По продуктивному скоту амортизация не начисляется. По рабочему скоту амортизация начисляется на реновацию.

Существенной спецификой сельского хозяйства является его самовоспроизводство.

Значительная часть произведенной продукции не реализуется на сторону, а остается внутри хозяйства на цели воспроизводства в качестве молодняка скота, семян, удобрений, кормов, поэтому не входит в состав товарной продукции и не принимает денежную форму, поскольку является внутрихозяйственным оборотом.

Внутрихозяйственный оборот в общем объеме сельскохозяйственного производства составляет весьма большую долю и исчисляется десятками процентов.

Естественные процессы, которые сопровождают сельское хозяйство, имеют достаточную протяженность во времени. Следовательно, кругооборот

средств оказывается весьма продолжительным. В растениеводстве он составляет около одного года, а в животноводстве - 9 месяцев (с момента авансирования средств до получения выручки).

Биологические процессы обуславливают то, что для большинства предприятий характерен сбор урожая, реализация товарной продукции в конце года, в IV квартале. В сельском хозяйстве поступление доходов в течение года неравномерно. Оценить хозяйственную деятельность и подсчитать результат можно только в конце года.

Зависимость сельскохозяйственного производства от природных явлений вызывает необходимость создания на предприятии специальных страховых и резервных фондов в денежной и натуральной форме.

Все работы, которые включаются в технологический цикл, обязательны к исполнению и имеют четкую временную привязку. Должно быть точное соблюдение всей технологической цепочки. Это обуславливает необходимость концентрации ресурсов и средств к совершенно определенным срокам работ.

Сейчас для сельского хозяйства в России характерно наличие трех форм

собственности: государственной, кооперативной и частной.

Частная форма собственности представлена совхозами и фермерскими хозяйствами.

Фермерство пока не прижилось, т.к. у нас нет соответствующей

инфраструктуры, как в других странах, мелкие сельскохозяйственные предприятия, как правило, убыточны. Государству приходится выплачивать большое количество дотаций, чтобы поддержать фермерство. Но и оно не в состоянии обеспечить должную поддержку предприятиям. К тому же сельское хозяйство - более рисковое, чем другие отрасли.

Совхозные предприятия действуют на принципах полного хозяйственного расчета, самоокупаемости и самофинансирования.

Колхозы представляют кооперативную форму собственности и также действуют на принципах хозяйственного расчета, самоокупаемости и самофинансирования и несут полную ответственность за результаты своей деятельности.

Все доходы (и натуральные и денежные) - собственность членов

сельскохозяйственного кооператива.

Некоторые расчеты, планирование, учет доходов ведется по несколько иной схеме (например, конечными финансовыми показателями результатов хозяйственной деятельности являются валовой доход и чистый доход).

Исторически сложилось, что в колхозах существовали формирующиеся на основе паевых взносов т.н. “ неделимые фонды”. Они формируются в виде вступительных паевых взносов входящих в колхоз участников.

**3.2. Затраты на производство и реализацию продукции в сельском хозяйстве.**

Калькулирование затрат в сельском хозяйстве осуществляется по тем же направлениям, элементам, что и в промышленности:

· материальные затраты

· расходы на оплату труда

· отчисления на социальное страхование

· отчисления на обязательное медицинское страхование

· амортизационные отчисления

· прочие затраты

Но в сельском хозяйстве есть и особенности.

Планирование, формирование, учет затрат осуществляется по отдельным видам деятельности. Например, в растениеводстве выделяют: зерновые культуры, кормовые, технические и т.д.

В связи с тем, что сельское хозяйство - трудоемкая отрасль, существенным элементом затрат на производство продукции является заработная плата.

Другая статья - материальные затраты: семена и посадочный материал,

удобрения, средства защиты растений и животных, корма, сырьё и материалы.

Материальные ценности собственного производства, которые формируют себестоимость продукции, относятся на затраты по фактической себестоимости. Покупные товарно-материальные ценности учитываются по фактической стоимости приобретения.

Если сельскохозяйственное предприятие имеет право выхода на мировой рынок, то затраты включают затраты по экспортно-импортным операциям, основу которых составляют торгово-операционные расходы.

Сельскохозяйственные предприятия осуществляют расходы, связанные с реализацией продукции, которые называются непроизводственными расходами. Эта часть затрат формируется так же, как и в промышленности.

Планирование затрат на сельскохозяйственное производство разделяется по видам деятельности: растениеводство; животноводство; вспомогательные и подсобные хозяйства (они, как правило, выполняют первичную переработку сырья).

Себестоимость отдельных видов продукции определяется исходя из затрат на данный вид культуры или на данный вид животных.

В растениеводстве себестоимость исчисляется также на сельскохозяйственные работы данного года под урожай будущего года. Их относят к незавершенному производству. При оценке незавершенного производства в себестоимость включают: семена, корма собственного производства, молодняк животных. Затраты учитывают по фактической себестоимости прошлого года.

Важными факторами снижения себестоимости сельскохозяйственной продукции являются:

· повышение урожайности и продуктивности

· повышение технического уровня и комплексной механизации производства

· внедрение прогрессивных технологий производства

· проведение мероприятий по улучшению плодородия земель

· рациональное использование материальных и трудовых ресурсов

· применение прогрессивных форм организации труда и его оплаты

**3.3. Оборотные средства предприятий сельского хозяйства.**

Экономическая сущность оборотных средств сельского хозяйства одинакова с понятием оборотных средств промышленных предприятий. В то же время они имеют свои особенности.

В сельскохозяйственном производстве, как правило, рабочее время значительно меньше времени производства.

В отдельные периоды процесс труда прекращается, а процесс производства продолжается под воздействием природных сил. К тому же сельскохозяйственное производство не всегда требует затрат живого труда. Следовательно, затраты в сельском хозяйстве периодичны и расписываются по циклам.

Материальные затраты сельскохозяйственного предприятия свершаются

одномоментно в те или иные промежутки времени.

При формировании потребностей в оборотных средствах должна учитываться неравномерность потребностей в разные периоды года.

Оборотным средствам присуща авансовая черта, т.е. период от использования оборотных средств до получения результатов будет проавансирован.

Значительная часть оборотных средств сельского хозяйства формируется в натуральной форме, минуя денежную.

Часть оборотных средств, которая имеет внутренний цикл (семена, молодняк, органические удобрения), также минует денежную форму.

Другая черта оборотных средств - перечень нормируемых статей оборотных средств сельского хозяйства. Нормируемость носит пожелательный характер, а не обязательный.

К нормируемым оборотным средствам относят:

· производственные запасы

· незавершенное производство

· расходы будущих периодов

· готовая продукция

· дебиторы

· денежные средства

Статьи “дебиторы” и “денежные средства” нормируются только в сельском хозяйстве.

Производственные запасы.

Очень высок удельный вес этой статьи, т.к. с/хозяйство отлеживает все

биологические циклы природы и должна обладать необходимыми материальными средствами к определенным срокам. Производственные запасы - условие получения результатов деятельности.

В состав производственных запасов входит:

· посадочные материалы и семена

· молодняк животных

· животные на откорме

· корма

· топливо и нефтепродукты

· материальные ценности

· минеральные удобрения

· ядохимикаты

· запчасти для ремонта сельхозтехники

· материалы для ремонта

· медикаменты

· тара, тарные материалы

· МБП

Особенность нормирования средств сельского хозяйства: не

предусматриваются запасы, заделы в днях. Соответственно расчеты

производятся в денежном выражении. Единственным учитываемым показателем является норматив. Какие-либо относительные показатели не

предусматриваются.

Семена и посадочные материалы.

Нормирование осуществляется путем расчета потребностей в запасе семян, необходимых для ярового посева, и переходящего запаса посадок будущего года. Сюда также включается 10-15% страхового фонда (от общей совокупной потребности в семенах ярового посева).

Н = ( Нв + Сз ) \* С \* Пр, где (3.1.)

Н - норматив по семенам и посадочным материалам

Нв - норма высева семян на 1 га в центнерах

Сз - страховой запас, который создается в размере 10-15% страхового запаса

С - себестоимость 1 центнера семян

Пр - площадь посева по плану на следующий год.

Молодняк животных и животные на откорме.

Норматив рассчитывается исходя из планового количества голов скота на конец планового года и оценочной стоимости одной головы животного.

Корма.

Старая практика предусматривала выделение собственных средств только на страховые запасы. Предприятия прибегали к помощи кредита для обеспечения текущей потребности в кормах. Сейчас эта часть оборотных средств оказалась без источника.

Величина страхового запаса составляет (от годовой потребности):

- по зернофуражу - 8%

- по сену и соломе - 15-20%

Материальные ценности.

Нормирование осуществляется на основе типовых нормативов, а также с

учетом фактических условий снабжения и потребления запасов:

· медикаменты и ядохимикаты - в размере месячной потребности

· минеральные удобрения - в размере среднемесячного поступления в планируемом году

· твердое топливо (торф, дрова, уголь) - в размере двухмесячной потребности.

Тара и МБП.

Норматив определяется исходя из средних фактически сложившихся остатков с учетом рационального использования данных материальных ценностей.

Незавершенное производство (НЗП).

К заделам НЗП в сельском хозяйстве относят:

· затраты под будущий урожай (посев озимых, подъем зяби, подъем целины, снегозадержание)

· различные ирригационные затраты (полив и орошение, известкование почвы).

Н = Нз \* О, где (3.2.)

Н - норматив по НЗП

Нз - норматив затрат по каждому виду работ в расчете на 1 га

О - объем работ, который мы предполагаем осуществить, готовясь к следующему урожаю.

Дебиторы.

Товарная продукция сельскохозяйственного производства требует, как правило, скорейшей реализации, несмотря на скорость поступления денег за продукцию (молоко, яйца, мясо и т.д.). Норматив определяется исходя из среднесуточной реализации и периодичности расчетов, которая предусмотрена договором с покупателем.

Реализатор продукции сельского хозяйства не хочет принимать на себя риски, связанные с непополнением планируемого количества продукции, и поэтому сельскохозяйственные предприятия предусматривают статью “Дебиторы”.

Денежные средства.

Устанавливается минимальная величина, которая должна присутствовать в хозяйстве. Предприятие сельского хозяйства, как правило, оказывается удаленным от учреждений банка. Норматив наличных средств в кассе устанавливается для оплаты неотложных нужд. Этот норматив составляет 0,2% от планового годового фонда оплаты труда.

**3.4. Выручка от реализации и прибыль предприятий сельского хозяйства.**

Выручка от реализации представляет собой основной, главный источник для возмещения авансированных средств и обеспечения простого и расширенного воспроизводства в сельском хозяйстве.

Особенность оборота сельскохозяйственного предприятия – нетоварность части продукции. Это обуславливает особенности планирования выручки предприятия.

В основе планирования выручки от реализации лежит планирование валовой продукции. Валовая продукция - это вся созданная в течение года

продукция растениеводства, животноводства, подсобных предприятий и промыслов, а также изменение остатков НЗП к концу года.

Затем исчисляют ту часть продукции, которая принимает товарную форму (продукция, предусмотренная к реализации): из валовой продукции исключается та часть, которая не поступает в обращение, а используется на производственные нужды предприятия.

Величина выручки от реализации будет зависеть от:

· степени товарности

· направления реализации

· уровня цен

Направления реализации товарной продукции сельского хозяйства:

· гос. закупки

· на общественное питание

· работникам данного предприятия (как правило, по себестоимости)

· непосредственно через торговую сеть

· на рынках сельскохозяйственной продукции

При планировании выручки от реализации товарной продукции учет ведется по направлениям деятельности и видам продукции к реализации, исходя из объемов и уровня договорных цен.

Кроме основной деятельности для предприятий сельского хозяйства

характерно также оказание других услуг (например, кустарный промысел,

ремонт, перевозки), особенно зимой. С/хозяйство носит сезонный характер; в зимнее время года имеется избыток рабочей силы, следовательно, возникает возможность использования этой силы и получения дополнительной выручки. Производится расчет возможных поступлений по видам дополнительных работ исходя из их объемов и сложившихся цен и тарифов.

Прибыль.

Для текущего момента характерно существование двух основных форм хозяйствования:

· кооперативная (колхозы)

· государственная (совхозы)

В совхозах прибыль определяется методом прямого счета как разница

между выручкой от реализации продукции и полной плановой себестоимостью реализованной продукции.

Расчет плановой прибыли совхоза ведется подробно в ассортиментном разрезе.

Распределение прибыли в совхозе имеет свою особенность, которая заключается в том, что прибыль совхозов по сельскохозяйственной продукции не облагается налогом на прибыль. Но если предприятие занимается первичной переработкой сельскохозяйственного сырья, то произведенная продукция, подвергшаяся обработке, подлежит налогообложению.

Прибыль совхозов от реализации продукции, работ, услуг не

сельскохозяйственного свойства подлежит налогообложению на общих основаниях.

Одним из направлений распределения прибыли совхоза является уплата

земельного налога.

В колхозе распределяется не прибыль, а чистый и валовой доход.

Для расчета валового дохода колхоза необходимо определить

себестоимость всей произведенной в хозяйстве продукции.

После определения себестоимости к ней прибавляют разницу между выручкой от реализации продукции и ее себестоимостью. В результате сумма будет представлять денежную оценку валовой продукции предприятия.

Исключив из полученной суммы материально-денежные затраты на производство продукции (кроме оплаты труда), получим валовой доход.

За счет валового дохода предприятие формирует, прежде всего, фонд

оплаты труда. Затем формируются различные фонды (страховые, культурно-бытовые и т.д.), производятся отчисления на социальное страхование, в пенсионный фонд.

Та часть валового дохода, которая остается в распоряжении колхоза после формирования фонда оплаты труда, социальных отчислений представляет собой чистый доход колхоза.

Распределяя чистый доход, колхозы уплачивают земельный налог, платежи по обязательному страхованию.

Дальнейший остаток чистого дохода используется по усмотрению предприятия и направляется на капиталовложения, на пополнение так называемого неделимого фонда.

**ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

Финансовые отношения существуют объективно, но имеют конкретные формы проявления, соответствующие характеру производственных отношений в обществе. В современных условиях формы финансовых отношений претерпевают серьезные изменения. Становление рынка и предпринимательства в России предполагает не только разгосударствление экономики, приватизацию предприятий, их демонополизацию для создания свободного экономического сектора, развитие конкуренции, либерализацию цен и внешнеэкономических

связей предприятий, но и финансовое оздоровление народного хозяйства,

создание адекватной системы финансовых отношений.

Как экономическая категория финансы предприятий – это система финансовых или денежных отношений, возникающих в процессе формирования основного и оборотного капиталов, фондов денежных средств предприятия и их использования. Они носят распределительный и перераспределительный характер и оказывают непосредственное воздействие на воспроизводственный процесс.

Финансы предприятий являются самостоятельным звеном финансовой системы, обслуживающий материальной производство и услуги. Именно в этом звене финансовой системы формируется значительная часть национального дохода страны, осуществляется их распределение внутри организаций и частичное перераспределение через бюджетную систему и систему внебюджетных фондов.

Экономическое содержание финансов в капитальном строительстве, а также функции и основные принципы их организации подобны тем, что существуют в промышленности и других отраслях экономики. Однако в организации финансов имеется специфика, обусловленная технико-экономическими особенностями данной отрасли.

Финансы строительства включают в себя финансы заказчика, финансы подрядных организаций и финансы проектных организаций. Финансам заказчика принадлежит ведущее место в финансах строительства. От состояния финансов заказчика, его платежности зависит объем строительного производства и финансового состояния подрядных и проектных строительных организаций.

По подрядным строительно-монтажным организациям, рассчитывающимся с заказчиками за товарную строительную продукцию, норматив собственных оборотных средств на возмещение затрат по незавершенному производству не устанавливается.

Эти затраты возмещаются за счет кредитов банков с использованием для этой цели средств, высвобождающихся у заказчиков в связи с переходом на расчеты без промежуточных платежей.

Сельскохозяйственное производство по своей природе отличается от других отраслей экономики тем, что производит продукцию животного и растительного происхождения и использует в процессе труда землю в качестве главного, ничем другим не заменимого средства производства. Поэтому воспроизводство в сельском хозяйстве и функционирование финансов сельскохозяйственных организаций (предприятии) обладают рядом особенностей, которые определяются природно-климатическими и естественно-биологическими условиями, технологическими факторами и социально-экономическими отношениями.

Большинство государственных организаций (совхозов) превратилось в негосударственные сельскохозяйственные предприятия разных организационно-правовых форм (Табл.1.1). Большое количество земли передано в муниципальную собственность сельских органов власти. Появился сектор крестьянских (фермерских) хозяйств. Все это существенным образом изменило социально-экономическую структуру сельского хозяйства.

долгосрочное кредитование.

Существенные изменения претерпевает кредитная политика. Упразднен бюджетный фонд льготного кредитования товаропроизводителей агропромышленного комплекса. Введено субсидирование процентных ставок по кредитам, привлеченном предприятия и организациям АПК в Российских кредитных организациях с погашением за счет средств федерального бюджета двух третей учетной ставки Центрального банка.

Кроме того, новые формы государственной поддержки сельского хозяйства стало возмещение из федерального бюджета части затрат на оплату процентов по инвестиционным кредитам (сроком от 3 и 5 лет), полученным товаропроизводителем АПК в российских кредитных организациях.

Введена система страхования урожая сельскохозяйственных структур с государственной поддержкой, осуществляемой в виде субсидирования из федерального бюджета части затрат сельскохозяйственных товаропроизводителей на оплату страховых возмещений по заключенным договорам страхования.

Выявление закономерностей и количественных взаимосвязей между основными факторами производства, определение количественного значения отдельных факторов в формировании себестоимости продукции обеспечивается с помощью методов системного анализа.

Любое сельскохозяйственное производство систематически нуждается в денежных средствах для капитального ремонта и модернизации действующего оборудования, производственных помещений, машин и т.д. В этих целях создается амортизационный фонд, который используется как для полного возобновления средств труда (реновация), так и для частичного (капитальный ремонт, модернизация).

**Список литературы**

1. Шуляк П.Н. Финансы предприятий. - М.: Дашков и К, 2007.
2. Шеремет А.Д., Ионова А.Ф. финансы предприятия: менеджмент и анализ. - М.: Инфра-М, 2007.
3. Финансы предприятий/Под ред. Н.В. Колчиной. - М.: Юнити, 2008.
4. Аюшева А.А. Финансы предприятия. - Иркутск.: Норма, 2008.
5. Бородина Е.И. Финансы предприятий. - М.: ЮНИТИ, 2008.
6. Павлова Л.Н. Финансы предприятий. - М.: ЮНИТИ, 2007.
7. Лупей Н.А. Финансы организаций. - М.: ЮНИТИ, 2006.
8. Павлова Л.Н. Финансовый менеджмент. - М.: ЮНИТИ, 2006.
9. Дробозина Л.А. Финансы. – М.: ЮНИТИ, 2008.

10. Финансы: Учебник/Под ред. Л.А. Дробозиной. - М.: ЮНИТИ, 2008

11. Попова Р.Г., Самонова И.Н., Добросердова И.И. Финансы предприятий. – СПб: Питер, 2007.

12. Моляков Д.С. Финансы предприятий отраслей народного хозяйства: Учебное пособие. - М.: Финансы и статистика, 2008.  
13. Бердникова Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учеб. Пособие - М.: ИНФРА-М, 2008.

1. [www.bankreferatov.ru](http://www.bankreferatov.ru/)
2. [www.referatna5.ru](http://www.referatna5.ru/)

16. Фомин П.А. Хохлов В.В. Оценка эффективности использования финансов предприятий в условиях рыночной экономики. /http://www.cis2000.ru/publish/books/book\_6/index.shtml/