экономические курсовые работы

## Тема: экономический рост РБ

Содержание:

[Реферат 4](#_Toc153135684)

[Введение 5](#_Toc153135685)

[1. Экономический рост 7](#_Toc153135686)

[1.1. Сущность экономического роста 7](#_Toc153135687)

[1.2. Факторы экономического роста 12](#_Toc153135688)

[1.3. Типы экономического роста 16](#_Toc153135689)

[1.4. Показатели экономического роста 22](#_Toc153135690)

[2.Модели экономического роста. 24](#_Toc153135691)

[2.1. Кейсианские модели экономического роста 24](#_Toc153135692)

[2.2. Неоклассические модели экономического роста 29](#_Toc153135693)

[3. Особенности экономического развития РБ: проблемы и перспективы 35](#_Toc153135694)

[3.1. Основные показатели экономического роста РБ 35](#_Toc153135695)

[3.2. Проблемы и перспективы экономического развития РБ 43](#_Toc153135696)

[Заключение 45](#_Toc153135697)

[Список использованной литературы 46](#_Toc153135698)

# Реферат

Курсовая работа: 44 с., 3 раздела, 2 табл., 7 рис., 14 источников.

Экономический рост, модели экономического роста, экстенсивный и интенсивный экономический рост, развитие экономики.

Цель работы: изучить сущность, типы и основные модели экономического роста, а также рассмотреть особенности экономического роста РБ, проблемы и перспективы развития экономики страны.

# Введение

История развития человеческого общества наглядно свидетель­ствует о том, что рыночная экономика способна создать большее количество товаров и услуг для большего количества людей, чем какая-либо другая экономическая система. И объясняется это тем, что в условиях рыночной экономики обеспечивается высокая мотивация к творческому труду, прогрессу, люди сами делают свой выбор, чем заниматься. При этом возникает высокая сте­пень риска и ответственности в хозяйственной деятельности, что развивает инициативу, предприимчивость и ведет к высоким ре­зультатам развития общественного производства.

Характер и динамика экономического развития страны яв­ляются предметом самого пристального внимания экономистов и политиков. От того, какие процессы происходят в динамике и уровне развития, какие при этом происходят структурные изменения в национальной экономике, зависит очень многое в жизни страны и ее перспективах.

Последствия экономических кризисов и неравномер­ности экономического развития разрушительно дей­ствуют на экономику стран, понижая достигнутый уро­вень производства и жизни народа, удовлетворения по­требностей человека и общества.

В данной курсовой работе раскрыты следующие вопросы:

* сущность экономического роста;
* интенсивный и экстенсивный пути развития;
* неоклассицизм и неокейнсианство;
* структура экономики и ее изменение;
* проблемы роста.

Характер и динамика экономического развития страны яв­ляются предметом самого пристального внимания экономистов и политиков. От того, какие процессы происходят в динамике и уровне развития, какие при этом происходят структурные изменения в национальной экономике, зависит очень многое в жизни страны и ее перспективах.

Данная тема актуальна для нашей страны. Экономический рост составляет центральную задачу для всех наций. В Республике Беларусь в последнее время проблемы экономического роста являются достаточно дискуссионными. Официальная статистика настаивает на высоких темпах экономического роста. Однако постоянное снижение доходов населения и падение уровня жизни позволяют усомниться в наличии экономического роста в Республике Беларусь.

Профессионалы считают, что в Беларуси еще долгое время не будет значительного увеличения темпов роста экономического роста так как:

* национальное производство в основном отсутствует, а что осталось, находится на критическом уровне морального и физического износа, а также данные средства производства сильно отстали от НТП, вследствие чего производится неконкурентоспособная продукция.
* нет нормальной законодательной базы, которая способствовала бы привлечению значительных размеров инвестиций.
* менталитет населения и т.д.

### 1. Экономический рост

### 1.1. Сущность экономического роста

Экономическое развитие представляет собой многофакторный процесс, отражающий как эволюцию хозяйственного меха­низма, так и смену на этой основе эко­номических систем. Вместе с тем это противоречивый и трудноизмеряемый процесс, который не может происходить прямолинейно, по восходящей линии. Само развитие проис­ходит неравномерно, включает периоды роста и спада, коли­чественные и качественные изменения в экономике, положи­тельные и отрицательные тенденции. Вероятно, экономическое развитие должно рассматриваться за средне- и долгосрочные периоды времени.

Необходимо четко разграничивать понятие «экономический рост» и «экономическое развитие». Во-первых, развитие осуществляется и тогда, когда роста нет, но закладываются предпосылки для него. Во-вторых, может выражаться в структурных преобразованиях, возможных новациях, которые непосредственно к экономическому росту не приводят. В-третьих, развитие может быть и по нисходящей линии, когда не только нет количественного роста, но и идет процесс убывания свойств, качеств продукта, услуг.

Будучи по своей сути результатом общественного воспроизводства, экономический рост не является атрибутом только непосредственного производства. Конечно, экономический рост берет свое начало на этой стадии. Но, родившись на стадии производства, пройдя через стадии распределения, обмена он проявляется в потреблении. Между производством и потреблением существует сложная диалектическая связь. При всей важности производства оно имеет смысл лишь тогда, когда служит потреблению. То есть экономический рост, зародившийся в недрах производственного процесса, обретает свое настоящее содержание и сущность только в конце воспроизводственной цепочки, когда произведенный продукт становится и реализованным, и потребленным.

При анализе экономического роста необходимо особое внимание уделять формам его оценки. Как сложное и комплексное явление, экономический рост может быть представлен не только как критерий экономического развития, но и как процесс, имеющий множество количественных и качественных показателей, характеризующих не только экономические, но и социальные результаты. Помимо объемов общественного производства, показатели экономического роста должны включать в себя измерители, характеризующие не только количественный, но и качественный аспект роста. К ним можно отнести уровень развития производительных сил, социальные показатели и другие.

Одной из центральных проблем экономики является достижение непрерывного и устойчивого экономического роста. Чтобы понять, как осуществляется эта цель, важно выявить внутренний механизм увеличения производства экономических благ в масштабе страны. Такой механизм можно обнаружить в самой структуре национального хозяйства, которая способна обеспечить сбалансированное расширенное воспроизводство.

Параметры экономического роста, их динамика широко используются для характеристики развития национальных хозяйств, в государственном регулировании экономики. Население оценивает деятельность высших хозяйственных и политических органов той или иной страны (например, парламента, Президента, Правительства Российской Федерации) прежде всего на основе рассмотрения показателей динамики экономического роста, динамики уровня жизни. Экономический рост, его темпы, качество и другие показатели зависят не только от потенциала национального хозяйства, но в значительной степени от внешнеэкономических и внешнеполитических факторов.

Экономический рост - это не кратковременные взлеты и падения реального объема производства относительно естественного значения, а долговременные изменения естественного уровня реального объема производства, связанные с развитием производительных сил на долгосрочном временном интервале. В этом случае предметом изучения является рост потенциального объема производства, который трактуется как движение от одного долгосрочного состояния равновесия к другому.

При таком подходе в центре внимания находятся темпы экономического роста и факторы предложения. При анализе реального экономического роста предметом изучения являются не только факторы, определяющие динамику экономики, но также изменения отраслевых и воспроизводственных пропорций, трансформация институциональной структуры в процессе экономического роста, государственная политика по стимулированию или сдерживанию темпов роста, причины отставания реального объема производства от потенциального и так далее.

Сущность реального экономический рост состоит в разрешении и воспроизведении на новом уровне основного противоречия экономики: между ограниченностью производственных ресурсов и безграничностью общественных потребностей.

В экономической теории сложились два основных подхода к трактовке форм проявления экономического роста.

 Наиболее распространенным является понимание экономического роста как итоговой характеристики развития национальной экономики за определенный период, измеряемой либо темпами роста реального объема ВНП (НД), либо темпами увеличения этих показателей в расчете на душу населения. Необходимость применения того или иного способа измерения экономический рост связывается обычно с задачами исследования. Первый способ измерения экономический рост используется, как правило, при оценке темпов расширения экономического потенциала страны, второй – при анализе динамики благосостояния населения или сравнении жизненного уровня в разных странах и регионах. В настоящее время в теориях роста превалирует второй способ измерения.

Под экономическим ростом подразумевается такое развитие национальной экономики, при которой темпы увеличения реального национального дохода превышают темпы роста населения. Это позволяет рассматривать проблемы роста с позиции жителя страны, а не стороннего наблюдателя.

При рассмотрении экономического роста с точки зрения темпов увеличения реального объема производства обычно (в явной или неявной форме) предполагается, что в экономике не происходит глубоких структурных и институциональных изменений. Структура производства и институциональная среда считаются сложившимися и неизменными. Такой характер развития типичен для экономических систем, обладающих свойством целостности и сбалансированного взаимодействия с внешней средой.

Категория экономического роста является важнейшей характеристикой общественного производства при любых хозяйственных системах.

В самом общем виде экономический рост означает количественное и качественное изменение результатов производства и его факторов (их производительности). Свое выражение экономический рост находит в увеличении потенциального и реального валового национального продукта (ВНП), в возрастании экономической мощи нации, страны, региона. Это увеличение можно измерить двумя взаимосвязанными показателями: ростом за определенный период времени реального ВНП или ростом ВНП на душу населения. В связи с этим статистическим показателем, отражающим экономический рост, является годовой темп роста ВНП в процентах.

Цели эффективного экономического роста:

* преодоление нищеты и различий в уровне жизни,
* достижение максимальной занятости;
* защита окружающей среды и повышение экологической безопасности;
* снижение преступности.
* увеличение продолжительности жизни;
* снижение заболеваемости и травматизма;
* повышение уровня образования и культуры;
* более полное удовлетворение потребностей и рационализация потребления;
* социальная стабильность и уверенность в своем будущем.

Таким образом, экономический рост – в узком смысле: это процесс, который рождается на стадии непосредственного производства, приобретает устойчивый характер на остальных стадиях общественного производства, приводит к количественному и качественному изменению производительных сил, увеличению общественного продукта за определенный период времени и росту народного благосостояния. В широком смысле: экономический рост, как критерий экономического развития является, по своей сущности, главной составляющей общей траектории развития общества. В совокупности с другими составляющими (социальными, политическими, демографическими и так далее) он определяет направление движения общества, устанавливая характер общественного развития в целом.

###  1.2. Факторы экономического роста

Под факторами экономического роста понимаются явления и процессы, воздейст­вующие на увеличение объема производства, повышение эффективности и качества роста.

Способность экономики к росту зависит от ряда факторов, определяющих темпы и масштабы долгосрочного увеличения реального объема производства, возможности повышения эффективности и качества роста.

По способу воздействия на экономический рост различают прямые и косвенные факторы.

Прямыми считаются факторы, которые делают рост физически возможным. Это группа факторов предложения, в нее входят:

* количество и качество трудовых ресурсов;
* количество и качество природных ресурсов;
* объем основного капитала;
* технология и организация производства;
* уровень развития предпринимательских способностей в обществе.

Косвенные факторы – это условия, позволяющие реализовать имеющиеся у общества возможности к экономическому росту. Такие условия создаются факторами спроса:

* снижением степени монополизации рынка;
* налоговым климатом в экономике;
* эффективностью кредитно-банковской системы;
* ростом потребительских, инвестиционных и государственных расходов;
* расширением экспортных поставок;
* возможностями перераспределения производственных ресурсов в экономике;
* действующей системой распределения доходов.

Факторы спроса ограничивают факторы предложения, т.е. его размером и структурой. Если спрос небольшой, то расширять объем производства экономически нецелесообразно.

От факторов совокупного спроса зависит реализация выросшего национального продукта, т.е. все элементы совокупного спроса должны обеспечивать полную занятость всех увеличивающихся ресурсов. Кроме того, к факторам, связанным с совокупным спросом, относится и эффективное распределение ресурсов.

В экономической науке широкое распространение получила теория трех факторов производства, родоначальником которой был Ж.-Б. Сэй. Суть ее заключается в том, что в создании сто­имости продукта принимают участие труд, земля и капитал и научно-технический прогресс.

Важнейшим из факторов являются затраты труда. Этот фактор определяется прежде всего численностью населения страны. Однако часть населения не включается в число трудоспособных и не выходит на рынок труда, к ней относятся учащиеся, пенсионеры, военнослужащие и т.д. Желающие работать образуют так называемую рабочую силу. Кроме того, в составе рабочей силы выделяются безработные, т.е. те, кто имеет желание работать, но не может найти работу.

Наряду с количественными факторами важную роль играет качество рабочей силы и соответственно затрат труда в процессе производства. По мере возрастающего образования и квалификации работников происходит повышение производительности труда, что способствует повышению уровня и темпов экономического роста. Иначе говоря, затраты труда могут расширяться без какого-либо увеличения рабочего времени и численности занятых, а лишь за счет повышения качества рабочей силы.

Важным фактором экономического роста является капитал - это оборудование, здания и товарные запасы. Основной капитал включает и жилой фонд, потому что люди, живущие в домах, извлекают выгоду из услуг, предоставляемых домами.

Затраты капитала зависят от величины накопленного капитала. В свою очередь, накопление капитала зависит от нормы накопления: чем выше норма накопления, тем больше (при прочих равных условиях) размеры капиталовложений. Прирост капитала также зависит и от размаха накопленных активов - чем они больше, тем меньше, при прочих равных условиях, скорость увеличения капитала, темп его роста.

При этом следует иметь в виду, что объем основного капитала, приходящего на одного работника, т.е. капиталовооруженность, является решающим фактором, определяющим динамику производительности труда. Если за определенный период возрастал объем капиталовложений, а численность рабочей силы увеличилась в большей степени, то производительность труда будет падать, так как сокращается капиталовооруженность каждого работника.

Важным фактором экономического роста является земля, а точнее, количество и качество природных ресурсов. Очевидно, что большие запасы разнообразных природных ресурсов, наличие плодородных земель, благоприятные климатические и погодные условия, значительные запасы минеральных и энергетических ресурсов вносят весомый вклад в экономический рост страны.

Однако наличие обильных природных ресурсов не всегда является самодостаточным фактором экономического роста. Это означает, что только эффективное использование ресурсов ведет к экономическому росту.

Научно-технический прогресс является важным двигателем экономического роста. Он охватывает целый ряд явлений, характеризующих совершенствование процесса производства. Научно-технический процесс включает в себя совершенствование технологий, новые методы и формы управления и организации производства. Научно-технический прогресс позволяет по-новому комбинировать данные ресурсы с целью увеличения конечного выпуска продукции. При этом, как правило, возникают новые, более эффективные отрасли. Увеличение эффективного производства становится основным фактором экономического роста.

Наиболее известны такие классифика­ции факторов экономического роста, как экстенсивные и интенсивные, личные и вещественные; структурные управленческие; экономические, политиче­ские и социальные; объективные и субъективные; научные, технические и ресурсные; по внешне- и внутриэкономическим элементам и др.

К экстенсивным факторам относятся увеличение объема инвестиций при сохране­нии существующего уровня технологий, числа занятых работников, объемов по­требляемого сырья, материалов, топлива и других элементов оборотного капитала. К интенсивным — ускорение научно-технического прогресса (внедрение новой техники, технологий), повышение квалифи­кации работников, улучшение использования основных и оборотных фондов, повышение эффективности хозяйственной деятельности. Ряд экономистов выделяет научно-технический прогресс в качестве решающего фактора экономического роста.

### 1.3. Типы экономического роста

**Экстенсивный тип экономического роста**

Экстенсивный рост – является более простым типом экономического роста. Его главное достоинство заключается в том, что он обеспечивает наиболее легкий путь повышения темпов хозяйственного развития, позволяет сравнительно быстро и относительно дешево наращивать экономический потенциал страны. Экстенсивный рост исторически предшествует интенсивному росту – каждая страна в свое время прошла или проходит сейчас по пути экстенсивного роста.

При экстенсивном (от лат. Extensivus – расширяющий) типе экономический рост достигается за счет трех факторов: основного капитала (фондов); рабочей силы; материальных затрат (природного сырья, материалов, энергоносителей). При этом типе экономического роста прирост продукции достигается за счет количественного роста численности и квалификационного состава работников и за счет увеличения мощности предприятия, то есть увеличения установленного оборудования. В результате выпуск продукции в расчете на одного работника остается прежним.

Роберт Солоу (США) установил, что модель экономического роста при отсутствии технического прогресса (то есть при экстенсивном расширении производства) обладает свойством постоянной отдачи от масштаба увеличения факторов:

Y=F(K,L,N), (1)

 где Y – выпуск продукции

 F – количественная зависимость

 K – основной капитал

 L - труд

 N – природные, материальные ресурсы.

Данная формула выражает следующую функциональную зависимость: если капитал, труд и материальные затраты возрастают на величину *n*, то и объем производства увеличится в *n* раз. Именно это свойство характерно для экстенсивного увеличения производства: оно прямо пропорционально величине затраченных производственных факторов.

Экстенсивный рост производства – самый простой и исторически первоначальный путь расширенного воспроизводства. Он имеет свои достоинства. Это – наиболее легкий путь повышения темпов хозяйственного развития. С его помощью происходит быстрое освоение природных ресурсов, а также удается сравнительно быстро сократить или ликвидировать безработицу, обеспечить большую занятость рабочей силы.

Такой путь увеличения производства имеет и серьезные недостатки. Ему свойственны технический застой, при котором количественное увеличение выпуска продукции не сопровождается технико-экономическим прогрессом.

Поскольку выпуск продукции повышается в той же степени, в какой возрастают величины используемых основных фондов, материальных ресурсов и численность работников, то на неизменном уровне остаются количественные значения таких экономических показателей, как фондоотдача, материалоемкость и производительность труда.

Экстенсивное расширение производства предполагает наличие в стране достаточного количества трудовых ресурсов и природных ресурсов, за счет которых могут увеличиваться масштабы экономики. Однако при этом неизбежно ухудшаются условия воспроизводства. Так, все более стареет оборудование на действующих предприятиях. Из-за нарастающего истощения невоспроизводимых природных ресурсов приходится расходовать все больше труда и средств производства для добычи каждой тонны сырья и топлива. В результате экономический рост во все возрастающей мере носит затратный характер.

Преодолеть затратный характер развития мешает отставание страны от среднего в мировой практике уровня использования сырьевых ресурсов. К этому нужно прибавить большую отсталость технологий, изношенность производственного оборудования, недостаточную квалификацию многих работников.

**Интенсивный тип экономического роста**

Более сложный тип экономического роста – интенсивный (фр. Intensif – напряжение). Этот тип экономического роста характеризуется увеличением масштабов выпуска продукции, который основывается на широком использовании более эффективных и качественно совершенных факторов производства. Рост масштабов производства, как правило, обеспечивается за счет применения более совершенной техники, передовых технологий, достижений науки, более экономичных ресурсов, повышения квалификации работников. За счет этих факторов достигается повышение качества продукции, рост производительности труда, ресурсосбережения и так далее.

Главный отличительный признак этого типа экономического роста – повышение эффективности производственных факторов на базе технического прогресса.

При данном типе расширенного воспроизводства появляется новый фактор экономического роста – повышение эффективности всех традиционных факторов. В силу этого производственная функция преобразуется. Ее самое простое выражение выражено формулой 2:

Y=AF(K,L,N), (2)

где А – это совокупная производительность факторов.

Из формулы видно: если величина затрат производственных факторов не меняется, а их совокупная производительность А увеличивается на 1 %, то объем производства возрастает также на 1 %.

Интенсивно расширенное производство обладает рядом особенностей. Оно более прогрессивно, поскольку решающую роль в подъеме эффективности вещественных условий производства начинает играть новый «мотор» – достижения науки и техники. В связи с этим в масштабе общества развивается производство научно-технической информации, которая, в конечном счете, воплощается во все более эффективные средства производства. Одновременно повышается культурно-технический уровень работников.

При интенсивном увеличении производства преодолеваются преграды экономического роста, порожденные известной ограниченностью естественных ресурсов. Наиболее выгодным фактором расширения производства становится ресурсосбережение.

Между тем интенсификация связана с глубокой прогрессивной перестройкой структуры народного хозяйства, широкой подготовкой кадров инициативных и высокопрофессиональных работников. Особенности интенсивного типа расширенного воспроизводства состоят в том, что при нем невозможны очень высокие темпы экономического роста. Вместе с тем научно-технический прогресс может вызывать безработицу, которая усиливается в трудоизбыточных регионах страны.

В зависимости от тех или иных направлений экономии производственных ресурсов различают несколько видов интенсификации: трудосберегающая, капиталосберегающая, всесторонняя.

Трудосберегающий вид интенсификации предполагает, что новая техника вытесняет из производства рабочую силу. В этом случае скорость роста выпуска продукции опережает темпы изменения численности работников. Такой процесс в широких масштабах происходил в результате первой промышленной революции, на индустриальной стадии производства.

Капиталосберегающий вид интенсификации: благодаря применению более эффективных машин и оборудования, сырья и материалов достигается экономное расходование средств производства. Эти изменения в наибольшей мере стали проявляться на начальном этапе НТР, когда широко осваивались высокопроизводительное автоматическое оборудование, удешевлявшее продукцию, а также достижения химии полимеров и другие высокоэффективные вещественные факторы производства.

Наконец, всесторонняя интенсификация – это такое направление экономического прогресса, при котором используются все указанные формы ресурсосбережения. Тога экономятся и трудовые, и вещественные условия производства. Данный вид интенсификации практически внедряется в условиях современного этапа НТР и высоких технологий.

Всесторонняя интенсификация ведет к качественному обновлению всего процесса расширенного производства.

В реальной жизни экстенсивный и интенсивный типы экономического роста не существуют отдельно в чистом виде, а сочетаются друг с другом в определенной комбинации. Поэтому различаются преимущественно экстенсивный или преимущественно интенсивный типы экономического роста в зависимости от степени преобладания одного над другим.

Возрастание роли НТП в осуществлении экономического роста привело к увеличению требований к размерам авансированного капитала, что бизнесом расценивается как возрастание предпринимательских рисков, т.к. возросла та часть капитала, которая имела большой срок окупаемости. В то же время экономический рост на базе НТП обещал столь высокие доходы, что крупный бизнес пошел на такой риск. В результате экономический рост значительно повысил уровень благосостояния населения развитых индустриальных стран. Поэтому, характеризуя сегодня развитие рыночного хозяйства, принято указывать на его переход к новому качеству экономического роста. Это означает, что экономический рост осуществляется главным образом за счет:

* внедрения НТП, применения компьютерных, ресурсосберегающих технологий;
* в большей мере, чем раньше, направлен на повышение качества выпускаемых товаров и услуг, на что толкает конкуренция;
* имеет ограничители, установленные правительством в целях сохранения здоровой экологической среды для жизнедеятельности человека.

Переход к новому качеству экономического роста был обусловлен таким уровнем производственных сил, которые обеспечили наполнение рынков товарами, т.е. привели к состоянию, при котором предложение способно полностью покрыть и даже перекрыть платежеспособный спрос. Дальнейшее расширение производства делается нецелесообразным, а предприниматели на таком рынке улучшают только качественные характеристики производства, обновляют ассортимент. Таким образом, насыщенность рынка обусловила необходимость перехода от экстенсивного типа экономического роста к интенсивному.

Переход на интенсивный тип экономического роста меняет роль типов экономического роста, как показателя отражающего динамизм хозяйственных процессов.

### 1.4. Показатели экономического роста

Экономический рост как явление должен иметь показатели, которыми бы он измерялся. В качестве обобщающих показателей экономического роста выступают показатели результатов функционирования национальной экономики. Эти показатели формируют систему национальных счетов (СНС), представляющую собой систему экономической информации, используемую во всем мире для описания и анализа хозяйственной деятельности на макроуровне.

Всеобъемлющими показателями экономического роста и наилучшим показателем состояния экономики являются ВВП и ВНП.

Валовой внутренний продукт (ВВП) – характеризует стоимость конечных товаров и услуг в ценах конечного покупателя, созданную в географических пределах данной страны вне зависимости от национальной принадлежности экономических ресурсов.

Валовой национальный продукт – также характеризуется стоимостью конечных товаров и услуг в ценах конечного покупателя, но только созданную с помощью ресурсов, принадлежащих данной стране, независимо от их географического использования.

Поскольку характер продуктов, произведенных в национальной экономике, чрезвычайно разнообразен, то единственным способом просуммировать величину реализованных благ – сложить их в денежное выражение. ВВП является денежным показателем.

Статистическим показателями, отражающими экономический рост, являются:

* коэффициент роста ВВП (ВНП):

x=y1/y0, (3)

где y0 – базовый показатель,

 y1 – показатель в изучаемом периоде;

* темп роста ВВП (ВНП):

Темп роста=Коэффициент роста \* 100 %.

Показатели экономической эффективности

Эта группа показателей в наибольшей степени характеризует уровень экономического развития, так как показывает (прямо или косвенно) качество, состояние и уро­вень использования основного и оборотного капитала страны, трудовых ресурсов.

Основные показатели экономической эффективности:

* производительность труда (в целом, по промышленности и сельскому хозяйству, по отдельным отраслям и видам про­изводств);
* капиталоемкость единицы ВВП или конкретного вида продукции;
* фондоотдачу единицы основных фондов;
* материалоемкость единицы ВВП или конкретных видов продукции.

В последние годы в специальных исследованиях и статистической информации все шире применяются показатели сравнительной конкурентоспособности, разработанные Международным валютным фондом (МВФ). Эта система показателей создана для соизмерения цен и издержек в обрабатывающей промышленности страны и по отношению к средневзвешенным соответствующим индикаторам наиболее развитых индустриальных стран.

### 2.Модели экономического роста.

### 2.1. Кейсианские модели экономического роста

***Модель экономического роста Е. .Домара***

Домар Е. как последователь Дж. Кейнса считал, что функцией инвестиции является образование доходов, которые в результате увеличивают совокупный спрос и занятость.

Однако это утверждение Дж. Кейнса базировалось на его гипертрофированной оценке роли государственных расходов, особенно той их части, которая шла на проведение общественных работ. Это было вызвано условиями кризиса перепроизводства, в которых важно создать эффективный платежеспособный спрос, а не выбрасывать на рынки лишнюю товарную массу, поэтому Дж. Кейнс исключил из своего анализа влияние инвестиций на предложение товара.

Модель Е.Домара именно в этом пункте дополняет теорию Дж. Кейнса – для Домара инвестиции являются не только фактором образования доходов, но и создание дополнительных мощностей производства.

Главной идеей модели экономического роста Е. Домара является вопрос: если инвестиции увеличивают производственные мощности и создают дополнительные доходы, то, как должны расти инвестиции, чтобы темп прироста дохода равнялся темпу прироста производственных мощностей?

Для решения этой проблемы Е. Домар вывел систему из трех уравнений.

1. уравнение предложения
2. уравнение спроса
3. уравнение, выражающее равенство спроса и предложения.

1. Уравнение предложения показывает, какой прирост производственных мощностей создают инвестиции

 ΔQ = I •β, (4)

где ΔQ прирост производства;

 I капиталовложения;

 β средняя производительность капиталовложений

Следовательно,

 β = ΔQ/I (5)

– выражает величину нового продукта, созданного единицей инвестиции .

2. Уравнение спроса показывает, на какую величину должен возрасти спрос, чтобы занять дополнительные мощности. По теории мультипликатора при любой предельной склонности к сбережению прирост национального дохода является результатом мультипликационного воздействия дополнительных инвестиций:

 Δγ = ΔI• (1/ α), (6)

где Δγ – прирост национального дохода;

 ΔI – инвестиции;

 1/α – мультипликатор.

3. Уравнение равенства темпов прироста дохода и производственных мощностей достигается, когда

 ΔI•(1/ α) = I•β (7)

Можно установить, что

 ΔI/I = α• β. (8)

В левой части уравнения стоит годовой темп роста инвестиций, которые для поддержания полной занятости с помощью увеличений производственных мощностей должны расти с годовым темпом α • β. Доход должен расти с тем же темпом.

Главным выводом модели экономического роста Е. Домара является: только постоянно растущая аккумуляция капитала (рост инвестиций) обеспечивает в масштабе общества динамичное равновесие между совокупным спросом и предложением. Для поддержания сбалансированного роста инвестиций государство может воздействовать на долю сбережений в национальном доходе или на темпы НТП.

**Модель экономического роста Р. Харрода**

Эта модель сходна с моделью Е. Домара, однако имеет свои особенности. Цель исследования модели Р. Харрода является траектории роста экономики. Поэтому в ее основу положена теория акселератора, позволившая определить отношение прироста инвестиций к вызвавшему его приросту дохода.

Принцип акселератора объясняет зависимость инвестиций от ожидаемого изменения объема производства (дохода). Согласно этой теории, рост спроса (или доходов) воздействует как ускоритель (акселератор) степени роста инвестиций, прежде всего в сфере основного капитала.

Принцип акселератора показывает, что возросшие доход и спрос ускоряют инвестиционный процесс. Таким образом, новые капиталовложения – функция прироста дохода, умноженного на коэффициент акселерации:

 ΔI = Δγ• δ, (9)

где δ - коэффициент акселерации.

Коэффициент акселерации – техническая величина, зависит от типа технического прогресса:

* при капиталоемком техническом прогрессе, требующем больших объемов капитала, значение δ растет;
* при техническом прогрессе, экономящем капитал, значение δ уменьшается.

В своей модели экономического роста Р. Харрод ввел в анализ три уравнения:

1). уравнение фактического темпа роста;

2) уравнение гарантированного темпа роста;

3) уравнение естественного темпа роста.

Уравнение фактического темпа роста показывает, какой должна быть доля сбережений в национальном доходе, чтобы обеспечить накопление части прироста продукции, идущей на производство:

 G•C = S, (10)

где G – фактический прирост общего выпуска за определенный период:

 G = Δγ/ γ, (11)

 С - капитальный коэффициент, являющийся обратной величиной производительности капитала

 С = I/ Δγ (12)

S – доля сбережений в национальном доходе или склонность к сбережению.

1. Уравнение гарантированного темпа роста выражает равновесие непрерывного поступательного движения.

 Gw•Cr = S, (13)

где Gw  - гарантированный темп роста;

 Cr – требуемый коэффициент капиталоемкости.

Если бы G = Gw , то экономика имела бы устойчивое непрерывное развитие. Однако, на практике фактический темп роста всегда выше или ниже гарантированного.

Если

G > Gw,

то при S = const

C< Cr

На основании этого Р. Харрод делает вывод, что производители, оценивая фактическую капиталоемкость как чрезмерно низкую, стараются увеличить товарно-материальные запасы, чтобы еще более увеличить превышение G над Gw.

Если же

G < Gw,

то при S = const

C> Cr.

На основании чего производители делают вывод о том, что у них чрезмерно высокие запасы сырья и материалов и соответственно снизят их закупки, что еще больше снизит темпы фактического роста по сравнению с гарантированным.

Таким образом, вместо приспособления G к Gw на практике имеет место обратная тенденция – к все большему удалению производства от линии динамического равновесия. На основании этого Р. Харрод сделал вывод, что экономике присуща внутренняя динамическая нестабильность. Для интерпретации этого Р.Харрод выводит уравнение естественного темпа роста.

Уравнение естественного темпа роста.

 Gn•Cr = или ≠ S, (14)

где Gn – максимально возможный темп движения экономики при полном использовании ресурсов.

Это уравнение позволяет установить соотношение между тремя величинами: естественным Gn, гарантированным Gw и фактическим Gтемпами роста.

1. Предположим, что Gw > Gn , тогда и Gn > G. Прогнозный коэффициент капиталоемкости будет ниже фактического (Cr < C), что приведет к длительной депрессии.
2. Если Gw < Gn , то возможны два сценария развития экономики. Первый Gw > G ведет к продолжительной депрессии, второй Gw < Gn, следует

Cr > C может характеризоваться периодом длительного бума.

Р. Харрод установил, что устойчивое динамическое развитие экономической системы достигается при Gw = Gn в условиях полной занятости ресурсов.

В ходе своего анализа Р. Харрод пришел к выводам аналогичным тем, которые получил Е. Домар. Благодаря этому их модели объединяют в единую модель Харрода - Домара. Из нее следует, что при данных технических условиях производства темп экономического роста определяется величиной предельной склонности к сбережениям, а динамическое равновесие в рыночной системе по своей природе неустойчиво и для его поддержания необходимы в условиях полной занятости активные и целенаправленные действия государства.

### 2.2. Неоклассические модели экономического роста

Представители неоклассического направления выступали против государственного вмешательства в экономику, чтобы дать возможность крупным фирмам в наибольшей степени использовать имеющиеся у них ресурсы для достижения потенциального роста в условиях рыночной конкуренции.

Методологической основой неоклассических моделей роста явились классическая теория факторов производства и теория предельной производительности, в соответствии с которой доходы, получаемые владельцами факторов производства, определяются предельными продуктами этих факторов.

**Неоклассическая модель Р. Солоу**

Модель построена на неоклассической предпосылке господства совершенной конкуренции на рынках факторов производства, обеспечивающей полную занятость ресурсов.

Р.Солоу исходит из того, что необходимым условием является равенство совокупного спроса и совокупного предложения. При этом совокупное предложение в его модели определяется на основании производственной функции Кобба-Дугласа, выражающей отношение функциональной зависимости между объемом производства, с одной стороны, и используемыми факторами и их взаимной комбинацией – с другой.

В общем виде объем национального выпуска является функцией трех факторов производства: труда, капитала, земли.

 γ = f (L, K, N), (15)

где L – труд;

 К – капитал;

 Т – земля.

Фактор земли в модели Р. Солоу был опущен ввиду малой эффективности в экономических системах, характеризующихся высоким технологическим уровнем, и поэтому объем выпуска зависит от трудовых и производственных факторов.

 γ = f (L, K) (16)

В развернутом виде эта формула имеет вид:

 γ = ( Δγ/ ΔL) • L + (Δγ/ ΔK) • K (17)

где Δγ/ ΔL – предельный продукт труда MPL,

 Δγ/ ΔK – предельный продукт капитала MPK.

Это значит, что общий продукт равняется сумме произведений затраченного количества труда и капитала на их предельные продукты, т.е. на прирост продуктов Δγ от увеличения затрат труда ΔL и затрат капитала ΔK.

В упрощенном виде:

 y = γ / L (18)

где y – производительность труда.

 k = K/ L (19)

где k - капиталовооруженность труда.

Тогда производственная функция имеет вид :

 y= f (k) (20)

где

 f (k) = F (k,1). (21)

Графическое изображение этой функции имеет вид (рис 1,[1,218]):

*Рисунок 1*

График производственной функции в модели Р.Солоу.

f(k)

h

1

tg α

0

y=γ/L

K=k/L

МРК

М

Общий

выпуск

Доля

капитала

Доля

труда

График показывает, что капиталовооруженность k определяет размер выпуска продукции на одного работника : y = f (k).

tgα = MPK: если k увеличивается на одну единицу, то y возрастает на МРК единицу. По мере роста капиталовооруженности труда его производительность увеличивается, но с убывающей скоростью, т.к. МРК снижается.

Совокупный спрос в модели Р. Солоу определяется инвестиционным и потребительским спросом. Уравнение выпуска продукции на одного работника имеет вид:

 γ = с + i (22)

где с и i – потребление и инвестиции.

Так как доход используется на потребление и накопление, то

 c = (1 – s) • y , (23)

где s – норма сбережений.

Тогда

 y = c + i = (1 – s) • y + i, (24)

откуда

 i = s • y. (25)

То есть в условиях равновесия инвестиции равны сбережениям и пропорциональны доходу.

В результате условие равенства спроса и предложения может быть представлено как:

 f (k) = c + i или f (k) = i/ s (26)

Производственная функция определяет предложение на рынке товаров, а накопление капитала – спрос на производственную продукцию.

Объем же капитала меняется под воздействием инвестиции выбытия.

Инвестиции в расчете на одного работника являются частью дохода, приходящегося на одного работника ( i = sy) или

 i = s • f(k) (27)

Из этого следует, что, чем выше уровень капиталовооруженности k, тем выше уровень производства f(k) и больше инвестиции i (рис.2, [1.244]).

*Рисунок 2*

 y

k

 y

 i

sf(k)

f(k)

 с

В модели Р.Солоу норма сбережений – ключевой фактор, определяющий уровень устойчивости капиталовооруженности. Более высокая норма сбережений обеспечивает больший запас капитала и более высокий уровень производства.

Другим фактором непрерывного экономического роста в условиях устойчивой экономики является рост населения. Для устойчивости экономики необходимо, чтобы инвестиции s•f(k) должны компенсировать последствия выбытия капитала и рост капитала (d + n) k, на рисунке 3 точка Е. [1,259]

Однако, если рост населения не сопровождается увеличением инвестиций, то это ведет к уменьшению запаса капитала на одного работника. Таким образом, если страны с более высокими темпами роста населения имеют меньшую капиталовооруженность, то значит – и более низкие доходы.

*Рисунок 3*

 0

k

 E

sf(k)

(d+n)k

i

Третьим источником экономического роста после инвестиций и увеличения численности населения является технический прогресс. В неоклассической теории технический прогресс – это качественные изменения в производстве (повышение образования работников, улучшение организации труда, рост масштабов производства).

Включение в модель технического прогресса изменит исходную производственную функцию:

 γ = f(K, L, ε), (28)

где ε - эффективность труда одного работника (зависит от здоровья, образования, квалификации),

Lε – численность эффективных единиц рабочей силы.

Технический прогресс вызывает прирост эффективности ε с постоянным темпом g. Если g = 2%, то отдача от каждой единицы труда увеличиться на 2 % в год, а это равносильно тому, что объем производства возрастает так, как если бы рабочая сила за год выросла на 2 %. Это трудосберегающая форма технического прогресса.

Если же численность занятых L растет с темпом n, а эффективность ε растет с темпом g, то Lε будет увеличиваться с темпом n + g. Капитал на единицу труда с постоянной эффективностью составит k1 + [K /(Lε)], а объем производства на единицу труда с постоянной эффективностью y1 = γ / (Lε). Состояние устойчивого равновесия достигается при условии:

 s • f(k1) = (d + n + g) • k1, (29)

где d – норма амортизации.

Из равенства следует, что существует лишь один уровень капиталовооруженности k1, при которой капитал и выпуск продукции, приходящиеся на единицу труда с неизменной эффективностью, постоянны (рис.4 [1,294])

*Рисунок 4*

0

E

i

k 1

k

Sf(k)

(d+n+g)k1

В устойчивом состоянии k1 при наличии технического прогресса общий объем капитала К и выпуск γ будет расти с темпом n + g. В расчете на одного работника капиталовооруженность k/L и выпуск γ/L будет расти с темпом g. Таким образом, технический прогресс в модели Р. Солоу – это единственное условие непрерывного экономического развития.

### 3. Особенности экономического развития РБ: проблемы и перспективы

### 3.1. Основные показатели экономического роста РБ

По данным статистики, прогнозные показатели за 9 меся­цев этого года достигнуты лишь по инвестициям в основной капитал, розничному товарообороту и вводу в эксплуатацию жилья за счет всех источников финансирования, т.е. по парамет­рам, связанным с потреблением. Что же касается показате­лей, характеризующих производство продукта, то они дале­ки от желаемых. Приводим полученные в январе — сентябре фактические результаты в сравнении с прогнозными цифрами (табл.1, [4,22]).

*Таблица 1*. Показатели в сравнении с предыдущим годом.

|  |  |
| --- | --- |
|  | 2005г. в % к 2004г. (в сопоставимых ценах) |
| по прогнозу на год | ПО прогнозу на январь—сентябрь | Фиакчес-ки январь— сентябрь | необходимо достигнуть до конца года для выхода на основ-ной прогноз |
| Основной | Повы-шенный |
| Валовой внутрен­ний продукт | 104-105 | 106,5 | 106,1 | 104,4 | 102,8-106,8 |
| Продукция промышленности | 105-106 | 107 | 106,2 | 103,7 | 108.9-112.9 |
| Продукция сель­ского хозяйства | 103-104 | 105 | 105,5 | 103,2 | 102,4-106,4 |
| Инвестиции в основной капитал | 106-107 | 108 | 107,0 | 107,0 | 103,0-107,0 |
| Производство потребительских товаров | 104,5-105,5 | 106 | 105,5 | 103,6 | 107,2-111,2 |
| в том числе: |  | - |  |  |  |
| продоволь­ственных | 105-106 |  |  | 102,0 | 114,0-118,0 |
| непродоволь­ственных | 104,5-105,5 |  |  | 103,7 | 106,9-110,9 |
| Объем внешней торговли — всего  | 106,8 |  |  | 104,9 | 110,6 |
| в том числе. |  |  |  |  |  |
| Экспорт | 106,5 |  |  | 104,6 | 110,3 |
| Импорт | 107,1 |  |  | 105,2 | 110,9 |
| Реальные денеж­ные доходы населения | 105-106 |  |  | 112,0 | 91,0-94,0 |
|  | 2005г. в % к 2004г. (в сопоставимых ценах) |
| по прогнозу на год | ПО прогнозу на январь—сентябрь | Фиакчес-ки январь— сентябрь | необходимо достигнуть до конца года для выхода на основ-ной прогноз |
| Основной | "Повы-шенный |
| Розничный товарооборот | 105-106 |  | 105,3 | 113,4 | 79,8-83,8 |
| Платные услуги населению | 105-106 | 106,5 | 106,2 | 105,2 | 104,4-108,4 |
| материалоемкость валового выпуска (рост "+", сниже­ние "-") | (-1,4)-(-1,7) |  |  | -0,4 | (-4,4)-(-5,6) |
| Энергоемкость валового внутрен­него продукта (рост +', сниже­ние "-") | (-4,2)-(-5,2) |  |  | -5.4 | (-1,8)-(-4,8) |
| Ввод в эксплуа­тацию жилья за счет всех источ­ников финанси­рования, тыс.кв.м. | 2500-3000 |  | 1750-2100 | 2171 | 329-829 |

Из приведенных данных видно, что из 16 важнейших па­раметров прогноза социально-экономического развития Республики Беларусь на 2005г.,, запланированные уровни в 2004-2005 достигнуты лишь по 8, а планка "повышенного" прог­ноза не взята ни по одному показателю

Рост ВВП за январь — сентябрь составил 104,4% при ос­новном прогнозе 104—105% и "повышенном" — 106,5%. Именно исходя из последнего рассчитывался рост реальных доходов населения и заработной платы, доходов госбюджета

 Динамика изменения номинального ВВП и ВВП в % к предыдущему периоду представлены на рис.4.[4,39]

*Рис.4.* ВВП Республики Беларусь

По денежным доходам населения намеченный уровень су­щественно превышен (112% против 105—106% по прогнозу), а по источникам, т.е росту ВВП, наблюдается значительное отставание.

Следовательно, достаточных источников для роста дохо­дов населения и наполнения госбюджета ожидать не следу­ет, как не надо и обольщаться превышением прогнозных показателей по реальным денежным доходам населения. Оно означает лишь усиление разбалансированности эконо­мики, которое тяжелым бременем ложится на субъекты хо­зяйствования. Это четко прослеживается на состоянии от­раслей реального сектора.

Сократили по сравнению с соответствующим периодом 2004 г. производство продукции 31,2% общего числа пред­приятий, в т.ч. в целом отрасли химической и нефтехими­ческой, а также легкой промышленности. Теоретически при наличии ресурсов объемы производства увеличить не труд­но. Гораздо сложнее выгодно реализовать произведенную продукцию, чего как раз и не хватает многим предприятиям.

Несмотря на административные меры в виде целевых за­даний, доведенных до предприятий по снижению запасов готовой продукции, объемы нереализованных товаров прак­тически не снижаются. На 1 октября т.г. на складах пред­приятий находилось товаров на 1049 млрд руб., что состав­ляет 70,4% среднемесячного объема производства, в т ч. на предприятиях легкой промышленности — 122 млрд. руб. (126,9% к среднемесячному объему), в машиностроении и металлообработке—482,1 млрд, (125,1%).

Характерно, что в сентябре при росте объемов произ­водства по сравнению с августом на 101,1 % запасы готовой продукции выросли на 101,6%, в т.ч. по химической и неф­техимической промышленности — на 116,5%, лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной — 103,7, пи­щевой—на 102,7%.

По сравнению с началом года запасы готовой продукции увеличились на 140,3%, что является следствием, выполнения заданий" государственных органов по росту объемов производства, с другой — осложнением си­туации на рынках и снижением конкурентоспособности бе­лорусских товаров.

Последнее отчетливо прослеживается и из итогов внеш­ней торговли. Уровни выполнения прогнозных показателей экспорта и импорта в целом по товарам и услугам приведе­ны выше. За январь — август объем внешней торговли уве­личился по сравнению с соответствующим периодом прош­лого года на 104,9% при прогнозе на год 106,8% Однако и этот рост получен за счет лучшей динамики по торговле ус­лугами, где экспорт возрос на 19% Сбыт же белорусских то­варов в январе — августе увеличился по сравнению с янва­рем — августом 2001 г лишь на 2,7% и составил 5168,9 млн USD.

Тем не менее проблема повышения конкурентоспособ­ности белорусских товаров остается актуальной и решать ее необходимо путем улучшения организации внешней торгов­ли, создания оптимального торгово-экономического режи­ма, дерегуляции внешнеэкономической деятельности и, главное, через реформирование и модернизацию предпри­ятий на основе привлечения иностранного капитала и пере­дового менеджмента.

Наиболее благополучно выглядит выполнение прогнозных показателей в сфере инвестиционной деятельности, особенно по объектам производственного назначения. Инвестиции по отраслям экономики представлены в таблице 2.[8, 41]

*Таблица 2.*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | Отрасль экономики | 2005 г. | 2004 г. |
| 1 | Промышленность  | 423530,7 | 329000,3 |
| 2 | Транспорт  | 57173,6 | 68922,9 |
| 3 | Связь  | 222567,8 | 168400,6 |
| 4 | Торговля  | 464613,2 | 393279,4 |
| 5 | Общая коммерческая деятельность  | 292158,5 | 278264,4 |
| 6 | Прочие отрасли | 57337,6 | 68589,4 |


**2005г.**

*Рис.5.* Инвестиции в РБ по отраслям экономики в 2005г,в млн.USD

****

*Рис.6.* Инвестиции в РБ по отраслям экономики в 2004г,в млн.USD

Другим источником социально – экономического развития, но уже на микроуровне, т.е уровне субъектов хозяйствования, явились ресурсы банковской системы, которая аккумулирует те же сбережения населения, составившие на начало текущего года 3,9 трл.руб., средства предприятий и собственный капитал. Динамика изменения курса доллара США и ставки рефинансирования представлены на рис.7 и рис.8 соответственно.[4,73]

*Рис.7.*

Всего остатки задолженности по выданным кредитам увеличились в 2004г. на 63,2% и на 1.01.2005г. превысили 9 трл.руб.

*Рис.8.*

Указанные источники развития будут иметь важное значение и в следующей пятилетке. Желательно лишь увеличить долю долгосрочных кредитов, направляемых в основной капитал. Пока в кредитных вложениях преобладали краткосрочные, направляемые на пополнение оборотных средств – выдачу заработной платы и закупку сырья и материалов. Такое кредитование существенно увеличивает затраты и снижает эффективность производства. Расчеты показывают, что платежи по выданным банками кредитами составили в прошлом году около 1,3 трл.руб., а это треть объема полученной чистой прибыли в экономике.

Помимо задолженности перед банками при подготовке новой программы придется учитывать и задолженности между субъектами хозяйствования, которая на начало текущего года достигла 18трл.руб.(36,6% к полученному 2004г. объему ВВП)

Отмечая высокие темпы роста промышленного производства ( в среднегодовом исчислении 108,2 – 108,5%) следует отметить стимулирующую роль спроса как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Так, среднегодовой темп роста розничного товарооборота с учетом намеченного на 2005г.составил 115%, экспорт – около 116%, что стало следствием отмеченного выше роста денежных доходов населения, а также повышение цен на экспортируемые товары. Доля ценового фактора в росте экспорта товаров составила, например в 2004г. 52,7%, а в росте импорта – 42,5%. И если опережающий рост доходов населения стал результатом действий правительства ( правда, не удалось избежать и инфляции: за 2001 – 2004гг. ее среднегодовой темп составил 29,6%), то рассчитывать на повышение экспортных цен пряд ли возможно. Из этого следует, что с оптимистическими прогнозами по наращиванию экспорта в новой пятилетки надо быть более осторожными.

Внешняя торговля один из наиболее динамично развевающийся сектор в экономике. В 2004г. по сравнению с 2003г. внешнеторговый оборот возрос на 40% и составил 30,1 млрд.USD. При этом экспорт товаров достиг 13,8 млрд.USD(больше на 3,9 млрд.USD, или на 38,3%).Столь существенный прирост в основном обеспечен за счет резкого увеличения импортных поставок, объем которых вырос на 41,4% и составил 16,3 млрд.USD. Сальдо внешнеторговых операций сложилось отрицательное в размере 2,5 млрд.USD. Примечательно, что абсолютные значения внешнеторгового оборота, экспорта, импорта товаров и внешнеторгового сальдо в 2004г. достигли максимальных отметок с 1992г.

Увеличение стоимости экспорта и импорта произошло за счет роста как физического объема (товарной массы), так и средних цен на экспортируемые товары. Так, средние цены экспорта в 2004г.по сравнению с 2003г. увеличились на 20,2%, импорт – на 17,7%. В то же время темп роста физического объема импорта превысил темп роста товарной массы экспорта на 5,2% (120,2% против 115%). Несмотря на благоприятные ценовые условия внешней торговли, в физическом выражении товаров куплено больше, чем продано. Следствием этого явилось значительное увеличение отрицательного сальдо внешней торговли.

Исходя из выше сказанного можно сделать вывод. В целом успешным и результативным был для экономики Беларуси был 2004г. Рост ВВП по его итогом составил 110%. Выполняются все остальные прогнозные показатели социально – экономического развития страны. Особенностью 2004г. является тот факт, что улучшились не только макроэкономические показатели, но и финансовые.

### 3.2. Проблемы и перспективы экономического развития РБ

Наряду с тем, что экономике РБ прослеживается необходимость постоянного увеличения экономического роста, необходимо знать и учитывать те препятствия которые стоят на этом пути.

Первая проблема связана с все более усиливающимся загрязнением окружающей природной среды. Государству порой приходится вводить жестокие санкции против предприятий. Многие экономисты подчеркивают, что такие законода­тельные мероприятия, как введение штрафов и налогов на загрязняющие природу предприятия привели к снижению выпуска соответствующей продукции и сдерживали эконо­мический рост.

В связи с этой проблемой встает вопрос о качестве экономического роста. Он выражается прежде всего в повыше­нии эффективности производства на основе достижений НТП, в применении ресурсосберегающих технологий, в качественном преобразовании структуры и в составе сово­купного работника и производства. В общем объеме про­изводства повышается вес наукоемких отраслей производ­ства, таких, как приборостроение, выпуск ЭВМ, электротехническое производство, атомная энергетика, производство синтетических смол, пластических масс, прогрессивных конструкционных материалов, другие про­изводства, использующие достижения НТП.

Качество экономического роста проявляется и в том, что вещественное накопление прироста производства происходит главным образом за счет продукции тех отрас­лей, которые определяют технический прогресс и обслужи­вают потребности человека. Высокие темпы роста проме­жуточной продукции не могут в современных условиях служить адекватным показателем нового качества эконо­мического роста. Не уголь, сталь, цемент и т. п. удовлетво­ряют непосредственные потребности человека, хотя, разу­меется, без производства этой продукции невозможен вы­пуск автомобилей, строительство жилых домов и др. Речь идет о такой направленности развития, когда мощь страны определяется не масштабами добытого из недр земли сырья и изготовленных полуфабрикатов, а масштабами развития наукоемких видов производства, систем информационного обеспечения, широчайшим спектром товаров потребитель­ского назначения, улучшением состояния окружающей среды, увеличением времени для полноценного досуга и т. п.

Следовательно, качественный экономический рост в дальнейшем возможен только при условии, когда будет прослеживаться четкий динами­ческий процесс, выражающийся в изменении качественных показателей экономики ,в использовании научно-технических достижений, позволяющих поставить природные силы и ресурсы на службу человеку.

Быстрый или, наоборот, нулевой и даже отрицательный экономи­ческий рост не всегда говорят о быстром экономическом развитии, топтании на месте или экономической деградации.

Структурные изменения в экономике страны могут привести к такой ситуации, когда стагнация или сокращение выпуска одних видов продукции из-за падающего или неизменного спроса на них сопровождается быстрым ростом других видов продук­ции.

Тем не менее, при всех его недостатках, экономический рост оста­ется наиболее употребимым критерием экономического развития.

# Заключение

Анализируя вышеизложенный материал, можно сделать следующие выводы.

Экономический рост можно определить как рост реального ВВП и рост ВВП на душу населения. Он может быть выражен в натуральном и денежном виде.

Экономический рост определяется следующими факторами:

* природными ресурсами;
* труд (трудовые ресурсы);
* капитал;
* технологии (НТП).

Выделяют экстенсивный и интенсивный экономический рост.

Интенсивный – более оптимальный рост, т.к. обеспечивается качеством факторов экономического роста.

Экстенсивный – обеспечивается количеством факторов экономического роста, что не дает высоких показателей, а также носит застойный характер, изнашиваются основные фонды, нет НТП и т.д.

Государство может играть значительную роль в экономическом росте при правильной налоговой политике и политике инвестирования.

Нужно также сказать, что экономический рост требует к себе значительного внимания, т.к. страны, стремящиеся к развитию, росту непосредственно влияют на окружающую среду и в большей степени это влияние – загрязнение и уничтожение природы, среды в которой живет сам человек.

Данный вопрос встает очень остро, и, поэтому, страны на мировом уровне стараются найти оптимальные пути решения этих проблем, связанных с экономическим ростом (увеличивающимся производством) и удовлетворением бесконечных потребностей человека, а также при росте в мире общего числа населения.

# Список использованной литературы

1. Агапова Т. А., Серегина С. Ф. Макроэкономика. Учебник. – М.: ДИС. 1997- 415 с.
2. Ильин С. С., Васильева Т. И. Экономика. Справочник студента. Мн.: АСТ. 2004- 544 с.
3. Иохин В. Я. Экономическая теория: введение в рынок и микроэкономический анализ. – М.: Экономика, 1997- 544 с.
4. Куняковский М.С. Живем в долг//Национальная экономическая газета,2005-№83
5. Ломакин В. К. Мировая экономика. Учебник. М.: ЮНИТИ. 2000- 727 с.
6. Макконнелл Кэмпбелл Р., Стенли Л. Брю. Экономикс. М.: 2000
7. Николаева И. П. Экономическая теория. – М.: Проспект, 1998- 511 с.
8. Покаместов И. Н. О социально- экономическом развитии. // Банковский вестник, 2005.- №3
9. Райзберг Б., Лозовский Л. Учебный экономический словарь. М.: Рольф: Айрис-пресс. 1999- 416 с.
10. Сажина М. А., Чибриков Г. Г. Макроэкономика – М., 2004-239с.
11. Тур А. Н. Курс экономической теории. Мн.:Мисанта ,1998-432с.
12. Чепурин М. Н. Курс экономической теории. Киров, 1999-323с.
13. Шишов А. Л. Макроэкономика. М.: ЭКМОС, 1997-234с.
14. Internet.