*Тема 6. Специфика формирования издержек и доход предприятия (фирмы)*

*Цель*

*Рассмотреть специфику формирования издержек и доход предприятия (фирмы).*

*ПЛАН*

1 Понятие и виды издержек производства

2 Доход и прибыль фирмы

3 Положение фирмы на рынке совершенной конкуренции

**1 Понятие и виды издержек производства**

Издержки производства представляют собой затраты на про­изводство товаров. Они бывают явными и неявными. Явные издер­жки (называемые также внешними) - это денежные выплаты за ресурсы, полученные со стороны (зарплата наемных работников, оплата поставок сырья и материалов, транспортных, финансовых, юридических и других услуг). Именно эти издержки учитываются бухгалтерией, поэтому их называют бухгалтерскими издержками.

Неявные издержки (или внутренние) - это издержки, связан­ные с использованием фирмой своих собственных (внутренних) ресурсов. В отличие от явных эти издержки не оплачиваются и не отражаются в бухгалтерской отчетности. Они носят скрытый ха­рактер, выступая как вмененные издержки собственных ресурсов фирмы, применяемых ею в производстве. Величина этих издержек определяется тем доходом, который могли бы принести данные ре­сурсы при их наиболее выгодном альтернативном использовании.

Сумму явных (бухгалтерских) и неявных (вмененных) издер­жек производства называют экономическими издержками.

Издержки производства делятся также на зависящие и не зави­сящие от объема производимой товарной продукции.

Постоянные издержки (FC) не зависят от количества произво­димой продукции, существуют и при нулевом объеме производс­тва. Это — стоимость оборудования, предшествующие обязатель ства предприятия, налоги, амортизационные отчисления, оплата охраны, арендная плата, зарплата управленческого персонала и т.д. График постоянных издержек (рис.1):

С FC

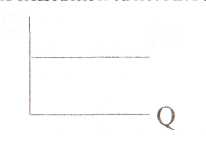
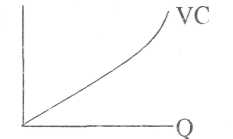


Рис. 1. График постоянных издержек

Где С - издержки производства, Q - объем продукции.

Переменные издержки (VC) зависят от количества произ­водимой продукции, складываются из затрат на сырье, матери­алы и заработной платы рабочих. График переменных издержек (рис. 2):

**С**



**Рис. 2. График переменных издержек**

Сумма постоянных и переменных издержек образует валовые издержки предприятия (ТС = FC + VC). График валовых издержек (рис. 3):

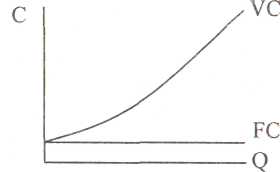


Рис. 3. График валовых издержек

Средние издержки производства (АС) определяются как отно­шение совокупных издержек к объему произведенной продукции и представляют собой совокупные затраты в расчете на единицу продукции:

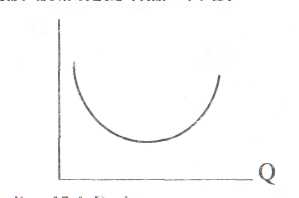


График средних издержек (рис.4):

Рис.4. График средних издержек

Средние постоянные издержки (AFC) определяются как отно­шение постоянных издержек к объему произведенной продукции:



Средние переменные издержки (AVC) определяются как отно­шение переменных издержек к объему произведенной продукции:



Для достижения максимально возможной прибыли нужно оп­ределить необходимый размер выпуска товаров. Инструментом экономического анализа служит категория предельных издержек. Предельные издержки представляют собой дополнительные издер­жки на производство каждой дополнительной единицы продукции но сравнению с данным объемом выпуска:



С увеличением объема производства предельные издержки ти­пичной фирмы возрастают.

В долгосрочном периоде действует закон экономии ресурсов за счет масштабов производства. Первоначально с увеличением размеров производства в течение какого-то времени растет произ­водительность труда и снижаются средние издержки производс­тва. Когда средние совокупные издержки в долгосрочном периоде убывают при возрастании объема производства, говорят, что при­сутствует экономия, обусловленная ростом масштабов производс­тва (экономия от масштаба). Когда с ростом объема производства средние совокупные издержки в долгосрочном периоде возрастают, говорят, что имеет место увеличение затрат, обусловленное масш­табом производства (затраты, связанные с увеличением масштаба). Если же средние совокупные издержки в долгосрочном периоде остаются неизменными, вне зависимости от объема производства, имеет место постоянная отдача от масштаба.

Получению экономки за счет роста масштабов производства содействуют следующие факторы:

а) специализация труда;

б) специализация управленческого персонала;

в) эффективное использование капитала;

г) производство побочных продуктов.

Начиная с определенного момента все больше растущие раз­меры предприятий обусловливают повышение средних общих издержек. Основная причина отрицательного эффекта масштабов производства связана с определенными управленческими трудно­стями. Трудности эти возникают при попытке эффективно контро­лировать и координировать деятельность фирмы, превратившейся в крупномасштабного производителя, т.е. из-за сложности управ­ления крупномасштабным производством.

Функционирование предприятия в условиях рыночной среды предполагает поиск необходимой информации о состоянии рынка, его возможностей, перспективы, изучение деловой конъюнктуры, изучение товаров конкурентов, политики цен, источников ресур­сов, их поставщиков, контрактных сделок, существующих стан­дартов, фирменных знаков, торговых марок, прав собственности и т.п. Все это требует определенных затрат или издержек. Издержки, которые требуются на поиск и изучение подобной информации, называются трансакционными издержками.

2 Доход и прибыль фирмы

Сумма денег, вырученная фирмой в результате реализации про­изведенной ею продукции, называется валовым доходом фирмы.

Средний доход - это доход на единицу продукции, который равен частному от деления валового дохода на количество продан­ного блага, т.е. он равен рыночной цене самого блага.

Предельный доход — прирост дохода, связанный с выпуском каждой дополнительной единицы продукции. Предельный про­дукт - добавочный продукт или выпуск продукции, созданной добавочной единицей какого-либо фактора производства при ус­ловии, что другие факторы производства остаются постоянными.

Прибыль фирмы определяется как разность ее валового дохо­да и совокупных издержек.

Чтобы быть заинтересованным в ведении собственного биз­неса, предприниматель должен получать от него минимум опре­деленного дохода. Этот необходимый минимальный доход и есть нормальная прибыль. Нормальная прибыль должна возместить предпринимателю те упущенные доходы, которые бы он получил от альтернативного использования собственных ресурсов. Нор­мальная прибыль есть элемент издержек производства.

Доход, полученный сверх нормальной прибыли, представ­ляется как экономическая, или чистая, прибыль. Экономической прибылью выступает разница между общей выручкой и полными издержками (внешними и внутренними, явными и вмененными).

Бухгалтерская прибыль отражает разность между полной вы­ручкой и внешними (бухгалтерскими) издержками фирмы.

3 Положение фирмы на рынке совершенной конкуренции

Экономическое равновесие фирмы достигается в условиях, ког­да фирма производит максимальную прибыль. Фирма обеспечит себе максимальную прибыль в том случае, когда предельный доход будет равен предельным издержкам: МС = MR = Р (рис.5).

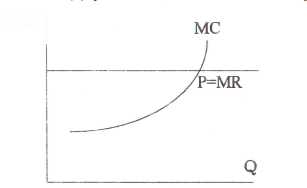


Рис. 5. Экономическое равновесие фирмы

Фирма будет расширять объ

ем производства, пока каждая до­полнительно произведенная единица продукции будет приносить дополнительную прибыль. Иначе, пока предельные издержки бу­дут меньше, чем предельный доход, фирма может расширять про­изводство. Если предельные издержки начнут превышать предель­ный доход, фирма будет нести убытки.

ВОПРОСЫ ДЛЯ КОНТРОЛЯ

1. Что такое издержки производства?
2. Какие издержки называются бухгалтерскими?
3. Что такое вмененные издержки?
4. Что такое экономические издержки?
5. По какому критерию издержки делятся на постоянные и перемен­  
   ные?
6. Что такое валовые издержки?
7. Как определяются средние издержки?
8. Как определяются средние постоянные и средние переменные из­  
   держки?
9. Что показывают предельные издержки?
10. Что отражает закон экономии ресурсов за счет масштабов произ­  
    водства?
11. Какие факторы способствуют получению экономии за счет масш­  
    табов производства?
12. Что такое трансакнионные издержки?
13. Что такое валовой доход фирмы?
14. Как определяется средний доход?
15. Что отражает предельный доход?
16. Как определяется прибыль фирмы?
17. Что такое нормальная прибыль?
18. Что такое экономическая прибыль?
19. Что такое бухгалтерская прибыль?
20. При каких условиях достигается экономическое равновесие фирмы?

Фирма будет расширять объем производства, пока каждая до­полнительно произведенная единица продукции будет приносить дополнительную прибыль. Иначе, пока предельные издержки бу­дут меньше, чем предельный доход, фирма может расширять про­изводство. Если предельные издержки начнут превышать предель­ный доход, фирма будет нести убытки.

ВОПРОСЫ ДЛЯ КОНТРОЛЯ

1. Что такое издержки производства?
2. Какие издержки называются бухгалтерскими?
3. Что такое вмененные издержки?
4. Что такое экономические издержки?
5. По какому критерию издержки делятся на постоянные и перемен­  
   ные?
6. Что такое валовые издержки?
7. Как определяются средние издержки?
8. Как определяются средние постоянные и средние переменные из­  
   держки?
9. Что показывают предельные издержки?
10. Что отражает закон экономии ресурсов за счет масштабов произ­  
    водства?
11. Какие факторы способствуют получению экономии за счет масш­  
    табов производства?
12. Что такое трансакнионные издержки?
13. Что такое валовой доход фирмы?
14. Как определяется средний доход?
15. Что отражает предельный доход?
16. Как определяется прибыль фирмы?
17. Что такое нормальная прибыль?
18. Что такое экономическая прибыль?
19. Что такое бухгалтерская прибыль?
20. При каких условиях достигается экономическое равновесие фирмы?

Р(С)

Фирма будет расширять объем производства, пока каждая до­полнительно произведенная единица продукции будет приносить дополнительную прибыль. Иначе, пока предельные издержки бу­дут меньше, чем предельный доход, фирма может расширять про­изводство. Если предельные издержки начнут превышать предель­ный доход, фирма будет нести убытки.