# СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ………………………………………………………………………..3

1. **Природа инфляции в переходной экономике.**

1.1 Причины инфляции……………………………………………………...6

1.2 Стагфляция в переходной экономике…………………………………..8

1.3 Социальные и экономические последствия инфляции………………11

1.4 Неравномерный спад в условиях инфляции: причины,

возможности преодоления……………………………………………..15

1.5 Экономические и социальные проблемы инфляции при

переходе к рыночным отношениям в России, РБ…………………….20

1.6 Механизм запуска инфляции издержек в

переходной экономики России………………………………………..29

**2. Особенности инфляционных процессов в РБ.**

2.1 Методы подхода к анализу и прогнозированию

инфляции в РБ…………………………………………………………..32

2.2 Динамика инфляционных процессов в РБ …………………………...33

ЗАКЛЮЧЕНИЕ…………………………………………………………………..41

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ……………………………………………………….44

**Введение**

Проблема инфляции занимает важное место в экономической науке,  
поскольку ее показатели и социально-экономические последствия играют  
серьезную роль в оценке экономической безопасности страны и всемирного  
хозяйства.

В условиях инфляции происходит обесценение денег, проявляющееся по  
отношению к товарам, золоту, иностранной валюте. Таким образом, инфля­ция проявляется в сфере обращения, но ее первопричиной являются диспро­порции в воспроизводственном процессе. Поэтому состояние денежного об­ращения в стране можно считать барометром ее экономической и политиче­ской жизни. Этим объясняется повышенный интерес разных экономистов к проблеме денежно­го обращения, которое в свою очередь порождает множе­ство новых проблем.

Так если национальная валюта перестает выполнять или плохо выполняет  
свои функции, вытесняясь иностранной валютой, товарами, различными  
денежными суррогатами, то она наносит народному хозяйству значительный  
экономический урон: сдерживается развитие финансово-кредитных отноше­ний в стране, средства из сферы производства уходят в сферу обращения, снижает­ся эффективность государственного контроля за денежными потока­ми. Тяжелое бремя эмиссионного налога несет население, что ведет к даль­нейшему спаду производства со всеми вытекающими из этого социально-экономическими последствиями.

Современной инфляции присущ ряд отличительных особенностей: если раньше инфляция носила локальный характер, то сейчас - повсеместный, всеохватывающий; и если раньше она охватывала больший и меньший пери­од, т.е. имела периодический характер, то сейчас - хронический и стала по­стоянным фактором воспроизводственного процесса.

Инфляция отрицательно влияет на все сферы жизни общества. Она обес­ценивает результаты труда, сбережения физических и юридических лиц, пре­пятствует инвестициям и экономическому росту, а при отягчающих обстоя­тельствах приводит к краху реального сектора экономики. Высокая инфляция разрушает денежную систему, что в свою очередь усиливает отток финансо­вых ресурсов в торгово-посредническую сферу и ускоряет “бегство” капита­ла, подрывает возможности финансирования государственного бюджета. Инфляция обесценивает доходы населения, особенно занятого в бюд­жетной сфере, снижая мотивацию к труду. Она выступает самым эффектив­ным сред­ством перераспределения национального дохода от наиболее бед­ных к наи­более богатым, усиливая тем самым социальное неравенство обще­ства. Ин­фляция подрывает социально-политическую стабильность общества, способ­ствуя развитию в нем авторитарных, диктаторских тенденций. Для Беларуси высокая инфляция является, несомненно, проблемой номер один.

Однако кроме практической актуальности проблемы инфляции в пере­ход­ной экономике, которая заключается в необходимости выработки эффек­тив­ной антиинфляционной политики, важно выделить также необходимость теоре­тического изучения специфики проявления инфляционных процессов в эко­номиках, находящихся в стадии трансформации.

Универсальность инфляции как явления способствовала появлению боль­шого количества экономических исследований, анализирующих последнюю с теоретической и эмпирической точек зрения. Нисколько не умаляя за­слуг ученых, которые посвятили свои труды изучению инфляции, следует обра­тить внимание на необходимость для экономистов нашей страны и дру­гих государств, находящихся на этапе перехода к рыночной экономике, изу­чения особенностей инфляционного процесса, которые обусловлены, прежде всего, сменой экономических систем. Конечно, нелишне также задаться во­просом о том, какие уроки могли бы извлечь трансформирующиеся страны из теорети­ческого и исторического опыта стран с рыночной экономикой.

Актуальность темы курсовой работы заключается в том, что инфляцион­ные процессы в Республике Беларусь напрямую связаны с развитием общей экономической ситуации, в частности, с темпами технологического перевоо­ружения предприятий, проведения разгосударствления и приватизации, раз­витием рыночных институтов, а также созданием благоприятных условий для привлечения инвестиций в эконо­мику страны.

Исходя из всего вышесказанного, задачей данной работы ставится, пре­жде всего, понимание сущности и особенностей инфляционного процесса в пере­ходной экономике.

Автором при выполнении были использованы нормативные документы, теоретические источники, научные издания, статистические сборники, дан­ные периодической печати и др. источники.

1. **Природа инфляции в переходной экономике.**

**1.1 Причины инфляции.**

Современная инфляция — сложное социально-экономическое яв­ление и у нее много причин. Инфляция порождается структурными нарушениями в различных сферах рыночного хозяйства — диспро­порциями между спросом и предложением, накоплением и потребле­нием, государственными доходами и расходами. Инфляционные про­цессы сегодня определяются не только множеством денежных, но и неденежных факторов, которые находятся в сложном взаимодей­ствии. Часто причины инфляции переплетены со следст­виями, т. е. социально-экономические последствия инфляции провоцируют дальнейший рост цен.

Различают внутренние и внешние причины (или факторы) инфля­ции. К внутренним причинам относятся следующие:

* дефицит государственного бюджета, если он покрывается государст­венными займами и дополнительной эмиссией денег. Основой его возникно­вения являются высокие государственные расходы. Особую роль здесь игра­ют военные расходы, которые существенно деформируют структуру общест­венного воспроизводства. Военные ассигнования со­здают дополнительный платежеспособный спрос лиц, занятых в воен­ных отраслях или на военной службе, что ведет к росту денежной массы без соответствующего товарного по­крытия. Высокие социальные расхо­ды, не соответствующие возможностям на­циональной экономики, также способствуют инфляционному росту цен;
* монополизация экономики и произвольно-волевое ценообразование. Боль­шин­ство отраслей в современной рыночной экономике представлено олигополи­стическими структурами — в них господствуют несколько крупных фирм. Це­новая конкуренция в таких отраслях подменяется со­глашениями и с оговорками, практикой «лидерства в ценах», при которой фирмы ориентируются на цены, устан­овленные лидером. Такая практика создает потенциальные условия для все­общего взвинчивания цен;
* инфляционные ожидания населения, которые вынуждают людей приобре­тать товары сверх своих текущих потребностей. Во время инф­ляции че­ловек планирует свое поведение в ожидании дальнейшего ро­ста цен. Пытаясь из­бежать потерь от ожидаемой инфляции, население стремится избавиться от «лишних» денег. Порождаемый таким пове­дением ажиотажный спрос стиму­лирует рост цен. В условиях высокой инфляции профсоюзы активно добива­ются повышения номинальной заработной платы, подталкивая тем самым теку­щий спрос и раскручи­вая спираль «зарплата — цены». Производители же исходят из того, что сырье и комплектующие будут дорожать и дальше, а потому им сле­дует устанавливать все более высокие цены на свою продукцию;
* кредитная экспансия — увеличение масштабов банковского кре­дитова­ния сверх потребностей национального хозяйства. Кредитная экспансия разви­вается в условиях проведения государством политики «дешевых денег» — сис­темы мероприятий, облегчающих доступ пред­принимателей к кредитным ресур­сам (понижение реальной процент­ной ставки, норм резервирования и др.);
* особенности современного этапа развития общественного произ­водства: уменьшение серийности производства, частая смена моделей, сокращение сроков амортизации, рост расходов на повышение квали­фикации рабочей силы — соз­дают дополнительные стимулы повыше­ния цен.

Внешние факторы инфляции обусловлены интернационализацией эко­номической жизни. К важнейшим из них относятся:

* «импортируемая» инфляция, которая вызывается влиянием рос­та цен на внешних рынках на внутренние товарные цены. Особенно значительный ин­фляционный потенциал несет в себе повышение ми­ровых цен на энергоноси­тели и сырье;
* падение курса национальной валюты по отношению к валютам дру­гих стран. Это влечет за собой рост цен на импортные товары на внутреннем рынке. Помимо этого, необходимость конвертации нацио­нальной валюты для поддержания импорта требует дополнительной денежной эмиссии;
* мировые экономические кризисы, которые приводят к существен­ным сдвигам в мировом хозяйстве. Сокращается спрос на мировом рынке, меня­ется структура цен. В условиях глобальной финансовой нестабиль­ности ухудшаются платежные балансы многих стран, происходит падение курсов национальных валют, возрастает внешняя задолженность. Все это стимули­рует инфляционные процессы в экономике ряда стран.

**1.2 Стагфляция в переходной экономике.**

В большинстве моделей переходной экономики экономический спад органично соединен с инфляцией, порождая стагфляцию как устойчивую ха­рактеристику переходной экономики. В переходной экономике одни и те же причины порождают и спад, и инфляцию, вызывая к жизни феномен стаг­фляционной "ловушки". В переходной экономике существует не только принцип взаимопогашения инфляции и спада, как в "обычной" рыночной экономике, но и принцип их взаимной дополнительности.

Речь здесь идет не просто о стагфляции (спад + инфляция), а о состоя­нии экономики, при котором оба этих фактора взаимно обуславливают и усиливают друг друга. Увеличение спроса не ведет к адекватному увеличе­нию предложения, т.е. не обеспечивает преодоления спада, лишь увеличивая темп инфляции. Дефляционная политика, сжимая спрос, не обеспечивает адекватного снижения уровня инфляции, но влечет за собой существенное углубление спада, делающее невозможным дальнейшее продолжение дефля­ционной политики.

Стагфляционная "ловушка" возникает в переходной экономике в тех случаях, когда:

1. роль корпоративно-монополистического регулирования в экономи­ке оказывается более значимой, чем регулирующая сила государства и саморегулирование рынка;
2. институциональная структура государства и рынка ослаблена или еще не сложилась;
3. в экономике сохраняются существенные "отпечатки" командно-бю­рократической системы: значительная глубина диспропорций, нерыноч­ные стереотипы поведения экономических субъектов, сильные позиции бю­рократии в экономике и т.д.

Глубина стагфляционной "ловушки" и скорость выхода из нее зависят:

* от интенсивности вышеперечисленных факторов;
* от внеэкономических факторов, среди которых - наличие проду­манной стратегии трансформационных реформ и последовательность в про­ведении избранной экономической политики.

Выход из стагфляционной "ловушки" в переходной экономике обеспе­чивается самими трансформационными процессами. Поэтому и скорость и способ этого выхода, как и "цена", которую общество платит за это, зависят от избранной стратегии перехода. Сразу заметим, что эти варианты не явля­ются в полной мере альтернативными и граница между ними довольно ус­ловна.

В теории существуют 2 выхода из стагфляционной ловушки: вперед и назад. Движение назад означало бы возврат к старой структуре экономики с дотациями, субсидированным неэффективным экспортом, искусственной поддержкой рабочих мест и предприятий-банкротов. Результатом его реали­зации стала бы экономика с низкой производительностью труда, протекцио­нистскими мерами защиты отечественных производителей от внешней кон­куренции - с отказом от дальнейших преобразований. Такую программу можно реализовать посредством комбинированных методов "гиперкейнсиан­ской" кредитно-денежной и бюджетно-налоговой политики, ведущей к ин­фляции спроса и усилению бюрократического вмешательства государства в экономику.

Движение вперед - это попытка преодолеть трудности путем ликвида­ции убыточных производств и концентрации усилий на обеспечении разви­тия частного сектора, создании новых высокоэффективных рабочих мест, проведении структурной перестройки и повышении доходов от экспорта.

Сторонников движения вперед тоже можно разделить на 2 группы. Первые верят в действенность рыночных механизмов и частной инициативы, полагая, что нужно лишь подождать, пока внутренние силы экономики вы­тащат ее из кризиса. Этот вариант выхода из стагфляционной "ловушки" предполагает укрепление прежде всего механизмов рыночного саморегули­рования при ослаблении, соответственно, роли корпоративно-монополисти­ческого регулирования. Такой путь может обеспечиваться жестким проведе­нием курса на глубокую либерализацию экономики ("шоковая терапия"), в некоторых случаях дополняемого и смягчаемого некоторыми мерами соци­альной политики.

Вторые, опасаясь подрыва социальной стабильности общества и чрез­мерного падения объема производства, допускают активное участие государ­ства в экономической жизни при неуклонном движении вперед. Этот вариант выхода - за счет преимущественного усиления правительственных инстру­ментов регулирования рыночного хозяйства, но при сужении возможностей автономного действия корпоративно-монополистического регулирования.

Оба варианта движения вперед предполагают эффективное функцио­нирование институциональной и правовой структур общества, а также поли­тическую стабильность. Различаются же они не только удельным весом раз­личных способов регулирования рынка, но и социальной ценой, которая пла­тится за выход из стагфляционной "ловушки".

Первый вариант неизбежно сопряжен со скачком в уровне безработицы и с падением реальной заработной платы, причем высокий уровень безрабо­тицы и низкий уровень зарплаты сохраняются и после выхода из "ловушки". Второй вариант влечет за собой те же последствия, но в смягченном виде, за счет более широкого использования элементов государственного патерна­лизма в социальной политике.

Скорость выхода из стагфляционной "ловушки" зависит не столько от выбора между этими двумя вариантами, сколько от других предпосылок. Выход происходит тем быстрее, чем меньше разрушение институтов; ста­бильнее политическая система; слабее социальные противоречия; ближе "до­реформенная" экономика к стандартам рыночного хозяйства.

Без этих предпосылок установка на "шоковую терапию" способна вести к глубокой деградации экономики, не ускоряя выход из "ловушки". Разуме­ется, непременным условием быстрого выхода из стагфляционной "ловушки" при этих предпосылках являются эффективная политика содействия станов­лению механизмов современного рыночного саморегулирования (что обес­печивает "включение" механизма традиционного капиталистического цикла) и обеспечение институционально-политической стабильности. Следует заме­тить, что все это становится возможным при своевременной смене установки на либерализационный шок более активной и социально-ответственной по­литикой государственного регулирования (чему политически соответствует переход власти от праворадикальных партий к левой оппозиции).

Выход из стагфляционной "ловушки" происходит, соответственно, тем медленнее, чем: слабее были развиты предпосылки перехода к рыночному хозяйству, более фрагментарно и непоследовательно происходит формиро­вание механизмов рыночного саморегулирования, сильнее институцио­нально-политическая нестабильность и т.п.

* 1. **Социальные и экономические последствия инфляции.**

Инфляция в целом оказывает дестабилизирующее влияние на эко­номи­ку. Даже небольшие темпы ее роста способны привести к суще­ственным экономическим и социальным последствиям.

Инфляция противоречиво воздействует на экономический рост. Не­зна­чительная инфляция — до 4 % в год — способна временно стимули­ровать экономическое развитие. Умеренный рост цен вызывает рост доходов и со­вокупного спроса, что создает для предпринимателей воз­можности расшире­ния производства, вовлечения в производство незадействованных трудовых и материальных ресурсов. Слабая инфляция может быть средством активиза­ции деловой жизни и сокращения без­работицы.

Несоблюдение же этой меры приводит к далеко идущим негатив­ным последствиям для экономики.Во-первых, в ходе инфляции де­формируется механизм рыночного ценообразования,обеспечивающий всех хозяйствую­щих субъектов информацией о величине экономичес­ких издержек производ­ства и реализации тех или иных товаров, а так­же об изменении обществен­ных по­требностей в них. Всеобщий рост цен вызывает «бегство от денег» к дорогим товарам независимо от действи­тельной потребности в них, что ис­кажает структуру потребительского спроса. Производитель утрачивает пра­вильные ориентиры в развитии производства. В результате возникают мно­гочислен­ные хозяйственные диспропорции, замедляется внедрение новой техники и технологии, понижается эффективность использования производ­ственных ресур­сов. «Гонка» цен, их неравномерный рост дезорганизуют хо­зяйствен­ные связи в обществе, разрушают сложившиеся отношения между эко­номи­ческими субъектами. Все это отрицательно сказывается на темпах экономи­ческого развития и его качестве.

Во-вторых, инфляция сокращает денежные накопления*.* Рост цен при­водит к обесценению вкладов и понижению доходности сбереже­ний. Сбере­жения приносят все меньший реальный доход. На опреде­ленном этапе темпы роста цен могут обогнать ставку процента и при­дать ей отрицательное значе­ние. В этих условиях сбережение теряет экономический смысл. С развитием инфляции вкладчики (в целях за­щиты своих сбережений) направляют их на приобретение высокодо­ходных бумаг, иностранной валюты, материальных ценностей - недви­жимости, драгоценностей, произведений искусства, потре­бительских товаров длительного пользования. Накопления в обществе при­обрета­ют преимущественно товарно-материальную форму. Большая часть населения, не имеющая возможности такого использования своих сбе­реже­ний, направляет их на расширение текущего потребления.

В-третьих, утрата стимулов к денежным накоплениям нарушает фун­к­ционирование денежно-кредитной системы.Предоставление средств в кре­дит становится не выгодным для кредитора и выгодным для долж­ника. Кре­дит, получаемый более полноценными деньгами, возвраща­ется обесценен­ными. В этих условиях сокращается доля долго- и сред­несрочного кредито­вания. Осуществление долгосрочных вложений становится рискованным.

В-четвертых, инфляция негативно сказывается на инвестициях*.* Со­кращение сбережений в обществе и свертывание долгосрочного креди­това­ния производства ведет к сокращению капиталовложений. В условиях утраты стабильных источников финансовых ресурсов предприни­матели воздержи­ваются от осуществления крупных инвестиционных проектов, особенно с большими сроками окупаемости. Инфляция де­формирует и структуру инве­стиций. Происходит перелив капитала из сферы производства в сферу тор­говли и область спекулятивных фи­нансовых операций. Свертывание инве­стиций приводит к технико-тех­нологической отсталости и росту издержек, что в свою очередь стиму­лирует инфляционные процессы в стране.

В-пятых, инфляция сказывается на состоянии государственных фи­нан­сов.С одной стороны, финансируя дефицит бюджета путем увели­чения де­нежной массы, государство облагает население специфичес­ким инфляци­он­ным налогом. Используя возросшую денежную массу для оплаты приобре­таемых товаров и услуг, правительство снижает реальную покупательную способность денег, находящихся на руках у людей. Это означает фактическое изъятие части их реального дохода в пользу государства. Кроме того, инфля­ция помогает государству ре­шать проблему внутреннего долга, позволяя ему погашать свои обяза­тельства обесцененными деньгами.

С другой стороны, инфляция обесценивает налоговые поступления в бюджет, которые оказываются не в состоянии реально обеспечить ра­стущие государственные расходы. Правительство вынуждено изыски­вать для этого дополнительные средства, в том числе прибегать к эмис­сии денег. Это еще в большей степени раскручивает инфляционную спираль и дестабилизирует финансовую систему страны. В таких усло­виях экономические рычаги госу­дарственного регулирования эконо­мики утрачивают эффективность, снижа­ется доверие населения к пра­вительственным мероприятиям, ослабляются позиции властных структур в целом.

В-шестых, негативные последствия инфляции проявляются и в об­ласти внешнеэкономических отношений.Инфляция отрицательно ска­зывается на состоянии платежного баланса страны, ведет к обесцени­ванию национальной валюты, создает проблемы погашения внешней задолженности. С ростом цен на национальном рынке происходит со­кращение экспорта и рост импорта. Платежный баланс страны стано­вится отрицательным. Для покрытия дефи­цита платежного баланса государству приходится использовать золотова­лютные резервы, а за­тем, когда эти резервы исчерпаны, девальвировать на­циональную валюту. Последняя мера, хотя и усиливает экспортные возмож­ности эко­номики, но создает трудности в развитии отраслей, потребляющих импортные товары или сырье. Кроме того, девальвация крайне затрудня­ет выплату внешних долгов: для возврата единицы иностранной валю­ты требу­ется все большее количество единиц национальной валюты.

В-седьмых, важным последствием инфляции является перераспределе­ние дохода.С ростом цен снижается жизненный уровень основной массы на­селения в результате сокращения их реальных доходов. Однако различ­ные социальные группы в разной степени несут потери от инфляции. В первую очередь от роста цеп страдают лица, получающие фиксированные доходы, — пенсионеры, студенты, безработные. Меры правительства по индексации пенсий, стипендий, пособий, как правило, отстают от роста цен. Значитель­ные потери несут почти все лица, запятые в бюджетной сфере. Заработная плата, особенно работников образования, науки, куль­туры и др., всегда рас­тет медленнее, чем цепы. В результате сокращается их мотивация к труду. Происходит перемещение рабочей силы из этих со­циально важных сфер в более доходные сектора экономики.

Лица с нефиксированными доходами могут выиграть от инфляции, так кат; у этой категории увеличение номинального дохода может опе­режать рост цен. Помимо того, более обеспеченные слои общества об­ладают боль­шими возможностями в деле сохранения своих сбереже­ний и доходов путем приобретения недвижимости, иностранной валю­ты, предметов искусства, ценных бумаг.

В целом высокая инфляция снижает реальные возможности эффек­тив­ного функционирования национальной экономики, ухудшает усло­вия жизни большей части населения страны, углубляет имуществен­ное неравенство ме­жду людьми и усиливает социальную напряжен­ность в обществе.

* 1. **Неравномерный спад в условиях инфляции: причины, возможно­сти преодоления.**

Инфляция оказывает значительное влияние на экономику и последст­вия этого воздействия сложны и разнообразны.

Если небольшие ее темпы содействуют росту цен и нормы прибыли, являясь таким образом фактором временного оживления коньюнктуры, то по мере ее углубления инфляция превращается в серьезное препятствие, обост­ряет экономическую и социальную напряженность в обществе.

Два самых важных источника инфляции, обусловленной ростом из­держек -это увеличение номинальной зарплаты и цен на сырье и энергию. Инфляция, вызванная повышением зарплаты. Инфляция, вызванная повыше­нием зарплаты, является разновидностью инфляции, обусловленной ростом издержек. При определенных обстоятельствах источником инфляции могут стать профсоюзы. Это объясняется тем, что они в какой-то степени осуществляют контроль над номинальной зарплатой посредством коллек­тивных договоров. Предположим, что крупные профсоюзы требуют и доби­ваются большого повышения зарплаты, тогда этим повышением они уста­новят новый стандарт зарплаты рабочих, которые не являются членами профсоюза. Если повышение зарплаты в масштабе всей страны не уравно­вешивается какими-либо противодействующими факторами, такими, как увеличение объема выпускаемой за один час продукции, то увеличатся издержки на единицу продукции. Производители ответят на это сокраще­нием производства товаров и услуг, выбрасываемых на рынок. При неиз­менном спросе это уменьшение предложения приведет к повышению уровня цен. Этот тип инфляции называется инфляцией, вызванной повыше­нием заработной платы.

Инфляция, вызванная нарушением механизма предложения. Она яв­ляется следствием увеличения издержек производства, а следовательно и цен, которое связано с внезапным, непредвиденным увеличением стоимо­сти сырья или затрат на энергию. В реальном мире ситуация гораздо сложнее, чем простое разделение инфляции на два типа - инфляцию, вы­званную увеличением спроса и инфляцию, обусловленную ростом издержек. На практике трудно различить эти два типа. Большинство экономистов счи­тают, что инфляция, обусловленная ростом издержек, и инфляция спроса отличаются друг от друга еще в одном важном отношении. Инфляция спроса продолжается до тех пор, пока существуют чрезмерные общие расходы.

Инфляция, обусловленная ростом издержек автоматически сама себя ограничивает, то есть либо постепенно исчезает, либо самоизлечивается. Инфляция, обусловленная ростом издержек порождает спад, а спад в свою очередь сдерживает дополнительное увеличение издержек. Сам факт ин­фляции - снижение покупательной способности денежной единицы, то есть уменьшение количества товаров и услуг, которые можно приобрести за эту денежную единицу, - не обязательно приводит к снижению личного реального дохода или уровня жизни. Инфляция снижает покупательную способность денежной единицы, однако ваш реальный доход или уровень жизни снизится только в том случае, если номинальный доход будет отста­вать от инфляции. Инфляция наказывает людей, которые получают относи­тельно фиксированные номинальные доходы. Иначе говоря, она перераспре­деляет доходы, уменьшая их у получателей фиксированных доходов и увеличивая их у других групп населения. Классическим примером явля­ются пожилые супруги, живущие на частную пенсию или ренту, которые обеспечивают фиксированный ежемесячный размер номинального дохода.

Галопирующая инфляция ( не говоря уже о гиперинфляции ) дезорга­низует хозяйство, наносит серьезный ущерб даже монополиям, затрудняет проведение экономической политики. Неравномерный рост цен усиливает дисбаланс между отраслями экономики, нарушает структуру потребитель­ского спроса и обостряет проблему реализации товаров на внутреннем рынке.

Такая инфляция активизирует бегство от денег к товарам, превращая этот процесс в лавинообразный, обостряет товарный голод, подрывает сти­мулы к денежному накоплению, нарушает функционирование денежно-кре­дитной системы. Кроме того, обесцениваются сбережения населения, потери несут банки и учреждения, предоставляющие кредит.

Помимо экономических последствий инфляция имеет и социальные. Она ведет к перераспределению национального дохода, является как бы сверхналогом на население, что является причиной отставания темпов роста номинальной и реальной заработной платы от резко возрастающих цен на товары и услуги. Инфляция наносит ущерб всем категориям наемных работ­ников, лицам свободных профессий, пенсионерам и др.

Инфляция оказывает также серьезное влияние на занятость населения. Это влияние наглядно описывается моделью “ инфляция спроса ”, предло­женной в 1958 году английским экономистом А. Филлипсом.

Используя данные статистики Великобритании за 1861-1956 гг. он по­казал кривую, отражающую обратную зависимость между уровнем ставок заработной платы и уровнем безработицы (рис.1). При этом было установле­но, что увеличение безработицы в Англии свыше 2,5 - 3% приводило к рез­кому замедлению роста цен и заработной платы. Отсюда следовал вывод, что уменьшение сопровождается повышением цен и заработной платы. Та­ким образом уровень безработицы может быть снижен за счет ускорения темпов инфляции.

Теоретическую базу под расчеты Филлипса подвел экономист Р. Липси. В дальнейшем американские экономисты П. Самуэльсон и Р. Солоу модифицировали кривую Филлипса, заменив ставки заработной платы на темпы роста товарных цен. В таком виде кривую стали использовать для экономической политики, прежде всего для определения уровней, при кото­рых возможны высокий уровень занятости и производства и определенная стабильность цен.

На оси абсцисс показан уровень безработицы, на оси ординат - темпы роста товарных цен.

P

P2

P3

P1 u2  u3 u1 u

Рис. 1

Если правительство рассматривает уровень безработицы u1 как из­лишне высокий, то для его понижения проводятся бюджетные и денежно-кредитные мероприятия, стимулирующие спрос, что ведет к расширению производства и созданию новых рабочих мест. Уровень безработицы снижа­ется до величины u2, но одновременно возрастает темп инфляции до Р2. Воз­никшие условия могут вызвать кризисные явления, что вынудит правитель­ство принять меры для снижения темпов роста цен до уровня Р3, а безрабо­тица увеличится до уровня u3.

Практика показывает, что кривая Филлипса применима для экономиче­ской ситуации в краткосрочный период, так как в долгосрочном плане, не­смотря на высокий уровень безработицы, инфляция продолжает нарастать, что объясняется целым комплексом обстоятельств.

Среди этих обстоятельств важно выделить политику стимулирования спроса стремление правительства снизить уровень безработицы ценой увели­чения инфляции успешно только тогда, когда у населения удается создать так называемые “ложные ожидания”. К примеру, работающие по найму, наблю­дая рост ставок зарплаты, увеличивают предложения труда. И тогда, как и предполагалось в концепции кривой Филлипса, рост инфляции и связанной с ней номинальной заработной платы.

Однако как только люди начинают замечать, что реальная заработная плата все уменьшается ( в отличие от номинальной ) то никто больше не бу­дет увеличивать предложения труда.

Особое внимание на эти взаимосвязи обратил еще в 60-е гг. американ­ский экономист М. Фридмен, который подчеркивал неэффективность борьбы с безработицей путем “ накачивания “ спроса инфляционными мероприятия­ми. Таким образом, когда население преодолеет свои ложные ожидания, то­гда инфляция будет сопровождаться уменьшением предложения труда, т.е. растущей безработицей.

Считается также, что кривая Филлипса применима лишь для анализа в условиях умеренной инфляции с постоянным темпом. При неожиданных экономических потрясениях, темп инфляции возрастает неожиданно и может сопровождаться резким увеличением безработицы.

На смену модели Филлипса пришла теория естественного уровня без­работицы. Суть этой теории заключается в том, что в долгосрочном плане умеренный уровень инфляции возможен лишь при естественном уровне без­работицы, который определяется структурой рынка, с учетом инфляции о по­требностях в различных профессиях и т.д.

Однако экономическая политика направленная на обеспечение естест­венного уровня безработицы и снижение темпов инфляции до умеренных и стабильных не всегда достигает намеченных целей. При достижении естест­венного уровня безработицы инфляция какое-то время продолжает разви­ваться по инерции, темпы ее не могут резко сократиться. Кроме того следует отметить, что естественный уровень безработицы во многих западных стра­нах в последние десятилетия возрастал.

Инфляция также ухудшит положение землевладельцев, полу­чающих фиксированную ренту, потому что с течением времени они ста­нут получать денежные единицы, имеющие меньшую стоимость. В мень­шей степени жертвами инфляции окажутся некоторые белые ворот­нички, часть служащих государственного сектора, доходы которых определяются фиксированной тарифной сеткой, а также живущие на фик­сированные доходы по социальному обеспечению и другие трансфертные доходы семьи. Люди, живущие на нефиксированные доходы, могут вы иг­рать от инфляции. Номинальные доходы таких семей могут обогнать уровень цен или стоимость жизни, в результате чего их реальные доходы увеличат­ся. Рабочие, занятые в развивающихся отраслях промышленности и представленные мощными профсоюзами, могут добиться, чтобы их но­минальная зарплата шла в ногу с уровнем инфляции или опережала его. С другой стороны, от инфляции страдают и некоторые наемные рабочие. Те, кто работает в нерентабельных отраслях промышленности и лишены под­держки сильных, боевых профсоюзов, могут оказаться в такой ситуации, когда рост уровня цен обгонит рост их денежных доходов. Выигрыш от ин­фляции могут получить управляющие фирм, другие получатели прибылей. Инфляция может также сглазить владельцев сбережений. С ростом цен реальная стоимость или покупательная способность сбережений, отложен­ных на черный день, уменьшается. Во время инфляции уменьшается реаль­ная стоимость срочных вкладов в банке страховых полисов, ежегодной ренты и других бумажных активов с фиксированной стоимостью, которых когда-то хватало, чтобы справится с тяжелыми непредвиденными обстоя­тельствами или обеспечить спокойный уход на пенсию.

**1.5 Экономические и социальные проблемы инфляции при переходе к рыночным отношениям в России, РБ.**

Cпецифика переходного периода в Республике Беларусь может бытьвыражена категорией системно-экономического кризиса, включающего кризис самого трансформационного процесса.

Проявления этого системного кризиса можно расценивать как специ­фические особенности переходной экономики нашей республики. Основные из них:

1. *Длительный экономический спад.* Несмотря на прирост ВВП за 5 последних лет на 36 %, преждевременно делать вывод о переломе тенденции нарастания этого кризиса.

Во-первых, ВВП в 2000 г. составил лишь 87,9 *%* от уровня 1990 г.

Во-вторых, показатель ВВП, рассчитываемый по производственному методу, существенно завышает показатель уровня жизни народа Беларуси. Это объясняется включением в ВВП республики помимо стоимости произве­денной и реализованной продукции также стоимости нереализованной про­дукции.

В-третьих, наукоемкость ВВП составляет около 1 %, что в соответствии с мировыми канонами как минимум в 2 раза ниже порогового значения для экономической безопасности страны (показательно, что сектор наукоемкой продукции в экономике развитых стран занимает до 40 % от валового внут­реннего продукта).

И, наконец, увеличение объемов производства в республике в 1996—2000 гг. происходило в ущерб показателям эффективности — прибыльно­сти, рентабельности, платежеспособности. Рост ВВП сопровождался ухудше­нием состояния реального сектора экономики: в рейтинге стран по критерию эффективности экономики Беларусь занимает лишь 136 место из 165.

2. *Углубление структурных диспропорций в экономике.* В широком спектре проявлений такой диспропорциональности ведущее место занимает технологический и региональный монополизм, преобладание крупных пред­приятий над средними и мелкими.

Экономика Республики Беларусь базируется на таком уровне концентра­ции и специализации, который был сформирован с учетом союзного разделения труда. Исполнение роли сборочно-перерабатывающего цеха республики спро­воцировало ситуацию, когда более 80 % ВВП Республики Беларусь было "завя­зано" на межрегиональном обмене. Такая ситуация привела к технологическому монополизму подавляющей части крупных республиканских предприятий (Гродненское производственное объединение "Азот", Минский тракторный за­вод, ''Беларуськалий", Гомельский химзавод, Минский завод сельскохозяйст­венных машин и пр.).

В настоящее время все они занесены в Государственный реестр предпри­ятий-монополистов и подпадают под действие государственного антимонополь­ного регулирования в соответствии с принятым в республике законодательст­вом.

3. *Деградация экономического потенциала страны,* проявляющаяся главным образом в старении основного капитала. По свидетельству мировой практики, если третья часть ВВП не идет через сбережения в инвестиции, то обеспечение устойчивых темпов экономического роста в стране недостижимо. В Беларуси фактические инвестиции в основной капитал составляли в 1996 г. — 16,2 % ВВП; в 1997 г. -19,2; в 1998 г. - 23,9; в 1999 г. - 21,6; в 2000 г. - 17 % ВВП, что практически вдвое ниже указанного уровня. Прямые иностранные инвестиции составили лишь 6—7 % вместо запланированных 46 %.

Если в постсоциалистических Польше и Словакии инвестиции состав­ляют 50 долл. на человека, в Чехии и Эстонии — порядка 100 дол. на человека, то в нашей республике — лишь 1 долл. на человека. При такой скудости объемов инвестирования в последние 10 лет в Беларуси не происходило даже простого воспроизводства основных производственных фондов. Капитальные вложения в промышленности меньше амортизации на 13—15 %, в сельском хозяйстве — на 60—65 %. Согласно экспертным оценкам, в целом по народному хозяйству на начало 1999 г. выбытие основных фондов в 11 раз превышало их обновление. В результате сложившейся инвестиционной ситуации средний уровень изношен­ности активной части основных фондов в республике составляет порядка 75—80 *%,* что превышает критический уровень и свидетельствует о "проедании" накопленного в советский период потенциала.

4. *Переходный характер отношений собственности,* выражающийся в их высокой подвижности и изменчивости. Движение от общественной к ча­стной собственности происходит многократно и разнонаправлено в разных сферах и в разные периоды времени. К примеру, при теоретическом осозна­нии оправданности существования двух форм собственности — частной и го­сударственной — в действующем законодательстве республики вновь фикси­руется наличие в Беларуси устоявшихся трех.

Сам характер присвоения, отчуждения и распоряжения в республике находится в процессе трансформации. Складывается ситуация, в которой не только с формально-правовой, но и с экономической точки зрения неизвест­но, какими правами обладает собственник, за что, какую и перед кем он не­сет ответственность.

Характеристикой темпов трансформации собственности в республике служит факт, что доля государственной собственности в настоящее время со­ставляет порядка 85 %, в то время как согласно мировому опыту критическим уровнем сосредоточения собственности в руках государства расценивается уровень 20—25 %. На сегодняшний день Беларусь имеет самые низкие среди 25 стран с переходной экономикой оценки степени завершенности малой приватизации, приватизации крупных предприятий, банковской реформы, либерализации (как внутренней, так и внешней).

5. *Падение жизненного уровня населения при декларировании соци­альной ориентированности реформ.* Рост доходов населения страны неста­билен и характеризуется противоречивыми тенденциями, усиливающимися высоким уровнем инфляции.

Доминирующими в структуре доходов населения республики остаются продукты питания (порядка 80 %). Что же касается предметов культурно-спортивного назначения, то их доля крайне незначительна. Такие пропорции приближают структуру доходов населения Беларуси к структуре доходов на­селения слаборазвитых стран.

Падает средняя продолжительность жизни: если в конце 80-х гг. она составляла 72 года, то в середине 90-х гг. упала до 68 лет.

6. *Наличие противоречия между экономической эффективностью и социальной справедливостью.* Поскольку определенная часть экономики республики является уже рыночной, то экономическая эффективность в ней сводится к максимизации доходов и прибыли. Что же касается социальной справедливости, то ее реализация осуществляется главным образом благода­ря перераспределительным механизмам. Эти механизмы используются госу­дарством и рядом общественных организаций посредством вычетов из дохо­дов одних групп населения и добавок к доходам других. Однако такой под­ход является внутренним барьером, серьезным препятствием для развития рыночной экономики в стране.

7. *Значительные масштабы государственного регулирования пере­ходного процесса.* Цены на основные продукты питания и другие товары первой необходимости регулируются государством. Подавляющее большин­ство промышленных предприятий находится в государственной собственно­сти. Это позволило избежать развала промышленности и сдержать темпы роста безработицы.[[1]](#footnote-1)

Ситуацию в экономике осложняют крупные расходы на социальные нужды, в том числе на чернобыльскую программу. Правительство, стремясь решить одну из наиболее острых проблем — жилищную, выделяет крупные кредиты на инди­видуальное и кооперативное строительство.

Также огромную роль в переходе к рыночным отношениям в нашей рес­публике сыграли следующие факторы:

* наличие доиндустриальных, индустриальных, постиндустриаль­ных подсистем производительных сил;
* система производственных отношений, которая находилась в свое­образном «переходном» состоянии;
* процессы свертывания общественного разделения труда и перехо­да к натурализации производства.

Существенной чертой переходной экономики является социально-эконо­мический кризис. Он возникший как результат краха командно-администра­тивной системы.

Для Беларуси этот кризис характеризуется следующими основными чер­тами:

1) наиболее заметной чертой экономического кризиса является длитель­ный обвальный спад, последствия которого сохраняются до настоящего време­ни. Он особенно ощутим в таких областях, как реальное потребление населе­ния, инвестиции и т.д.;

2) углубляющаяся структурная диспропорциональность;

3) сохраняются высокие темпы инфляции;

4) значительный дефицит государственного бюджета;

5) снижение инвестиционной активности, переходящее в инвестицион­ный кризис;

6) продолжается падение курса белорусского рубля;

7) остается относительно низким жизненный уровень населения при усиливающейся дифференциации его по уровню доходов;

8) значительных масштабов достигла скрытая безработица.

Для перехода к рыночному механизму хозяйства, где спрос определяет через уровень цены размеры производства, объективно потребовалось ре­формировать всю систему цен.

Чтобы лучше понять специфики российской инфляции необходимо кратко рассмотреть реформу цен в России. Реформа цен являлась одной из задач правительственной программы 1991года, однако проводилась реформа не совсем продуманно. Первоначально ставка делалась на постепенное изме­нение производства и цен под контролем государства. Цены производителей были скорректированы в январе, а розничные цены изменились только в ап­реле. В среднем цены возросли на 60%. Тем самым прибыли росли и не обла­гались налогом, а на бюджет легла огромная нагрузка роста субсидий и ком­пенсаций. Вслед за повышением цен был снижен налог на прибыль предпри­ятий, что позволило им увеличить выплаты заработной платы. В результате в 1991г. розничные цены выросли на 142%, а оптовые цены в промышленности на 236%. При этом объем производства снизился на 11%, а в целом за период с 1989г. - на 17%. Результатом стало разбалансирование товарного рынка и развитие тотального дефицита, усугубленного инфляционными ожиданиями. Одновременно возрастал бюджетный дефицит(31% ВВП), покрытый за счет эмиссии. Образовался огромный денежный навес, готовый захлестнуть на­рождавшийся рынок. Реализация данной политики осложнялась значитель­ными трудностями. Политический кризис 1991г. еще более осложнил ситуа­цию и привел к отказу от концепции постепенной реформы. 2 января 1992г. было отпущено 80% оптовых и 90% розничных потребительских цен. Ис­ключение составили товары первой необходимости и особо важные матери­альные ресурсы. Однако, и оставаясь под контролем государства, эти цены выросли в 3-5раз. Практически на все остальные потребительские товары цены были отпущены в марте, а в мае резко (в 6раз) были подняты цены на нефть. Снятие контроля за ценами сопровождалось либерализацией внешне­торговых операций и обменного курса рубля. Либерализация цен вызвала почти пятикратное увеличение розничных цен за первые три месяца 1992г. по сравнению с декабрем 1991г., а оптовые цены уже за первые 2 месяца воз­росли почти в три раза. Первоначальный рост цен после их либерализации в России оказался выше, чем в других восточноевропейских странах, проводя­щих реформу (табл.1).

Таблица 1.*[[2]](#footnote-2)*

|  |  |
| --- | --- |
| *Страна, год* | *Рост цен, %* |
| Россия(1992) | 2501 |
| Болгария(1991) | 457 |
| Чехословакия(1991) | 54 |
| Венгрия(1991) | 33 |
| Польша(1990) | 249 |
| Румыния(1991) | 252 |

Рост цен в промышленности оказался очень неравномерным. В оборонной промышленности либерализация цен стала наиболее ощутимой, т. к. Она лишила отрасль традиционно привилегированного доступа к мате­риальным ресурсам.

В то время как цены выросли в 5-7раз, объем денежной массы у на­селения увеличился в первые месяцы после либерализации лишь на 25%. Тем самым избыточная денежная масса была ликвидирована уже в начале рефор­мы.

Однако на пути успешного проведения реформы, на пути перехода к системе ценовых рыночных индикаторов в переходной экономике встала длительная и сильная инфляция. Процесс либерализации цен всегда протека­ет очень болезненно и для предприятий, и для населения, особенно, если ли­берализация проводится резко и быстро, как это было в России. Резко деста­билизируется положение предприятий, нарушается система платежных от­ношений между ними, падает уровень реальных доходов населения, обост­ряются социальные противоречия в обществе. Инфляция обесценивает ре­зультаты труда, сбережения физических и юридических лиц, препятствует долгосрочным инвестициям и экономическому росту, а при отягчающих об­стоятельствах приводит к краху реального сектора экономики. Высокая ин­фляция разрушает денежную систему, что усиливает отток финансовых ре­сурсов в торгово-посреднические операции и ускоряет «бегство» капитала, приводит к вытеснению во внутреннем обращении национальной валюты иностранной, подрывает возможности финансирования государственного бюджета.

Инфляция как таковая - это безусловно денежный феномен, озна­чающий снижение покупательной способности денег. В условиях свободного рыночного ценообразования инфляция выражается прежде всего в росте цен, в связи с чем говорят об инфляционном росте цен. Инфляция может возни­кать в результате повышения совокупного спроса, которое является следст­вием увеличения государственных расходов, не покрываемых соответст­вующим увеличением доходов государственного бюджета. Совокупный спрос может повышаться и с увеличением скорости денежного обращения, не связанном с аналогичной динамикой производства(например, при инфля­ционных ожиданиях). Во всех подобных случаях за счет роста цен восста­навливается нарушившееся рыночное равновесие между количеством денег и товаров. Инфляция быстро распространяется на все отрасли экономики, на­чинаясь в потребительском секторе, где спрос предъявляется прежде всего. Такой вид инфляции является традиционным и характеризует состояние де­нежной системы и динамику цен в переходной экономике. Это и объясняет постановку проблемы общей макроэкономической стабилизации.

Однако проблема инфляции в переходной экономике не исчерпы­вается лишь названными процессами, получившие название «инфляцией спроса». В результате несовершенства рынка в одной или нескольких отрас­лях экономики становится возможным длительное завышение цен на их про­дукцию. При использовании такой продукции для производства других това­ров повышаются издержки их производства, что делает невыгодным про­должение производства при прежнем уровне спроса и цен. В результате про­изводство по всей технологической цепочке, вплоть до конечной продукции сокращается. Таким образом перед государством встает задача расширить денежный спрос и дать тем самым некоторый простор для повышения цен за счет расширения денежной массы( повышения доходов потребителей). Это и есть механизм инфляции издержек. Такая инфляция связана как с организа­цией рынка, так и с существующей структурой национального производства, определяющей структуру и уровни издержек. Она распространяется в эконо­мике более медленно, чем инфляция спроса, но и бороться с ней значительно труднее.

# Проанализируем как изменялась инфляция в России в период с 2000-2007 гг.

Таблица 2[[3]](#footnote-3).

|  |  |
| --- | --- |
| **Года** | **Уровень инфляции, %** |
| 2000 | 20,2 |
| 2001 | 18,6 |
| 2002 | 15,1 |
| 2003 | 12 |
| 2004 | 11,7 |
| 2005 | 10,9 |
| 2006 | 9 |
| 2007 | 11,9 |

Как видно из приведённой таблицы самый высокий уровень инфляции был в 2000 году, а 2007 уровень снизился на 8,3 %.

* 1. **Механизм запуска инфляции издержек в переходной экономики Рос­сии.**

Инфляция может также возникнуть в результате изменения величины издержек и рыночного предложения. На протяжении нескольких периодов за последние годы уровень цен возрастал, несмотря на то что совокупный спрос не был избыточным. Бывали и такие периоды, когда и объем производства, и занятость сокращались (что свидетельствовало о недостаточности совокуп­ного спроса), но в то же время общий уровень цен возрастал.

Теория инфляции издержек объясняет рост цен такими факторами, ко­торые приводят к увеличению производственных издержек на единицу про­дукции. Издержки на единицу продукции - это средние издержки при данном объеме производства. Такие средние издержки можно вычислить, разделив общие затраты на ресурсы, используемые в производстве, на объем произве­денной продукции, то есть:



Рост издержек на единицу продукции сокращает прибыли и объем про­дукции, который фирмы готовы предложить при существующем уровне цен. В результате уменьшается предложение товаров и услуг в масштабе всей экономики. Это уменьшение предложения в свою очередь приводит к росту уровня цен. Следовательно, по этой схеме издержки подталкивают цены вверх, а не спрос тянет их за собой, как это происходит при инфляции спроса.

Два основных источника инфляции издержек - это увеличение номи­нальной зарплаты и рост цен на нетрудовые ресурсы, такие, как сырье и энергия.

Согласно одному из вариантов теории инфляции издержек, при опре­деленных обстоятельствах источником инфляции могут стать профсоюзы. Это объясняется тем, что благодаря коллективным договорам они имеют не­которую возможность контролировать и регулировать ставки номинальной зарплаты. Допустим, что крупные профсоюзы требуют и добиваются значи­тельного повышения зарплаты. Более того, предположим, что этим повыше­нием они установят новый уровень зарплаты для рабочих, не входящих в профсоюз. Если рост зарплаты в масштабе всей страны не уравновешивается какими-либо противодействующими факторами, например увеличением по­часовой выработки, то издержки на единицу продукции возрастут. Фирмы ответят на это сокращением производства и предложения товаров и услуг. При неизменном спросе это сокращение предложения приведет к росту уровня цен. Поскольку «виновником» всех этих событий стало чрезмерное повышение номинальной заработной платы, такой тип инфляции называется инфля­цией, вызванной повышением заработной платы, которая представляет собой разновидность инфляции издержек.

Теория, объясняющая инфляцию издер­жек нарушением механизма предложения, усматривает причину роста издержек производства, а следова­тельно, и цен на продукцию во внезапном, непредвиденном увеличении за­трат на сырье или энергию. В международной практике в зависимости от ве­личины роста цен принято делить инфляции на:

1. *Нормальная инфляция* (рост цен сопровождает рост совокупного спроса и экономики, поэтому незначительное ежегодное повышение цен, примерно, на 3-5% не вызывает беспокойства).
2. *Ползучая инфляция* (когда средний темп прироста цен составляет – 10-20%. Этот вид инфляции уже вызывает серьезное беспокойство, так как существенно сказывается на доходах людей и совокупном спросе. Люди на­чинают больше приобретать продуктов в запас, по более низким ценам).
3. *Галопирующая инфляция* – это опасная инфляция, разрушающая экономику (когда средний темп прироста цен составляет – 20-200%). Доходы людей быстро обесцениваются и они стремятся покупать больше товаров впрок – это подстегивает инфляцию (инфляция кормит сама себя). Рост цен на ресурсы вызывает уменьшение производства, увеличение рабочих. Фирмы, чтобы компенсировать образующиеся потери, повышают цену то­вара. Профсоюзы требуют существенного увеличения зарплаты, но это вы­зывает рост издержек. Фирмы для предотвращения потерь от последующих увеличений цен на ресурсы и зарплаты повышают цены на товары, не на один, а на два, три шага вперед.
4. *Гиперинфляция* (когда средний темп прироста цен составляет –500 или 1000%. Международный Валютный Фонд за гиперинфляцию прини­мает - 50%, рост цен в месяц). Цены, при этом виде инфляции, могут расти за час или за несколько часов, то есть в течение дня меняться 2, 3 раза. Произ­водство останавливается, безработица становится массовой и создаются ус­ловия для революционных переворотов.

Такая катастрофическая гиперинфляция почти всегда является неиз­бежным следствием безрассудного увеличения правительством денежной массы. Кроме того, является результатом чрезмерных расходов и инфляции спроса.

**2. Особенности инфляционных процессов в РБ.**

**2.1 Методы подхода к анализу и прогнозированию инфляции в РБ.**

Инфляция - одна из ключевых экономических проблем в странах с пе­реходной экономикой. Не исключением в этом отношении является и Бе­ла­русь, где в последние годы одновременно с экономическим ростом про­изошло оживление инфляционных процессов. В этих условиях важнейшее значение имеет разработка и апробация адекватных подходов и методов ана­лиза и прогнозирования инфляции.

Анализ и прогнозирование инфляции необходимо осуществлять как для количественной оценки важнейших стоимостных макроэкономических пара­метров, так и для выработки адекватного механизма воздействия на ин­фля­ционные процессы. Большое значение имеет прогнозирование инфляции для правильной оценки доходной и расходной частей бюджета, других фи­нансо­вых показателей, определения валютной политики, формирования по­литики социальной защиты и решения других проблем.  
       Неразработанность и несовершенство методов прогнозирования инфля­ции приводит к существенным отклонениям и ошибкам при формировании бюджета, определении обменных курсов, расчетах других стоимостных пока­зателей на перспективу.

Особенно важно правильно определить уровень инфляции при годовом прогнозировании социально-экономического развития. Это связано с тем, что на основе важнейших прогнозных параметров формируется собственно про­гноз социально-экономического развития, а также проекты государственного бюджета, основных направлений денежно-кредитной политики, сводных ме­роприятий по достижению параметров прогнозных и других документов, оп­ределяющих экономическую политику на предстоящий год.

Для принятия обоснованных решений в области макроэкономической и антиинфляционной политики государственные органы управления должны обладать соответствующей достоверной прогнозной информацией в части ожидаемого развития инфляционных процессов в стране. Решение данной задачи облегчает использование современных инструментов (моделей и ме­тодов) прогнозирования инфляции, предоставляющих возможность проведе­ния имитационных расчетов. Многовариантные расчеты в итерационном ре­жиме способствуют более адекватному выявлению и количественной оценке влияния на инфляцию важнейших инфлятогенных факторов, повысят обос­нованность управляющих воздействий в области ценового регулирования.  
       Как показало проведенное в научно-исследовательский экономический институт (НИЭИ) исследование, для анализа и прогнозирования такого сложного макроэкономического параметра, как инфляция, не существует специального универсального инструмента, необходимо использовать опре­деленный набор подходов и методов.

Выбор методов и моделей прогнозирования инфляции осуществлялся, с одной стороны, с учетом возможности их практической реализации в усло­виях переходной экономики, наличия адекватной статистической базы. С другой стороны, указанные модели и методы должны обеспечивать проведе­ние оценки и прогнозирования прежде всего важнейших инфлятогенных факторов как со стороны спроса, так и со стороны издержек.

С учетом вышеизложенного для анализа и прогнозирования инфляции в Республике Беларусь целесообразно использовать следующие методы и мо­дели: укрупненные прямые макроэкономические расчеты, на основе факто­ров издержек, уравнение обмена, эконометрические модели и межотраслевой баланс. Отобранные методы и модели были доработаны, модифицированы и адаптированы к условиям переходного периода и специфике Беларуси в про­цессе их практической апробации.

**2.2 Динамика инфляционных процессов в РБ.**

В Республике Беларусь, как и в других странах с переходной экономикой,резко усилились инфляционные тенденции.

Предпосылки роста инфляции в Беларуси к началу 90-х гг. ХХ в. были заложены в диспропорциональной структуре экономики. Унаследованная от советской экономики ресурсо- и транспортоемкая структура производствен­ного сектора, ориентированная на дешевые энергетические ресурсы, высокая степень монополизации и милитаризации экономики, преобладание роста тяжелой промышленности над выпуском потребительских товаров, неэффек­тивность сельского хозяйства и неразвитость сферы услуг, технологическая и инфраструктурная негибкость в условиях либерализации цен и открытия экономики в 90-е гг. стали основными инфляционными факторами. Следует отметить и нерациональную инвестиционную политику с характерным для нее долгостроем и распылением средств по многим объектам. Возник дисба­ланс между спросом и предложением. Начали расти цены, но не только как при классической инфляции. Потребительская корзина в начале 90-х гг. на 80 % состояла из дефицитных товаров.

В начале экономических реформ инфляция существовала в экономике республики в скрытом виде и имела следующие сущностные характеристики, аналогичные с переходными постсоветскими странами: общее превышение спроса над предложением (в потенциале — инфляция спроса), искаженные ценовые пропорции, отражающие деформированность структуры экономики: заниженность цен на сырье и преобладание неконкурентоспособной на ми­ровом рынке продукции, высокие инфляционные ожидания населения.

Процесс нарастания инфляционной спирали представлен в таблице 2.

Индекс потребительских цен за год (соответствующий период преды­дущего года = 100 %)[[4]](#footnote-4)

Таблица 3.

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Год | 2003 | 2004 | 2005 | 2006 | 2007 |
| Индекс потребительских цен | 125,4 % | 114,4 % | 108 % | 106,6 % | 112,1 % |

В Беларуси индекс потребительских цен рассчитывается по фиксированному набору из 314 потребительских товаров, групп товаров и платных услуг. Фиксированный набор потребительских товаров и услуг остается в течение определенного периода неизменным (применительно к условиям Беларуси – в течение года).

Расчет индекса потребительских цен осуществляется Министерством статистики и анализа по специальной компьютерной программе.

Нарастание инфляционных процессов снизило число платежеспо­со6ных предприятий, возросли объемы взаимных платежей, количество убы­точных организаций, снизилась инвестиционная активность в экономике.

Исследование феномена инфляции в белорусской экономике постсо­ветского периода в числе основных ее причин структурно-воспроизводствен­ного порядка позволяет выделить следующие:

1) кризис в сфере производства, носивший характер дефицита и обуслов­ленный технологической отсталостью и хроническими неплатежами;

2) монопольный характер белорусской экономики, препятствующий ее быстрой, и эффективной структурной перестройке, а также либерализация

цен в условиях монополизма производителя;

3) режим малого взаимодействия с мировым рынком, при котором рыноч­ное поведение внутренних производителей не подкреплялось необходимой степенью открытости экономики, и отечественный экспорт был ориентиро­ван в основном на российский рынок из-за низкой экспортоспособности то­варов на мировом рынке, несоответствия среднего качества и высокой цены предлагаемых товаров;

4) “импортируемая’, прежде всего из России, инфляция. Значительную роль в инфляционных процессах в республике играет именно раскручивание спирали “цены на сырье (особенно на энергоресурсы) — общий уровень цен”.

С начала кардинальных экономических преобразований и перехода инфляции из скрытой формы в открытую в ее развитии отчетливо прослежи­-

­ваются 4 периода имеющие качественные характеристики:

1) 1991—1994 гг. — снижение всех макроэкономических показателей (1992—1994 гг. — гиперинфляция с выраженным инфляционным скачком цен);

2) 1995 —1996 гг. — период высокой инфляции, но уже с наметившейся тенденцией снижения ее темпов (приостановление обвального спада произ­водства, снижение уровня дефицита госбюджета, а к концу периода — про­явление положительной динамики ВВП, в 1996 г. прирост ВВП составил 2,8 %);

3)1997— 1999 гг. — новый виток раскручивания инфляции и ее всплеск в 1999 г. (1997—1998 гг. — относительно высокие темпы прироста ВВП 11,4% и 8,4 %);

4) 2000—2005 гг. — период снижения темпов инфляции и их относитель­ная стабилизация с замедлением темпов социально-экономического развития страны в начале периода (прирост ВВП в 1999 г. составил 3,4 %, в 2000 г. — 5,8%, в 2001 г. — 4,1 %).

Разбивка на периоды обусловлена существенными различиями темпов инфляции на протяжении 1990—2005 гг. и спецификой этого процесса, про­текающего с чередованием различных ее видов,

1. С начала реформ и до середины 1993г. основным видом повышения цен в республике была инфляция спроса, факторами которой выступали це­новые диспропорции отражающие деформированность структуры эконо­мики. Из-за обвального роста цен предложение превысило спрос. В ответ на ограничение спроса предприятия не сдерживали рост зарплаты, а перестава­ли платить по обязательствам, стало не хватать денежной массы для обслу­живания существующего спроса, что привело к отсрочке платежей, и, следо­вательно, росту задолженности. В экономике республики возник кризис не­платежей, другим важным фактором возникновения инфляции были огром­ные бесконтрольные государственные затраты. Государство поддерживало убыточные предприятия, наращивало госаппарат, шло на не всегда обосно­ванные социальные расходы, финансировались затраты, которые должны были быть переложены на самих экономических агентов. Увеличение моне­тарной базы сопровождалось одновременным повышением минимальной за­работной платы, что сказывалось на росте издержек. Увеличение денежной массы в результате кредитных вливаний не успевало за ростом предложения товаров и услуг, и платежеспособный спрос не удовлетворялся. Резкому раз­рыву денежной и товарной массы способствовал также эффект ожидания ин­фляции. [[5]](#footnote-5)

2. Со второй половины 1993 г. преобладающей формой инфляции в республике становится инфляция издержек. Причинами ее явились повыше­ние цен на российское сырье и энергию до мирового уровня, значительный рост издержек производства, доходов населения в результате увеличения ми­нимальной заработной платы и т.д. Наряду с инфляцией разворачиваются процессы рецессии.

3. 1997—1999 гг. — доминирующим видом выступала инфляция спроса, о чем свидетельствует превышающий рост индекса потребительских цен над индексом цен производителей промышленной продукции.

4. С 2000 г. инфляции спроса и издержек тесно переплетаются, но структура ее стала преимущественно определяться “инфляцией издержек” (примерно на 75 %), что обусловлено ростом производственных затрат. В ре­альном секторе экономики наблюдается тенденция снижения важнейшего показателя эффективности производства — уровня рентабельности реализо­ванной продукции, работ и услуг который за 2001 г. составил всего лишь 8,2 % против 15,2% в 1999 г. и 22,1 % — в 1992 г., т. е. отмечалось функциони­рование затратной экономики.

Специфика инфляции определяется условиями, в которых протекает процесс воспроизводства. Из-за отсутствия внутреннего стабилизационного механизма динамика инфляционного процесса определяется в основном ин­ституциональными и структурными изменениями. Инфляция обусловлена недостатком рыночной саморегуляции и обслуживает процессы формирова­ния институтов, собственника, рыночной инфраструктуры и новой структуры белорусской экономики, вписывающейся в международное разделение труда.

Наряду с причинами инфляции, вытекающими из структуры народно­хозяйственного комплекса республики, есть причины и условия развития инфляции, лежащие в “монетарной сфере”. Это последствия определенной финансово-бюджетной и денежно-кредитной политики (ДКП) государства, отразившиеся в инфляционных процессах.

Высокий рост потребительских цен в 1992 г. ознаменовал в республике начало борьбы с инфляцией. Снижение и сдерживание темпов роста цен стало главной задачей макроэкономической политики последующих лет. Инфляция в Беларуси в 1991 —1995 гг. была порождена в основном кре­дитно-денежной политикой ее государственно-финансовых органов. Даль­нейшее сокращение кредитной эмиссии привело к адекватному снижению в республике инфляции. Значительное ее снижение в 1995 г. (в 6 раз по срав­нению с 1994 г.) практически не отразилось на состоянии экономики Белару­си, оно продолжало ухудшаться. Это свидетельствовало о том, что реальные проблемы большинства белорусских производителей: производственные, сырьевые, сбытовые, инфраструктурные, финансовые и т.д. — оставались нерешенными, а кредитная эмиссия представлялась наиболее простым и дос­тупным средством поддержания экономики.

Начало стабилизации экономического положения страны и роста по важнейшим макроэкономическим параметрам было положено в 1996—2000 гг. Изменилось сальдо внешнеторгового оборота — с -4,4% в 1995г. до -1,5% в 2000г.

Увеличилась доля негосударственного сектора экономики. В этом пя­тилетии выделялись две различные тенденции: относительно высокие темпы роста, характерные для начала периода (1996г. первая половина 1998 г.), и замедление темпов экономического развития во второй его половине. Это обусловлено исчерпанием таких факторов, стимулировавших экономический рост в начале пятилетия, как недоиспользованный производственный и науч­но-технический потенциал, политика денежной экспансии, жесткое регули­рование цен. Причиной обострения инфляционных процессов в 1998—1999 гг. является ДКП, связанная с опережающим эмиссионным кредитованием государственных программ в области жилищного строительства, а также по­следствиями финансового кризиса в России.[[6]](#footnote-6)

С 2000 г. в Беларуси стала проводиться достаточно жесткая денежно-кредитная политика, обеспечившая снижение темпов инфляции и создание условий для оздоровления финансовой сферы. Обеспечение положительного уровня реальных процентных ставок и стабилизация рыночного курса бело­русского рубля способствовало достижению сбалансированности спроса и предложения на денежном рынке, а также росту склонности к сбережениям в национальной валюте. Опережающая по сравнению с инфляцией девальва­ция официального курса белорусского рубля по отношению к доллару США привела к сокращению разрыва, а в сентябре 2000 г. — к единому курсу бе­лорусского рубля на валютном рынке. В базисном пятилетии произошли зна­чительные сдвиги в структуре экономики. Удельный вес добавленной стои­мости промышленности в ВВП снизился с 27,6 % в 1995 г. до 25,5 % в 2003 г. Несколько повысился удельный вес строительства (с 5,4 до 6%) в основном за счет активизации жилищного строительства. Вместе с тем резко сократи­лась доля сельского хозяйства (с 15,1 до 7,7 %). Наметилась тенденция к уве­личению в структуре ВВП доли отраслей, оказывающих услуги (с 41,1 до 44,7 %). Это объясняется развитием инфраструктуры финансовых, страховых и других услуг.

Условия для проведения экономических реформ в Беларуси оказались сложнее, чем в странах Восточной Европы в силу следующих особенностей: различная продолжительность социалистической полосы” (более 70 лет), распад ранее единого государства, разрыв единого экономического про­странства, огромная доля АПК в экономике.

В Беларуси процесс реформирования экономики и общественных от­ношений не завершен. Несмотря на некоторое улучшение макроэкономиче­ских показателей и замедление инфляции в 2004—2005 гг., ситуация в рес­публике остается сложной, а уровень инфляции достаточно высоким. Остро стоят проблемы структурных диспропорций в Беларуси, сложного финансо­вого положения; большого количества убыточных предприятий с низкой рентабельностью и недостаточной конкурентоспособностью, с высокой ма­териало- к энергоёмкостью выпускаемой продукции. Сохраняется монопо­лизм во многих звеньях производственной сферы, государство еще остается основным собственником средств производства и товаропроизводителем. Накопленный инфляционный потенциал препятствует существенному улуч­шению экономической ситуации. Усложнение финансовых проблем блоки­рует рост инвестиций и обновление основных фондов. Не удалось в полной мере обеспечить интенсификацию инвестиционных процессов за счет внут­ренних сбережений. За последние годы Беларусь (среди стран бывшего СССР) стала своего рода чемпионом по темпам и размерам инфляции. До на­стоящего времени сохраняется рост цен и опасность возникновения новых инфляционных всплесков. Ключевым фактором в создании предпосылок для устойчивого экономического роста и повышения благосостояния населения является стабилизация инфляционных процессов. В этих условиях обществу требуется научно обоснованная детальная программа действий по осуществ­лению всего комплекса мер по переходу к рыночной экономике, прежде всего в области финансовой стабилизации и укрепления денежной системы.[[7]](#footnote-7)

**Заключение**

Переход от административно-командной экономики к рыночной означает коренное преобразование всей системы экономических отношений (форм собственности, распределения ресурсов, связей между экономическими агентами и т.д.).

Инфляция в той или иной степени охватывает практически все страны мира. Борьба с ней с целью ее снижения требует больших сил и материальных затрат.

В настоящее время инфляция - один из самых болезненных и опасных процессов, негативно воздействующих на финансы, денежную и экономическую систему в целом. Инфляция означает не только снижение покупательной способности денег, она подрывает возможности хозяйственного регулирования, сводит на нет усилия по проведению структурных преобразований, восстановлению нарушенных пропорций.

По своему характеру, интенсивности, проявлениям инфляция бывает весьма различной, хотя и обозначается одним термином. Можно классифицировать инфляцию: с позиции темпа роста цен, с точки зрения сбалансированности роста цен, с позиций предсказуемости инфляции и исходя из степени вмешательства государства в рыночные процессы.

В западных странах инфляция стала практически неотъемлемым атрибутом рыночной системы хозяйствования. Это позволяет вести речь не просто о следствиях, но и некоторых специфических функциях инфляции. Многие экономисты придерживаются той точки зрения, что незначительная инфляция, скажем, при ежегодном повышении цен на 3-4%, сопровождаемая соответствующим ростом денежной массы, способна стимулировать производство.

Отметим кратко некоторые последствия инфляции:

* инфляция снижает мотивы к трудовой деятельности, ибо она подрывает возможности нормальной реализации ценовых заработков;
* особенно в условиях существенного роста цен, усиливает социальную дифференциацию населения;
* сужает возможности накопления. Сбережения в ликвидной форме сокращаются, частично принимают натуральную форму (скупку недвижимости). Соотношение между потребляемой и сберегаемой частями доходов сдвигается в сторону потребления;
* ведет к снижению реальных доходов населения при неравномерном росте национальных доходов;
* ведет к обесценению сбережений населения. Повышение процентов на вклады, как правило, не компенсирует падение реальных сбережений;
* приводит к потере у производителя заинтересованности в создании качественных товаров. При этом увеличивается выпуск товаров низкого качества, сокращается производство относительно дешевых товаров.

Управление инфляцией представляет важнейшую проблему денежно-кредитной и в целом экономической политики. Необходимо учитывать при этом многосложный, многофакторный характер инфляции. В ее основе лежат не только монетарные, но и другие факторы. При всей значимости сокращения государственных расходов, постепенного сжатия денежной эмиссии требуется проведение широкого комплекса антиинфляционных мероприятий. Среди них - стабилизация и стимулирование производства, совершенствование налоговой системы, создание рыночной инфраструктуры, повышение ответственности предприятий за результаты хозяйственной деятельности, изменение обменного курса рубля, проведение определенных мер по регулированию цен и доходов.

Нормализация денежного обращения и противодействие инфляции требуют выверенных, гибких решений, настойчиво и целеустремленно проводимых в жизнь.

В странах с трансформируемой экономикой инфляционный процесс развертывается, как правило, в возрастающих темпах. Это весьма необычная, специфическая черта инфляции, плохо поддающийся сдерживанию и регулированию в этих странах. Инфляцию поддерживают инфляционные ожидания, нарушения народнохозяйственной сбалансированности (дефицит госбюджета, отрицательное сальдо внешнеторгового баланса, растущая внешняя задолженность, излишняя денежная масса в обращении).

**Список использованной литературы**

1. Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на 2006–2010 годы от 9 июня 2006г.. Мн.: Беларусь, 2001.
2. Статистический ежегодник Республики Беларусь: Стат. сб. Мн.: Мин-стат РБ, 2007.
3. Экономика, моделирование, прогнозирование: об. Науч. Тр. Вып. 1/ред. Совет: С.С. Полоник (гл. ред.) . – Минск: НИЭИ Мин-ва экономики РБ, 2007. – 348с.
4. Ценообразование: учебник / И.К. Салимжанов. – 2-е изд., стер-М.: КНОРУС, 2008. – 304с.
5. Государственное регулирование переходной экономики / С.А. Пелих, В.Ф. Байнев, В.П. Орешин [и др.]; Академия управления при Президенте РБ. – Минск: Право и экономика, 2008. – 490с.
6. Экономическая теория: Учебное пособие для студентов / Н.И. Базылев, М.Н. Базылева. – Мн.: Книжный Дом, 2005. – 320 с.
7. Экономическая теория: Учеб. для студ. высш. учеб. заведений / Под ред. В.Д. Камаева. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 1999. – 640 с.
8. Черноокий В. А. Экономический анализ неопределенности инфляции в РБ // Вестник БГЭУ. - 2004г. № 5. - С. 50-55.
9. Макроэкономика: Уч. Пособие под ред. М. И. Плотницкого - М.: Новое зна-ние, 2002. 462с.
10. Гальперин В., Гребенников П., Леусский А., Тарасевич Л. Макроэкономика. С-Пб. «Экономическая школа», 1999г. 656с.
11. Гайгер Л. Макроэкономика. М.: «Дело», 1999г.,220с.
12. Козаченко Л.Д. Инфляционные процессы в Беларуси: ключевые проблемы и пути повышения эффективности регулирования/ Л.Д. Козаченко// Вестник БГЭУ – 2006. - №2.-с.74
13. Козаченко Л.Д. Инфляционные процессы в Беларуси: ключевые проблемы и пути повышения эффективности регулирования/ Л.Д. Козаченко// Вестник БГЭУ – 2006. - №2.-с.73

Стат.сб./Белстат, Росстат. Постоянный Комитет Союзного государства.- М., Росстат, 2008.-179с.

1. Рощенко, А.В. Особенности переходной экономики и ее специфика в Республике Беларусь // Веснiк БДЭУ. – 2002. - №3 – с. 100-106
2. Экономика Беларуси. 2008. №2(15) с .66-73.
3. Мировая экономика и международные отношения. 2008. №4 с. 16-20

1. Рощенко, А.В. Особенности переходной экономики и ее специфика в Республике Беларусь // Веснiк БДЭУ. – 2002. - №3 – с. 100-106 [↑](#footnote-ref-1)
2. Вопросы экономики. 1995г. №3. [↑](#footnote-ref-2)
3. Стат.сб./Белстат, Росстат. Постоянный Комитет Союзного государства.- М., Росстат, 2008.-179с [↑](#footnote-ref-3)
4. Стат.сб./Белстат, Росстат. Постоянный Комитет Союзного государства.- М., Росстат, 2008.-179с. [↑](#footnote-ref-4)
5. Козаченко Л.Д. Инфляционные процессы в Беларуси: ключевые проблемы и пути повышения эффективности регулирования/ Л.Д. Козаченко// Вестник БГЭУ – 2006. - №2.-с.72 [↑](#footnote-ref-5)
6. Козаченко Л.Д. Инфляционные процессы в Беларуси: ключевые проблемы и пути повышения эффективности регулирования/ Л.Д. Козаченко// Вестник БГЭУ – 2006. - №2.-с.73 [↑](#footnote-ref-6)
7. Козаченко Л.Д. Инфляционные процессы в Беларуси: ключевые проблемы и пути повышения эффективности регулирования/ Л.Д. Козаченко// Вестник БГЭУ – 2006. - №2.-с.74 [↑](#footnote-ref-7)