|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| |  | | --- | | **Структура общественного производства** | | В материальное производство, согласно официальной статистике, входят отрасли и предприятия, где производятся материальные блага (промышленность, сельское и лесное хозяйство, строительство), а также отрасли, оказывающие материальные услуги (транспорт, связь, коммунальное и личное подсобное хозяйство). Такое решение вопроса далеко не бесспорно, и в экономической литературе высказываются мнения, отрицающие правомерность ' отнесения отраслей народного хозяйства, представляющих сферу (т.е. торговлю, общественное питание, материально-техническое снабжение, сбыт и заготовки), к материальному производству на том основании, что главная их функция — купля-продажа — не создает нового продукта и не увеличивает стоимость товара.  От сферы материального производства следует отличать непроизводственную сферу, или сферу нематериального производства. К ней относятся здравоохранение, просвещение, наука (дискуссионное положение), культура, искусство, жилищное, коммунальное хозяйство, бытовое обслуживание, управление, финансирование и кредитование, пассажирский транспорт, связь (по обслуживанию организаций непроизводственной сферы и населения), спорт и т.д.  Труд, затрачиваемый в сфере материального производства и создающий материальные блага, выступает как производительный. Непроизводительный труд — это труд, не участвующий в создании материальных благ.  Общественно полезными могут быть не только вещи, материальные блага, но и услуги материального (ремонт, транспорт, хранение) и нематериального характера. Производственные  потребности  удовлетворяются  научными,  информационными, транспортными и другими услугами. Совокупность всех услуг образует сферу услуг.  Производственные и личные услуги — это составная часть общественного продукта, а труд, затрачиваемый на их производство, выступает как часть производительного, общественно полезного труда.  НТР обусловила быстрое\* развитие сферы обслуживания, которая не создает самостоятельный материальный продукт, но выполняет важные общественные функции. К этой сфере относятся производственная и социальная инфраструктуры.  Для современного воспроизводства существенную роль играет также сфера военной техники. Кроме того, в некоторых странах (с моноспециализацией — например, нефть) выделяют и нулевое подразделение — добычу нефти.  Минимально необходимым для общественного воспроизводства является наличие в производстве двух подразделений: I u II. Это обусловлено тем, что средства производства и предметы потребления выполняют существенно различные функции в процессе воспроизводства.  Если первые  служат для воспроизводства  преимущественно вещественных, материальных элементов производительных сил, то вторые — для воспроизводства человеческого фактора производства.  Проблема соотношения I и II подразделений общественного воспроизводства имеет огромное значение для развития экономики. Упрощенно толковавшаяся в нашей стране догма о преимущественном росте производства средств производства постепенно обусловила снижение жизненного уровня, сужение объективного уровня развития общественного воспроизводства. Закономерность преимущественного роста I подразделения общественного производства действует в условиях не количественного накопления средств производства, а непрерывного их качественного совершенствования,  поскольку является движущей силой НТП и фактором постоянного роста производительности общественного труда. Что же касается нашей страны, то после войны наращивание объемов производства в I подразделении стало носить самодовлеющий характер, т.е. производство ради производства. Это было вызвано следующими специфическими условиями.  1. Первое подразделение должно было обеспечить приоритетное развитие ВПК и космических разработок, необходимые для этого сырье, материалы, энергию, станки, оборудование.  2. С конца 60-х годов началось широкомасштабное освоение западносибирских месторождений нефти и газа. Это вызвало резкое увеличение инвестиций в топливно-энергетический комплекс.  3. Расширение объема производства в I подразделении происходило на практически неизменной технической основе при сохранении старого технического способа производства.  В итоге технические характеристики конечной продукции I подразделения (продукции машиностроения) менялись медленно, а недостаточное выделение инвестиций для П подразделения приводило в отдельные периоды не только к моральному, но и к резкому физическому старению производственного аппарата.  Для процесса инвестирования народного хозяйства нашей страны были характерны высокая доля капитальных вложений в I подразделение и постепенное уменьшение доли капиталовложений во II подразделение, здравоохранение, культуру и другие сферы жизнеобеспечения.  В развитых западных странах в послевоенный период произошел резкий сдвиг в инвестиционной сфере в пользу потребительского комплекса и всей социальной инфраструктуры. Это стало возможным благодаря ускорению НТП, позволившему на основе ресурсосбережения сократить общественные затраты на производство сырья и энергии, с помощью комплексной механизации и автоматизации высвободить трудовые ресурсы из сферы материального производства и направить их на цели обслуживания / человека. В итоге во второй половине XX в. наблюдается повышение жизненного уровня населения практически во всех развитых странах.  Современное общественное производство охватывает не только материальное производство (I и II подразделения), но также нематериальную сферу — производство нематериальных услуг и благ, что составляет в совокупности своих отраслей III подразделение, и наконец, сферу военной экономики, которую целесообразно выделить в IV подразделение. Такая структура общественного производства учитывает современные коренные качественные сдвиги. Это также позволяет глубже понять, что III и IV подразделения никаких материальных субстанций потребительского и производственного назначения сами по себе не производят (кроме конверсионного производства). Отсюда вывод: материальным источником пополнения III и IV подразделений, а также товарного покрытия (обеспечения) потребительского спроса этих подразделений является общественный продукт, создаваемый I и П подразделениями (т.е. их отраслями) общественного производства. Все это необходимо учитывать при установлении сбалансированности общественного хозяйства.  Таким образом, структура общественного производства влияет на темпы и масштабы воспроизводства. Преодоление застойного — а сейчас кризисного — состояния экономики России возможно через нормализацию структуры общественного производства. Только значительное сокращение ВПК, конверсия ряда военных производств позволят обеспечить материальные условия прогрессивной структуры общественного производства, без чего невозможно выйти на нормальное равновесие важнейших макропропорций.  **МАТЕРИАЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО:**  **ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ, ФАКТОРЫ, РЕЗУЛЬТАТЫ.**  **I.**      **Жизнедеятельность общества как система потребностей. Закон возвышения потребностей.**  4 стадии движения общественного продукта:   1. Производство 2. Распределение 3. Обмен 4. Потребление   Конечной целью любого общественного производства является удовлетворение потребностей. Последнее – это движущий мотив. В реальной действительности действует всеобщий закон возвышения потребностей. Потребность отражается как ощущение неудовлетворенности, наличие нужды человека в благах необходимых для поддержания и улучшения условий жизни и деятельности. Материальные потребности связаны с удовлетворением нужды в пище, одежде, жилище, креплении здоровья. Духовные потребности обусловлены интеллектуальным развитием человека. Социальные: продиктованы воспроизводством родовой сущности человека, среды обитания достойной человека. Среди потребностей выделяют:   1. Жизненно необходимые, которые включают, прежде всего, материальные потребности. 2. Действительные, которые предопределяются достигнутым уровнем развития общественного производства и отражаются через социальные и духовные. 3. Абсолютные, когда общество готово их реализовать, но сталкивается с огромными издержками и поэтому не принимает к исполнению.   Потребности можно разделить   * + Жесткие   + Эластичные   Первичные потребности не могут быть заменены одна другой.  В зависимости от субъекта потребности можно разделить на потребности индивида, потребности отдельных групп общества, потребности общества в целом. Маслоу предложил представить потребности в виде пирамиды:   1. (нижний) Базисные – голод, жажда, сон, жилье. 2. Гарантированные – направлены на то, чтобы обеспечить удовлетворение базисных потребностей в будущем. 3. Социальные – вытекают из социальных контактов индивида и представляют собой стремление жить в обществе, общаться с себе подобными. 4. Оцененные – проявляются в стремлении признания индивида другими людьми в подтверждение его значимости. 5. (верхний) Потребность в развитии – нацелена на саморазвитие и удовлетворяется путем признания индивида обществом.   Потребности обладают свойствами безграничности и историчности. В процессе удовлетворения потребностей происходит формирование новых потребностей как в количественном так и в качественном отношениях. Этот объективный процесс называется законом возвышения потребностей. Это составляет один из фундаментальных факторов, вокруг которого вращаются проблемы экономики. Стремление удовлетворить возрастающие и изменяющиеся потребности является сильнейшим мотивом совершенствования производства.  **II.**      **Основные и специфические факторы производства.**  В экономической теории под фактором производства понимается особо важный момент, объект или обстоятельство, которое оказывает решающее воздействие на возможность и результативность производства. Имеются разные подходы к выделению тех или иных факторов производства и их классификация.  **1ый подход. В качестве факторов производства выделяются:**  ·         Рабочая сила  ·         Предметы труда  ·         Средства труда  **2ой подход. В качестве основных Факторов производства:**   * Личный (всегда рассматривается рабочая сила – это совокупность физических и интеллектуальных способностей человека к труду) * Вещественный (трактуются совокупности средства производства)   Личный и вещественный факторы образуют систему взаимодействия эффективность которых определяется такими специфическими факторами, как технология и организация производства. Технология выражает взаимодействие между основными факторами производства, совокупность методов обработки, изменение состояния, свойств и форм предметов труда. Организация обеспечивает слаженное функционирование всех факторов производства, взаимодействие участвующих в ней людей.  **2ой подход.**По теории 3х факторов производства Жана. Б. Сэя рассматривается в качестве основных факторов труд, земля и капитал. Труд – это любая интеллектуальная или физическая деятельность, направленная на создание благ или оказания услуг. В большинстве западных концепций труд выступает как разновидность капитала, т.е. человеческий капитал. Земля (природа) – естественный фактор не являющийся результатом человеческой деятельности. К нему относят все блага природы, которые применимы в процессе производства. В эту категорию входят пахотные земли, леса, месторождения минералов, вода… Капитал – это фактор производства выступающий в виде совокупностей благ, которые используют в процессе производства товара и услуг: все виды оборудования, складские помещения, средства транспорта и сбыта.  **3ий подход.**Новейшая классификация – основные факторы: предпринимательство, наука, информация. Предпринимательская способность – особый вид человеческого ресурса, представленный деятельностью по координации и комбинированию всех других факторов производства в целях создания товаров и услуг. Специфика этого фактора состоит в умении внедрять новые виды продукта, новые производственные технологии и формы организации бизнеса идя при этом на определенную долю риска. Наука рассматривается как фактор производства, если она оказывает решающее воздействие на уровень эффективности производства, а также на сам процесс подготовки высоко квалифицированных кадров. Информация – рассматривается как передовой опыт хозяйствования, know-how как систематизированные знания, которые подготовлены к материализации в виде новейших машин, оборудования, менеджмента, маркетинга.  **III.**      **Проблема выбора в национальной экономике. Вмененные издержки производства.**        Во многих обществах широко признаны следующие экономические цели:  1.    Экономический рост. Желательно обеспечить производство большего количества и большего качества товаров и услуг. Обеспечить более высокий уровень жизни.  2.    Полная занятость. Подходящее занятие следует обеспечить всем тем,  кто желает и способен работать.  3.    Экономическая эффективность. Это стремление получить максимальную отдачу при минимальных затратах.  4.    Стабильный уровень цен. Необходимо избегать значительного повышения (инфляции) или снижения (дефляции) общего уровня цен.  5.    Экономическая свобода. Управляющие, предприниматели, рабочие, потребители должны обладать высокой степенью свободы своей экономической деятельности.  6.    Справедливое распределение доходов. Ни одна группа граждан не должна прибывать в крайней нищете, когда другие купаются в роскоши.  7.    Экономическая обеспеченность. Обеспечить существование хронически больных, нетрудоспособных, престарелых и других иждивенцев.  8.    Торговый баланс. Стремление к поддержке разумного баланса в международной торговле и международных финансовых сделках.  Множественность экономических целей при ограниченности ресурсов ставит проблему экономического выбора, т.е. выбора наилучшего из альтернативных вариантов их использования, при котором достигается максимальное удовлетворение потребностей.  Чтобы наилучшим образом проиллюстрировать проблему экономики следует принять несколько допущений:  1.                        Эффективность – означает, что экономика работает в условиях полной занятости  и полного объема производства.  2.                        Постоянное количество ресурсов – имеющиеся факторы производства постоянны как по качеству, так и по количеству.  3.                        Неизменная технология.  4.                        2 продукта, т.е. делается допущение, что экономика производит только 2 продукта.  Данная производственная альтернатива характеризуется следующими данными: (возможности производства пиццы и промышленных роботов при полной занятости ресурса).   |  |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | --- | | Вид продукта | Производственные альтернативы | | | | | | A | B | C | D | E | | Пицца (сотни тысяч) | 0 | 1 | 2 | 3 | 4 | | Промышленные роботы (тысячи) | 10 | 9 | 7 | 4 | 0 |   В любой момент времени экономика полной занятости и полного объема производства должна жертвовать частью продукта Y, чтобы больше получить продукта X. Эта зависимость отражает кривая производственных возможностей.  Поясним основные моменты:  1.    Каждая точка на кривой отражает максимальный объем производства 2х продуктов.  2.    Кривая включает множество вариантов сочетаний объема производства 2х продуктов.  3.    Точки типа F  вне кривой предпочтительны для общества, но они не достижимы при данном количестве ресурсов и данной технологии.  4.    Точки типа N  находятся вне экономики полной занятости и свидетельствуют о прямом недоиспользовании ресурсов.  Данный график не позволяет выявить лучшую комбинацию, но заметно, что при наращивании производства одного продукта приходится жертвовать другим, т.е. сталкиваться с альтернативными (вмененными) издержками. Количество продукта Y от которого следует отказаться, чтобы получить прирост производства другого продукта  X называется вмененными издержками производства этого продукта. В процессе движения от A к E вмененные издержки возрастают. Закон возрастающих вмененных издержек отражается в форме кривой производственных возможностей.  Если национальная экономика получает дополнительные ресурсы, то график производственных возможностей смещается вправо, такое же воздействие оказывает и технический прогресс.  **IV.**      **Продукт, как результат производства: единичный и общественный продукт. Эффективность производства.**  Результатом взаимодействия всех факторов производства  является созданный в процессе производства продукт. Продукт характеризуется 2мя свойствами:  1.    Способность удовлетворять ту или иную потребность  2.    Воплощенными в нем затратами труда.  Различаем вещественную и общественную стороны продукта:  1.                        Натурально-вещественная – это совокупность механических, химических, физических и других полезных свойств, которые делают этот продукт способным удовлетворять потребности, т.е. это потребительная стоимость.  2.                        Общественная сторона продукта состоит в том, что любой продукт воплощает в себе определенное количество затраченного на его производство труда.  Результатом общественного производства выступает общественный продукт. По своей натурально-естественной форме общественный продукт делится на средства производства (они возвращаются в процесс производства, т.е. это новые средства труда, и служат для замены изношенных и для расширения производственных фондов) и предметы потребления.  **Предметы труда**также восполняют израсходованное сырье и материалы, и идет на удовлетворение потребностей производства. Предметы предназначены для восстановления рабочей силы.  По стоимости произведенный продукт включает в себя:  1.    Стоимость потребленных предметов труда (текущие материальные затраты)  2.    Стоимость потребленных средств труда (амортизация)  3.    Стоимость необходимого продукта идущего на оплату труда  4.    Стоимость прибавочного продукта, предназначенного на расширение производства  **Стоимость=C+V+M**  С – затраты прошлого труда  V+M – новая стоимость (затраты живого труда). V – необходимый продукт ( идет на заработную плату. M – прибавочный продукт.        В самом общем виде эффективность означает соотношение результата и причины его вызывающей.  **Эффективность=(результат/затраты)**.  Принято разграничивать экономическую и социальную эффективность. Обще экономическая эффективность – достижение наибольших результатов, при наименьших затратах. На практике в качестве результата учитывается прирост национального дохода.  Для комплекса и характеристики экономической эффективности применяется система показателей:  ·         Качество продукции  ·         Производительность труда  ·         Фонда отдача  ·         Фонда емкость  ·         Энергоемкость  ·         Материалоемкость  ·         Фонд вооруженности  Факторы роста эффективности национальной экономики:  1.    Научно-технический прогресс (автоматизация, ресурсо-сберегающие технологии, капитало-вложения)  2.    Организационно-экономические (специализация и кооперация, рациональное размещение производительных сил, экономические методы управления хозяйственной деятельности)  3.    Социально-технологические (адекватная времени система мотивации труда, гуманизация производства, образовательный и профессиональный уровень кадров. Определенный стиль экономического мышления)  4.    Внешне-экономические факторы (разделение труда, открытость экономики международным интеграционным процессам, взаимопомощь, сотрудничество). | |

**Непроизводственная сфера**

Непроизводственная сфера -  совокупность отраслей народного хозяйства, удовлетворяющих разнообразные, кроме производства материальных благ, потребности людей и общества в целом. Эти потребности сводятся к организации и осуществлению обмена, распределения и потребления материальных благ, к производству духовных благ и всестороннему развитию личности, включая охрану и укрепление здоровья людей. Кроме этого, Н. с. удовлетворяет социальные потребности человека и общества в целом как единого общественного организма. ЦСУ и Госплан СССР относят к Н. с.: жилищно-коммунальное и бытовое обслуживание населения; пассажирский транспорт; связь (по обслуживанию организаций и непроизводственной деятельности населения); здравоохранение, физическую культуру и социальное обеспечение; просвещение; культуру; искусство; науку и научное обслуживание; управление; общественные организации.

Большой удельный вес по числу занятых в Н. с. занимают такие отрасли, как просвещение, культура, здравоохранение, производящие специфические предметы потребления, которые К. Маркс назвал услугами. Эти предметы потребления, не имеющие вещной формы, используются в процессе их производства. Поскольку они не принимают вещной формы, то не могут накапливаться и тем самым участвовать в образовании [национального дохода](http://slovari.yandex.ru/~%D0%BA%D0%BD%D0%B8%D0%B3%D0%B8/%D0%91%D0%A1%D0%AD/%D0%9D%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%B0%D0%BB%D1%8C%D0%BD%D1%8B%D0%B9%20%D0%B4%D0%BE%D1%85%D0%BE%D0%B4/), но входят в фонд личного потребления общества.

Труд работников, оказывающих услуги, воздействует непосредственно на человека. Он участвует в воспроизводстве рабочей силы, в котором постоянно возрастают затраты на удовлетворение духовных потребностей. Однако труд работников просвещения, культуры, здравоохранения, участвуя в воспроизводстве рабочей силы, не входит в издержки её воспроизводства. В последние включаются затраты труда работников материального производства на удовлетворение их потребностей в образовании, культуре, медицинской помощи. В обмен на эту часть необходимого продукта работники материального производства получают полезный эффект труда работников Н. с. В отличие от продукта материального производства, полезный эффект труда работников Н. с., особенно просвещения, культуры и т.д., имеет социальную окраску. Если по вкусу пшеницы невозможно узнать, кто её производил — раб или свободный наёмный рабочий, — то просвещение и культура предполагают как необходимый элемент определённую идеологическую направленность. Труд работников Н. с., если он организован в господствующей форме производственных отношений и реализует цель способа производства, выступает как [производительный труд](http://slovari.yandex.ru/~%D0%BA%D0%BD%D0%B8%D0%B3%D0%B8/%D0%91%D0%A1%D0%AD/%D0%9F%D1%80%D0%BE%D0%B8%D0%B7%D0%B2%D0%BE%D0%B4%D0%B8%D1%82%D0%B5%D0%BB%D1%8C%D0%BD%D1%8B%D0%B9%20%D1%82%D1%80%D1%83%D0%B4/).

Развитие Н. с. зависит от уровня производительности труда работников материального производства. Чем он выше, тем большими возможностями располагает общество в выделении трудовых и материальных ресурсов в Н. с. Так, в странах с различным уровнем развития производительных сил, но с одинаковой занятостью в Н. с. структура отраслей резко отличается. Страны с высоким уровнем развития имеют и более прогрессивную структуру Н. с.

Характер и масштабы Н. с. определяются системой господствующих производственных отношений. В капиталистических странах высокий уровень развития Н. с. — следствие не только развития производительных сил, но и паразитизма капитализма. Об этом свидетельствует чрезмерное разбухание таких отраслей Н. с., как торговля (реклама и т.п.), управление, кредит, финансы и др. Н. с. здесь возрастает и за счёт военно-полицейского аппарата государства, с помощью которого монополистическая буржуазия стремится сохранить капиталистический строй. Относительно незначительные суммы идут в такие отрасли Н. с., как здравоохранение, просвещение и т.п. Развитие Н. с. подчинено основному экономическому закону капитализма — производству и присвоению прибавочной стоимости. Буржуазная экономическая наука включает Н. с. в инфраструктуру.

В социалистических странах развитие Н. с. направлено на повышение благосостояния трудящихся и всестороннее развитие личности. С прогрессом общества в ходе обмена деятельностью с материальным производством Н. с. оказывает возрастающее влияние на развитие производительных сил, на повышение производительности общественного труда.

Содержание:

1. Структура общественного производства

2. Материальное производство

3. Не производственная сфера