**ЛЗ1 Тема 1. Ресурсный потенциал предприятия**

**План лекции**

1. Основной капитал предприятия.
2. Оборотные активы предприятия.
3. Издержки предприятия, их сущность и состав.
4. Финансовое обеспечение предприятия.
5. Формирование конечных результатов деятельности предприятия

**Лекция**

1. **Основной капитал предприятия.**

Основные средства – это часть имущества, используемая в качестве средств труда, действующих в течение длительного периода времени (более 1 года) как сфере материального производства, так и в непроизводственной сфере.

Основные непроизводственные средства – это объекты социальной сферы (дет. сады, спорт, культурные объекты), находящиеся на балансе предприятия.

Основные производственные средства (фонды) – многократно участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму и переносят свою стоимость на готовую продукцию по частям, по мере их использования.

**Классификация основных производственных средств.**

В соответствии с назначением в производственном процессе и натурально-вещественными признаками, ОП средства подразделяется на виды:

1. Земля – недра
2. Здания – производственно-технического и административного назначения.
3. Сооружения – это инженерно-технические объекты, выполняющие технические функции по обслуживанию процесса производства, но не связанные с изменениями предмета труда (тоннели, эстакады, железные дороги внутризаводского транспорта, контейнерные площади и т.п.)
4. Передаточные устройства – устройства, с помощью которых передаются электрическая, тепловая и механическая энергия, а также жидкие и газообразные вещества (электросети, линии связи, паропроводы и др. устройства, не являющиеся составной частью зданий)
5. Машины и оборудование, в т.ч.

а) силовые машины и оборудование – предназначены для выработки, преобразования и распределения энергии (генераторы, эл. двигатели, паровые машины и турбины, двигатели внутреннего сгорания, силовые трансформаторы)

б) рабочие машины и оборудование – непосредственно участвуют в технологическом процессе, воздействуя на предметы труда (прессы, термическое оборудование и т. п.)

в) измерительные и регулирующие приборы и устройства – служат для регулирования производственных процессов ручным или автоматическим способам, измерения и контроля параметров режимов технологических процессов, проведения лабораторных испытаний и исследований.

г) вычислительная техника – средства для ускорения и автоматизации процессов решения задач управления предприятием, производством и технологическими процессами

д) прочие машины и оборудование, не вошедшие в перечисленные группы, выполняющие какие-либо технические функции (АТС, пож. оборудование и машины и др.)

1. Транспортные средства (подвижной состав ж/д предприятия, водный автотранспорт, внутризаводской транспорт)
2. Инструменты и приспособления, срок службы >1 года или стоимостью более 50 МРП.
3. Производственный и хозяйственный инвентарь

**1. Производственная структура ОС – характеризует соотношение отдельных групп основных средств в их общем объеме.**

Прогрессивность ее характеризуется удельным весом активной части основных средств

К активной части относятся такие основные средства, которые непосредственно участвуют в процессе превращения предметов труда в готовую продукцию (услугу).

К пассивной части относят те группы ОС, которые создают условия для нормального функционирования активной части основных средств.

Отношение отдельных видов ОС к активной или пассивной части зависит от отраслевых особенностей и роли, которую данное оборудование играет на предприятии (транспортные средства)

##### Воспроизводство ОС

 Основные средства

 реновация ОС износ ОС

 (обновление)

амортизационный фонд амортизация ОС

реализованная продукция себестоимость продукции

Существуют различные формы простого и расширенного воспроизводства ОС:

Формы простого воспроизводства:

1. замена устаревшего оборудования
2. капитальный ремонт.

Формы расширенного воспроизводства:

1. новое строительство
2. расширение действующих предприятий, их реконструкция и техническое перевооружение
3. модернизация оборудования

При реконструкции основная часть кап. вложений направляется на совершенствование активной части ОС, при использовании старых зданий и сооружений. Это дает возможность при том же объеме кап. вложений получить больший прирост производства и на этой основе увеличить производительность труда и снизить издержки.

Под модернизацией оборудования понимается его обновление с целью полного или частичного устранения морального износа второй формы и повышение ТЭП до уровня аналогичного оборудования более совершенных конструкций.

Факторы, определяющие эффективность:

1. удельный вес активной части ОС в их общей стоимости, т.е. структура ОС.
2. первоначальные качественные характеристики ОС: надежность, долговечность, степень автоматизации, ремонтопригодность.
3. состояние ОС: возраст оборудования, степень износа, масштабы обновляемости, выбытия, прироста.
4. уровень использования ОС на предприятии: по мощности, по времени использования.

Эффективность работы предприятия во многом определяется уровнем фондовооруженности труда.

Она характеризует степень вооруженности работающих ОС, она определяется:

 среднесписочная численность ППП.

Техническая вооруженность: 

Машиновооруженность:  d – доля производственного оборудования в активной части.

**Система показателей оценки эффективности использования ОС.**

1. Обобщающие показатели:
	1. фондоотдача
	2. фондоемкость
	3. рентабельность ОС
		1. Дифференцированные показатели:
	4. Характеризующие использование активной части ОС:

а) коэффициент интенсивного использования ОС

б) коэффициент экстенсивного использования ОС

в) коэффициент интегрального использования ОС

г) коэффициент сменности.

 2. Характеризующие использование пассивной части ОС.

а) объем продукции с единицы производительной площади

б) рентабельность производственной площади.

1. Обобщающие показатели.
2. Фондоотдача – важнейший показатель эффективности использования ОС, она характеризует количество продукции, приходящейся на 1 тг ОС. , годовой объем товарной, валовой или реализованной продукции (тг).
3. Фондоемкость – величина обратная фондоотдаче, она показывает долю стоимости ОС, приходящуюся на 1 тг выпускаемой продукции. 
4. Рентабельность ОС показывает долю прибыли, приходящуюся на 1 тг ОС

 ВП – валовая прибыль

1. Коэффициент использования производственной мощности:

, в одних и тех же натуральных, усл. натуральных измерителях.

1. Дифференцированные показатели.
2. Коэффициент интенсивного использования ОС характеризует использование машин и оборудования в единицу времени и определяется отношением фактической производительности машины в единицу времени () и технической или плановой ().



2. Коэффициент экстенсивного использования ОС характеризует степень использования машин и оборудования во времени и определяется отношением фактического времени их работы (за год, сутки, смену) к фондам времени: календарному, номинальному (режимному), плановому (полезному, эффективному, действительному)

3. Коэффициент интегрального использования ОС характеризует использование машин и оборудования по времени и по мощности



4. Коэффициент сменности – показывает во сколько смен в среднем работает каждая еденица оборудования. Он определяется отношением общего количества Машино- смен (маш.час), отработанных во всех сменах оборудованием к плановому фонду времени.



- фактическое число рабочего времени (машино-час)

 - число рабочих дней

 - продолжительность смены, час

 - количество машин.

1. Объем продукции с единицы производственной площади



1. Рентабельность производственной площади.



**Основные направления улучшения использования ОС.**

1. Экстенсивные улучшение использования основных средств, которое предполагает с одной стороны увеличение времени работы действующего оборудования в календарный период, а с другой стороны – повышение удельного веса действующего оборудования в составе всего оборудования. Увеличение времени работы оборудования осуществляется:
	1. За счет сокращения и ликвидации внутрисменных простоев оборудования путем качественного ремонта, своевременного обеспечение рабочей силой, материалами.
	2. За счет сокращения целодневных простоев оборудования, повышение сменности его работы.
		1. Интенсивное улучшение использования основных средств предполагает повышение степени загрузки оборудования в единицу рабочего времени. Это достигается:

а) При модернизации действующего оборудования, установление оптимального режима его работы, при этом обеспечивается увеличение выпуска продукции без изменения состава основных средств.

б) Путем технического совершенствования основных средств, технологии производства.

в) За счет совершенствования организации труда, производства и управления, повышение квалификации рабочих.

г) Совершенствование структуры основных средств за счет повышения доли активной части.

1. **Оборотные активы предприятия.**

В процессе создания готовой продукции наряду с основными средствами участвуют предметы труда, которые потребляются полностью в течении производственного цикла и переносят свою стоимость на конечный продукт, в связи с тем, что расходуются в каждом производственно цикле, т. е. участвуют в обороте средств предприятия, их называют оборотные средства или оборотными активами предприятия (текущие активы).

Оборотные производственные фонды – это часть производственных фондов, вещественным содержанием которых является предметы труда, функционирующие в сфере производства, которые целиком потребляются в каждом производственном цикле и их стоимость переносится на готовый продукт целиком и сразу.

Фонды обращения - это средства предприятия, функционирующие в сфере обращения, вложенные в запасы готовой продукции, товары, отгруженные, но не оплаченные, а так же средства в расчетах и денежные средства на счетах и в кассе.

Под составом оборотных средств понимают совокупность элементов их образующих. Деление ОС на оборотные производственные фонды и фонды обращения определяется особенностями их использования и распределения в сферах производства продукции и ее реализации.

Классификация оборотных средств.

Оборотные средства классифицируются по 4 признакам:

1. по сфере оборота
2. по составляющим их элементам
3. по охвату нормирования
4. по источникам формирования.

Состав оборотных средств.

|  |
| --- |
| Оборотные средства |

1. По сферам оборота.

Фонды обращения

Оборотные фонды

1. По составляющим элементам.

Готовая отгруж. но дебет. Деньги на

продукция не оплаченная задол- р/счетах

на складе продукция женость и кассе

Производ расходы

ственные НЗП будущих

запасы периодов

1. По охвату нормированием

Ненормируемые

Нормируемые

1. По источникам формирования
2. Собственные оборотные средства: уставной и резервный капитал, нераспределенная прибыль, фонд наполнения.
3. Заемные ОС. – долгосрочные и краткосрочные займы и кредиты.
4. Дополнительно привлеченные ОС. – кредиторская задолженность поставщикам, по оплате труда, бюджету и прочим кредиторам.

Производственные запасы – это предмет труда, подготовленный для запуска в производство. Они состоят из сырья, основных и вспомогательных материалов, топлива, энергии, покупных полуфабрикатов, комплектующих изделий, тары и тарных материалов, запасных частей для текущего ремонта.

Расходы будущих периодов – это невещественные элементы оборотных фондов, включающие затраты на подготовку и освоение новой продукции, которые производятся в данном периоде, но относятся на продукцию будущих периодов.

Соотношение между отдельными элементами оборотных средств, выраженное в процентах называется структурой оборотных средств. Различие в структурах оборотных средств отраслей промышленности обуславливается следующими основными факторами:

1. Особенностями организации производственного процесса.
2. Условиями снабжения и сбыта.
3. Местонахождение поставщиков и потребителей.
4. Структура затрат на производство.

Общим в структуре оборотных средств предприятий различных отраслей является преобладание средств, размещенных в сферах производства, т. е. ОПФ составляет 70 %, фонды обращения–30 %.

Оборотные средства находятся в постоянном движении. Они совершают кругооборот, в процессе которого проходят три стадии, меняя свою форму.

1. На первой стадии предприятия затрачивают деньги на оплату производственных запасов. На этой стадии оборотные средства из денежной формы переходят в товарную, а денежные средства из сферы обращения в сферу производства.
2. На второй стадии приобретенные производственные запасы переходят непосредственно в процесс производства и превращаются сначала в запасы НЗП и полуфабрикатов, а за тем в готовую продукцию.
3. На третьей стадии готовая продукция реализуется в результате чего оборотные средства из сферы производства переходят в сферу обращения и принимает снова денежную форму. Деньги снова направляются на приобретение новых предметов труда и вступают в новый кругооборот.

Деньги

 1 стадия

 Деньги1 Производственные

 Сфера запасы Сфера

 обращения производства

 Отгруженная НЗП 2 стадия

 3 стадия продукция

Готовая

продукция

Длительность цикла кругооборота оборотных средств выражается временем от момента вступления денежных средств в процесс кругооборота для выработки продукции до момента возвращения этих средств в денежной форме после её реализации. Время нахождения оборотных средств в сфере производства называется периодом производства, а в сфере обращения период обращения. Время в течение, которого оборотные средства совершают полный кругооборот, т.е. проходят период производства, и период обращения называется периодом оборота оборотных средств. Этот показатель характеризует среднюю скорость движения средств на предприятии.

Управление оборотными средствами состоит в обеспечении непрерывности процесса производства и реализации продукции с наименьшим размером оборотных средств. Это означает, что оборотные средства предприятии д. б. распределены по всем стадиям кругооборота в соответствующей форме и в min, но достаточном объеме. Оборотные средства каждый момент всегда одновременно находятся во всех трех стадиях кругооборота и выступают в виде денежных средств, материалов, НЗП, готовых изделий.

Ускорение оборачиваемости ОС является первоочередной задачей предприятий в современных условиях и достигается следующими путями:

1. На стадии создания производственных запасов:
2. внедрение экономически обоснованных норм запаса.
3. приближение поставщиков сырья, материалов к потребителям.
4. установление прямых длительных связей.
5. механизм и автоматизация погрузочно-разгрузочных работ.
	1. На стадии НЗП:
		1. внедрение прогрессивных технологии и техники.
		2. развитие стандартизации, унификации.
		3. совершенствование организации производства.
		4. применение более дешевых конструкционных материалов.
		5. экономное использование материальных ресурсов.
	2. На стадии обращения:
		1. приближение потребителей продукции к её изготовителям.
		2. совершенствование системы расчетов, предоплаты.
		3. своевременная подборка отгружаемой продукции по партиям, ассортименту, транзитной норме.
6. **Издержки предприятия, их сущность и состав.**

Для изготовления продукции на предприятии затрачивается труд, расходуются сырье, материалы, топливо, энергия, используются основные средства, т.е. ресурсы предприятия. Расход ресурсов на производство конкретных видов продукции называется затратами, т. е.

Затраты – это оценка использованных производственных ресурсов в натуральной форме. Затраты ресурсов, выраженные в денежной форме называются издержками производства.

Укрупненные группы издержек по выпуску продукции:

1)предметов труда;

2)средств труда;

3)по использованию живого труда.

В процессе деятельности предприятие осуществляет различные по экономическому содержанию и целевому назначению затраты:

1)на производство и реализацию продукции;

2)расширение и совершенствование производства;

3)удовлетворение материальных и социально-культурных потребностей коллектива.

В зависимости от источника покрытия затраты предприятия подразделяются на подгруппы:

1)включаемые в себестоимость продукции;

2)производимые за счет прибыли;

3)покрываемые за счет целевых средств и средств специальных фондов.

В процессе производственно-хозяйственной деятельности предприятие несет расходы по различным направлениям и в зависимости от содержания и назначения издержки подразделяются на:

1)издержки производства – материальные затраты, амортизационные отчисления, заработная плата;

2) издержки обращения – это расходы по сбыту и продвижению продукции на рынок;

3) издержки, связанные с уплатой налогов, сборов и отчислений.

Сумма издержек производства и реализации, налогов, сборов и отчислений образует издержки производства и реализации продукции.

Важнейшим показателем, обобщающим работу предприятия, является себестоимость – это выраженные в денежной форме затраты на производство и реализацию продукции, сгруппированные и сформированные в соответствии с требованиями законодательства. («Положение о составе затрат по производству и реализации продукции (работ, услуг),включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг) и о порядке формирования финансовых результатов, учитываемых при налогообложении прибыли.» 30.07.92г.).

Функции себестоимости:

1)учетная - обеспечивает учет и контроль всех затрат на производство и реализацию продукции;

2) расчетная – служит базой для формирования цены, определения прибыли и рентабельности.

В затраты, образующие себестоимость продукции включаются затраты, связанные с :

1)непосредственным производством продукции, обусловленные технологией и организацией производства;

2)использованием природного сырья;

3)подготовкой и освоением выпуска новой продукции;

4)совершенствованием технологии и организацией производства, улучшением качества продукции;

5) изобретательством и рационализацией, проведением опытно-экспериментальных работ;

6) обслуживанием производственного процесса: обеспечением производства сырьем, материалами, топливом, энергией, инструментом, другими средствами и предметами труда, поддержанием основных средств в рабочем состоянии;

7)обеспечением нормальных условий труда и техники безопасности;

8)управлением производством: содержанием работников аппарата управления, обслуживанием технических средств управления, оплатой консультационных, информационных и аудиторских услуг;

9)подготовкой и переподготовкой кадров;

10)отчислениями в государственный бюджет и другими обязательными платежами.

Классификация затрат на производство и реализации продукции необходимо для:

1)сопоставления расходов по однородной продукции разных предприятий;

2)установления соотношений между отдельными видами затрат;

3)внедрения внутрифирменного расчета.

В практике управления затратами для целей планирования, учета и калькулирования существует классификация:

1)по виду производства – основное и вспомогательное;

2)по виду продукции – отдельное изделие, группа однородных изделий, заказ, передел, работы, услуги.

3)по виду расходов – статьи калькуляции и элементы затрат

4)по месту возникновения затрат – рабочее место, бригада, участок, цех, производство, предприятие в целом.

Особое значение имеет группировка (классификация) затрат по экономическим элементам и статьям калькуляции.

Она отражает их распределение по признаку экономической однородности, независимо от того, где и для наших целей они произведены.

Данная классификация применяется при составлении сметы затрат на производство всей выпускаемой продукции в целом по предприятию. Она едина для всех отраслей промышленности и включает:

1)материальные затраты за вычетом возвратных отходов;

2)затраты на оплату труда;

3)отчисления на социальные нужды;

4)амортизацию основных средств;

5)прочие затраты.

1.В элементе «материальные затраты» отражается стоимость приобретенных со стороны для производства продукции сырья, материалов, комплектующих, полуфабрикатов, топлива и энергии всех видов, с учетом транспортно-заготовительных расходов, расходуемых как на технологические цели, так и на обслуживание производства. Возвратные отходы - это стоимость остатков сырья, материалов, образовавшихся в процессе производства, которые реализуются на сторону.

2. В состав «затрат на оплату труда» входят расходы на оплату труда всех работников предприятия, включая премии за производственные результаты.

3. В элементе «отчисление на социальные нужды» отражаются обязательные отчисления по установленным нормам (20%) в % к фонду оплаты труда.

4.В состав «амортизация основных средств» входит сумма амортизационных отчислений по всем видам основных средств.

5. В элементе «прочие затраты» отражаются все другие затраты, не вошедшие в предыдущие элементы, это налоги, сборы, отчисления в специальные фонды, расходы на командировки, услуги связи и т.д.

1. **Финансовое обеспечение предприятия.**

Финансы предприятий - это финансовые или денежные отношения, возникающие в процессе формирования основ­ного и оборотного капитала, фондов денежных средств и их использования.

Финансовые отношения предприятия возникают между:

* учредителями в процессе формирования уставного капитала;
* предприятием и его поставщиками;
* предприятием и потребителями продукции;
* предприятием и его подразделениями;
* предприятием и его работниками;
* предприятием и вышестоящей организацией;
* предприятием и финансовой системой государства;
* предприятием и банковской системой;
* предприятием и страховыми компаниями;
* предприятием и инвестиционными институтами.

Финансы предприятий выполняют две функции:

* распределительная, обеспечивающая рациональное распределение денежных средств, ликвидность денежных потоков;
* контрольная, обеспечивающая контроль за обоснованным расходованием денежных средств.

Различают два основных вида финансовых ресурсов, необходимых для деятельности предприятия: долгосрочные финансовые средства в виде основного каптала и краткосрочные (текущие) финансовые средства для каждого производственно-коммерческого цикла, то есть до момента получения дохода от продажи готовой продукции.

Источники финансовых ресурсов делятся на собственные и заемные.

Основными источниками собственных средств являются уставный капитал, прибыль от основной деятельности, выручка от реализации выбывшего имущества, резервный ка­питал, добавочный капитал, целевые финансирование и поступления.

Заемные средства выступают в виде краткосрочных и долгосрочных кредитов.

Для получения кредита необходимо его обеспечение, в качестве которого могут выступать ценности, служащие залогом возврата должником полученной суммы. Основными видами обеспечения являются поручительство, гарантия, залог и страхование ответственности заемщика за непогашение кредита. Поручителем или гарантом может являться любой хозяйствующий субъект. Обязательным условием для получения кредита является финансовая устойчивость предприятия-заемщика.

Банковский кредит выдается на определенный срок под определенный процент. Кредит может выступать в форме овердрафта, когда банк разрешает предприятию расходовать средства сверх суммы на его расчетном счете под определен­ный процент.

Торговый кредит, именуемый также коммерческим, заключается з том, что товар приобретается с отсрочкой платежа. Согласно контракту, заключенному с поставщиком, предприятие обязано возместить стоимость товара в определенный срок с выплатой процента за кредит.

К формам банковского финансирования относятся также: необеспеченный заем, кредитная линия, аккредитив, автоматически возобновляемый кредит, кредит с платежом в рассрочку, факторинг.

Необеспеченный заем (без имущественного залога) предоставляется банком организациям с высоким рейтингом кредитоспособности и, как правило, для финансирования высокодоходных проектов, способных обеспечить активный приток денежных средств.

Кредитная линия открывается банком для предоставления организации определенной суммы до определенной величины на повторяющейся основе. Это упрощает процедуру займа, так как не требуется каждый раз подавать новую заявку на рассмотрение.

Аккредитив — это документ, выпущенный банком и гарантирующий оплату переводного векселя клиента на определенную сумму в течение указанного периода. Кредит банка в данном случае заменяется кредитом покупателя. Оплата производится по представлении доказательств произведенной отгрузки.

Автоматически возобновляемый кредит — это соглашение между банком и заемщиком, в котором банк обязуется предоставлять ссуды до определенной общей суммы в течение соответствующего периода.

Кредит с платежом в рассрочку предоставляется на условиях ежемесячных выплат процентов и основной суммы долга. Ссудный процент может выплачиваться как при наступлении срока платежа, так и авансом (дисконтирование ссуды).

Факторинг представляет собой услугу банка по взысканию денежных средств с должников организации и управлению его долговыми обязательствами за определенную плату (скидки с дебиторских счетов).

Лизинг представляет собой форму долгосрочной аренды, связанной с передачей в пользование организации основных средств. Финансовый лизинг предусматривает выплату арендатором в течение действия контракта сумм, покрывающих полностью стоимость амортизации оборудования и прибыль арендодателя. По истечении срока действия контракта арендодатель имеет право вернуть объект лизинга арендодателю, заключить новый контракт на аренду, выкупить объект лизинга по остаточной стоимости.

Договор оперативного лизинга заключается на срок менее срока полезного использования имущества, и после окончания объект лизинга возвращается владельцу.

Собственный капитал формируется предприятием за счет продажи акций на фондовом рынке.

Эмиссия, или выпуск ценных бумаг в обращение, осуществляется при создании организации в виде открытого акционерного общества, а также с целью увеличения размера первоначального уставного капитала. Эмиссия ценных бумаг подлежит обязательной государственной регистрации. Для открытого размещения ценных бумаг обязательным является публикация в печати проспекта эмиссии, содержащего данные об эмитенте, финансовом состоянии эмитента, видах и типах ценных бумаг, их количестве, номинале, порядке начисления дивидендов или процентов.

Основными видами ценных бумаг предприятий являются акции и облигации.

**5. формирование конечных результатов деятельности предприятия**

Доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств и иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников.

Доходы организации в зависимости от их характера, условия получения и направлений деятельности организации подразделяются на:

1. доходы от обычных видов деятельности;
2. операционные доходы;
3. внереализационные доходы;
4. чрезвычайные доходы.

Доходами от обычных видов деятельности являются выручка от продажи продукции и товаров, поступления за выполненные работы или оказанные услуги. Доход определяется как произведение цены единицы продукта на количество проданных единиц. При этом не учитываются НДС, акцизы и иные обязательные платежи.

Операционными доходами являются:

1. плата за временное пользование активами организации;
2. плата за права, возникающие из патентов на изобретения;
3. доходы по ценным бумагам других организаций;
4. прибыль от совместной деятельности;
5. поступления от продажи основных средств;
6. проценты за предоставление в пользование денежных
7. средств организации.

Внереализационными доходами являются:

1. пени, штрафы, неустойки;
2. активы, полученные безвозмездно;
3. поступления в возмещение убытков;
4. прибыль прошлых лет, выявленная в отчетном году;
5. сумма кредиторской и депонентской задолженности, по которой истек срок исковой давности;
6. курсовые разницы;
7. суммы дооценки активов.

Чрезвычайными доходами считаются поступления, возникающие как последствия чрезвычайных обстоятельств хозяйственной деятельности (страховое возмещение).

Прибыль (валовая) определяется как разница между выручкой от продажи товаров, продукции, работ, услуг и себестоимости проданных товаров, продукции, работ, услуг.

Прибыль от продаж определяется как валовая прибыль за вычетом коммерческих и управленческих расходов.

Прибыль (убыток) до налогообложения определяется как прибыль (убыток) от продаж плюс сальдо операционных и внереализационных доходов и расходов.

Прибыль (убыток) от обычной деятельности определяется как прибыль (убыток) до налогообложения за вычетом налога на прибыль и иных аналогичных обязательных пла­тежей.

Чистая прибыль (нераспределенная прибыль) определяется как прибыль (убыток) от обычной деятельности и минус сальдо чрезвычайных доходов и расходов.

Одним из показателей доходности является также показатель маржи:

м = в - зпсрем,

где

М - валовая маржа, тг;

В - выручка от продажи продукции, товаров, работ, услуг, тг.;

 Зперем - переменные затраты, тг.

После расчетов с бюджетом прибыль, остающаяся в распоряжении организации, расходуется по усмотрению самой организации. Прибыль направляется на выплату дивидендов и процентов по ценным бумагам, формирование резервов, развитие организации.